

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА,
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ОТЧЕТ

по производственной технологической (проектно-
технологической) практике

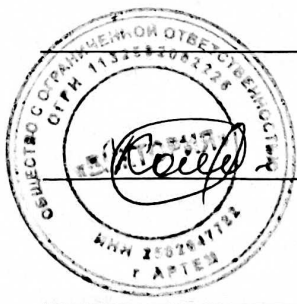
ООО «Виктория», г. Артём

Студент
гр. БЭУ-22-ХД1



В.С. Кожечкина

Руководитель
канд. экон. наук, доцент



Н.Ю. Титова

Руководитель от предприятия
директор

И.А. Комиссаров

Нормоконтролер
канд. экон. наук, доцент

Н.Ю. Титова

Владивосток 2025

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ

на производственную технологическую (проектно-технологическую) практику

Студент: Кожечкина Вероника Сергеевна

Группы БЭУ-22-ХД1

1. Отчет по практике должен содержать следующие разделы:

Отчет составляется в печатном виде с выполнением требований СК-СТО-ТР-04-1.005–2015 и состоит из следующих разделов:

Введение.

Во введении обосновывается цель и задачи прохождения практики.

Раздел 1. 1. Отразить полное название организации, ее реквизиты, миссию, цели и основные виды деятельности. В конце раздела необходимо представить анализ основных технико-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия (организации): выручка, себестоимость, прибыль от продаж, фонд оплаты труда, среднегодовая заработная плата, рентабельность основной деятельности. По результатам анализа сделать краткие выводы.

Раздел 2. Проектный (см. ФОС).

Рассчитать определенную группу показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия (организации), процесс использования ресурсов, эффективность деятельности, выявить тенденции изменения рассчитанных показателей, сделать выводы и в общем виде сформулировать предложения по оптимизации деятельности предприятия (организации). Результаты расчетов должны быть представлены в табличном виде (2.1. Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах и вертикальный анализ бухгалтерского баланса; 2.2. Анализ ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности предприятия (организации)).

Заключение.

В заключении указать выполнение поставленных во введении целей и задач практики.

2. В качестве источников информации при выполнении отчета по практике студент использует нормативную, справочную и учебную литературу (раздел 10 программы практики).

3. К защите представить: 19.07.2025 г. (самый крайний срок)

Руководитель практики Титова Н.Ю.

Задание получил «16» июня 2025 г.

«  » Кожечкина В.С.
(подпись)

РАБОЧИЙ ГРАФИК (ПЛАН) ПРОВЕДЕНИЯ ПРАКТИКИ

Студент Кожечкина Вероника Сергеевна _____
Фамилия Имя Отчество

Кафедра экономики и управления _____ гр. БЭУ-22-ХД1 _____

Руководитель практики Титова Наталья Юрьевна _____
Фамилия Имя Отчество

Инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности прошел



Комиссаров И.А.
(подпись уполномоченного лица, МП)

С правилами трудового распорядка ознакомлен Кожечкина В.С.
(подпись обучающегося)

Этапы практики	Виды работы	Срок выполнения	Отметка руководителя о выполнении
1. Подготовительный	Организационное собрание	16.06.2025	<u>Комиссаров И.А.</u>
	Инструктаж по технике безопасности	16.06.2025	<u>Комиссаров И.А.</u>
2. Практический	Сбор фактического и аналитического материала для выполнения отчета. Выполнение поручений руководителя практики на предприятии (в организации)	17.06.2025-21.06.2025	<u>Комиссаров И.А.</u>
	Выполнение проектного раздела: проведение горизонтального и вертикального анализа, расчет показателей ликвидности, устойчивости, деловой активности	22.06.2025-05.07.2025	<u>Комиссаров И.А.</u>
	Обработка и систематизация аналитического материала, подготовка отчета по практике	06.07.2025-13.07.2025	<u>Комиссаров И.А.</u>
3. Заключительный	Подготовка и сдача отчета	14.07.2025-19.07.2025	

Руководитель производственной практики
канд. экон. наук,
доцент кафедры экономики и управления

Титова Н.Ю.

Руководитель практики от предприятия
директор ООО «Виктория», г. Артем

Комиссаров И.А.

Комиссаров И.А.

Отзыв-характеристика

На студента 3 курса группы БЭУ-22-ХД1 направления Экономика (Бухгалтерский учет и анализ хозяйственной деятельности) кафедры экономики и управления ФГБОУ ВО «ВВГУ»

Кожечкина Вероника Сергеевна с 16 июня 2025 года по 19 июля 2025 года прошла производственную практику по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности в ООО «Виктория», 692760, Приморский край, г. Артём, ул. Кооперативная, д. 5, кв. 41.

В период практики были изучены вопросы: анализ деятельности предприятия, в том числе выручки, себестоимости, прибыли, фонда оплаты труда, рентабельности, а также методы оценки ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности предприятия, выполнен горизонтальный и вертикальный анализ финансовой отчетности.

Во время прохождения практики Кожечкина Вероника Сергеевна показала высокий уровень ответственности, самостоятельности и заинтересованности в выполнении поставленных задач. Студентка проявила аналитическое мышление, умение работать с отчетностью и нормативными документами, грамотно применяла теоретические знания на практике, соблюдала сроки и требования к оформлению материалов. В работе отличалась аккуратностью, инициативностью и хорошими коммуникативными навыками.

В целом работа Кожечкиной Вероники Сергеевны заслуживает оценки «Отлично».

Руководитель практики от предприятия,
директор

Дата « ____ » июля 2025 г.



Комиссаров И.А.

Содержание

Введение	3
1 Особенности деятельности ООО «Виктория»	4
1.1 Общая характеристика ООО «Виктория»	4
1.2 Анализ технико-экономических показателей ООО «Виктория»	6
2 Финансово-экономический анализ отрасли ООО «Виктория»	9
2.1 Горизонтальный и вертикальный анализ отчётности	9
2.2 Анализ ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности ООО «Виктория»	15
Заключение	20
Список использованных источников	21
Приложение А. Бухгалтерский баланс	23
Приложение Б. Отчёт о финансовых результатах	25

Введение

Производственная технологическая практика является неотъемлемой частью образовательной программы. Приобретенные в ходе практики знания и навыки служат основой для последующей преддипломной практики.

Целью производственной технологической практики является получение студентами умений и навыков по сбору, анализу и интерпретации экономической информации, необходимых для решения профессиональных задач на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы.

Для достижения намеченной цели были поставлены следующие задачи:

- ознакомиться с различными аспектами деятельности предприятия базы практики: направлениями и видами хозяйственной деятельности, организационной структурой, системой налогообложения, основными показателями хозяйственной деятельности, и др.;
- изучить и проанализировать технико-экономические показатели деятельности организации;
- провести горизонтальный и вертикальный анализ отчетности предприятия;
- рассчитать показатели ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности;
- выявить тенденции изменения ключевых показателей и сформулировать выводы по результатам анализа;
- разработать предложения по повышению эффективности деятельности предприятия.

Объектом исследования является ООО «Виктория».

Предметом исследования является бухгалтерский баланс и отчёт о финансовых результатах ООО «Виктория» за 2023-2024 гг.

Период прохождения практики – с 16.06.2025 по 19.07.2025.

1 Особенности деятельности ООО «Виктория»

1.1 Общая характеристика ООО «Виктория»

Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности была пройдена в ООО «Виктория» в городе Артём. Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) данной организации – 2502047782. Организационно-правовая форма компании – общество с ограниченной ответственностью. Данный статус подразумевает, что уставный капитал разделен на доли, которыми владеют участники организации. Соответственно, ответственность по обязательствам общества ограничена размером стоимости принадлежащих им долей [1]. На сегодняшний день общество с ограниченной ответственностью является самой распространенной организационно-правовой формой для ведения коммерческой деятельности. Именно эту форму чаще всего выбирают предприниматели малого и среднего бизнеса при регистрации юридического лица. Организации в статусе ООО могут заниматься самыми разнообразными видами деятельности – от торговли и оказания посреднических услуг до производства товаров различного назначения и предоставления услуг населению или другим организациям. Согласно Федеральному закону об обществах с ограниченной ответственностью, организация «Виктория» обладает обособленным имуществом, учитываемым на ее самостоятельном балансе. Компания вправе от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, а также выступать истцом и ответчиком в суде [2]. Всего в данной организации один учредитель – Комиссаров Иван Андреевич, который является директором с даты регистрации организации, а именно с 09.08.2013.

Устав общества с ограниченной ответственностью «Виктория» зарегистрирован Межрайонной инспекцией Федеральной налоговой службы номер 10 по Приморскому краю. Компания внесена в реестр под основным государственным номером (ОГРН) 1132502002225. Юридический адрес компании: 692760, Приморский край, г. Артём, ул. Кооперативная, д. 5, кв. 41. Фактический адрес местонахождения совпадает с юридическим [3].

Согласно Общероссийскому классификатору видов экономической деятельности (ОКВЭД), основным направлением деятельности общества с ограниченной ответственностью «Виктория» является аренда и управление собственным или арендованным недвижимым имуществом (код 68.20). Помимо этого, компания осуществляет еще 2 дополнительных вида деятельности: торговля розничная безалкогольными напитками в специализированных магазинах и деятельность предприятий общественного питания по прочим видам организации питания. Размер уставного капитала ООО «Виктория» составляет 10 000 рублей. В структуре компании имеется 1 филиал. Организация принимала участие в 5 торгах, из которых выиграла 5 контрактов. Основным заказчиком выступает Приморское Территориальное Управление Росрыболовства [3].

Общество с ограниченной ответственностью «Виктория» осуществляет деятельность по аренде и управлению собственным или арендованным недвижимым имуществом с 9 августа 2013 года, то есть на протяжении последних 11 лет. В рамках данного направления организация сдает в аренду несколько торговых центров под офисные помещения, производственный завод, а также иные коммерческие площади.

ООО «Виктория» относится к категории микропредприятий, так как соответствует критериям, установленным Постановлением Правительства РФ от 04.07.2015 № 265. В организации числится 4 сотрудника, а выручка за 2024 год составляет 5 569 тысяч рублей, что менее 120 миллионов рублей и соответствует предельным значениям для микропредприятий. Кроме того, компания применяет упрощённую систему налогообложения (УСН), что также характерно для малого бизнеса. УСН позволяет снизить налоговую нагрузку и упростить ведение бухгалтерского и налогового учёта. Такой статус предоставляет предприятию право на льготный режим отчетности и доступ к мерам государственной поддержки [4].

Компания профессионально подходит к оценке и удовлетворению потребностей арендаторов и заказчиков. Обладая значительным объемом профессиональных знаний и многолетним опытом работы в сфере аренды и

управления недвижимостью, организация старается поддерживать доверительные отношения со своими клиентами, при этом оставаясь верной принципам честного ведения бизнеса. Благодаря этому ООО «Виктория» заняло и сохраняет позицию признанного арендодателя в своей отрасли.

1.2 Анализ технико-экономических показателей ООО «Виктория»

Важной и необходимой задачей для любой коммерческой организации является проведение всестороннего анализа ее технико-экономических показателей. Такой анализ позволяет объективно оценить имеющиеся ресурсы компании, эффективность их использования, а также определить общее финансовое состояние предприятия. В современных условиях анализ технико-экономических показателей представляет собой важный инструмент, который способен выявить слабые стороны финансово-хозяйственной деятельности и своевременно предотвратить возможный кризис. Оценка состояния компании зависит от множества факторов и включает в себя анализ выручки, себестоимости, прибыли, фонда оплаты труда, заработной платы, рентабельности и других показателей, напрямую связанных с производственно-хозяйственной деятельностью организации [5].

Одним из наиболее информативных и важных элементов финансовой отчетности является бухгалтерский баланс (Приложение А). Данная форма отчетности содержит данные о структуре активов и пассивов организации, являясь ценным источником сведений для целей планирования, контроля и оценки финансовой устойчивости предприятия. Бухгалтерский баланс представляет собой универсальный инструмент, позволяющий всесторонне анализировать финансовое состояние компании.

Наряду с бухгалтерским балансом, еще одним ключевым источником информации для анализа технико-экономических показателей является отчет о финансовых результатах (Приложение Б). Данная форма финансовой отчетности позволяет оценить эффективность использования ресурсов, прибыльность деятельности, динамику доходов и расходов, а также уровень финансовой

устойчивости предприятия. Совместный анализ этих форм отчетности дает комплексное представление об экономической эффективности предприятия.

Для проведения качественного анализа необходимы достоверные и актуальные данные, поэтому руководство предоставило заверенные печатью бухгалтерский баланс (Приложение А) и отчет о финансовых результатах (Приложение Б) за 2023 и 2024 годы. Дальнейший анализ будет основан на этих документах. Для более удобного и наглядного анализа составлена аналитическая таблица по предоставленным данным. В таблице 1.1 представлена информация, отражающая динамику ключевых технико-экономических показателей предприятия ООО «Виктория» за 2023–2024 годы.

Таблица 1.1 – Основные технико-экономические показатели ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

В тысячах рублей

Показатели	2023	2024	Абсолютное отклонение, (+ -)	Темп роста, %
1 Выручка	3 745	5 569	+1824	48,7
2 Себестоимость	0	0	0	–
3 Коммерческие расходы	-3 314	-6 178	-2 864	186,42
4 Прибыль (убыток) от продаж	431	-609	-1040	-241,3
5 Рентабельность основной деятельности	11,5	-10,9	-22,4	–

Анализ показателей показывает, что выручка предприятия в 2024 году увеличилась на 48,7 процента и составила 5 569 тыс. рублей, что на 1 824 тыс. рублей больше, чем в прошлом году. Это свидетельствует о расширении объема деятельности или росте цен на оказываемые услуги. Однако коммерческие расходы (увеличение составило 2 864 тыс. рублей, или 86,4 процента) значительно превысили рост выручки, что повлекло за собой формирование убытка от основной деятельности в размере 609 тыс. рублей против прибыли в 431 тыс. рублей годом ранее. Снижение прибыли от продаж составило 1 040 тыс. рублей, что является существенной потерей для компании. Себестоимость в отчетности не указана, что объясняется спецификой деятельности, связанной с

управлением недвижимостью: основные затраты отражаются через статьи коммерческих издержек. В связи с этим валовая прибыль формально приравнивается к выручке. Фонд оплаты труда и среднегодовая заработная плата в отчетности не выделены, необходимых данных для расчета нет, поэтому их анализ провести невозможно. Предположительно, эти расходы включены в коммерческие, но без детализации они не подлежат оценке.

Рентабельность является одним из основных показателей эффективности, отражающим способность компании получать прибыль с каждого рубля выручки. Рассчитывается как отношение прибыли от продаж к выручке и показывает, насколько результативно предприятие ведёт свою основную деятельность. В экономической литературе подчёркивается, что рентабельность выше нуля в целом считается положительным признаком, однако различают низкий, средний и высокий уровни рентабельности: низкая рентабельность варьируется в пределах 5-10, а высокая – свыше 20 процентов [6]. Рентабельность продаж компании в 2023 году составила 11,5 процента, что свидетельствовало о среднем уровне эффективности деятельности. Однако по итогам 2024 года данный показатель принял отрицательное значение 10,9 процента, что означает получение убытков от основной деятельности. Отрицательная рентабельность указывает на то, что расходы организации существенно превысили доходы, и каждый рубль выручки сопровождался убытком, а не прибылью.

По результатам анализа можно сделать вывод о снижении эффективности основной деятельности ООО «Виктория» в 2024 году. Несмотря на существенный рост выручки, превышающий 48 процентов, компания понесла убытки от продаж, что связано с резким увеличением коммерческих расходов. Отрицательная рентабельность продаж в размере минус 10,9 процентов подтверждает несбалансированность доходов и затрат, а также недостаточную результативность текущей финансово-хозяйственной политики. В целях стабилизации финансового положения предприятию необходимо принять меры по оптимизации затрат, восстановлению положительной рентабельности и повышению операционной эффективности.

2 Финансово-экономический анализ отрасли ООО «Виктория»

2.1 Горизонтальный и вертикальный анализ отчётности

Для оценки финансового состояния предприятия применяется методика горизонтального и вертикального анализа отчетности, позволяющая выявить структуру и динамику активов, обязательств, доходов и расходов.

Горизонтальный анализ бухгалтерской отчетности представляет собой метод изучения динамики финансовых показателей во времени. Он основан на сопоставлении абсолютных и относительных изменений каждой статьи отчетности за анализируемые периоды. Целью горизонтального анализа является выявление темпов роста или снижения отдельных элементов баланса и отчета о финансовых результатах, что позволяет определить устойчивость, эффективность и активность финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Особое внимание уделяется тем статьям, по которым наблюдаются наибольшие колебания – это может свидетельствовать как об изменении финансовой стратегии предприятия, так и о возможных рисках [7].

Вертикальный анализ бухгалтерской отчетности направлен на определение удельного веса каждой статьи в общей итоговой сумме: для баланса – в структуре активов или пассивов, для отчета о финансовых результатах – в структуре выручки. Он позволяет выявить, как распределяются ресурсы предприятия, какие направления деятельности являются приоритетными и насколько сбалансированы источники финансирования. Вертикальный анализ необходим для оценки внутренней структуры отчетности и позволяет судить об уровне финансовой устойчивости и экономической рациональности распределения средств. Совокупное применение горизонтального и вертикального анализа позволяет получить целостную и объективную картину финансового состояния предприятия. На основе такой аналитики возможно принятие обоснованных управленческих решений для повышения эффективности деятельности организации [7].

Проведение горизонтального и вертикального анализа необходимо начинать с анализа баланса, который заключается в сравнении средств по активу,

сгруппированных по степени ликвидности, к суммам обязательств по пассиву, сгруппированных по срокам погашения. Рассмотрим и проанализируем бухгалтерский баланс: структуру и динамику активов и пассивов, представленных в нем. В таблице 2.1 представлена информация об активах и их изменениях за год.

Таблица 2.1 – Структура и динамика активов ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

В тысячах рублей

Показатели	2023	Уд. вес, %	2024	Уд. вес, %	Абсолютное отклонение, (+ -)	Относит. отклонение, %	Темп роста, %
1 Основные средства	41	35,04	41	48,24	0	13,19	100
2 Денежные средства и денежные эквиваленты	76	64,96	44	51,76	-32	-13,19	57,89
3 Баланс	117	100	85	100	-32	—	72,65

В соответствии с данными, представленными в таблице, можно сделать следующие выводы: активы организации за весь исследуемый период сократились на 32 тыс. руб. или на 27,35 процентов.

Темп роста динамики – это коэффициент роста, выраженный в процентах, он показывает, сколько процентов уровень текущего периода составляет по отношению к уровню базисного периода [8]. Уменьшение активов обусловлено тем, что денежные средства и денежные эквиваленты, занимающие наибольший удельный вес в отчетном периоде, а именно 51,76 процентов от всех показателей, по показателю темпа роста снизились на 42,11 процента или на 32 тыс. рублей.

Основные средства, как в отчётном, так и в предыдущем периодах, составляют 41 тыс. руб. В отчетном периоде удельный вес основных средств увеличился на 13,19 процента и составил 48,24 процента от всех показателей.

Также стоит отметить, что, как и в предыдущие годы, структура активов предприятия не включает дебиторскую задолженность, что подтверждает финансовую дисциплину организации и отсутствие рисков, связанных с неплатежами со стороны контрагентов.

Информация о структуре пассивов компании, их динамике с 2023 по 2024 год как в абсолютных, так и относительных показателях, а также темпы роста приведены в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Структура пассивов ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

В тысячах рублей

Показатели	2023	Уд. вес, %	2024	Уд. вес, %	Абсолютн. отклонение, (+ -)	Относит. отклонение, %	Темп роста, %
1 Уставный капитал	10	8,55	10	11,76	0	3,22	100
2 Кредиторская задолженность	107	91,45	75	88,24	-32	-3,22	70,09
3 Баланс	117	100	85	100	-32	—	72,65

В соответствии с данными, представленными в таблице, можно сделать следующие выводы: пассивы организации за весь исследуемый период также сократились на 32 тыс. руб., или на 27,35 процента, что полностью соответствует показателям изменения активов.

Кредиторская задолженность компании по показателю темпа роста уменьшилась на 29,91 процента, или на 32 тыс. руб. Данный показатель занимает наибольшую долю баланса, а именно 91,45 процента и 88,24 процента в 2023 и 2024 годах соответственно.

Уставный капитал, оставшись в денежном эквиваленте на уровне 10 тыс. рублей, не изменился, и его доля в отчетном периоде увеличилась пропорционально уменьшению общей суммы кредиторской задолженности организации на 3,22 процента.

В составе пассивов отсутствуют долгосрочные обязательства, что говорит о том, что организация функционирует преимущественно за счёт собственных средств и краткосрочной задолженности, не прибегая к привлечённым долгосрочным кредитам. Это снижает кредитные риски, но может ограничивать возможности для масштабных инвестиционных проектов.

Таким образом, финансовое положение ООО «Виктория» характеризуется умеренным уровнем ликвидности, снижением объема обязательств, а также

сохранением стабильной структуры капитала. Несмотря на положительную структуру источников финансирования, фиксируется общее снижение совокупного объема активов и пассивов на 27,35 процентов, что является сигналом к снижению деловой активности предприятия в анализируемом периоде.

Особую обеспокоенность вызывает сокращение денежных средств, являющихся наиболее ликвидной частью активов, на 42,11 процента в относительном выражении. Это может говорить о сокращении резервов свободного финансирования, ухудшении платёжной позиции и снижении финансовой гибкости компании. В условиях инфляции и роста издержек это ограничивает возможности предприятия быстро реагировать на внешние изменения и внутренние потребности. Несмотря на это, дебиторская задолженность по-прежнему отсутствует, что подтверждает эффективную политику расчётов с контрагентами. Поддержание постоянного объема основных средств также свидетельствует о стабильной материально-технической базе, что особенно важно для компании, специализирующейся на аренде недвижимости.

Со стороны структуры пассивов, положительный момент – уменьшение кредиторской задолженности на 29,91 процентов, что говорит о стремлении компании сократить долговую нагрузку. Доля уставного капитала возросла, несмотря на отсутствие новых вложений, за счёт снижения обязательств.

Также важно отметить отсутствие долгосрочных обязательств, что свидетельствует о низкой долговой нагрузке, но одновременно указывает на недостаточную инвестиционную активность и может ограничивать возможности предприятия для реализации крупных проектов и долгосрочного стратегического развития.

Финансовая стратегия компании в 2024 году была преимущественно ориентирована на сокращение обязательств и сохранение стабильности, что является положительным с точки зрения краткосрочной устойчивости. Однако для повышения рентабельности и восстановления динамики роста целесообразно пересмотреть свою инвестиционную и финансовую политику,

сосредоточив внимание на привлечении внешнего финансирования, расширении оборотных активов и диверсификации доходов.

Перейдем к анализу основных финансово-экономических показателей деятельности ООО «Виктория», представленных в отчете о финансовых результатах, структура которых отражена в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Структура и динамика доходов и расходов ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

В тысячах рублей

Показатели	2023	2024	Абсолютное отклонение, (+ -)	Темп роста, %
1 Выручка	3745	5569	1824	148,7
2 Валовая прибыль (убыток)	3745	5569	1824	148,7
3 Коммерческие расходы	-3314	-6178	-2864	186,42
4 Прибыль (убыток) от продаж	431	-609	-1040	-141,3
5 Прибыль (убыток) до налогообложения	431	-609	-1040	-141,3
6 Налог на прибыль	-65	-56	9	86,15
7 Чистая прибыль (убыток)	366	-665	-1031	-181,69
8 Совокупный финансовый результат периода	366	-665	-1031	-181,69

По данным таблицы можно сделать следующие выводы: выручка предприятия в 2024 году увеличилась на 1 824 тыс. рублей, или на 48,7 процента по сравнению с 2023 годом. На первый взгляд это положительная динамика, однако при более глубоком анализе она не подтверждается итоговыми результатами.

Валовая прибыль также выросла в абсолютном выражении на ту же сумму (1 824 тыс. рублей или 48,7 процентов), так как себестоимость продукции не учитывается отдельно и не отражается в отчетности. Таким образом, увеличение выручки напрямую повлияло на рост валовой прибыли. Это могло быть связано с расширением клиентской базы, увеличением объема арендуемых площадей или ростом арендных ставок.

Коммерческие расходы увеличились на 2 864 тыс. рублей, что составляет

186,42 процента. Это значительно превышает темпы роста выручки, что в итоге привело к формированию убытка от продаж в размере 609 тыс. рублей в 2024 году, тогда как в 2023 году по этому показателю фиксировалась прибыль в размере 431 тыс. рублей. Таким образом, убыток от продаж увеличился на 1 040 тыс. рублей, что указывает на ухудшение эффективности основной деятельности.

Прибыль до налогообложения также снизилась на 1 040 тыс. рублей и составила -609 тыс. рублей, повторяя динамику прибыли от продаж, так как прочие доходы и расходы в отчетности отсутствуют. Это подтверждает, что ключевым фактором падения прибыли стал именно рост расходов, а не изменение доходной части.

Налог на прибыль сократился на 9 тыс. рублей в абсолютном выражении, что объясняется тем, что в условиях убытка налоговое обязательство уменьшается. Несмотря на это, темп роста составил 86,15 процентов, но при отрицательных значениях этот показатель не имеет экономического смысла.

Чистая прибыль в 2024 году сменилась на убыток в размере 665 тыс. рублей, против прибыли в 366 тыс. рублей годом ранее. Абсолютное снижение составило 1 031 тыс. рублей, что свидетельствует о значительном ухудшении финансового результата.

Аналогичное снижение наблюдается по показателю совокупного финансового результата, который совпадает с чистой прибылью за период из-за отсутствия прочей совокупной прибыли. Это говорит о снижении финансовой устойчивости предприятия и наращивании внутренних рисков.

Динамика показателей рентабельности заслуживает отдельного внимания. Показатели рентабельности являются ключевыми индикаторами, демонстрирующими эффективность использования материальных и финансовых ресурсов компании, и отражающими, насколько рационально предприятие использует свои активы для получения прибыли, в частности рентабельность продаж показывает величину прибыли от продаж в каждом рубле выручки, характеризуя рациональность затрат и ценообразования на предприятии [9].

Рентабельность по прибыли от продаж, рассчитанная как отношение

прибыли от продаж к выручке, в 2023 году выросла с 6,7 процентов до 11,5 процентов, что являлось позитивным сигналом, хотя данный показатель все еще был ниже среднеотраслевого уровня. Однако в 2024 году рентабельность снизилась до минус 10,9 процентов в 2024 году, что отражает снижение операционной эффективности. Отрицательная рентабельность говорит о том, что каждый рубль выручки в 2024 году сопровождался убытком. Это особенно тревожно на фоне роста выручки, поскольку указывает на несбалансированную структуру затрат.

Представленные данные демонстрируют отрицательную динамику основных финансово-экономических показателей ООО «Виктория». Несмотря на увеличение выручки, значительный рост коммерческих расходов привёл к формированию убытка, снижению рентабельности и ухудшению чистого финансового результата. Для стабилизации ситуации компании необходимо пересмотреть политику управления расходами, оптимизировать затраты и усилить контроль за эффективностью текущих операций. Кроме того, актуальной задачей является восстановление рентабельности и ликвидности, что возможно за счёт повышения внутренней эффективности и стратегического пересмотра ценовой политики и расходов [10].

2.2 Анализ ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности ООО «Виктория»

Оценка ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности является ключевым этапом анализа финансового состояния предприятия. Эти показатели позволяют комплексно оценить, насколько эффективно организация использует свои ресурсы, способна выполнять обязательства перед контрагентами и достигать стабильного развития в долгосрочной перспективе.

В современных экономических условиях от предприятий требуется повышение эффективности производства, конкурентоспособности продукции и услуг на основе внедрения достижений научно-технического прогресса и инноваций. Важнейшая роль в реализации этих задач отводится анализу ликвидности предприятия. Анализ ликвидности – это оценка способности

объекта хозяйствования погашать свои финансовые обязательства в установленные сроки. Ликвидность показывает степень обеспечения пассивов компании активами, срок обращения которых в наличность соответствует срокам погашения долговых обязательств [11]. Для оценки ликвидности использовались три основных показателя: коэффициент текущей ликвидности, коэффициент быстрой ликвидности и коэффициент абсолютной ликвидности.

Коэффициент текущей ликвидности (более 200 процентов) показывает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счёт всех оборотных активов. Коэффициент быстрой ликвидности (норма 80-100 процентов) отражает возможность расчётов по обязательствам за счёт высоколиквидных активов (денежных средств, краткосрочных вложений и дебиторской задолженности). Наиболее жёстким показателем является коэффициент абсолютной ликвидности (больше 25 процентов), который демонстрирует, какая часть обязательств может быть погашена немедленно [12]. На основании данных бухгалтерского баланса ООО «Виктория» за 2023 и 2024 годы были рассчитаны следующие значения коэффициентов ликвидности, представленные в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Анализ ликвидности ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

В процентах

Показатели	2023	2024	Абсолютное отклонение, (+ -)	Темп роста, %
1 Коэффициент текущей ликвидности	71,03	58,67	-12,36	82,6
2 Коэффициент быстрой ликвидности	71,03	58,67	-12,36	82,6
3 Коэффициент абсолютной ликвидности	71,03	58,67	-12,36	82,6

Анализ рассчитанных коэффициентов показывает, что уровень ликвидности ООО «Виктория» в 2024 году снизился по сравнению с 2023 годом. Значения всех трёх показателей упали до 58,67 процентов, что значительно ниже нормативных уровней. Особенно критично то, что ни один из коэффициентов не достигает даже минимально допустимого значения. Такое снижение может

свидетельствовать о возможных затруднениях в расчётах с кредиторами, снижении платёжеспособности и увеличении финансовых рисков.

Для улучшения ликвидности предприятию необходимо увеличить объёмы ликвидных активов, особенно денежных средств, а также принять меры по снижению краткосрочных обязательств. Этого можно достичь за счёт более эффективного управления оборотным капиталом, сокращения издержек и пересмотра условий расчётов с поставщиками и контрагентами.

Финансовая устойчивость предприятия отражает степень независимости от внешних источников финансирования и его способность сохранять стабильное развитие в условиях риска. Для оценки этого показателя используются коэффициент автономии, коэффициент финансовой устойчивости и коэффициент соотношения привлечённых и собственных средств.

Коэффициент автономии показывает долю собственного капитала в структуре пассивов, норматив – не менее 30 процентов. Коэффициент финансовой устойчивости отражает долю долгосрочных и собственных источников в финансировании активов, норматив – выше 60 процентов. Коэффициент соотношения привлечённых и собственных средств показывает финансовую зависимость, норматив – менее 0,7 [11]. В таблице 2.5 рассчитаны следующие значения коэффициентов финансовой устойчивости.

Таблица 2.5 – Анализ финансовой устойчивости ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

Показатели	2023	2024	Абсолютное отклонение, (+ -)	Темп роста, %
1 Коэффициент автономии, %	8,55	11,76	+3,21	137,5
2 Коэффициент финансовой устойчивости, %	8,55	11,76	+3,21	137,5
3 Коэффициент соотношения привлечённых и собственных средств	10,7	7,5	-3,2	70,1

Анализ представленных данных свидетельствует о крайне низком уровне финансовой устойчивости ООО «Виктория». В 2024 году коэффициент автономии повысился с 8,55 процентов до 11,76 процентов, что свидетельствует

о незначительном росте доли собственного капитала. Однако показатель остаётся значительно ниже нормы в 30 процентов, что указывает на высокую зависимость от заёмных источников.

Коэффициент финансовой устойчивости также вырос на 3,21, но его значение (11,76 процентов) далёко от нормативного уровня 60 процентов, что говорит о недостатке устойчивых источников финансирования.

Коэффициент соотношения привлечённых и собственных средств снизился с 10,7 до 7,5, что положительно, но значение остаётся критически высоким по сравнению с нормой 0,7. Это означает, что на каждый рубль собственных средств приходится 7,5 рублей заёмных. Несмотря на незначительное улучшение, финансовая устойчивость ООО «Виктория» остаётся на низком уровне. Для исправления ситуации необходимо наращивать собственный капитал и снижать краткосрочную задолженность.

Анализ деловой активности предприятия, или показатели оборачиваемости, позволяют оценить, насколько эффективно предприятие использует свои (или привлеченные) средства в процессе хозяйственной деятельности и заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных коэффициентов оборачиваемости [13].

Для анализа деловой активности ООО «Виктория» были выбраны три наиболее информативных показателя, доступных к расчёту на основе представленной отчетности: коэффициент общей оборачиваемости капитала, оборачиваемость денежных средств и фондоотдача. Коэффициент общей оборачиваемости капитала показывает, сколько раз за год предприятие использует все имеющиеся активы для получения выручки. Чем выше показатель, тем быстрее осуществляется кругооборот капитала и тем выше общая операционная активность. Оборачиваемость денежных средств отражает количество оборотов денежных средств за год. Показатель позволяет судить о скорости движения денежных потоков: чем ниже значение, тем быстрее «работают» денежные средства и тем выше их эффективность в обороте. Фондоотдача показывает, сколько выручки приносит каждый рубль, вложенный

в основные средства. Важность показателей оборачиваемости объясняется тем, что характеристики оборота во многом определяют уровень прибыльности предприятия. Показатели оборачиваемости ООО «Виктория» представлены в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Анализ деловой активности ООО «Виктория» за 2023-2024 годы

Показатели	2023	2024	Абсолютное отклонение, (+ -)	Темп роста, %
1 Коэффициент общей оборачиваемости капитала	0,97	0,66	-0,31	67,25
2 Оборачиваемость денежных средств, дней	7,41	2,88	-4,53	38,93
3 Фондоотдача	91,34	135,83	+44,49	148,7

Анализ таблицы демонстрирует разнонаправленную динамику. Коэффициент общей оборачиваемости капитала снизился с 0,97 до 0,66, что говорит об уменьшении скорости оборота всех активов. Это негативная тенденция, поскольку говорит о снижении эффективности использования ресурсов предприятия.

Оборачиваемость денежных средств значительно снизилась – с 7,41 до 2,88. Это означает, что если в 2023 году денежные средства оборачивались примерно каждые 49 дней, то в 2024 году – лишь один раз в 126 дней. Такая динамика может быть вызвана замедлением оборота средств, накоплением остатков или неэффективным их использованием.

В то же время фондоотдача продемонстрировала рост с 91,34 до 135,83, что говорит об улучшении эффективности использования основных средств. Это может свидетельствовать о более рациональном подходе к эксплуатации имущества или увеличении объёма оказанных услуг без роста основных фондов.

Таким образом, несмотря на положительный сдвиг в использовании внеоборотных активов, общее снижение оборотности и особенно – падение скорости оборота денежных средств указывают на необходимость оптимизации управления активами и усиления контроля над денежными потоками.

Заключение

В ходе прохождения производственной технологической практики на базе ООО «Виктория» были приобретены навыки анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия с использованием данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах. Практика позволила углубить знания в области оценки эффективности, устойчивости и деловой активности организации.

Анализ технико-экономических показателей выявил положительную динамику по выручке, что свидетельствует о расширении масштаба деятельности предприятия. Вместе с тем рост расходов превысил темпы увеличения доходов, что привело к снижению финансовых результатов и убыточности основной деятельности. Это свидетельствует о необходимости пересмотра политики управления затратами.

Горизонтальный и вертикальный анализ баланса позволил оценить структуру активов и пассивов, выявить их динамику и определить ключевые факторы, влияющие на финансовую устойчивость. Показатели ликвидности оказались ниже нормативных значений, что указывает на затруднения в своевременном исполнении обязательств. Финансовая устойчивость предприятия характеризуется высокой зависимостью от заемных средств и недостаточным уровнем собственного капитала.

Анализ деловой активности продемонстрировал снижение эффективности использования ресурсов предприятия и замедление оборачиваемости активов. Вместе с тем сохраняется потенциал для улучшения за счёт повышения качества управления оборотными средствами и оптимизации производственных процессов.

По итогам практики были достигнуты цели и решены задачи, поставленные во введении. Полученные знания и опыт будут полезны в дальнейшей профессиональной деятельности и при выполнении выпускной квалификационной работы.

Список использованных источников

1 Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. N 14-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/ (дата обращения 11.06.2025)

2 Чалдаева Л.А. Экономика организации: учебник и практикум для вузов / Л.А. Чалдаева // – Москва: Юрайт. – 2022. – С. 344.

3 Проверка организации – Текст: электронный // Портал «Чекко»: [сайт]. – URL: <https://checko.ru/company/viktoriya-1132502002225> (дата обращения 11.06.2025).

4 Категории субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/08b3ecbcdc9a360ad1dc314150a6328886703356/ (дата обращения 12.06.2025)

5 Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий / под ред. В.Я. Позднякова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2021. – 617 с.

6 Пильникова И. Ф. Рентабельность один из важных показателей оценки финансовых результатов деятельности предприятия / И.Ф. Пильникова, Е.М. Котлован. – ЕГИ. 2021. №5 (39). – 167 с. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rentabelnost-odin-iz-vazhnyh-pokazateley-otsenki-finansovyh-rezultatov-deyatelnosti-predpriyatiya> (дата обращения: 16.06.2025).

7 Антонова С. В. Горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса / С.В. Антонова // Теория и практика современной науки. – 2016. – №12 – С. 76-79.

8 Как рассчитать темпы роста прибыли – Текст: электронный // Портал «Совкомблог»: [сайт]. – URL: <https://journal.sovcombank.ru/biznesu/kak-rasschitat-tempi-rosta-pribili> (дата обращения 16.06.2025).

9 Операции с недвижимым имуществом. – Текст: электронный // СПС «Консультант Плюс». – URL:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163320/72304571aea41735016964be63961f2ac0b8c103/ (дата обращения 13.06.2025).

10 Эльгайтарова Н.Т. Оценка финансово-экономических показателей как инструмент поиска путей устойчивого развития предприятия / Н.Т. Эльгайтарова, С.А. Аслаханова. – ЕГИ. 2021. №6 (38). – С. 374 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-finansovo-ekonomicheskikh-pokazateley-kak-instrument-poiska-putey-ustoychivogo-razvitiya-predpriyatiya> (дата обращения: 16.06.2025).

11 Джикиева И.В. Анализ ликвидности и финансовой устойчивости предприятия / И.В. Джикиева // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2016. – №26. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-likvidnosti-i-finansovoy-ustoychivosti-predpriyatiya> (дата обращения: 18.06.2025).

12 Коэффициент финансовой устойчивости – Текст: электронный // Портал «Налог.ру»: [сайт]. – URL: https://nalog-nalog.ru/analiz_hozyajstvennoj_deyatelnosti_ahd/koefficient_finansovoj_ustojchivosti_formula_po_balansu-23/

13 Бурнаева, Ю. А. Анализ финансовой устойчивости и и деловой активности предприятия / Ю. А. Бурнаева, Н. Н. Бондина // Вклад молодых ученых в инновационное развитие АПК России: Сборник материалов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции молодых ученых – 2021. – Том III. – С. 11-15.

Приложение А

Бухгалтерский баланс

ИНН 2502047782
КПП 250201001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

На 31 декабря 2024 г.

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
1	2	3	4	5	6
Актив					
I. Внеоборотные активы					
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	41	41	41
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	41	41	41
II. Оборотные активы					
	Запасы	1210	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	-	-	-
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	44	76	12
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	44	76	12
	БАЛАНС	1600	85	117	53

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
1	2	3	4	5	6
Пассив					
III. Капитал и резервы					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ²	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	0	-	-
	Итого по разделу III	1300	10	10	10
IV. Долгосрочные обязательства					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
V. Краткосрочные обязательства					
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	75	107	43
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	75	107	43
	БАЛАНС	1700	85	117	53

Примечания

¹ Указывается номер соответствующего пояснения.² Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Приложение Б

Отчёт о финансовых результатах

ИНН 2502047782

КПП 250201001

Форма по КНД 0710099

Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

За 2024 г.

Пояснения ³	Наименование показателя	Код строки	За 2024 г.	За 2023 г.
1	2	3	4	5
	Выручка ⁴	2110	5 569	3 745
	Себестоимость продаж	2120	(-)	(-)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	5 569	3 745
	Коммерческие расходы	2210	(6 178)	(3 314)
	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(609)	431
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	-	-
	Прочие расходы	2350	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(609)	431
	Налог на прибыль ⁵	2410	(56)	(65)
	в т.ч.: текущий налог на прибыль	2411	(-)	(-)
	отложенный налог на прибыль ⁶	2412	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	(665)	366
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁵	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода⁷	2500	(665)	366

Пояснения ³	Наименование показателя	Код строки	За 2024 г.	За 2023 г.
1	2	3	4	5
СПРАВОЧНО				
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

³ Указывается номер соответствующего пояснения.

⁴ Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.

⁵ Отражается расход (доход) по налогу на прибыль.

⁶ Отражается суммарная величина изменений отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств за отчетный период.

⁷ Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода", "Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода".

Дополнительные строки отчета о финансовых результатах

Лист представляется за отчетный период 2024 года при принятии организацией решения о неприменении изменений, предусмотренных пунктом 2 приказа Минфина от 19.04.2019 г. №61н "О внесении изменений в приказ Министерства финансов Российской Федерации от 02.07.2010 г. № 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций", до указанного в данном пункте срока"

Пояснения	Наименование показателя	Код строки	За 2024 г.	За 2023 г.
1	2	3	4	5
	Текущий налог на прибыль ⁸	2410		
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-

⁸ Значения показателя заполняются по коду строки 2411 отчета о финансовых результатах.

Информация сформирована с использованием сервиса «Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности», размещенного на официальном сайте ФНС России в сети Интернет по адресу: <https://bo.nalog.ru>

