

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ

# ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК



16+

---

ISSN 2500-1000 (Print)  
ISSN 2500-1086 (Online)

*International Journal of Humanities and  
Natural Sciences*

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ  
*гуманитарных и естественных наук*  
№ 6-1 (81)

2023

# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ *гуманитарных и естественных наук*

№ 6-1 (81), июнь 2023 г.

международный ежемесячный научный журнал

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) на платформе Elibrary.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77 — 66830 от 15.08.2016 выдано Роскомнадзором.

**Главный редактор** – Матвеев Данил Максимович, канд. экон. наук, доцент

## *Члены редакционной коллегии*

Тогусаков О.А. – д-р филос. наук, профессор, академик НАН (Киргизия)

Ионесов В.И. – д-р культурологии, канд. ист. наук, доцент (Россия)

Шматко А.Д. – д-р экон. наук, профессор, профессор РАО (Россия)

Ларионов М.В. – д-р биол. наук, профессор (Россия)

Чертыкова М.Д. – д-р филол. наук, ведущий научный сотрудник (Россия)

Коробейников А.Г. – д-р техн. наук, профессор (Россия)

Жаркова С.В. – д-р с.-х. наук, доцент (Россия)

Кондрашихин А.Б. – д-р экон. наук, канд. техн. наук, профессор (Россия)

Жеребкин М.В. – д-р полит. наук, профессор (Россия)

Храмцова Ф.И. – д-р полит. наук, профессор (Белоруссия)

Логинова М.В. – д-р филос. наук, профессор (Россия)

Герасимов Б.Н. – д-р экон. наук, профессор (Россия)

Окулич-Казарин В.П. – д-р пед. наук, профессор (Польша)

Ниценко В.С. – д-р экон. наук, доцент (Украина)

Эрастов Е.Р. – д-р мед. наук, доцент (Россия)

Датий А.В. – д-р мед. наук (Россия)

Саидов С.Ш. – д-р полит. наук (Узбекистан)

В Международном журнале гуманитарных и естественных наук публикуются результаты научных исследований фундаментального и прикладного характера в области физики, химии, биологии, экономики, философии, финансов, управления и других наук. К публикации принимаются статьи как уже состоявшихся ученых, так и начинающих (аспирантов, магистров, студентов).

Рабочий язык журнала русский и английский.

Все статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Редакция оставляет за собой право отклонить поданные на публикацию материалы научных исследований без объяснения причин.

## Материалы публикуются в авторской редакции

Контактная информация:

E-mail: [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Сайт: <http://intjournal.ru/>

Телефон: +7-905-951-51-63

Ответственный редактор: Меняйкин Данила Владимирович

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Адрес редакции: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

Адрес учредителя и издателя: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

## СОДЕРЖАНИЕ

### Юридические науки

<b>Байкалов А.А., Подшивалова О.А.</b> Обзор правоприменительной практики по реализации права наследования в РФ _____	6
<b>Байкалов А.А., Подшивалова О.А.</b> Практика реализации права наследования в РФ _____	10
<b>Байкалов А.А., Подшивалова О.А.</b> Проблемы права наследования в Российской Федерации _____	14
<b>Байкалов А.А., Подшивалова О.А.</b> Судебная практика по вопросу изъятия земельного участка в публичных интересах _____	18
<b>Биганати С.Ц.</b> Гражданский иск в уголовном процессе _____	21
<b>Бикташев Д.И.</b> Процессуальные аспекты освобождения от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим _____	24
<b>Власова К.С.</b> Правовая природа института банкротства физических лиц в Российской Федерации _____	30
<b>Воробьева М.О.</b> Методы проведения экспертизы нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований _____	34
<b>Воробьева М.О., Букарина В.А.</b> Субъекты проведения правовой экспертизы нормативных правовых актов _____	39
<b>Воробьева М.О., Замараева Я.А., Рожнов А.А.</b> Право ребенка на занятие физической культурой: понятие, сущность, нормативное закрепление _____	43
<b>Воробьева М.О., Ильяш А.В.</b> Добровольная сдача в плен: старые и новые проблемы уголовно-правовых норм _____	47
<b>Гардалоев А.А.</b> Особенности компетенции органов управления в обществе с ограниченной ответственностью _____	51
<b>Жидяева Е.С.</b> Личность в условиях правовой государственности _____	53
<b>Зыкова А.Н., Сухова А.Д.</b> Полномочия и должностные обязанности прокурора Верховного Суда СССР _____	56
<b>Иванова М.Д., Аминов И.Р.</b> Основы психиатрической виктимологии, профилактика жертв преступлений _____	59
<b>Извеков М.Ю., Полонский Д.М.</b> Отельные вопросы правового регулирования административных наказаний в России _____	62
<b>Карев Д.А., Полковникова Т.В.</b> Техника создания корпоративных нормативных правовых актов _____	66
<b>Козырева С.Е., Яковлева Н.В.</b> Киберпреступность как новейшая разновидность теневой экономики РФ _____	70

<b>Колохина В.М.</b> Информация как объект гражданских прав _____	74
<b>Кравченко В.С.</b> Становление института несостоятельности (банкротства) граждан в Российской Федерации _____	77
<b>Кузнецова О.В.</b> Способы защиты гражданских прав _____	81
<b>Макарова Я.В., Смирнова В.В.</b> К вопросу правового регулирования поставки товаров для государственных нужд _____	84
<b>Маргашов В.В.</b> Информационная прозрачность корпораций, как инструмент защиты интересов акционеров _____	89
<b>Марченкова А.А.</b> Актуальные проблемы уголовного законодательства _____	93
<b>Мельников А.Е.</b> Роль руководителя органов внутренних дел Российской Федерации в организации общественных связей _____	96
<b>Некрасова А.Д., Балашов Е.В.</b> Проблемы правового регулирования процессов цифровизации малого и среднего бизнеса _____	100
<b>Несмеянова А.В.</b> Мошенничество с использованием информационно-телекоммуникационных технологий как угроза экономической безопасности России: ключевые проблемы и методы противодействия _____	104
<b>Нуждина А.В.</b> Введение в заблуждение как форма недобросовестной конкуренции _____	111
<b>Нуждина А.В.</b> Конкуренция как экономико-юридическая категория _____	115
<b>Пекарева В.В.</b> Исследование теоретико-прикладных положений о формировании критического мышления для правильного толкования и понимания информации в правовом дискурсе _____	120
<b>Скиданова К.И., Скачкова О.С.</b> Оспаривание результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде: сущность процесса и основные этапы _____	124
<b>Тулаева К.В.</b> Спорные вопросы правовой квалификации и регламентации административной ответственности в области пропаганды наркотических средств и психотропных веществ _____	129
<b>Федоскин Н.Н.</b> Правовые проблемы и перспективы возвращения бесхозных сельскохозяйственных земель в оборот _____	134
<b>Экономические науки</b>	
<b>Абдулкадырова К.А.</b> Задачи и направления анализа финансового состояния предприятия _____	138
<b>Балабаева А.М.</b> Тенденции энергетического сотрудничества РФ и КНР _____	143
<b>Балкин Н.А.</b> К вопросу о классификации таможенных процедур _____	149
<b>Батьковский М.А., Неволин И.В., Омельченко А.Н.</b> Кредитование предприятий ОПК как инструмент финансового обеспечения диверсификации _____	155

---

<b>Бударина Н.А., Горохова М.К.</b> Тенденции развития внешней торговли в современных условиях _____	160
<b>Веллер А.О.</b> Коммуникационные тренды на рынке алкоголя на примере винодельческой отрасли _____	165
<b>Вильданова Л.З., Яруллин Р.Р.</b> Факторы, влияющие на эффективность организации системы внутреннего контроля _____	169
<b>Габидуллин И.В.</b> Интеллектуальный капитал как фактор экономического роста _____	173
<b>Гималетдинова А.Р.</b> Применение искусственного интеллекта на финансовом рынке России _____	177
<b>Елисеева А.В., Ярулин Р.Р.</b> Что необходимо для развития финансового рынка РФ _____	180
<b>Игнатова А.Д.</b> Сотрудничество России и Бразилии в области мирного использования атомной энергии _____	186
<b>Игнатова А.Д.</b> Торгово-экономическое сотрудничество России и Бразилии на современном этапе _____	191
<b>Игнатовский Д.А.</b> Анализ системы мотивации персонала организации на основе теории Б. Скиннера _____	195
<b>Изварина Н.Ю., Абливанцев Е.А., Курилов А.А., Гурова Ю.А.</b> Влияние уровня развития оборонно-промышленного комплекса РФ на безопасность России _____	199
<b>Костышева А.М.</b> Особенности управления рисками в бухгалтерском учете _____	204
<b>Кушнир Е.И., Зыкова А.А., Напольских Д.Л.</b> Развитие инновационной деятельности в республике Марий Эл _____	210
<b>Малышева В.А., Кленова Т.В.</b> Проект «Студуспех» как платформа консолидации студенческого сообщества и органов публичной власти региона _____	214

## ОБЗОР ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НАСЛЕДОВАНИЯ В РФ

**А.А. Байкалов, студент**

**О.А. Подшивалова, студент**

**Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
(Россия, г. Новосибирск)**

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-6-9

***Аннотация.** В статье содержится исследование основных категорий судебных дел по наследственным спорам в Российской Федерации. В каждой категории анализируется судебная практика с учетом конкретных судебных решений. Оценивается не только количество дел и их доля от общего количества дел, но и правовые вопросы рассматриваемых категорий дел, их сложность, общий характер судебного процесса.*

***Ключевые слова:** право наследования, судебная практика, наследство, завещание, статистика.*

Если обратиться к отчетам Судебного департамента при ВС РФ о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению гражданских, административных дел по первой инстанции [1], то можно увидеть

статистический учет споров, связанных с наследованием имущества. При этом можно оценить не только количество дел, но категории рассматриваемых дел.

Таблица 1. Категории дел, рассмотренных в 2022 году

Категория спора	Количество дел в 2022 г.	Доля от всех дел
Об ответственности наследников по долгам наследодателя	76342	35.6%
Иные, связанные с наследованием имущества	73583	34.3%
О восстановлении срока для принятия наследства, о принятии наследства, о признании права на наследственное имущество	56670	26.4%
О признании завещания недействительным	4012	1.9%
О разделе наследственного имущества	2383	1.1%
О признании недостойным наследником	1345	0.6%
<b>Итого</b>	<b>214335</b>	<b>100%</b>

Рассмотрим вышеуказанные категории дел. Самая большая доля в 35,6% приходится на споры об ответственности наследников по долгам наследодателя. Обычно это исковые заявления банков к наследникам умершего должникам, при рассмотрении которых юридически значимыми обстоятельствами, подлежащими установлению, являются: определение круга наследников, состав наследственного имущества, его стоимость, размер задолженности, подлежащей взысканию с наследников.

Благодаря электронной системе нотариата вопросы по кругу наследников и составу наследства носят больше технический характер. Вопрос стоимости наследства решается с помощью назначения су-

дебных экспертиз по определению рыночной стоимости имущества. Размер же задолженности наследника по долгам наследодателя определяется в зависимости от доли наследника и разницы между унаследованным и долгом [2]. В целом, данную категорию дел нельзя отнести к сложным делам, большинство вопросов носит технический характер.

Следующая категория споров – о восстановлении срока для принятия наследства, о принятии наследства, о признании права на наследственное имущество. Судебная практика по этим спорам в последние годы складывается в целом единообразно. Шестимесячный срок принятия наследства является, по сути, пресекательным. Вступая в наследство за пределами

этого срока, наследники обязаны доказать, что пропуск был по уважительным причинам [3].

Поэтому главный разрешаемый в суде вопрос — была ли уважительная причина пропуска срока. Не являются уважительными такие обстоятельства, как кратковременное расстройство здоровья, незнание гражданско-правовых норм о сроках и порядке принятия наследства, отсутствие сведений о составе наследственного имущества и так далее [4]. Тем не менее, есть весьма лояльная правоприменительная практика с восстановлением срока по причине «незнания гражданско-правовых норм о сроках и порядке принятия наследства» [5], «не обладания юридическими познаниями, а, следовательно, отсутствие необходимых для совершения юридически значимых действий сведений» [6].

В данной категории споров также возможна ситуация, когда наследник вступил в наследство, но после этого узнает о том, что в наследственную массу не было включено определенное имущество. Например, есть дело, где наследник узнал о наличии у наследодателя акций компании только после письма, которое пришло за сроками вступления в наследство. Суд разумно посчитал данную причину уважительной и восстановил срок [7]. В другом деле наследник через полгода, перебирая вещи наследодателя, обнаружил банковскую карту – срок был аналогично восстановлен [8].

В целом, данная категория дел также не является сложной, вопросы носят зачастую формальный характер, имеется очень лояльная правоприменительная практика, идущая вразрез с прямо установленной позицией ВС: «незнание закона – не уважительная причина».

Менее распространенная категория споров – о признании завещания недействительным. Цель истца в таком процессе доказать недействительность завещания как сделки на основании того, что наследник в момент составления оспариваемого завещания не мог понимать значение своих действий либо руководить ими [9].

Необходимо отметить, что нотариус как гарант удостоверяется в психологическом

состоянии наследодателя в момент подписания завещания, поэтому в суде недостаточно одних свидетельских показаний. Поэтому, обязательным для данной категории дел является назначение посмертной судебно-психиатрической экспертизы. Но она не всегда может дать категоричный ответ о психическом состоянии наследодателя из-за чего доказывание по такому делу составляет чрезвычайную сложность [10].

Выигрышные дела по данным спорам обычно представляют собой явные фальсификации с тяжёлыми медицинскими диагнозами, несколькими договорами дарения и оспариваемым завещанием [11]. Поэтому перспективы на победу по данной категории дел несложно оценить, что может быть причиной такого небольшого количества споров.

Следующая категория споров – о разделе наследственного имущества. Данные дела решают ситуации, когда у наследников возник спор как разумно поделить квартиру, машину, бытовую технику и другое имущество [12].

На этой же почве возникают ситуации, когда наследник пытается присвоить имущество вне наследственной массы как подарок наследодателя ещё до смерти [13].

Также с помощью подобного искового заявления можно принудительно выкупить долю в квартире, если второй наследник не проживает в ней, не несет бремя ее содержания, но отказывается добровольно продавать свою долю [14].

Сложность данной категории дел зависит от видов имущества, их количества, необходимости экспертизы и активности сторон.

Следующая категория споров – о признании недостойным наследником. Главная цель по данной категории – доказать факт противоправных действий. Это убийство наследодателя [15], сокрытие имущества наследодателя [16], умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью наследодателю [17], систематическое применение насилия к наследодателю-супруге при регулярных ссорах на почве отсутствия взаимопонимания, проживание от-

дельно, отсутствие общего бюджета и совместного быта [18].

Иные споры включают в себя отдельные вопросы о включении имущества в наследственную массу, об установлении родства, установлении факта принятия наследства и так далее. Зачастую это могут быть комплексные судебные иски, содержащие сразу все исковые требования: о восстановлении срока для принятия наследства, установлении родства, установлении факта принятия наследства, признании принявшим наследство, признании права собственности на имущество в порядке наследования [19].

По итогам можно сделать вывод, что сейчас в правоприменительной практике РФ сформировалось 5 основных категорий дел: об ответственности наследников по долгам наследодателя, о восстановлении срока для принятия наследства, о принятии наследства, о признании права на наследственное имущество, о признании

завещания недействительным, о разделе наследственного имущества, о признании недостойным наследником.

Каждая из категорий имеет свои рассмотренные особенности, но, в целом, можно сказать, что большинство наследственных вопросов несложные или носят формальный характер. Например, типовые иски банков об ответственности наследников по долгам наследодателя, где у суда есть уже вся информация для разрешения спора (если не будет назначена экспертиза по рыночной стоимости), или о восстановлении срока, где только разрешается вопрос уважительности пропуска. При этом по последней категории дел распространена очень лояльная правоприменительная практика, идущая вразрез с прямо установленной позицией ВС РФ: «незнание закона – неуважительная причина». Всё это говорит о сравнительной несложности большей части наследственных дел в суде.

#### **Библиографический список**

1. Отчет о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению гражданских, административных дел по первой инстанции за 2022. Форма N 2. Разд. 2 // Сайт Судебного департамента при ВС РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/LyaAa> (дата обращения: 10.05.23).
2. Решение Сибайского гор.суда от 27.04.23 по делу № 2-60/23 [2-1650/2022].
3. Постановление Пленума ВС РФ от 29.05.12 N 9 (редакция от 24.12.2020) «О судебной практике по делам о наследовании» // «Бюллетень ВС РФ», N 7, июль, 2012. Доступ из СПС «КонсультантПлюс»
4. Определение Судебной коллегии по гражданским делам ВС РФ от 21.03.23 N 5-КГ23-12-К2 // Документ опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
5. Решение Ейского гор.суда от 02.05.23 по делу № 2-842/23 [М-494/23].
6. Решение Учалинского рай.суда от 26.04.23 по делу № 2-682/23 [М-501/23].
7. Решение Лефортовского рай.суда от 02.05.23 по делу № 02-2563/23 [М-1866/23].
8. Решение Ейского гор.суда от 24.04.23 по делу № 2-827/23 [М-417/23].
9. Решение Подольского гор.суда от 19.04.23 по делу № 2-386/23 [2-8107/2022; М-7648/2022].
10. Вершкова Е. Оспаривание завещания по основаниям ст. 177 ГК РФ: проблемы доказывания // Жилищное право. – 2015. – №4. – С. 33-42.
11. Решение Советского рай.суда г. Уфы от 13.03.23 по делу № 2-131/23 [2-5493/2022; М-5693/2022].
12. Определение Никулинского рай.суда от 06.03.23 по делу № 02-1779/23 [02-8427/2022; М-6916/2022].
13. Решение Колпинского рай.суда от 13.03.23 по делу № 2-657/23 [2-3886/2022; М-3132/2022].
14. Решение Наро-Фоминского гор.суда от 15.03.23 по делу № 2-597/23 [2-4875/2022; М-4945/2022].
15. Решение Щербинского рай.суда г. Москвы от 20.01.23 по делу № 02-9206/2022 [М-16977/2021].

16. Решение Люблинского рай.суда от 12.12.22 по делу № 02-6047/2022 [М-5278/2022].
17. Определение Краснодарского краевого суда от 11.08.22 по делу № 33-23751/2022.
18. Решение Тахтамукайского рай.суда от 30.06.22 по делу № 2-1576/2022 [М-1238/2022].
19. Решение Савеловского рай.суда (Город Москва) от 30.04.23 по делу № 02-0130/23 [02-2180/2022; М-6895/2021].

## **REVIEW OF LAW ENFORCEMENT PRACTICE ON THE IMPLEMENTATION OF THE RIGHT OF INHERITANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**A.A. Baikalov**, *Student*

**O.A. Podshivalova**, *Student*

**Novosibirsk State University**

**(Russia, Novosibirsk)**

***Abstract.** The article contains a study of the main categories of court cases on inheritance disputes in the Russian Federation. In each category the judicial practice is analyzed, taking into account specific court decisions. It assesses not only the number of cases and their share in the total number of cases, but also the legal issues of the considered categories of cases, their complexity, the general nature of the judicial process.*

***Keywords:** Inheritance law, jurisprudence, inheritance, will, statistics.*

## ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НАСЛЕДОВАНИЯ В РФ

А.А. Байкалов, студент

О.А. Подшивалова, студент

Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
(Россия, г. Новосибирск)

DOI: 10.24412/2500-1000-2023-6-1-10-13

**Аннотация.** В статье исследуется динамичное развитие практики наследственных вопросов в Российской Федерации и причины такого интенсивного применения. Рассматривается как правоприменительная практика, так и непосредственная деятельность нотариусов с учётом статистических данных Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению гражданских дел и Федеральной нотариальной палатой Российской Федерации.

**Ключевые слова:** наследование, право наследования, судебная практика, статистика, нотариус, завещание.

Если обратиться к отчетам Судебного департамента при ВС РФ о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению гражданских, административных дел по первой инстанции [1], то можно увидеть статистический учет споров, связанных с наследованием имущества. При этом можно оценить не только количество дел, но категории рассматриваемых дел. Проана-

лизировав отчеты, можно выделить такие важные показатели, как: количество поданных исковых заявлений за год (табл. 1), общее количество находящихся на рассмотрении исковых заявлений за год (табл. 2), размер заявленных основных требований по окончанным производством делам (табл. 3).

Таблица 1. Количество поданных исковых заявлений по наследственным спорам в 2018-2022 годах

Год	Подано исковых заявлений	Прирост
2018	105 486	—
2019	106 701	+ 1,2%
2020	97 533	- 8,5%
2021	137 607	+ 41,1%
2022	183 420	+ 33,3%

Проанализировав количество поданных исковых заявлений по рассматриваемым категориям споров, можно заметить интенсивный рост количества исковых заявлений за последние 5 лет (кроме 2020 года по причине снизившейся судебной актив-

ности из-за пандемии COVID-19) до пикового состояния в 183 420 исковых заявлений в 2022 году. В 2021-2022 годах наблюдается ежегодный прирост количества исков по 33,3-41,1% (что в среднем равняется 37,2%).

Таблица 2. Общее количество находящихся на рассмотрении исковых заявлений в 2018-2022 годах

Год	Всего исковых заявлений рассматривается	Прирост
2018	122 014	—
2019	123 148	+ 0,9%
2020	115 357	- 6,3%
2021	161 383	+ 39,9%
2022	214 335	+ 32,8%

В данном случае наблюдается схожая картина – количество рассматриваемых в судах дел растет вплоть до 214 335 дел в 2022 году, а ежегодный прирост в 2021-2022 года составил 32,8-39,9% (что в сред-

нем равняется 36,4%, то есть в сравнении с 37,2% ежегодного прироста новых исковых заявлений можно сказать о незначительном увеличении новых дел в общей массе рассматриваемых споров).

Таблица 3. Размер заявленных основных требований по окончанным производством делам в 2018-2022 годах

Год	Размер заявленных основных требований по окончанным производством делам	Прирост
2018	12 969 350 000 Р	—
2019	14 235 100 000 Р	+ 9,8%
2020	13 327 500 000 Р	- 6,4%
2021	19 329 075 000 Р	+ 45%
2022	27 114 975 000 Р	+ 40,3%

Ситуация с ежегодным увеличением показателей повторяется, а ежегодный прирост в 2021-2022 года составил уже 40,3-45% (что в среднем равняется 42,7%).

Также динамику реализации права наследования можно проследить по коли-

чественным показателям удостоверенных завещаний. Данные статистические данные представляются Федеральной нотариальной палатой [2, 3, 4]. В таблице 4 можно увидеть статистику за 2018-2022 года.

Таблица 4. Количество удостоверенных завещаний в 2018-2022 годах

Год	Количество завещаний	Прирост
2018	533 000	—
2019	523 800	- 1,7%
2020	527 709	+ 0,8%
2021	579 900	+ 9,9%
2022	582 000	+ 0,4%

Несмотря на не такую яркую динамику ежегодного роста количество завещаний остается стабильно большим. При всем этом прирост количества наследственных дел в 2020-2021 годах составил 52,9% – с 529 154 до 809 204 дел.

В июне 2019 году законодательно был утвержден новый формат завещаний – совместные завещания супругов. Уже в 2020 году было зарегистрировано 736 совместных завещаний [5], а в 2021 году на 42,8% больше – 1051 завещаний [6]. За весь 2022 год статистика отсутствует, но на сентябрь 2022 года известен процентный прирост за январь-август: число совместных завещаний увеличилось на 13% по сравнению с тем же 2021 года, и на 29% – если сравнивать с аналогичным периодом 2020 года [7].

Также весной 2019 году в России появились более сложные правовые конструкции – наследственные договоры и

личные наследственные фонды. Если брать статистические данные, то за 2021 год зарегистрировано 59 наследственных договоров, а в мае 2023 года Федеральная нотариальная палата сообщила о практике регистрации личных фондов. С 2019 года в России уже было зарегистрировано шесть личных фондов [8]. С учетом того, что минимальная стоимость личного фонда составляет 100 млн. рублей – это хороший результат для новеллы.

Вместе с количественными показателями улучшаются и качественные показатели услуг. С 2014 года запущена Единая информационная система нотариата. За девять лет функционал системы расширился: безопасные и удобные сделки в формате «одного окна», закрепление за нотариусами статуса фронт-офисов регистрационных органов, создание юридически значимых документов в цифровом формате, публичные реестры и онлайн-

сервисы нотариата. Бесплатными онлайн-сервисами нотариата по итогам 2021 года было зафиксировано свыше 14 млн. обращений [9].

Также с 2018 года заработал еще один онлайн-сервис нотариата – реестр наследственных дел. Сервис позволяет легко и быстро найти нотариуса, который ведет дело конкретного наследодателя, также этот сервис востребован сотрудниками судебных органов, кредитных организаций, которые используют сведения о наследодателях.

По итогу можно сделать вывод, что практика реализации права наследования в последние годы динамично развивается. Идет активная цифровизация деятельности нотариусов на базе Единой информационной системы нотариата, расширяется функционал системы, осуществлен полный переход на электронный документо-

оборот. В 2021-2022 годах наблюдаются ежегодный прирост рассмотренных показателей в 36,4-42,7%. Наблюдается рост количества завещаний и наследственных дел, а новеллы, введенные в 2019 году, активно реализуются. Несомненно, что свою роль в этом статистическом росте сыграла как пандемия COVID-19, так и Специальная военная операция РФ с мобилизацией, начавшейся в 2022 году. Но, стоит отметить, что данные факты увеличивали количество регистрационных действий, но негативно сказывались на судебной активности. В то же время видно, что за 2020 год судебная активность снизилась не сильно, а в 2021-2022 годах стремительно набрала темп по всем показателям. Это говорит об обширной и развивающейся практике реализации права наследования и вне упомянутых событий.

#### **Библиографический список**

1. Отчеты о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению гражданских, административных дел по первой инстанции за 2018-2022 годы. // Сайт Судебного департамента при ВС РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/LyaAa> (дата обращения: 10.05.2023).
2. В России за год на 22% выросло количество завещаний // РБК. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/h3czK> (дата обращения: 10.05.2023).
3. Нотариальная палата заявила о росте спроса на наследственные фонды в 2021 году в 4,5 раза // Информационное агентство ТАСС. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/34rahH> (дата обращения: 10.05.2023).
4. Суды стали реже отменять завещания // Интернет-портал «Российской газеты». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/33rКСУ> (дата обращения: 10.05.2023).
5. Россияне все больше интересуются возможностью совместного составления завещаний // Сайт ФНП РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/34raiP> (дата обращения: 10.05.2023).
6. Наследственное право в России: особенности развития и практика // Информационно-правовой портал «Гарант.ру». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/34raGR> (дата обращения: 10.05.2023).
7. В России на 29% выросло число совместных завещаний // Информационный портал газеты «Известия». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [clck.ru/34raib](https://clck.ru/34raib) (дата обращения: 10.05.2023).
8. Личные фонды: первые итоги // Сайт ФНП РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/34rakL> (дата обращения: 10.05.2023).
9. Цифровые инновации нотариата России – на международном круглом столе в Казахстане // Сайт ФНП РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/34rakZ> (дата обращения: 10.05.2023).

---

**THE PRACTICE OF IMPLEMENTING THE RIGHT OF INHERITANCE IN THE  
RUSSIAN FEDERATION**

**A.A. Baikalov**, *Student*

**O.A. Podshivalova**, *Student*

**Novosibirsk State University  
(Russia, Novosibirsk)**

***Abstract.** The article explores the dynamic development of the practice of inheritance matters in the Russian Federation and the reasons for such intensive application. Both law enforcement practice and direct activity of notaries are considered, taking into account statistical data of the Judicial Department under the Supreme Court of the Russian Federation on the work of courts of general jurisdiction in civil cases and the Federal Notarial Chamber of the Russian Federation.*

***Keywords:** Inheritance, law of succession, jurisprudence, statistics, notary, will.*

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВА НАСЛЕДОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.А. Байкалов, студент

О.А. Подшивалова, студент

Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
(Россия, г. Новосибирск)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-14-17

**Аннотация.** В статье рассматриваются конкретные правореализационные проблемы наследования в Российской Федерации. При этом, рассматривая реализацию права наследования, анализируются не только актуальные проблемы в текущей судебной практике, но и будущие потенциальные проблемы, которые ещё не отражены в судебной практике, но достаточно обсуждаемы и имеют важное прикладное значение.

**Ключевые слова:** право наследования, проблемы, завещание, выморочное имущество, криптовалюта, домен, аккаунт.

Обычно проблемы реализации конкретных прав можно увидеть после анализа судебной практики по определенной категории споров. В случае наследственных споров можно заметить, что их предметом в большинстве случаев является не конфликтная ситуация, а установление прав: право банка на взыскание с наследника долгов наследодателя в допустимом размере, право потенциального наследника на восстановление срока для принятия наследства, установление недействительности завещания или недостойности наследника.

Важно отметить, что значительный ежегодный прирост количества поданных исковых заявлений по наследственным спорам не говорит о том, что в судебной практике стало возникать больше проблем. Право наследования само по себе довольно консервативно, правореализационные механизмы и процедуры отлажены, а цифровизация нотариата повышает популярность пользования. Но когда реализация права наследования касается конкретных объектов – возникают проблемы.

На данный момент до сих пор нет достаточного регулирования реализации права наследования на выморочное имущество наследником «девятой очереди» – государством. Отсутствует установленный порядок передачи выморочного имущества в собственность субъектов РФ или муниципальных образований [1], в результате отсутствия определенности в феде-

ральном законодательстве на практике возникают ситуации, когда к моменту выявления выморочного имущества федеральными органами на него уже оформлено право муниципальной собственности [2], отсутствуют механизмы выявления и охраны выморочного имущества [3], наблюдается рассеянность норм, регулирующих этот институт, в нормативных правовых актах разного уровня [4].

Как следствие вышеуказанных проблем – ошибки в оформлении прав собственности на выморочное имущество, отсутствие учета выморочного имущества, отсутствие ответственных лиц, нарушение прав кредиторов наследодателя, наличие бесхозной недвижимости, которая могла бы пойти на обеспечение малоимущих нуждающихся в улучшении жилищных условий граждан.

Если данная проблема решается принятием ФЗ «О порядке наследования выморочного имущества», на которое прямо указывается в ГК РФ, то на горизонте цифровизации возникают новые проблемные вопросы, к которым необходим более комплексный подход.

Стоимость доменов может быть более 7 миллиардов рублей [5], на нём может быть завязана вся предпринимательская деятельность, но доменное имя не является объектом интеллектуальной собственности, и как следствие, не может быть включено в наследственную массу. При этом, идёт постоянная дискуссия о необходимости включения доменного имени в объекты

гражданских прав. Без этого невозможно его регулирование в законодательстве о праве наследования.

В текущей ситуации регистраторы доменов вынуждены регулировать право наследования доменов самостоятельно путём утверждения внутренних правил о процедуре передачи прав на доменное имя по наследству. При этом факт передачи домена фиксируется в свидетельстве о регистрации доменного имени и соответствующем сертификате.

Федеральным законом от 31.07.2020 N 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» [6] объектом гражданских прав признаются цифровые финансовые активы, например, криптовалюты. Более того, в законе даже закрепляется обязанность оператора информационной системы, в которой осуществляется выпуск цифровых финансовых активов, обеспечить внесение записей о них на основании свидетельства о праве на наследство, предусматривающего их переход в порядке универсального правопреемства.

Но в случае наследования по закону без наличия идентификационных данных от наследодателя доказать принадлежность криптовалюты наследодателю будет сложно ввиду анонимности ее обладателя. Поэтому наследование криптовалют предпочтительнее по завещанию, где был бы указан ключ доступа к цифровой валюте. Тогда наследнику не придется доказывать принадлежность ее наследодателю, так как у него уже будет доступ к ней, перешедший к нему на законном основании. При отсутствии завещания – наследник не сможет доказать факт принадлежности криптовалюты наследодателю или же вовсе не узнает о существовании криптокошелька у наследодателя.

Теушова Е.С. отмечает, что наследование цифровых валют по завещанию возможно посредством оформления закрытого завещания или предоставления на хранение электронных документов, представленных в виде файла, направленного заявителем в ФНП [7].

Еще одним ценным цифровым активом являются аккаунты в играх, социальных сетях или на других интернет-площадках. Ценность заключается либо в результатах интеллектуальной деятельности, либо коммерческой составляющей. На практике аккаунты нередко выступают объектом сделок купли-продажи, если правилами площадки не установлено иное. Но вопрос наследования не решен ввиду отсутствия правового регулирования аккаунтов, поэтому на некоторых площадках есть внутренние правила наследования.

Аккаунты в Facebook, Twitter, TikTok, Google, Yandex, почте Microsoft, почте Yahoo, почте Apple, WhatsApp, VK, Telegram, «Одноклассники», «Яндекс Почта» не могут наследоваться, так как являются собственностью этих компаний по пользовательскому соглашению. Более того, при необходимости наследников узнать какую-либо ценную информацию из аккаунта – им будет отказано, так как площадки придерживаются защиты конфиденциальности умершего [8].

Ввиду «отсталости» гражданского законодательства [9], отсутствия правового регулирования доменных имен и аккаунтов предлагается определить их в качестве объектов гражданских прав, после чего закрепить особенности наследования цифровых активов, гарантирующие право наследования на них. В данный момент в законодательстве нет нормативного акта, который бы мог содержать данные нормы, но уже давно обсуждается идея создания «Цифрового кодекса». В него можно внести: обязанность соответствующих интернет-площадок привести в единообразие порядок наследования цифровых прав, введение обязательной функции «цифрового наследника», обязательном размещении методических рекомендаций, осведомляющих пользователей о возможных правовых последствиях при отсутствии завещания, о важности указания потенциальных наследников или лиц, которые по истечению определенного времени будут уведомлены о наличии цифровых активов (в особенности для особо ценных активов, например, криптовалюты).

По итогу можно сказать, что основные проблемы права реализации права наследования исходят не от общего правового регулирования процедуры, механизмов и оснований наследования, а от конкретных объектов наследования. Если часть проблем возможно разрешить в настоящее время путём законодательных нововведений (наследование выморочного имущества), то на горизонте цифровизации возникают новые проблемные вопросы, к которым необходим более комплексный подход (наследование цифровой валюты, доменных имен, криптовалюты).

В связи с отсутствием достаточного правового регулирования выморочного имущества предлагается принять Федеральный закон «О порядке наследования выморочного имущества». Также ввиду отсутствия правового регулирования доменных имен и аккаунтов предлагается определить их в качестве объектов граждан-

ских прав, после чего закрепить особенности наследования цифровых активов, гарантирующие право наследования на них. В данный момент в законодательстве нет нормативного акта, который бы мог содержать данные нормы, но уже давно обсуждается идея создания «Цифрового кодекса». В него можно внести: обязанность соответствующих интернет-площадок привести в единообразие порядок наследования цифровых прав, введение обязательной функции «цифрового наследника», обязательном размещении методических рекомендаций, осведомляющих пользователей о возможных правовых последствиях при отсутствии завещания, о важности указания потенциальных наследников или лиц, которые по истечению определенного времени будут уведомлены о наличии цифровых активов (в особенности для особо ценных активов, например, криптовалюты).

#### **Библиографический список**

1. Елизаров А.Б. Проблемы выморочного имущества в современном российском законодательстве // Сибирское юридическое обозрение. – 2011. – №14.
2. Завьялова Д.С. Проблемы приобретения права государственной собственности на выморочное имущество: анализ судебной практики // Вестник магистратуры. – 2019. – №1-1 (88).
3. Крашенинников, П.В. Жилищное право: учебное пособие. – 12-е изд., перераб. и доп. – Москва: Статут, 2020. – 432 с.
4. Демичев Алексей Андреевич Проблемы наследования выморочного имущества в РФ // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2014. – №1 (25).
5. Интересные факты о доменной индустрии, которые вы могли не знать // Блог Reg.ru. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/34rdP7> (дата обращения: 25.05.2023).
6. Федеральный закон от 31.07.20 N 259-ФЗ (редакция от 14.07.2022) «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» // «СЗ РФ», 03.08.20, N 31 (часть I), ст. 5018. Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.05.23).
7. Туешова Е.С. К вопросу о наследовании цифровых валют // Пролог: журнал о праве. – 2023. – №1 (37).
8. Коданева С.И. Наследование «информационного тела»: проблемы правового регулирования // Мониторинг правоприменения. – 2023. – №1 (46).
9. Рыбалка Е.А. Наследование цифровых активов как следствие развития цифровизации // ЮП. – 2023. – №1 (104).

## PROBLEMS OF INHERITANCE LAW IN THE RUSSIAN FEDERATION

**A.A. Baikalov**, *Student*

**O.A. Podshivalova**, *Student*

**Novosibirsk State University**  
**(Russia, Novosibirsk)**

**Abstract.** *The article deals with specific enforcement problems of inheritance. At the same time, when considering the realization of the right of inheritance, not only actual problems in the current judicial practice are analyzed, but also future potential problems, which are not yet reflected in judicial practice, but are sufficiently discussed and have an important applied value.*

**Keywords:** *Inheritance law, problems, probate, escheat, cryptocurrency, domain, account.*

## СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА ПО ВОПРОСУ ИЗЪЯТИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА В ПУБЛИЧНЫХ ИНТЕРЕСАХ

А.А. Байкалов, студент

О.А. Подшивалова, студент

Новосибирский национальный исследовательский государственный университет  
(Россия, г. Новосибирск)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-18-20

*Аннотация.* В статье исследуется российская правоприменительная практика института изъятия земельных участков, а именно анализируются основные позиции судов по вопросу изъятия земельных участков в публичных интересах в рамках процедур по установлению публичного интереса и определению денежного возмещения. Рассматриваются не только судебные позиции в конкретных делах, но и правовая база, влияющая на правоприменительный вектор.

*Ключевые слова:* статья 49 ЗК РФ, изъятие земельного участка, публичный интерес, судебная практика, основания изъятия, государственные и муниципальные нужды.

Процедурно изъятие земельного участка представляет собой добровольный порядок на основании соглашения или же принудительный на основании решения суда. Во втором случае процедурной особенностью является необходимость выяснить, действительно ли имеется публичный интерес с правом изъятия, и если да – какую сумму компенсации необходимо определить.

Проблемы начинаются с самого начала – в земельном законодательстве отсутствует понятие публичных интересов, что закономерно восполняется судебной практикой. Если в статье 49 Земельного Кодекса Российской Федерации наличие публичного интереса презюмируется, то в судебной практике приоритет публичного интереса перед частными не подвергается сомнению даже при последующей эксплуатации государственных или муниципальных объектов на платной основе [1].

Конституционный суд Российской Федерации указывал, что ограничения прав и свобод допустимы, только если такие ограничения адекватны социально необходимому результату и строго обусловлены публичными интересами. Изъятие земельного участка для государственных нужд без одновременного разрешения вопроса о выплате возмещения за изымаемый участок не соответствует требованиям статьи 56.11 Земельного Кодекса Российской Фе-

дерации, пункту 4 статьи 281 Гражданского Кодекса Российской Федерации, а также основополагающим принципам статьи 35 Конституции Российской Федерации. Но данный комментарий устанавливает лишь общие принципы, которые зачастую широко трактуются на практике.

По итогу оспорить положения статьи 49 Земельного Кодекса Российской Федерации исходя из подразумеваемого соответствия данной статьи смыслу и назначению публичных интересов практически невозможно [2]. Например, по делу N А08-2575/2013 были выявлены нарушения порядка изъятия, но суды не только не отказывали в признании публичной значимости подпадающих под эту статью проектов, но и существенно ограничивали возможность для правообладателей выбора способов защиты своих прав, признавая лишь право на возмещение убытков [3].

Применение такого способа защиты, как восстановление положения, существовавшего до нарушения права, и пресечение действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения, судами не принимается как нарушающее принцип соразмерности, способное привести к нарушению баланса интересов сторон и приоритета публичных интересов.

В практике есть случаи успешного признания решения об изъятии незаконным ввиду факта несоответствия решения

Уполномоченного органа об изъятии земельного участка требованиям действующего законодательства [4], но основная масса проигрышные [5, 6].

Ещё одну категорию споров составляют судебные разбирательства в отношении установления рыночной стоимости объекта.

Определение размера возмещения (порой даже свыше пределов суммы, заявленной истцом в качестве возмещения) является прерогативой суда, поскольку это обеспечивает баланс прав истца и ответчика. В частности, так суд обеспечивает равноценное возмещение, полагающееся ответчику за изъятие земельного участка [7].

Суд основывается на имеющихся экспертизах и оценках или же может самостоятельно инициировать повторную экспертизу по делу, которая будет поручена экспертной организации, выбранной судом без учета предложений сторон [8]. Так же суд может дополнительно учесть ценообразующие факторы: местоположение изымаемого земельного участка, престижность района, близость к центрам деловой активности и жизнеобеспечения, доступность объекта (транспортная и пешеходная), качество окружения (рекреация и экология), наличие коммуникаций и транспортной доступности [9].

Есть широкая практика определения размера убытков лица, у которого изымается земельный участок, в том числе упущенной выгоды [10]. Например, возмещаются убытки, связанные с расходом на перенос трансформаторной подстанции [11] или в связи с установлением, изменением зон с особыми условиями использования территорий [12]. Не возмещаются убытки за самовольные постройки [13]. Так же убытки не должны быть предположительного характера без подтверждающих доказательств [14]. При этом неопределенность размера убытков, причиненных изъятием участка, не может служить основанием для отказа в удовлетворении иска о взыскании таких убытков, поскольку не влияет на само право получить денежную компенсацию [15].

По итогу можно сделать вывод о наличии обширной судебной практики абстрактного толкования понятия публичных интересов в пользу приоритета их над частными интересами ввиду недостаточного урегулирования данного вопроса на законодательном уровне. Видится необходимым конкретизировать правовое регулирование рассматриваемого института с целью формирования единой правоприменительной практики.

#### **Библиографический список**

1. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 31 октября 2018 года N Ф05-15764/2018 по делу N А41-42211/17.
2. Краснова И.О. Квалификация публичных интересов при разрешении судами споров об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд // Экологическое право. – 2020. – № 2.
3. Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 27 апреля 2015 года N Ф10-2117/2015 по делу N А08-2575/2013.
4. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 06 июля 2018 N Ф03-2529/2018 по делу N А73-7853/2017.
5. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 26 августа 2019 N Ф03-2844/2019 по делу N А59-3963/2018.
6. Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 10 февраля 2021 N Ф04-4300/2020 по делу N А45-507/2020.
7. Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 04 мая 2018 года по делу N А41-43292/17.
8. Определение Арбитражного суда Нижегородской области от 22 декабря 2015 года по делу N 43-8940/2015.
9. Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 29 июня 2018 по делу N А15-5/2017.

10. Ждан А. Размер компенсации при изъятии земельных участков: подходы судебной практики // Жилищное право. – 2018. – №9. – С. 63-75.

11. Постановление Президиума Хабаровского краевого суда от 09 июля 2018 года N 44Г-92/2018.

12. Решение Арбитражного суда Республики Татарстан от 13 декабря 2021 года по делу N А65-34803/2019.

13. Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 28 апреля 2015 года по делу N А41-218/14.

14. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 23 мая 2017 года N Ф05-5487/2017 по делу N А41-78774/15.

15. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 25 марта 2014 года по делу № 82-КГ13-5.

## **JUDICIAL PRACTICE ON THE ISSUE OF THE SEIZURE OF A LAND PLOT IN THE PUBLIC INTEREST**

**A.A. Baikalov**, *Student*

**O.A. Podshivalova**, *Student*

**Novosibirsk State University**

**(Russia, Novosibirsk)**

***Abstract.** The article examines the Russian law enforcement practice of the institute of land plots withdrawal, namely analyzes the main positions of the courts on the issue of withdrawal of land plots in the public interest in the procedures of establishing the public interest and determining monetary compensation. Not only the court positions in specific cases are considered, but also the legal framework that affects the law enforcement vector.*

***Keywords:** Article 49 of the Land Code of the Russian Federation, withdrawal of a land plot, public interest, judicial practice, grounds for withdrawal, state and municipal needs.*

## ГРАЖДАНСКИЙ ИСК В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

С.Ц. Биганати, бакалавр

Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина  
(Россия, г. Владикавказ)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-21-23

**Аннотация.** Статья посвящена изучению вопросов гражданского иска в уголовном процессе. В статье рассмотрены основные виды гражданских исков, которые могут быть предъявлены как в отношении виновного лица, так и в отношении государства. Кроме того, статья затрагивает вопросы компетенции суда, порядок рассмотрения и оспаривания гражданских исков в рамках уголовного процесса. Дается оценка значимости гражданского иска как способа возмещения материального ущерба потерпевшим.

**Ключевые слова:** гражданский иск, уголовный процесс, виновное лицо, государство, компетенция, материальный ущерб, потерпевший.

Гражданский иск – юридическое требование в судебном порядке, предъявляемое для защиты прав и интересов или взыскания компенсации. В уголовном процессе – для взыскания материального ущерба. Суд рассматривает только гражданскую ответственность.

Гражданский иск связан с гражданским правом и судебной системой. В древности защита интересов осуществлялась через самосуд. Постепенно начали создаваться законы и должность претора, который рассматривал гражданские иски. В Риме была создана специальная судебная система – претордера.

В средние века решение конфликтов было связано с компенсацией кровным возмещением. С момента принятия Устава уголовного судопроизводства в 1864 году гражданский иск стал составной частью российского уголовно-процессуального права. Советское процессуальное законодательство также утверждало этот институт, и нормы, регулирующие гражданский иск, были присутствующими в разных законах, включая Декрет «О суде» 1918 года [7], Декрет СНК «Об утверждении и введении в действие положения о полковых судах» 1919 года, УПК 1922 года и УПК 1960 года [4,5,6]. В современности гражданский иск является важным инструментом защиты прав и интересов.

Гражданский иск - часть уголовно-процессуального права с 1864 года. Институт сохранён в советском законода-

тельстве. Гражданский иск - дополнительная процедура в уголовном процессе.

Пленум Верховного Суда России дал разъяснения по гражданским искам, чтобы обеспечить единообразие судебной практики и защитить права участников процесса. Разъяснения обязательны для всех судов и помогают судьям принимать обоснованные решения.

Постановление №23 Верховного суда РФ - руководство для судей и адвокатов. Рассматривает порядок рассмотрения гражданских исков и вопросы возмещения ущерба.

Проблемы участия сторон, не являющихся обвиняемыми или потерпевшими, и рассмотрения иска при прекращении уголовного дела важны для правильного применения гражданского иска в уголовном процессе. Вопросы возмещения должны быть рассмотрены быстро, чтобы не задерживать рассмотрение гражданского иска и не нанести ущерба правам потерпевшего.

Разъяснения Постановления №23 полезны для разрешения гражданских исков в рамках уголовного процесса. Однако проблема передачи вопроса о размере возмещения в гражданское судопроизводство остаётся, так как решение зависит от многих факторов.

Необходимо улучшать законодательство и судебную практику по гражданским искам в уголовном процессе для защиты прав потерпевших. Рекомендуется выно-

сить частные определения в случае необоснованной передачи иска в гражданское судопроизводство. Это повлияет на развитие судебной практики.

Необходимо уменьшить случаи задержки восстановления прав потерпевшего из-за несложных расчетов, которые судьи не проводят при рассмотрении гражданских исков. Гражданский иск может быть предъявлен только в случае, если преступление стало причиной причинения вреда, и потерпевший может потребовать возмещения ущерба.

Постановление №23 помогло избежать ситуации, когда потерпевшие вынуждены были искать причинителей вреда, вместо того чтобы обращаться в суд. Это было неблагоприятно для потерпевших и загружало судебную систему. В гражданском иске должны применяться нормы материального права, предусмотренные ГК РФ.

Постановление №23 допускает дополнение основания гражданского иска при повреждении или утрате похищенного имущества. Это соответствует сущности гражданского иска как процедуры охраны прав потерпевшего.

Постановление №23 разъясняет, что возможно дополнение основания гражданского иска. Это обосновано и соответствует сущности гражданского иска. Некоторые юристы не удовлетворены разъяснениями Пленума относительно взыскания морального вреда, так как не уточняются критерии его определения и доказательства наступления. Также не учитывается специфика взыскания морального вреда при нарушении авторских прав и прав на средства индивидуализации.

Одним из положительных аспектов Постановления №23 является разрешение проблемы определения подсудности граж-

данского иска при его передаче для рассмотрения в гражданском судопроизводстве. Ранее, из-за отсутствия единообразной судебной практики, возникали проблемы с определением подсудности гражданского иска при передаче дела в гражданское судопроизводство. В соответствии с ч. 10 ст. 31 УПК РФ, подсудность гражданского иска определяется подсудностью уголовного дела, в котором он предъявлен. Это правило применимо только к первичному рассмотрению иска вместе с уголовным делом, а не к ситуациям, когда иск передается на рассмотрение в гражданское судопроизводство. В ч. 3 ст. 31 ГПК РФ содержится норма, которая устанавливает правила подсудности при передаче иска в гражданское судопроизводство, но многие суды не руководствовались ею и передавали дело в тот же суд, который рассматривал уголовное дело [3]. Это лишало истца права выбора подсудности по ст. 29 ГПК РФ. При предъявлении исковых требований, связанных с причинением вреда преступлением, территориальная подсудность имеет большое значение, поскольку истец может обратиться по месту своего жительства с требованиями о возмещении вреда, причиненного повреждением здоровья.

Моральный вред при преступлениях важен. Необходимо учитывать его при определении возмещения. Компенсация морального ущерба нескольким потерпевшим при смерти родственника - положительное изменение. Однако, остаются вопросы, требующие уточнения.

Закон не определяет порядок распределения морального вреда между несколькими потерпевшими. Каждый должен получить полную компенсацию в зависимости от степени психологических страданий.

#### **Библиографический список**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. От 24.03.2021) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 52. (ч. I). Ст. 4921.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. От 09.03.2021) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. От 08.12.2020, с изм. от 02.03.2021) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

4. Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 29.12.2001, с изм. от 26.11.2002) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.07.2002) (утратил силу) // Ведомости ВС РСФСР. 1960. № 40. Ст. 592.

5. Декрет СНК «Об утверждении и введении в действие положения о полковых судах» от 10.07.1919. №3. (утратил силу) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс»

6. Постановление ВЦИК «Об Уголовно-Процессуальном Кодексе» (вместе с Уголовно-Процессуальным Кодексом Р.С.Ф.С.Р.) от 25.05.1922. (утратил силу) // СУ РСФСР. 1922. №20. Ст. 230.

7. Декрет ВЦИК «О суде» от 07.03.1918 №2 (утратил силу) // «СУ РСФСР», 1918. №26. Ст. 420.

## CIVIL CLAIM IN CRIMINAL PROCEDURE

**S.T. Biganati**, *bachelor*  
**Kutafin Moscow State Law University**  
**(Russia, Vladikavkaz)**

***Abstract.** The article is devoted to the study of issues related to civil claims in criminal proceedings. The article discusses the main types of civil claims that maybe brought against both the guilty party and the state. In addition, the article deals with issues of court competency, the procedure for considering and challenging civil claims within the framework of criminal proceedings. The article evaluates the importance of civil claims as a means of compensating material damage to victims.*

***Keywords:** civil claim, criminal procedure, guilty party, state, competency, material damage, victim.*

## ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СВЯЗИ С ПРИМИРЕНИЕМ С ПОТЕРПЕВШИМ

Д.И. Бикташев, студент

Научный руководитель: Г.З. Ситдикова, канд. юрид. наук

Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-24-29

**Аннотация.** В статье рассматриваются процессуальные аспекты освобождения от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим. Разобраны проблемные аспекты реализации данного вида освобождения от уголовной ответственности. Автором сделаны выводы о том, что, учитывая существующую устойчивую тенденцию роста числа лиц, освобожденных от уголовной ответственности за примирением сторон, можно сделать вывод о том, что институт примирения преступника с потерпевшим вполне органично вписывается в российскую судебную практику.

**Ключевые слова:** освобождение от уголовной ответственности, примирение с потерпевшим, уголовная ответственность, законный представитель, несовершеннолетние.

Правовая норма, содержащая положения об освобождении от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим, появилась в российском уголовном законодательстве довольно продолжительное время назад. Практика ее применения показала, что примирение с потерпевшим – весьма эффективный инструмент современной уголовной политики. Однако использование потенциала этой нормы могло бы быть и более широким, поскольку, несмотря на внешнюю простоту условий, обозначенных в ст. 76 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) [1], ее применение порождает ряд проблем как теоретического, так и сугубо прикладного характера. Остановимся на процессуальном аспекте применения института освобождения от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим.

Законодатель, в общем виде определяя, что освобождение в связи с примирением с потерпевшим возможно при совершении преступления небольшой или средней тяжести, подробно и развернуто круг действий, дающих основание для применения данного правового института, никаким образом не конкретизирует. В связи с этим возникает вопрос: по любому ли преступлению, относящемуся к указанным категориям, при наличии фигуры потерпевшего возможно освобождение от уголовной ответственности в связи с примирением или

перечень таких преступлений носит ограниченный характер?

Актуальным остается и вопрос о соотношении уголовно-правовой нормы об освобождении от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим (ст. 76 УК РФ), прекращения уголовного дела в связи с примирением сторон (ст. 25 Уголовно-процессуального кодекса РФ – далее УПК РФ) [2] и такого процессуального института, как уголовное преследование в частном порядке (ч. 2 ст. 20 УПК РФ), также допускающего прекращение уголовного дела по ряду перечисленных в уголовно-процессуальном законе преступлений небольшой тяжести в связи с примирением сторон. Можно говорить, что в уголовно-процессуальном законодательстве в отличие от материального существуют два вида примирения с потерпевшим:

1) примирение по делам частного обвинения (ч. 2 ст. 20 УПК РФ);

2) примирение по делам частного-публичного и публичного обвинения (ст. 25, ч. 3 ст. 20 УПК РФ).

В уголовно-правовой литературе в последнее время все чаще высказывается мнение о необходимости, следуя логике взаимосвязи уголовного права с уголовным процессом, подвести материально-правовое основание под процессуальный институт прекращения уголовного преследования по делам частного обвинения за

примирением сторон. В этой связи предлагается включить в текст уголовного закона специальное положение императивного характера о такой разновидности освобождения от уголовной ответственности, как примирение с потерпевшим по делам частного обвинения, которое не предусматривает никаких иных юридически значимых условий освобождения от уголовной ответственности, кроме самого примирения. Кроме того, предлагается существенно расширить перечень дел частного обвинения, закрепив его в тексте уголовного закона [3, с. 157].

Анализируя подобные предложения, мы приходим к выводу, что в конечном итоге расширение перечня дел частного и частно-публичного обвинения и их закрепление в материальном уголовном законе должны будут привести к унификации уголовно-правовой и уголовно-процессуальной регламентации примирения с потерпевшим, которое, на наш взгляд, в качестве обязательного вида освобождения от уголовной ответственности должно применяться только в отношении дел частного или частно-публичного обвинения. По делам же публичного обвинения в качестве основания освобождения от уголовной ответственности целесообразно использовать норму о деятельном раскаянии, тем более что заглаживание причиненного вреда включено в ч. 1 ст. 75 УК РФ как обязательный содержательный признак.

Следует обратить внимание и на тот факт, что вопросы возникают и в связи с самостоятельной реализацией законным представителем права на примирение с виновным без согласия потерпевшего. Такая возможность предусмотрена в ст. 25 УПК РФ, в то время как в ст. 76 УК РФ какое-либо указание на законного представителя отсутствует.

Проблема существует в ситуации, когда потерпевшими от преступления являются физические лица, чья способность к свободному волеизъявлению ограничена в силу возраста или состояния психики: речь идет о лицах, страдающих психическими или физическими недостатками, а также несовершеннолетних.

В Обзоре судебной практики прекращения военными судами уголовных дел в связи с примирением с потерпевшим и деятельным раскаянием указано, что «в случаях, не связанных со смертью потерпевшего, представитель потерпевшего не вправе заявлять такое ходатайство и в ходе производства по делу вправе лишь представлять и поддерживать его» [4]. Полагаем, позиция Верховного Суда РФ по данному вопросу вполне обоснованна. В этом случае необходимо руководствоваться положениями уголовного, уголовно-процессуального и гражданского законодательства РФ. Поскольку на сегодняшний день российскому уголовному праву институт представительства, в том качестве, в каком он понимается в гражданском праве, неизвестен то вряд ли следует признавать право на примирение с лицом, совершившим преступление, за законными представителями не способных самостоятельно осуществлять свои права лиц, признаваемых потерпевшими [5, с. 255]. Так, если потерпевшим по уголовному делу является пятилетний ребенок, его мнение по поводу применения данного правового института не имеет никакого веса с юридической точки зрения, поскольку он не является полностью дееспособным, способным отдавать отчет своим действиям. Если потерпевший не может высказать своего мнения относительно дальнейшей траектории судебного процесса, законный представитель не может его и поддержать. В этом ключе нельзя не упомянуть о разъяснениях, данных в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 27 июня 2013 года № 19 «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности» [6] (далее – Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 июня 2013 года № 19), в п. 11 которого закреплено, что: «Для защиты прав и законных интересов потерпевших, являющихся несовершеннолетними, к обязательному участию в уголовном деле привлекаются их законные представители (часть 2 статьи 45 УПК РФ), имеющие те же процессуальные права, что и потерпевший (часть 3 статьи 45 УПК РФ)».

При этом ключевым в данной дискуссии является следующее утверждение: «если мнение несовершеннолетнего потерпевшего по вопросу о примирении с обвиняемым и прекращении уголовного дела не совпадает с мнением его законного представителя, то основания для прекращения уголовного дела в связи с примирением сторон отсутствуют». Подобные разъяснения, данные Верховным Судом РФ, как нам видится, являются обоснованными и мы склонны поддерживать эту позицию.

С другой стороны, не очевидно, как решать вопрос при конфликте мнений потерпевшего и его законного представителя относительно примирения, например, в ситуации, когда пятнадцатилетний ребенок хочет примириться с отцом, обвиняемым по ст. 156 УК РФ, но его мать как законный представитель возражает против этого. Представляется, что в подобной ситуации приоритетным является мнение потерпевшего, однако оценка его добровольности в каждом конкретном случае должна исследоваться судом с учетом всех обстоятельств дела.

Полагаем, что применительно к рассматриваемому перечню актуальных проблем положения уголовного и уголовно-процессуального законов следует привести к единому образу либо путем введения в уголовное право института представительства с указанием полномочий представителя, либо путем исключения из числа субъектов примирения законных представителей в процессуальном законе (за исключением представителей юридического лица), сохранив это право исключительно за потерпевшим, если таковым является физическое лицо.

При применении правовой нормы об освобождении от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевший проблемы возникают также при оценке преступления как впервые совершенного. В теории уголовного права как впервые совершенные рассматриваются преступления, фактически совершенные впервые (до совершения рассматриваемого деяния лицо фактически не совершало деяний, подпадающих под признаки преступлений,

либо не было за эти действия привлечено к уголовной ответственности), и преступления, юридически совершенные впервые (деяния, совершенные после аннулирования всех правовых последствий ранее совершенного преступления, например, погашение судимости). Полагаем, что при установлении признаков как фактически, так и юридически совершенного преступления следует обращать внимание на спорные правовые ситуации при совокупности преступлений и в случае совершения преступления в иностранном государстве.

При идеальной совокупности преступлений каждое из деяний, составляющих совокупность, рассматривается как впервые совершенное. В названном выше Обзоре судебной практики содержится серьезное теоретическое обоснование подобной рекомендации: «Согласно УК РФ преступлением признается общественно опасное деяние, запрещенное Кодексом под угрозой наказания, а не его юридическая оценка. При идеальной совокупности даже впервые совершенное общественно опасное деяние может получить юридическую оценку по двум статьям Уголовного кодекса, однако указанное обстоятельство, видимо, не может свидетельствовать о неоднократности совершения лицом преступлений применительно к рассматриваемому институту освобождения от уголовной ответственности, поскольку объективно привлекается оно к уголовной ответственности фактически за одно реальное деяние, и, следовательно, к нему может быть применена ст. 25 УПК РФ. Поэтому представляется, что в подобных случаях прекращение уголовных дел возможно и в отношении лиц, чьи действия квалифицированы по нескольким статьям Уголовного кодекса».

В ситуации реальной совокупности вопрос об определении преступления, совершенного впервые, получил неоднозначное решение в правоприменительной практике. Первоначально в вышеназванном Обзоре судебной практики Верховный Суд занял следующую позицию: при реальной совокупности – впервые совершенным следует считать первое по времени

совершения преступления (при этом время совершения преступления определяется в соответствии с ч. 2 ст. 9 УК РФ как время совершения деяния вне зависимости от времени наступления последствий), а все последующие деяния не могут рассматриваться как совершенные впервые.

Верховный Суд РФ указывает, что наличие в действиях лица множественности преступлений исключает оценку всех их как совершенных впервые, поскольку хотя первое из них в совокупности противоправных деяний действительно и может рассматриваться как впервые совершенное, но остальные объективно уже таковыми не будут.

Позднее в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 22 декабря 2015 года № 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» [7] Пленум ВС РФ поддержал прямо противоположную точку зрения, указав на то, что «впервые совершившим преступление небольшой или средней тяжести следует считать лицо, совершившее одно или несколько преступлений, ни за одно из которых оно ранее не было осуждено, либо когда предыдущий приговор в отношении его не вступил в законную силу». Это означает, что впервые совершенным можно считать любое из преступлений, входящих в совокупность. Следует отметить, что подобный подход серьезно изменит практику применения института примирения с потерпевшим в сторону ее расширения.

Полагаем, что несмотря на тот факт, что данное разъяснение было дано применительно к практике назначения наказания в виде лишения свободы несовершеннолетним, оно может быть использовано правоприменителем и в приведенных ситуациях освобождения от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим.

Проблема оценки преступления как впервые совершенного возникает, если лицо ранее было осуждено за совершение преступления в иностранном государстве. В теории уголовного права единой позиции по данному вопросу не сложилось [8, с. 376]. Но, основываясь на систематическом толковании текста уголовного закона

(ст. 12 УК РФ), считаем, что осуждение лица на территории иностранного государства является для российских правоприменительных органов юридически значимым при условии соблюдения принципа двойной криминальности в случае полного или частичного отбывания наказания на территории РФ в случае его передачи в РФ.

В этой связи особое значение приобретает разъяснение, данное в постановлении Пленума Верховного Суда РФ «О практике назначения и изменения судами видов исправительных учреждений» [9]. В соответствии с подпунктом «г» п. 9 к таковым относится лицо, осужденное к лишению свободы по приговору суда другого государства (включая страну-участницу Содружества Независимых Государств), которое в связи с последующей передачей его в Россию для дальнейшего отбывания наказания отбывало лишение свободы в исправительном учреждении Российской Федерации в соответствии с судебным решением о принятии приговора к исполнению.

В настоящее время возникает достаточное число вопросов касательно процессуальных аспектов применения правового института освобождения от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим. Следовательно, необходима более активная роль следственных органов и суда в процедуре примирения, например, предусматривающая обязательное разъяснение права на примирение и условий освобождения от ответственности обвиняемому и потерпевшему. В связи с тем, что даже ученым-правоведам порой сложно установить истину в данном вопросе, рядовым гражданам, не вникающим в тонкости уголовно-процессуального законодательства, не обойтись без соответствующей помощи.

В заключение стоит отметить, что, учитывая существующую устойчивую тенденцию роста числа лиц, освобожденных от уголовной ответственности за примирением сторон, можно сделать вывод о том, что институт примирения преступника с потерпевшим вполне органично вписывается в российскую судебную практику.

**Библиографический список**

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 28 апреля 2023 г. № 161-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody&nd=102041891> (дата обращения: 13.05.2023).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 № 174-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 17 февраля 2023 г. № 30-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102073942> (дата обращения: 13.05.2023).
3. Баранова М.А., Егоров Е.В. О проблемных аспектах примирения потерпевшего с обвиняемым по уголовным делам частного обвинения // Вестник СГЮА. – 2018. – № 6 (125). – С. 155-162.
4. Обзор судебной практики прекращения военными судами уголовных дел в связи с примирением с потерпевшим и деятельным раскаянием. Утвержден Постановлением Президиума Верховного Суда Российской Федерации от 1 июня 2005 года [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Романова Т.Б. Некоторые аспекты содержания и реализации института представительства в уголовном процессе, его социальная значимость в условиях усложняющейся правовой системы // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2016. – № 4 (36). – С. 253-256.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.06.2013 № 19 «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности» // Официальный сайт Верховного Суда РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vsrfr.ru/documents/own/8350/> (дата обращения: 13.05.2023).
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 № 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» // Официальный сайт Верховного Суда РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vsrfr.ru/documents/own/8470/> (дата обращения: 13.05.2023).
8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2014 года №9 «О практике назначения и изменения судами видов исправительных учреждений»: постановление Пленума Верховного Суда РФ // Официальный сайт Верховного Суда РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vsrfr.ru/documents/own/8383/> (дата обращения: 13.05.2023).
9. Сатыгин, В.Д. Примирение с потерпевшим как основание освобождения от уголовной ответственности: история и практика // Молодой ученый. – 2015. – № 14 (94). – С. 375-378.

**PROCEDURAL ASPECTS OF EXEMPTION FROM CRIMINAL LIABILITY  
IN CONNECTION WITH RECONCILIATION WITH THE VICTIM**

**D.I. Biktashev**, *Student*

**Supervisor:** *G.Z. Sitdikova, Candidate of Legal Sciences*

**Ufa University of Science and Technology**

**(Russia, Ufa)**

***Abstract.** The article discusses the procedural aspects of exemption from criminal liability in connection with reconciliation with the victim. The problematic aspects of the implementation of this type of exemption from criminal liability are analyzed. The author concludes that, given the existing steady growth trend in the number of persons released from criminal liability for the reconciliation of the parties, it can be concluded that the institution of reconciliation of the offender with the victim quite organically fits into Russian judicial practice.*

***Keywords:** exemption from criminal liability, reconciliation with the victim, criminal liability, legal representative, minors.*

## ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

К.С. Власова, студент  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI: 10.24412/2500-1000-2023-6-1-30-33

***Аннотация.** В статье рассмотрены механизмы и особенности банкротства физических лиц в Российской Федерации. Изучены мнения и позиции ученых и исследователей в области банкротного права. Рассмотрено содержание понятия несостоятельности, а также его изъяны. В статье рассмотрены проблемы, возникающие на практике в Арбитражных судах, при вынесении решения или определения судом о признании гражданина банкротом. Выявлен ряд мер, проведение которых необходимо для совершенствования правоприменительной практики при проведении данной процедуры.*

***Ключевые слова:** несостоятельность, реализация имущества гражданина, реструктуризация долгов, банкротство физических лиц, кредиторы, Арбитражный управляющий, Арбитражный суд.*

Институт банкротства порожден необходимостью справедливого удовлетворения требований кредиторов должника, у которого отсутствует возможность полного удовлетворения таких требований. Предпосылки принятия данного закона были нехватка нестабильность экономики России из-за кризиса, в следствии чего неудовлетворение требований кредиторов из-за невозможности гражданами погашать свои обязательства [1].

Легальное определение понятия несостоятельности (банкротства) содержится в абзаце 1 пункта 1 статьи 2 Закона о банкротстве и изложено в следующей редакции: несостоятельность (банкротство) (далее также – банкротство) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [2].

Процедура несостоятельности гражданина содержит определенные проблемы, которые обусловлены причина. Такими как:

Недостаточность имущества для удовлетворения требований кредиторов, в связи с чем кредиторы остаются с пустыми

руками, а должника освобождают от всех обязательств.

Конфликт интересов кредиторов и должника (кредиторы желают получить максимальное удовлетворение своих требований, а должник сохранить свое имущество) [3].

Именно поэтому данная процедура является тяжело-исполнимой и требующей серьезную подготовку: анализ всех имеющихся документов на руках у Арбитражного управляющего, привлечение компетентных лиц (например, «оценщиков» при подготовке оценке имущества должника, для последующей продажи).

При продаже имущества Арбитражным управляющим проводится опись имущества, в течении месяца после проведения описи имущества, Арбитражный управляющий обязан представить в суд «Ходатайство об утверждении Положения о порядке, об условиях и о сроках реализации имущества должника» с приложением документов, таких как: свидетельство о регистрации брака (при наличии супругов у должника), опись имущества, порядок продаж, а также саму оценку имущества, с указанием конечной стоимости.

Также реализации подвергается совместно нажитое имущество. В данной ситуации продажи подлежит неделимое имущество, а половина стоимости возвра-

щается супругу/супруге должника. В случае с делимым имуществом, продается доля [4].

При продаже имущества, оно выставляется на специальные площадки. При торгах имущества, оцененного менее 100 000 рублей, продажа осуществляется путем открытых торгов на площадке ЕФРСБ. В случае, когда имущество стоит более 100 000 рублей, оно выставляется на специальной площадке. Торги проводятся согласно установленному судом или утвержденным кредитором порядку продаж, в котором прописываются сроки торгов, в котором указывается порядок подачи заявок на приобретение имущества, обобщенные сведения об Имуществе, место и порядок ознакомления с имуществом, порядок заключения договора купли-продажи.

Организатор продажи имущества (Арбитражный управляющий) выполняет следующие функции:

- публикует и размещает сообщение о продаже имущества и сообщение о результатах проведения торгов;
- принимает заявки на участие, предложения о цене имущества;
- определяет участников;
- определяет лицо, предложившее наибольшую цену за имущество (победителя торгов) и подписывает протокол о результатах проведения реализации имущества;
- уведомляет заявителей и участников о результатах проведения продажи имущества;
- осуществляет иные предусмотренные Положением, Законом о банкротстве и иными нормативно-правовыми актами функции [5].

Публичные торги, как правило, проводятся в срок не менее 20 рабочих дней. В данный период заинтересованные лица могут ознакомиться с имуществом, выставленным на торги, проверить техническое состояние. По истечению срока торгов, Арбитражный управляющий проводит анализ представленных заявок на покупку имущества, далее предлагает победителю заключить договор купли-продажи.

В случае, если имущество не было реализовано на торгах, Финансовым управляющим проводится собрание кредиторов, в котором предлагает кредиторам забрать имущество в себе в счет погашения долга.

Если Финансовый управляющий не сможет реализовать в установленном порядке и сроках, имущество, включенное в конкурсную массу, и кредиторы откажутся принять имущество в счет погашения своих требований, то после завершения реализации имущества гражданина восстанавливается его право распоряжения указанным имуществом и правами требования. При этом имущество, составляющее конкурсную массу и не реализованное финансовым управляющим, передается гражданину по акту приема-передачи [6].

Арбитражным судом установлено право вводить реализацию имущества на срок не более 6 месяцев, однако, это совсем не значит, что данная процедура не может продолжаться больше 6 месяцев. Финансовый управляющий и заинтересованные лица, в случае наличия незавершенных мероприятий, проводимых в процедуре, имеют право ходатайствовать перед судом о продлении срока реализации имущества. Как правило, суд продлевает на тот срок процедуру, о котором просит Финансовый управляющий или заинтересованное лицо, однако есть случаи, когда суд продлевает процедуру на больший срок, о котором ходатайствовали. О количествах продления в ФЗ «О несостоятельности» не упомянуто, хотя на наш взгляд, данное упоминание должно содержаться в законе. Многие заинтересованные лица злоупотребляют ходатайствами о продлении, в следствии чего затягивается процедура банкротства.

Затягивание процедуры происходит из-за ряда причин, например, из-за отказов гос. органов в предоставлении запрашиваемой информации. Без определенных сведений Финансовый управляющий не сможет провести анализ и определить наличие имущества у гражданина. Для получения сведений об имущественном состоянии, Финансовый управляющий направляет запросы в такие государственные органы как: Госавтоинспекция; Пенсионный фонд

России; Ростехнадзор; Государственная инспекция по маломерным судам МЧС России; Росреестр; Росавиация; отделение ЗАГС; Управление Федеральной налоговой службой. В большинстве случаев государственные органы в ответ на запрос присылают отказ в предоставлении информации, ссылаясь на то, что Арбитражным управляющим не предусмотрено право получать такую информацию.

После получения отказа, Арбитражный управляющий ходатайствует об истребовании данной информации у отказавшего органа. После чего суд принимает данное заявление и назначает дату судебного заседания по рассмотрению данного ходатайства. Очень часто из-за отсутствия доказательств отказа или доказательств самого запроса, суд принимает определение об оставлении искового заявления без движения и срок, в течение которого Финансовый управляющий должен устранить обстоятельства, послужившие основанием для оставления заявления без движения.

Возможно, если бы Государственной думой были внесены поправки в ФЗ «О несостоятельности», в части добавлении статьи о обязанности государственных органов предоставлять Финансовому управляющему сведения о третьих лицах, составляющие тайну, было бы намного легче завершать процедуру в установленные изначально судом сроки.

В настоящее время процедура банкротства является очень востребованной, поскольку позволяет людям освободиться от зависимой ежемесячными платежами жизни, дает начало новой, беззаботной жизни. Однако существуют и некие пробелы, которые были ранее упомянуты в работе. На наш взгляд необходимо на законодательном уровне внести поправки и конкретику в рядах вопросов, тогда данная процедура будет завершаться намного быстрее. Правовое регулирование банкротства поможет избавиться от роста недобросовестных заемщиков и, в то же время, обеспечить экономическую стабильность граждан и кредиторов.

#### **Библиографический список**

1. Иншакова А.Ю. Юридическая ответственность из деликтных обязательств: межотраслевые интерпретации современной юридической мысли // Правовая парадигма. 2018. Т. 17. № 1.
2. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (в ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 43. – Ст. 4190. 2018. – № 28. – Ст. 4139.
3. Белых В.С. Понятие, критерии и признаки несостоятельности граждан // Арбитражный суд Свердловской области. Круглый стол на тему: «Банкротство физических лиц: проблемные вопросы». – 2017. – С. 8-15.
4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (в ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 1. – Ст. 16, 2018. – № 1 (ч. 1). – Ст. 22.
5. Котельников Н.В., Садков А.Н., Прудникова Н.И. Порядок продажи имущества должника в делах о банкротстве физических лиц: особенности реализации имущества, принадлежащего гражданину-должнику на праве общей собственности // Правовая парадигма. – 2022. – Т. 21. № 4. – С. 129-131.
6. Евтушенко Е.В. Процессуально-правовые аспекты банкротства физических лиц // Административное и муниципальное право. – 2015. – № 6. – С. 538-541.

---

**THE LEGAL NATURE OF THE INSTITUTION OF THE BANK OF INDIVIDUALS IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**K.S. Vlasova, Student**  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** The article discusses the mechanisms and features of bankruptcy of individuals in the Russian Federation. The opinions and positions of scientists and researchers in the field of bankruptcy law are studied. The content of the concept of insolvency, as well as its flaws, is considered. The article discusses the problems that arise in practice in Arbitration courts, when making a decision or ruling by the court on declaring a citizen bankrupt. A number of measures have been identified, the implementation of which is necessary to improve law enforcement practice during this procedure.*

***Keywords:** insolvency, sale of a citizen's property, debt restructuring, bankruptcy of individuals, creditors, arbitration manager, arbitration court.*

## МЕТОДЫ ПРОВЕДЕНИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

М.О. Воробьева, студент

Научный руководитель: О.А. Короткова, канд. юрид. наук, доцент

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-34-38

**Аннотация.** В статье исследуются методы проведения экспертизы нормативных правовых актов субъектов РФ и муниципальных образований. Анализируются методические рекомендации по проведению правовой и антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов, разработанные Министерством Юстиции РФ. Авторы отмечают о необходимости принятия федерального закона, устанавливающего правовые основы принятия, разработки экспертизы законопроектов и законов.

**Ключевые слова:** нормативные правовые акты, экспертиза, методы экспертизы законодательства, законодательство, субъект РФ, методические рекомендации, муниципальное образование.

В настоящее время отечественное правовое поле подвергается постоянным и динамичным изменениям, образуя новую правоприменительную практику во всех сферах общественной жизни. Одним из средств повышения качества правового регулирования, а также сохранения единой правовой системы является экспертиза законодательства. Она позволяет своевременно выявить недостатки и противоречия в нормативном регулировании, предлагая качественное и конструктивное их изменение [3]. Соглашаясь с О.А. Коротковой, «экспертиза позволяет в значительной степени обеспечить должное качество, так как способствует созданию научно обоснованной системы принимаемых законов, их согласованности» [4].

Органы государственной власти субъектов Российской Федерации и органы муниципальных образований довольно активно реализуют свои правотворческие функции для своевременного решения социально-экономических проблем, требующих соблюдения федерального законодательства, а именно соответствие издаваемых нормативных правовых актов (далее – НПА) Конституции Российской Федерации, федеральным законам, применению основополагающих правил юридической техники. В том числе субъектом право-

творчества должны быть исключены коррупциогенные факторы в НПА или его проекте.

В рамках проведения правовой экспертизы возникает вопрос о целесообразности и необходимости принятия регионального или муниципального правового акта. Следует отметить, что перед экспертом не стоит задача исследования политической разумности принятия акта. Началом проведения экспертизы является выявление оснований принятия НПА.

Необходимо подчеркнуть, что в ст. 72 Конституции определяются направления деятельности совместного ведения Российской Федерации (далее – РФ) и её субъектов. В данной статье закреплён исчерпывающий перечень сфер общественных отношений, правовое регулирование которых отнесено к компетенции РФ, органам государственной власти и субъектов РФ. В соответствии со ст. 76 Конституции по предметам совместного ведения РФ и субъектов РФ издаются федеральные законы и принимаемые в соответствии с ними законы и иные НПА субъектов РФ, которые не могут противоречить федеральному законодательству. Таким образом, Основной Закон устанавливает разграничения нормотворческих полномочий федерального и субъектового законодателя.

Подчеркиваем, что перед федеральным законодателем стоит задача установить и обеспечить единство принципов регулирования соответствующих отношений на территории всей нашей страны. Законодатель субъекта РФ воплощает заложенные основные идейные начала правового регулирования в жизнь, конкретизируя их в зависимости от объективно сложившихся культурных, природных, социально-экономических и иных особенностей региона.

При проведении экспертизы НПА эксперт должен опираться на методологическую базу, которая является ключевой составляющей проводимого исследования. Методология как философское понятие включает в себя систему принципов и способов организации теоретической и практической деятельности, а также учения об этой системе.

К сожалению, в современный период развития отечественной юридической науки не выработано методологии проведения экспертизы НПА на должном уровне. Для получения качественного отчета о проделанной работе эксперт должен руководствоваться выработанной в научной среде совокупностью приемов и операций, а именно установленными методами научного познания. К общим методам научного познания принято относить: научное наблюдение, эксперимент, измерение, анализ, синтез и моделирование. При определении и выработке действенных методов проведения экспертизы следует констатировать о постепенной сформированности методики проведения экспертизы НПА.

При анализе научной юридической литературы многие авторы выделяют следующие методы экспертизы законодательства, которые могут быть использованы в синтезе с общими методами научного познания [1; 2].

Метод (способ) мозгового штурма, заключается в генерации идей путем коллективного обсуждения определенной проблемы. Данный эвристический алгоритм предполагает поиск быстрых и наиболее качественных решений в рамках ограниченного времени.

Метод (способ) круглого стола представляют собой выступление специалистов в определенной области правового регулирования с заранее подготовленным докладом на заявленную тематику. В конце выступлений экспертов формулируется вывод и определяется дальнейший вектор развития общественных отношений.

Метод (способ) Дельфи включает в себя многоуровневую экспертную оценку НПА. Данный процесс может включать в себя мозговой штурм, опрос и интервью. Группа экспертов должна быть независимой и формироваться из незнакомых друг другу людей. При соблюдении всех правил заказчик экспертизы может получить коллективное мнение, обладающее достаточной степенью проработанности и достоверности.

Метод (способ) отчетов подразумевает возможность эксперта выразить в свободной форме свое мнение о заявленной проблематике. Данные отчеты довольно часто становятся основой для заключения общественных экспертиз.

Из приведенных ниже методов экспертизы законодательства считаем, что наиболее эффективными являются метод круглого стола и метод Дельфи. Данные способы направлены на оценку НПА, которые будут отличаться особым качеством и эффективностью.

В 2017 году Научным центром правовой информации при Минюсте РФ были разработаны методические рекомендации по проведению правовой и антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов субъектов РФ и муниципальных образований. Данные рекомендации носят характер научно-практического пособия для экспертов. В работе представлены типичные ошибки, которые выявляются при проведении экспертизы НПА.

Авторы выделяют две группы ошибок [6], к первым они относят ошибки концептуального плана, выраженные в несогласованности проекта с нормами и современными тенденциями развития национально-законодательства. Причиной этого является недостаточность унификации и кодификации федерального и регионального законодательства, а также слабой право-

творческой политики региона, недостаточности взаимодействия правовых служб муниципальных образований со службами субъекта РФ.

Ко второй группе относят ошибки, отражающие нарушения компетенции органа, принявшего данный акт. Основной причиной являются дублирующие полномочия органов государственной власти и органов местного самоуправления.

Следует также обратить внимание на приказ Минюста РФ от 31 мая 2012 г. №87, направленный на совершенствование порядка проведения правовой экспертизы НПА на предмет их соответствия Конституции и федеральному законодательству [8]. По обращениям органов государственной власти субъектов РФ и субъектов РФ, может быть проведена правовая экспертиза НПА Департаментом законопроектной деятельности и мониторинга правоприменения или территориальным органом Минюста РФ. С момента поступления НПА в соответствующий орган проводится правовая экспертиза, длительность которой может составлять до 30 дней, но при необходимости данный срок может быть продлен руководством Минюста РФ (руководителем территориального органа), но не превышая более чем на 1 месяц.

Главным условием проведения правовой экспертизы заключается в нормативности правового акта. Это означает, что данный акт содержит правовые нормы, содержащие предписания общего значения, распространяющиеся на определенные виды общественных отношений и рассчитанных на длительный период времени, носящий неперсонифицированный характер. Эксперт проводит правовую оценку формы правового акта; целей и задач НПА и предмета его правового регулирования (соответствие основам конституционного строя РФ, соблюдение основных прав и свобод человека и гражданина); компетенцию органа принявшего его; соответствия требованиям Конституции и федерального законодательства; соблюдения правил юридической техники.

Обращаем внимание, что субъекты РФ вправе осуществлять собственное правовое регулирование по предметам совмест-

ного ведения до принятия Государственной Думой федерального закона, регулирующего данный вид общественных отношений. После принятия соответствующего НПА субъект РФ должен привести региональное законодательство в соответствии с федеральным в течение трех месяцев.

Следует отметить, что порой регионы нашей большой страны обнаруживают пробел в правовом регулировании быстрее чем федеральный законодатель. Примером может служить Закон Республики Башкортостан от 28.10.1992 №ВС-13/28 «Экологический кодекс Республики Башкортостан», принятый для обеспечения устойчивого экономического и социального развития. Вопросы связанные с защитой охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов, а также обеспечения экологической безопасности стоят довольно остро и в иных регионах. Елена Зленко заместитель председателя комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию высказалась о необходимости создания единого Экологического кодекса, который включил бы в себя все нормы, касающиеся охраны окружающей среды и борьбы с изменением климата. Председатель Совета Федерации Валентина Матвиенко также отметила, что необходимо систематизировать экологическое законодательство. В настоящее время основополагающим НПА в данной сфере является Федеральный закон «Об охране окружающей среды».

Следующим примером, демонстрирующим, что региональная правовая практика имеет тенденцию более оперативного реагирования на возникающие правовые проблемы является принятие законодательными (представительными) органами власти субъектов РФ региональных НПА, закрепляющих общие правила принятия региональных НПА, в том числе раскрывающие вопросы законодательной техники и экспертизы законодательства. Отмечаем, что разработка проекта федерального закона «О нормативных правовых актов в Российской Федерации» ведется на протяжении многих лет Институтом законодательства и сравнительного правоведения при Прави-

тельстве РФ. Несмотря на многолетние обсуждения юристов данный законопроект не был воплощен в жизнь и не получил практического применения, при этом некоторые ученые отмечают [5] необходимость принятия единого федерального закона, который урегулировал бы вопросы, связанные с определением понятия, видов и форм НПА, а также определяющий их общий порядок подготовки, оформления, экспертизы, принятия; основ реализации и мониторинга правоприменения, привлечение к ответственности лиц, задействованных в сфере правотворчества, что остается до сих пор актуальным.

Определенную проработанность, нашедшую закрепление в федеральном законодательстве, имеет антикоррупционная экспертиза НПА. В 2009 году был принят Федеральный закон, устанавливающий правовые и организационные основы антикоррупционной экспертизы в целях выявления коррупционных факторов и их последующего устранения [9]. Закон закрепляет основные принципы антикоррупционной экспертизы, к которым относятся: обязательность проведения данного вида экспертизы; оценка НПА во взаимосвязи с другими НПА; объективность и обоснованность результатов; компетентность экспертов; сотрудничество органов государственной власти и организаций, а также институтов гражданского общества между собой. Законодатель выделил субъектов, уполномоченных проводить антикоррупционную экспертизу: прокуратура РФ; Минюст РФ; иные органы, организации, их должностные лица. В случае выявления

в НПА коррупционных факторов они должны найти свое отражение в требовании прокурора об изменении НПА или в заключении эксперта.

Кроме того, Постановление Правительства РФ от 26 февраля 2010 г. №96 «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» [7] утверждает методику проведения экспертизы. Данная методика включает в себя расшифровку коррупционных факторов, устанавливающих для правоприменителя необоснованно широкие пределы усмотрения или возможность необоснованного применения исключений из общих правил (широта дискреционных полномочий; определение компетенции по формуле «вправе»; свобода подзаконного нормотворчества; отказ от конкурсных процедур; нормативные коллизии и другие), а также определённые, трудновыполнимые и (или) обременительные требования к гражданам и организациям (завышенные требования к лицу; злоупотребление правом заявителя; юридико-лингвистическая неопределённость).

Таким образом, отсутствие обстоятельной проработанности методологии экспертизы законов и иных НПА на федеральном уровне распространяется на субъекты РФ и муниципальные образования. Игнорирование и не принятие федерального закона «О нормативных правовых актах в Российской Федерации» законодателем тормозит процесс развития института экспертизы законодательства, которая является одной из главных мер повышения качества правового регулирования.

#### **Библиографический список**

1. Аверьянова Н.Н. Методика проведения экспертизы региональных правовых актов // Юридическое образование и наука. – 2008. – № 2.
2. Баранов Ю.В. Проблемы методологии правовой науки и ее воздействия на процессы дифференциации и интеграции в обществе // Черные дыры в российском законодательстве. – 2006. – № 1.
3. Денисов, И.М. Закрепление различных видов экспертизы в федеральном и региональном законодательстве: сравнительный аспект / И.М. Денисов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – № 5-3 (68). – С. 10-13.
4. Короткова О.А. Экспертиза законодательства и педагогическая экспертиза: общее и частное // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. – Т. 11. №9. – С. 64-69.
5. Короткова О.А., Острикова В.В. К вопросу совершенствования экспертизы законодательства // Современный ученый. – 2020. – №4. – С. 319-322.

6. Методические рекомендации по проведению правовой и антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований (с иллюстрацией на конкретных примерах). – М.: ФБУ НЦПИ при Минюсте России, 2017. – 56 с.

7. Постановление Правительства РФ от 26.02.2010 №96 «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_98088/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_98088/).

8. Приказ Министерства Юстиции РФ от 31.05.2012 №87 «Об утверждении Методических рекомендаций по проведению правовой экспертизы нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_131871/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131871/).

9. Федеральный закон от 17.07.2009 №172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_89553/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_89553/).

## **METHODS OF EXAMINATION OF REGULATORY LEGAL ACTS OF THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION AND MUNICIPALITIES**

**M.O. Vorobyova**, *Student*

**Supervisor:** *O.A. Korotkova, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky  
(Russia, Kaluga)**

**Abstract.** *The article examines the methods of examination of regulatory legal acts of the subjects of the Russian Federation and municipalities. Methodological recommendations for conducting legal and anti-corruption expertise of regulatory legal acts developed by the Ministry of Justice of the Russian Federation are analyzed. The authors note the need for the adoption of a federal law establishing the legal basis for the adoption, development of expertise of bills and laws.*

**Keywords:** *normative legal acts, expertise, methods of expertise of legislation, legislation, subject of the Russian Federation, methodological recommendations, municipal formation.*

## СУБЪЕКТЫ ПРОВЕДЕНИЯ ПРАВОВОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ

**М.О. Воробьева**, студент

**В.А. Букарина**, студент

**Научный руководитель:** *О.А. Короткова*, канд. юрид. наук, доцент  
**Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского**  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-39-42

**Аннотация.** В настоящей статье исследуется один из эффективных методов повышения качества правового регулирования – экспертиза законодательства. Авторы обращают внимание на несформированность единого подхода к определению понятия «экспертизы законодательства». Представляются и характеризуются классификации субъектов проведения правовой экспертизы нормативных правовых актов. Предпринята попытка сформулировать требования, предъявляемые к эксперту правовой экспертизы. Подчеркивается актуальность принятия федерального закона «Об экспертизе законодательства».

**Ключевые слова:** экспертиза законодательства, правовая экспертиза, субъект экспертизы, нормативный правовой акт, законодательство.

В связи с динамичными трансформациями государственно-правовой действительности законодательными органами государственной власти довольно активно осуществляется правотворческая деятельность. В рамках проведения статистического исследования федерального законодательства было установлено, что за 2021 год Парламентом РФ было принято 505 федеральных законов, а в 2022 году 653 [1; 9]. Председатель Государственной Думы Вячеслав Володин отметил, что 2022 год стал рекордным по принятию законов за всю историю существования российского парламентаризма [1]. Считаем, что принимаемые нормативные правовые акты органами законодательной ветви власти должны быть качественными и отвечать актуальным потребностям общества. Соглашаясь с Т.В. Кашаниной, качество закона – это совокупность свойств содержания закона и его формы, позволяющая быть действенным регулятором общественных отношений [3].

Одним из средств совершенствования качества правового регулирования и укрепления единства правового пространства является проведение правовой экспертизы законодательства. В настоящее время в юридической литературе не суще-

ствует единого подхода к определению правовой экспертизы. Так, например, Плетников В.С. и Плетникова М.С. [7] рассматривают правовую экспертизу как особый вид юридической деятельности, которая направлена на получение знаний о государственно-правовых явлениях, осуществляемая уполномоченными компетентными субъектами. По мнению К.Р. Мурсалимова [6] проведение правовой экспертизы относится к контрольно-надзорной деятельности государства, выраженной в правовой оценке нормативного правового акта. Следует отметить, что институт правовой экспертизы занимает важное место на стадии проектирования правотворческого решения как инструмент недопущения и предотвращения ошибок творца права. Отмечаем, что сохраняется актуальность проведения правовой экспертизы в отношении нормативных правовых актов вступивших в силу, как на федеральном, так и на региональном уровне.

В современной российской юридической науке не существует единого подхода к определению термина «экспертиза законодательства». В соответствии с энциклопедическим словарем под экспертизой законопроекта понимается специальное исследование, проводимое с целью оценки

качества законопроекта, его соответствия Конституции РФ и действующему законодательству, оценки перспектив действия закона, принятого на основе данного законопроекта [2]. Считаем, что наиболее удачным и полным является определение О.А. Коротковой: «это публично-правовая деятельность лица (группы лиц), обладающих специальными знаниями, направленная на проведение исследования законопроекта или законодательного акта на предмет его соответствия объективным требованиям в определенной сфере общественных отношений, а также подготовку, оформление выводов и рекомендаций (заключений) по данному законопроекту или законодательному акту» [4].

Короткова О.А. также выделяет виды экспертиз законодательства, к которым относятся юридическая, правовая, гендерная, лингвистическая и другие. В рамках заявленной темы следует определиться с понятием «правовая экспертиза законодательства». Обращаем внимание, что в Методических рекомендациях по проведению правовой и антикоррупционной экспертизы НПА, подготовленных Министерством Юстиции РФ, содержится определение правовой экспертизы НПА (их проектов) под которой понимается вид исследования, в рамках которого анализируется конкретный НПА с учетом комплексного подхода к системе и структуре правовой системы РФ [5]. В ее состав входят следующие структурные элементы: объект; предмет; субъект; методы; содержание и результат. Фокус интересов авторов направлен на изучение субъектов проведения правовой экспертизы законодательства.

Обращаем внимание, что понятие «субъекты проведения правовой экспертизы» не имеет дефиниции, закрепленной в российском законодательстве, вследствие отсутствия закона, предметом которого являлась бы экспертная деятельность. В связи с этим представляется целесообразным обратиться к научным трудам, посвященным вопросам проведения экспертизы законодательства. А.А. Разуваев [8] выделяет в субъектный состав экспертной деятельности – заказчика, организатора и непосредственных исполнителей. При

этом О.А. Короткова [4] к субъектам законодательной экспертизы относит юридических и физических лиц, которые берут на себя функционал ее заказчиков, организаторов и исполнителей.

Считаем, что заказчиками проведения правовой экспертизы могут являться физические и юридические лица, заинтересованные в проведении исследования законопроекта или законодательного акта на предмет его соответствия объективным потребностям общества и федерального законодательства. К ним относятся должностные лица, государственные органы, организации и учреждения, уполномоченные в принятии решений о проведении правовой экспертизы.

Исполнителями правовой экспертизы являются специализированные экспертные организации и физические лица (эксперт и экспертные группы), осуществляющие правовую экспертизу. Для проведения исследования НПА эксперт должен обладать специальными знаниями для подготовки качественного экспертного заключения. Полагаем, что к эксперту должны быть предъявлены следующие требования: гражданство РФ; наличие высшего юридического образования по специальности «Юриспруденция», или высшего образования по направлению подготовки «Юриспруденция» квалификация «магистр» при наличии диплома бакалавра по направлению подготовки «Юриспруденция», или высшего образования по специальностям, входящих в укрупненную группу специальностей «Юриспруденция», с присвоением квалификации «юрист»; юридический стаж работы не менее 5 лет.

Считаем, что эксперт и экспертные организации, которые принимают участие в проведении правовой экспертизы, должны получить статус эксперта в соответствии с требованиями, которые в дальнейшем могут быть сформулированы Министерством Юстиции РФ и установлены Правительством РФ. Исполнители при проведении правовой экспертизы должны соблюдать принцип объективности и беспристрастности, выражающийся в качественной оценке НПА без личной заинтересованности в

результатах проведения исследования. На наш взгляд наиболее качественной будет являться работа экспертной группы, в состав которой входят специалисты из различных отраслей права. Экспертам необходимо учитывать многогранность и сложность национальной системы законодательства, а также обращать внимание на объективные потребности общества, поскольку одной из важнейших функций экспертизы законодательства является гармонизация общественных отношений.

По мнению авторов в состав экспертной группы должен входить руководитель экспертной группы, который будет являться организатором правовой экспертизы. В функционал данного лица входят следующие обязанности: разработка программы проведения экспертизы, осуществление поиска экспертов и заключение договоров с ними, предоставление объекта экспертизы и необходимые методические материалы. Таким образом, организатор (руководитель экспертной группы)

обеспечивает комплексную поддержку, выполняет исключительно управленческие и организационные функции по выполнению правовой экспертизы.

Резюмируя, субъектами правовой экспертизы в зависимости от выполняемых ими функциональных обязанностей являются заказчик, организатор, исполнитель. Классификации данные научным сообществом и авторами статьи требуют закрепления в национальном законодательстве. Авторы соглашаются с мнением ученых-юристов о необходимости разработки федерального закона «Об экспертизе законодательства», устанавливающей правовые основы проведения экспертизы законодательства. Представляется, что в данном НПА должны быть регламентированы субъекты проведения правовой экспертизы, а также на основании принятого федерального закона разработаны и приняты требования, предъявляемые к экспертам.

#### Библиографический список

1. Володин: В 2022 году Госдума приняла 653 закона, это рекорд за всю историю парламента // Парламентская газета. 22.12.2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pnp.ru/politics/volodin-v-2022-godu-gosduma-prinyala-653-zakona-eto-rekord-zavsyu-istoriyu-parlamenta.html>.
2. Иванец Г.И., Калинин И.В., Червонюк В.И. Конституционное право России: энциклопедический словарь. – М.: Юрид. лит., 2002.
3. Кашанина Т.В. Юридическая техника: учебник. – М., 2021. – 125 с.
4. Короткова О. А. Экспертиза законопроектов и законодательных актов: монография. – М.: Полиграф-Информ, 2010.
5. Методические рекомендации по проведению правовой и антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований (с иллюстрацией на конкретных примерах). – М.: ФБУ НЦПИ при Минюсте России, 2017. – 56 с.
6. Мурсалимов К.Р. Правовая экспертиза как вид юридической деятельности // Вестник Московского университета МВД России. – 2011. – №10. – С. 80-82.
7. Плетников В.С., Плетникова М.С. Нормативно-правовое регулирование правовой экспертизы и юридическая практика // Юридическая техника. – 2022. – № 16. – С. 346-350.
8. Разуваев А.А. Экспертиза как средство повышения эффективности процесса право-реализации: Дис. канд. юрид. наук: 12.00.01. – Саратов, 2006. – С. 36.
9. Число принятых в 2021 году законов оказалось минимальным за последние пять лет // Гарант.ру. 10.02.2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/company/about/press/news/1527116/>.

**SUBJECTS OF LEGAL EXPERTISE OF REGULATORY LEGAL ACTS**

**M.O. Vorobyova**, *Student*

**V.A. Bukharina**, *Student*

**Supervisor:** *O.A. Korotkova, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**

**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** This article examines one of the effective methods of improving the quality of legal regulation – the examination of legislation. The authors draw attention to the lack of a unified approach to the definition of the concept of "expertise of legislation". Classifications of subjects of legal expertise of normative legal acts are presented and characterized. An attempt has been made to formulate the requirements for a legal expert. The urgency of the adoption of the federal law "On the examination of Legislation" is emphasized.*

***Keywords:** expertise of legislation, legal expertise, subject of expertise, regulatory legal act, legislation.*

## ПРАВО РЕБЕНКА НА ЗАНЯТИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ, НОРМАТИВНОЕ ЗАКРЕПЛЕНИЕ

М.О. Воробьева, студент

Я.А. Замараева, студент

А.А. Рожнов, старший преподаватель

Калужский государственный университет им. К. Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-43-46

**Аннотация.** В данной статье рассматривается вопрос о нормативном закреплении субъективного права ребенка на занятие физической культурой. Анализируются международные документы и национальные нормативные правовые акты, закрепляющие права на равный доступ к занятию физической культурой. Авторы подчеркивают необходимость принятия дальнейших активных мер по популяризации спорта и здорового образа жизни среди несовершеннолетних.

**Ключевые слова:** физическая культура, право, ребенок, несовершеннолетний, здоровье.

В настоящее время уделяется особое значение процессу образования подрастающего поколения в России. Таким образом одним из центральных направлений политики государства является физическое и нравственное воспитание несовершеннолетних. В соответствии с Федеральным законом «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» [1] (далее – Закон о физической культуре и спорте) под физическим воспитанием понимается процесс, направленный на воспитание личности, развитие физических возможностей человека, приобретение им умений и знаний в области физической культуры и спорта в целях формирования всесторонне развитого и физически здорового человека с высоким уровнем физической культуры. Президент России Владимир Путин на заседании Совета по развитию физической культуры и спорта отметил [2], что необходимо увеличивать объем освещения и популяризации массового спорта в СМИ, активно продвигать сдачу норм ГТО, а также создавать комфортные, современные условия для занятия физической культурой детей и взрослых.

Физическая культура в первую очередь характеризуется частью культуры, включающая в себя совокупность ценностей, норм и знаний, используемые в целях совершенствования двигательной активности

и формирования здорового образа жизни человека.

Важно отметить, что в ст. 41 Конституции Российской Федерации закреплено право каждого человека на охрану здоровья и медицинскую помощь [3]. Данное конституционное право относится к социальным правам, позволяющее человеку претендовать на получение от государства материальных благ. Под охраной здоровья принято понимать комплекс мер, направленных на поддержку и укрепления здоровья человека. Следует отметить, что здоровье человека является высшей ценностью, которую необходимо оберегать с самого раннего детства.

Отмечаем, что в национальном законодательстве отсутствует формулировка «право на занятие физической культурой». Данное право было закреплено в ст. 3 Закона РФ «Основы законодательства Российской Федерации о физической культуре и спорте» [4], утратившим силу в 1999 году. В настоящий период действует Закон о физической культуре и спорте, который устанавливает правовые и организационные основы деятельности в области физической культуры. Подчеркиваем, что в ст. 3 Закона о физической культуре и спорте установлен важнейший принцип спортивного законодательства: обеспечение права каждого на свободный доступ к физической культуре и спорту, а также права на

занятия физической культурой и спортом для всех категорий граждан и групп населения.

Представляется, что занятие физической культурой необходимо не только для укрепления здоровья, но и для развития физических, интеллектуальных и нравственных способностей человека. В целом состояние здоровья зависит от биологических и психологических свойств человека; состояния окружающей среды; социально-экономических и политических факторов, а также состояния служб здравоохранения, медицинской науки в определенном государстве. В Уставе (Конституции) Всемирной Организации Здравоохранения [5] закреплено понятие «здоровье», под которым понимается состояние полного физического, душевного и социального благополучия, а не только отсутствие болезней или физических дефектов. Необходимо подчеркнуть, что независимо от расы, религии, политических убеждений и иных признаков, которые могут стать основой для дискриминации, право на обладание наивысшим достижимым уровнем здоровья является одним из основополагающих прав человека.

Следует обратиться еще к одному международному акту, а именно к Конвенции о правах ребенка [6] (далее – Конвенция). В соответствии с Конвенцией ребенком признается каждое человеческое существо до достижения 18 лет. Государства, ратифицировавшие Конвенцию обязаны принимать законодательные, административные и иные меры для реализации прав и свобод ребенка в соответствии с Конвенцией. В ст. 31 закреплено, что государства-участники признают право ребенка на отдых и досуг, а также право участвовать в развлекательных мероприятиях, соответствующих его возрасту. При анализе диспозиции данной нормы можно сделать вывод о том, что данное право включает в себя занятие ребенком физической культурой. Государства обязаны создавать все необходимые условия для проведения активного отдыха ребенком на территории страны.

В соответствии с Международной Хартией физического воспитания и спорта [7],

каждый человек обладает правом на доступ к физическому воспитанию и спорту. Международный документ также закрепляет необходимость предоставления особых условий для занятия физической культурой детям посредством создания специальных программ. Подчеркивается, что данный вид воспитания является важным элементом непрерывного образования в общей системе образования ребенка.

В соответствии с Законом о физической культуре и спорте образовательные организации самостоятельно определяют формы проведения занятий физической культурой, виды спорта и двигательной активности на основе ФГОС с учетом местных условий и интересов обучающихся. В школах также должны создаваться необходимые условия для занятия физической культурой. Образовательным учреждениям необходимо обучающимся обеспечивать инвентарем для проведения мероприятий по физической подготовке во время учебных и внеучебных занятий. В рамках данных мероприятий у обучающихся формируются двигательные навыки и специальные знания о физической культуре с учетом индивидуальных способностей и состояния здоровья.

В данное время в общеобразовательных учреждениях России активно создаются и функционируют школьные спортивные лиги, основной целью которых является развитие школьного спорта, а также популяризация физической культурой среди обучающихся. Особенности порядка проведения мероприятий физической и спортивной направленности школьными спортивными лигами регулируются Приказом Минспорта от 14.12.2020 №915.

В ст. 63 Семейного Кодекса РФ [8] закреплено, что родители несут ответственность за воспитание и развитие своих детей. Они обязаны заботиться о состоянии ребенка, в том числе и физическом. Подчеркиваем, что родитель вправе выбрать любую физкультурно-спортивную организацию для занятия физической культурой с учетом мнения ребенка до получения им основного общего образования.

Обращаем внимание на активную деятельность органов государственной власти

по разработке, реализации, усовершенствованию национальных проектов России. Данные проекты являются важными инструментами по достижению целей, сформулированных в документах стратегического планирования, имеющих приоритетное значение на определенном этапе развития общественных отношений и требующих оперативного вмешательства государства для их упорядочения в определенный срок, с использованием обширных ресурсов и достижением конкретных задач. Для создания благоприятных условий занятием несовершеннолетними физической культурой реализуется проект «Демография, включающий в себя федеральный проект «Спорт-норма жизни». В рамках данного проекта организовываются крупные массовые спортивные мероприятия: «Лыжня России», «Кросс нации», «День физкультурника» и другие.

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что в российском законодательстве прямо не закреплено «право на занятие физической культурой и спортом», но несмотря на это занятие физической культурой является одним из важнейших социальных прав в современном обществе. Право на охрану здоровья, право на образование, право на отдых досуг включают в себя занятие физической культурой. В современных условиях родители стараются больше посвящать детей в спорт, поэтому занятия физической культурой становятся неотъемлемым атрибутом при воспитании подрастающего поколения. Государство предпринимает активные меры для реализации национальных проектов и способствует использованию права на занятие физической культурой доступным для каждого.

#### Библиографический список

1. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 №329-ФЗ (действующая редакция). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_73038/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73038/) (дата обращения: 24.06.2023).
2. Заседание Совета по развитию физической культуры и спорта // Президент России 26.04.2022). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/president/news/68285> (дата обращения: 24.06.2023).
3. Конституция Российской Федерации: [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г.] // Официальный интернет-портал правовой информации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 24.06.2023).
4. Закон Российской Федерации: [утв. ВС РФ 27.04.1993 №4868-1] «Основы законодательства Российской Федерации о физической культуре и спорте». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_4464/cfdbcad28798c8be9bf6dad103ffbd52bd56f73d/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_4464/cfdbcad28798c8be9bf6dad103ffbd52bd56f73d/) (дата обращения: 24.06.2023).
5. Устав (Конституция) Всемирной Организации Здравоохранения: [принят на Международной конференции здравоохранения 22 июля 1946 г.]. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/901977493> (дата обращения: 24.06.2023).
6. Конвенции о правах ребенка: [принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 г.]. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/conventions/childcon.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/childcon.shtml) (дата обращения: 24.06.2023).
7. Международная Хартия физического воспитания и спорта: [принята на Генеральной конференции ООН 21 ноября 1978 г.]. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/1900833> (дата обращения: 24.06.2023).
8. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (действующая редакция). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8982/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/) (дата обращения: 24.06.2023).

**THE RIGHT OF A CHILD TO ENGAGE IN PHYSICAL CULTURE: CONCEPT,  
ESSENCE, NORMATIVE CONSOLIDATION**

**M.O. Vorobyova**, *Student*

**Ya.A. Zamaraeva**, *Student*

**A.A. Rozhnov**, *Senior Lecturer*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**  
**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** This article discusses the issue of normative consolidation of the subjective right of a child to engage in physical culture. The article analyzes international documents and national regulatory legal acts that enshrine the rights to equal access to physical education. The authors emphasize the need to take further active measures to promote sports and a healthy lifestyle among minors.*

***Keywords:** physical culture, law, child, minor, health.*

## ДОБРОВОЛЬНАЯ СДАЧА В ПЛЕН: СТАРЫЕ И НОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ

**М.О. Воробьева, студент**

**А.В. Ильяш, канд. юрид. наук, доцент**

**Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)**

*DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-47-50*

**Аннотация.** В настоящей статье проводится анализ уголовно-правовой нормы, предусматривающей ответственность за добровольную сдачу в плен военнослужащих. Обосновывается актуальность криминализации рассматриваемого деяния с учетом политико-экономической ситуации в стране. Авторами выделяются проблемные аспекты квалификации данного состава преступления. Предлагаются внесения изменений в действующее уголовное законодательство за добровольную сдачу в плен.

**Ключевые слова:** добровольная сдача в плен, преступление, уголовно-правовая норма, военнослужащий, военнопленный, решительное сопротивление.

В настоящее время российское законодательство претерпевает довольно масштабные изменения в связи с активным развитием общественных отношений. Отмечаем, что за 2022 год Государственной Думой РФ было принято более 20 поправок в Уголовный кодекс РФ (далее УК РФ) [1] с учетом сложившейся политико-экономической ситуацией в стране. Считаем, что на сегодняшний день законодатель в первую очередь ориентируется на объективные потребности личности, общества и государства, интенсивно изменяя национальное право, влияя, тем самым, на правоприменительную практику во всех сферах общественной жизни.

Фокус интересов авторов направлен на состояние реформирования уголовного законодательства в связи с проведением России специальной военной операции. Более подробно остановимся на уголовно-правовой норме, закрепленной в УК РФ разделе XI, посвященном преступлениям против военной службы. Обращаем внимание, что данные преступления посягают на порядок прохождения военной службы, а в конечном счете - на военную безопасность Российской Федерации и обороноспособность страны. Преступления, посягающие на охраняемые нормами данного раздела общественные отношения в период мобилизации, военного времени или военного положения, характеризуются по-

вышенной общественной опасностью (п. «л», ч. 1, ст. 63 УК РФ).

В конце прошлого года УК РФ был дополнен новым преступлением [2], закрепленным статьей 352.1 «Добровольная сдача в плен». Последствиями данного преступления может стать: упадок эффективности выполнения военнослужащими боевых задач, приказов командиров; нанесение ущерба обороноспособности воинских частей, а также деморализация органов Вооруженных сил РФ, что обосновывает актуальность и необходимость криминализации рассматриваемого деяния.

Необходимо отметить, что данное преступление не является новым для отечественного уголовного закона. Сдача в плен, не вызывавшаяся боевой обстановкой в качестве преступления введено в Уголовный кодекс РСФСР в 1928 году, и позднее, с принятием Уголовного кодекса РСФСР в 1960 году [3] (УК РСФСР) – в следующей формулировке: «Добровольная сдача в плен по трусости или малодушию».

В УК РСФСР не было раскрыто понятие «добровольная сдача в плен». Однако законодатель подчеркнул, что совершение данного деяния возможно исключительно только по мотивам трусости или малодушия, что следует из диспозиции нормы. Тем самым, исключая любые иные мотивы. В то же самое время понятия «трусость» и «малодушие» не являются одно-

значными и носят в большей степени оценочный характер.

При разработке нового Уголовного кодекса в 1996 году данное преступление было декриминализовано, и только к 2022 году снова введено в УК РФ законодателем. Отмечаем, что Государственная Дума РФ приняла данные поправки довольно быстро во втором и третьем чтении [4].

Итак, добровольная сдача в плен предусматривает как меру наказания только лишение свободы на срок от трех до десяти лет при отсутствии признаков преступления ст. 275 Государственная измена. Кроме этого, в примечании к статье 352.1 УК РФ предусмотрены условия освобождения от уголовной ответственности военнослужащего. Прежде всего военнослужащий обязан принять необходимые меры для своего освобождения, а также вернуться в часть или к месту службы. Еще одним существенным условием является не совершение иных преступлений во время нахождения в плену.

При определении объекта преступления следует иметь в виду, что это определённый вид общественных отношений, на которые направлено посягательство и которым причиняется или может быть причинен вред. Считаем, что наиболее подходящей позицией является Н.И. Загородникова и П.Ф. Гришанина [5; 6], которые к объекту данного преступления относят общественные отношения, возникающие при соблюдении установленного порядка прохождения военной службы в зоне военных действий.

Важно отметить, что под «зоной военных действий» понимается часть территории театра военных действий или воздушного пространства, где базируются и ведут боевые действия [7].

Субъектом преступления является специальный субъект – военнослужащий, под которым понимается лицо, проходящее военную службу по контракту или военному призыву [8].

Субъективная сторона данного преступления характеризуется прямым умыслом, а именно осознанием военнослужащего об-

щественно опасного характера своего деяния.

Важно отметить, что спустя год после введения нового состава преступления издано Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.05.2023 №11 «О практике рассмотрения судами уголовных дел о преступлениях против военной службы» [9] (Далее – Постановление Пленума). При анализе Постановления Пленума можно прийти к выводу о том, что, под добровольной сдачей в плен понимаются различные действия (бездействие), в результате которых военнослужащий переходит во власть противника сознательно при наличии возможности оказывать решительное сопротивление противнику и избежать захвата в плен. В случаях, когда военнослужащий предпринял меры для сдачи в плен, но его действия (бездействие) не завершились переходом на сторону противника по причинам, которые не зависели от его воли, то данное деяние следует квалифицировать как покушение на добровольную сдачу в плен.

Судам при рассмотрении уголовного дела по данной статье также необходимо учитывать Устав внутренней службы Вооруженных Сил Российской Федерации [10] (Далее – Устав). В статье 23 Устава закреплено, что военнослужащий, даже находясь в отрыве от своей воинской части (подразделения) и в полном окружении, должен оказывать решительное сопротивление противнику, избегая захвата в плен. Толкование правовых положений Устава в Постановлении Пленума определяет, что, если военнослужащий находится в беспомощном состоянии, которое вызвано тяжелым ранением или контузией, он должен искать любую возможность не только для своего освобождения, но и своих товарищей. Военнослужащий, захваченный в плен, может сообщить противнику только следующую информацию: фамилию, имя, отчество, воинское звание, дату рождения и личный номер. В уставе подчеркивается, что военнослужащий несет обязанность по сохранению чести и достоинства, а также должен не разглашать известную ему информацию, имеющую важное значение для государства.

Итак, объективную сторону данного деяния составляют действия (бездействия) военнослужащего, совершенные им (не совершенные) при наличии у него возможности оказывать решительное сопротивление противнику, которые привели к захвату в плен, несмотря на беспомощное состояние, вызванное тяжелым ранением или контузией. Если же военнослужащий попал в плен неприятельского государства, то в соответствии с Женевской конвенцией от 12.08.1949 г. об обращении с военнопленными, с ним должны обращаться гуманно. Международный акт также закрепляет право на уважение к личности и чести военнопленного, особое внимание уделяется защите женщин. Отмечаем, что никакие пытки физического или морального характера не должны применяться к военнослужащим для получения какой-либо информации.

Отсутствие решительного сопротивления образуют способ пассивного совершения преступления, выраженный в бездействии, то есть невыполнении воинских обязанностей, предписанных Уставом. В полной мере это утверждение на наш взгляд некорректно, поскольку сопротивление все же осуществляется, но не так решительно, как требует этого складывающаяся обстановка. Однако, само по себе понятие «решительности» до конца не ясно. Какие критерии отличают решительное

сопротивление от иного, в недостаточной степени решительного?

Кроме этого, по всей видимости оценке должна подлежать и обстановка, в которой протекает преступление, вызывающая к необходимости оказания решительного сопротивления.

Обращает на себя внимание и то обстоятельство, что осталось без уголовно-правовой оценки рассматриваемое деяние, совершенное группой лиц, что повышает решимость к его совершению и общественную опасность деяния.

В то же время, данные вопросы не нашли своего разрешения в постановлении пленума.

Таким образом, мы приходим к выводу о том, что статья 352.1 УК РФ нуждается в существенном дополнении. Представляется, что необходимо включить квалифицирующий признак «совершение данного деяния группой лиц по предварительному сговору». Также законодательно должно быть закреплено понятие «добровольная сдача в плен» и его существенный признак – решительное оказание сопротивления. Считаем, что до конца не понятны критерии решительности действий, совершаемых военнослужащим, которые можно было бы отнести к категории «решительные». В соответствии с правилами юридической техники данные правки могут быть определены в примечании к статье.

#### Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 13.06.2023) // Собрание законодательства РФ. – 17.06.1996.
2. Федеральный закон от 24.09.2022 №365-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202209240002> (дата обращения 19.06.2023).
3. Уголовный кодекс РСФСР от 27.10.1960 – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_2950/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2950/) (дата обращения 19.06.2023).
4. Дума приняла закон о наказании до 10 лет лишения свободы за добровольную сдачу в плен // Информационное агентство ТАСС. 20.09.2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/obschestvo/15806959> (дата обращения 19.06.2023).
5. Уголовное право. Часть Особенная: учебник / под ред. Н.И. Загородникова и В.Ф. Кириченко. – М.: Юрид. лит., 1968. – 584 с.
6. Советское уголовное право. Часть Особенная: учебник / под общ. ред. Н.И. Загородникова. – М.: Юрид. лит., 1973. – 576 с.
7. Зона боевых действий// Энциклопедия. Официальный сайт Министерства обороны Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. –

<https://encyclopedia.mil.ru/encyclopedia/dictionary/details.htm?id=5650@morfDictionary> (дата обращения 19.06.2023).

8. Федеральный закон от 27.05.1998 №76-ФЗ «О статусе военнослужащих». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_18853/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18853/) (дата обращения 19.06.2023).

9. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.05.2023 №11 «О практике рассмотрения судами уголовных дел о преступлениях против военной службы». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_447520/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_447520/) (дата обращения 19.06.2023).

10. Указ Президента РФ от 10.11.2007 №1495 «Об утверждении общевоинских уставов Вооруженных Сил Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_72806/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72806/) (дата обращения 19.06.2023).

## **VOLUNTARY SURRENDER: OLD AND NEW PROBLEMS OF CRIMINAL LAW NORMS**

**M.O. Vorobyova**, *Student*

**A.V. Piyash**, *Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**  
**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** This article analyzes the criminal law norm providing for responsibility for the voluntary surrender of military personnel. The relevance of criminalization of the act in question is substantiated, taking into account the political and economic situation in the country. The authors highlight the problematic aspects of the qualification of this corpus delicti. Amendments to the current criminal legislation for voluntary surrender are proposed.*

***Keywords:** voluntary surrender, crime, criminal law norm, soldier, prisoner of war, determined resistance.*

## ОСОБЕННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ В ОБЩЕСТВЕ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

А.А. Гардалоев, студент

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-51-52

**Аннотация.** В статье поднимается вопрос об особенностях компетенции органов управления общества с ограниченной ответственностью. Так, была исследована проблема о возможности решения вопроса о досрочном прекращении полномочий единоличного исполнительного органа общества общим собранием участников общества.

**Ключевые слова:** общество с ограниченной ответственностью, орган управления, общее собрание участников, единоличный исполнительный орган, компетенция.

Общество с ограниченной ответственностью (далее – ООО) является одной из наиболее популярных организационно-правовых форм юридических лиц в предпринимательской деятельности. Так, по состоянию на 01.01.2023 согласно отчету Федеральной налоговой службы, в Российской Федерации всего зарегистрировано 3 197 542 юридических лица, из которых 2 525 515 являются ООО, что составляет около 79% [1]. Вопрос об особенностях компетенции органов управления таких юридических имеет большое значение как в теории гражданского, предпринимательского, налогового права, так и в практике.

Согласно ст. 32 федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» [2] (далее – ФЗ «Об ООО») высшим органом ООО является общее собрание его участников, в котором вправе участвовать все участники общества. Так, в соответствии со ст. 33 ФЗ «Об ООО» компетенция общего собрания участников ООО определяется уставом данной организационно-правовой формы юридического лица в порядке, предусмотренном вышеуказанным федеральным законом.

В настоящее время существуют некоторые спорные вопросы, касающиеся компетенции общего собрания участников ООО. Одним из них является вопрос о возможности принятия общим собранием участников ООО решения о приостановлении полномочий лица, которое осуществляет

функции единоличного исполнительного органа.

Согласно пп. 4 п. 2 ст. 33 ФЗ «Об ООО» к компетенции общего собрания отнесено принятие решения об образовании исполнительных органов ООО, а также решение вопроса о сроке их полномочий или их досрочном прекращении, а также о передаче полномочий единоличного исполнительного органа общества управляющему, об утверждении такого управляющего и условиях договора с ним, если уставом общества решение указанных вопросов не отнесено к компетенции совета директоров (наблюдательного совета) общества.

Однако в законе не имеется указаний на то, имеет ли право общее собрание участников ООО решать вопрос о приостановлении полномочий единоличного исполнительного органа обществом, в связи с чем на практике возникает спорная ситуация, касающаяся данного вопроса.

Также стоит отметить, что компетенцией общего собрания является решение вопроса о том, будет ли ООО действовать в соответствии с типовым уставом или нет, что предусмотрено пп. 2 п. 2 ст. 33 ФЗ «Об ООО».

Так, например, нами было рассмотрено постановление ФАС Северо-Западного округа от 13.04.2011 [3]. Из обстоятельств дела следует, что Цыганов С.В. обратился в арбитражный суд с иском к ООО «СА-АМИ» и Барсегану А.Д. с требованием о признании недействительным решения единственного участника ООО Барсе-

гяна А.Д. Так, Барсегян А.Д., будучи единственным участником ООО расторг трудовой договор с Цыгановым С.В., который исполнял полномочия в качестве генерального директора данного ООО, что отражено в решении общего собрания участников общества от 11.07.2009 № 1/09. В этом же решении Барсегян А.Д. назначил на эту должность новое лицо – Шалыгина С.Г.

В соответствии с пп. 11.2.4. ст. 11 Устава Общества, согласно которому избрание и досрочное прекращение полномочий генерального директора относятся к исключительной компетенции общего собрания участников ООО. Суд отмечает, что ни уставом ООО, ни положениями федерального законодательства вопрос о приостановлении полномочий единоличного исполнительного органа ООО не отнесен к компетенции общего собрания участников ООО.

Вследствие чего судом был сделан вывод о том, что решение, вынесенное единственным участником ООО – Барсегяном А.Д., в части приостановления полномочий единоличного исполнительного

органа не соответствует федеральному законодательству, и его следует считать ошибочным.

Аналогичный вывод судебный орган сделал при рассмотрении иска Пономарева С.В. к ООО «Новосибирскуголь» [4]. Так, суд отметил, что приостановление полномочий единоличного исполнительного органа ООО не отнесено к компетенции общего собрания участников федеральным законодательством, а также такое полномочие отсутствует в Уставе данного общества. Вследствие чего, в получении денежных средств по договору поставки Мукомоловой Т.А., полномочия которой были незаконно приостановлены на основании решения общего собрания участников, суд не усмотрел нарушения законодательства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что общее собрание участников ООО (единственный участник) не имеет права принимать решение о приостановлении полномочий единоличного исполнительного органа ООО, если Уставом Общества данное право прямо не предусмотрено.

#### Библиографический список

1. Сведения о работе по государственной регистрации юридических лиц по состоянию на 01.01.2023. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/>.
2. «Об обществах с ограниченной ответственностью»: федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 16.04.2022) // «Российская газета». N 30. 1998.
3. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 13.04.2011 по делу N А42-3733/2010 // СПС «Консультант Плюс».
4. Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 26.10.2011 по делу N А45-1711/2011 // СПС «Консультант Плюс».

## FEATURES OF THE COMPETENCE OF MANAGEMENT BODIES IN A LIMITED LIABILITY COMPANY

**A.A. Gardaloev, Student**

**Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin  
(Russia, Krasnodar)**

**Abstract.** *In this scientific work, the author raises the question of the features of the competence of a limited liability company. Thus, the problem of the possibility of resolving the issue of early termination of the powers of the sole executive body of the company by the general meeting of the company's participants was investigated. By analyzing examples from judicial practice, a conclusion was made.*

**Keywords:** *limited liability company, management body, general meeting of participants, sole executive body, competence.*

## ЛИЧНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ПРАВОВОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Е.С. Жидяева, канд. социол. наук, доцент

Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ  
(Россия, г. Краснодар)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-53-55

**Аннотация.** Автор анализирует вопрос соотношения государства и личности; рассматривает теоретические основы концепции правового государства и реализацию принципов построения правового государства в современной России; выделяет проблемы взаимосвязи личности в условиях правовой государственности. Автор подчеркивает, что в основу складывающихся отношений между государством и личностью положены правовые отношения, которые базируются на началах равенства, справедливости и взаимной ответственности.

**Ключевые слова:** личность, государство, право, правовое государство, человек, социальный статус, верховенство права, верховенство закона, юридическая ответственность.

Проблема соотношения государства и личности требует подробного рассмотрения таких понятий как «человек», «личность» и «гражданин». Человек – это общая категория, которая выступает предметом изучения различных естественных и общественных наук. При этом все науки, в большинстве случаев, выступают частью познавательной деятельности и средством познания самого человека.

В Конституции РФ провозглашается, что «Российская Федерация – есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления» (ч. 1 ст. 1) [1]. Гражданин в условиях современной правовой государственности выступает в двух аспектах и как объект властных воздействий со стороны государственного аппарата и как субъект принятия и правоприменения законодательных инициатив. Таким образом, граждане могут как непосредственно, так и через своих представителей участвовать в политических отношениях и в управлении делами государства. Данные формы демократии провозглашены в главном законе страны [1]. Так, граждане РФ прямо от своего имени могут реализовать неотъемлемое право на участие в политической жизни общества путем выборов, референдума, сходов и собраний, публичных слушаний, митингов, демонстраций.

Следует разграничивать понятия социального и правового статуса личности. Несмотря на общие признаки, данные понятийные категории имеют определенные различия. Так, социальный статус индивида включает все базовые признаки характерные для личности как участника общественных отношений, правовой же статус, в свою очередь, представляет положение индивида в обществе, закрепленное правовыми нормами. В контексте вышеуказанного, социальный статус можно представить, как целое, частью которого выступает правовой статус. Правовой статус личности включает в себя три основные категории: правоспособность – способность иметь права и нести обязанности; дееспособность – способность своими действиями осуществлять права и нести обязанности и деликтоспособность – способность нести юридическую ответственность в случае совершения противоправных действий. Содержание правового статуса личности составляют права, свободы и обязанности. В свою очередь, право – мера возможного поведения индивида, обязанность – мера должного поведения, свобода – сфера жизнедеятельности человека, в которой он действует по своему усмотрению. Правовой статус гражданина, правовой статус иностранного гражданина, правовой статус лица без гражданства являются

отдельными составляющими родового понятия - правовой статус личности.

В Декларации прав и свобод человека и гражданина закреплено: «Лица, не являющиеся гражданами РСФСР и законно находящиеся на ее территории, пользуются правами и свободами, а также несут обязанности граждан РСФСР, за изъятиями, установленными Конституцией, законами и международными договорами РСФСР или СССР» [2].

Поскольку личность как член политической общности всегда выступала в специфическом «гражданском» качестве, рассматривая государство как организацию личностей, правомерно говорить и о членстве в этой организации. Каждый гражданин в условиях правовой государственности выступает полноправным носителем суверенитета народа и субъектом государственной власти. Взаимоотношения между государством и личностью являются содержательными и сложными, так государство по отношению к личности обладает правами, которым корреспондируют обязанности, лежащие на гражданине. В то же время у личности по отношению к государству есть права, а на государстве лежат обязанности по отношению к личности, гражданину. Характер подобных отношений основывается на началах равенства, справедливости и взаимной ответственности между участниками. В нашей стране длительный период времени права человека не рассматривались как самостоятельно существующая правовая категория, хотя мировые стандарты прав человека уже давно были определены. К примеру, Всеобщая декларация прав человека выделила базовые личные права – право на жизнь, право на свободу и неприкосновенность личности; свободу от рабства; запрет пыток или жестокого бесчеловечного обращения или наказания; равенство перед законом; право на защиту от произвольного вмешательства в личную и семейную жизнь, право на тайну переписки [3].

Процесс становления и развития правовой государственности занимает длительный исторический временной период, совершается одновременно с формированием гражданского общества и требует целена-

правленных совместных и согласованных усилий государства и личности.

Понятие правового государства многомерно, оно включает все то, что вкладывается в понятие конституционного демократического государства. И в то же время можно выделить его основные признаки, закрепленные в российской Конституции. В теории принято понимать под правовым государством организацию политической власти, создающую условия для наиболее полного обеспечения прав и свобод человека и гражданина. Из определения правового государства можно выделить два главных принципа правового государства:

1. наиболее полное обеспечение прав и свобод человека и гражданина;

2. наиболее последовательное связывание посредством права политической власти, формирование для государственных структур режима правового ограничения. Как отмечает ряд исследователей, «право, являясь универсальным регулятором общественных отношений, является одним из важнейших инструментов обеспечения безопасности личности, общества и государства» [4, с. 57].

Высчитать рейтинг правовых государств позволяет индекс верховенства закона, разработанный в 2010 году Международной неправительственной организацией World Justice Project. Данный рейтинг дает возможность оценить уровень законности в стране. В основу расчета положены такие показатели как, уровень коррупции; открытость власти; соблюдение основных прав человека; порядок и безопасность; регулятивное правоприменение; гражданское правоприменение; уголовное правоприменение; соблюдение законов со стороны представителей государства. Россия находится на 107 месте из 140 стран в представленном рейтинге. В топ-10 рейтинга входят Дания, Норвегия, Финляндия, Швеция, Нидерланды, Германия, Новая Зеландия, Люксембург, Эстония и Ирландия. Последнее место занимает Венесуэла [5].

В настоящее время Россия активно стремится к тому, чтобы стать демократической современной державой. Несмотря на то, что во всех сферах общественной

жизнедеятельности происходят сложные и противоречивые процессы, к примеру, «несовершенство и неэффективность механизма защиты прав и свобод человека и гражданина в России» [6, с. 66], становятся все более очевидными и позитивные результаты перемен. И хотя сегодня в России права человека подвергаются серьезным испытаниям, они звучат все ярче. При этом следует отметить, правовая государственность не вводится единовременным актом и не может стать результатом формальной законодательной деятельности, данный процесс должен быть исторически пережит обществом, если оно для этого созрело.

При этом само государство, устанавливая в законодательной форме свободу об-

щества и личности, не свободно от ограничений в собственных решениях и действиях. Государство берет на себя обязательства, обеспечивающие справедливость и равенство в отношениях с гражданином посредством закона. Государственные органы, подчиняясь правовым регуляторам не могут нарушать закон и несут соответствующую ответственность за подобные нарушения или невыполнение обязанностей. Таким образом, отношения между государством и личностью должны осуществляться на основе взаимной ответственности, при этом «человек реализует свой политический, социальный, культурный, правовой статус только в рамках надежного правового и общественного порядка» [7, с. 50].

#### Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС КонсультантПлюс.
2. Декларация прав и свобод человека и гражданина (принята Постановлением ВС РСФСР от 22.11.1991 № 1920-1) // СПС КонсультантПлюс.
3. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // СПС КонсультантПлюс.
4. Ирошников Д.В. Правовая культура и безопасность: некоторые аспекты соотношения // Транспортное право и безопасность. – 2021. – № 2 (38). – С. 53-67.
5. Рейтинг стран мира по уровню верховенства закона – Гуманитарный портал. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/rule-of-law-index>.
6. Абдурахманова И.В., Орлова Н.Е. Проблема соотношения прав и обязанностей в правовом статусе гражданина // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2019. – № 4 (107). – С. 66-69.
7. Працко Г.С. Соотношение правового и общественного порядка в условиях функционирования гражданского общества // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2020. – № 9 (124). – С. 50-53.

#### PERSONALITY IN THE CONDITIONS OF LEGAL STATEHOOD

**E.S. Zhidyaeva**, *Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor*  
**Academy of Marketing and Social and Information Technologies – IMSIT**  
**(Russia, Krasnodar)**

**Abstract.** *The author analyzes the question of the relationship between the state and the individual; examines the theoretical foundations of the concept of the rule of law and the implementation of the principles of building the rule of law in modern Russia; highlights the problems of the relationship of personality in the conditions of legal statehood. The author emphasizes that the emerging relations between the state and the individual are based on legal relations that are based on the principles of equality, justice and mutual responsibility.*

**Keywords:** *personality, state, law, legal state, person, social status, rule of law, rule of law, legal responsibility.*

## ПОЛНОМОЧИЯ И ДОЛЖНОСТНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ ПРОКУРОРА ВЕРХОВНОГО СУДА СССР

А.Н. Зыкова, студент

А.Д. Сухова, студент

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-56-58

*Аннотация.* Для понимания современной системы судопроизводства важным является понимание какие органы и какая деятельность стала началом адвокатуры, прокурорского ремесла и судейства. Поскольку наиболее важную роль в современном судопроизводстве играет опыт СССР, в статье рассматривается один из первых органов прокурорского надзора, положившего начало современному образу органов прокуратуры. Рассматривается процесс создания и полномочия Прокурора Верховного суда СССР, как важнейшего органа контроля за законностью деятельности судов и состава законов в СССР 20-ых годов 20 века.

*Ключевые слова:* прокуратура, органы судопроизводства, советская власть, Советская Прокуратура.

Создание системы судопроизводства в Советском союзе претерпевало множество изменений на протяжении всей его истории. Советская Прокуратура была создана 28 мая 1922 года, деятельность которой была закреплена Положением о прокурорском надзоре.

В ноябре 1923 года появилась должность Прокурор Верховного суда СССР, назначаемого Верховным Советом СССР.

Постановлением ЦИК и СНК СССР от 24 июля 1929 г. «Об утверждении Положения о Верховном Суде Союза ССР и прокуратуре Верховного Суда Союза ССР» были определены предмет и пределы общенадзорной деятельности Прокурора Верховного суда СССР. Согласно ст. 58 в области общего надзора ему принадлежало право:

а) наблюдения за законностью с точки зрения Конституции СССР и общесоюзного законодательства, постановлений Народных комиссариатов СССР и иных центральных учреждений СССР, кроме ЦИК СССР, его Президиума, СНК СССР и Совета Труда и Обороны, с внесением представлений по поводу усмотренных нарушений в Пленум Верховного Суда СССР, а в отдельных, не терпящих отлагательства случаях, – непосредственно в

Президиум Центрального Исполнительного Комитета СССР;

б) наблюдения за законностью, с точки зрения Конституции СССР и общесоюзного законодательства, постановлений центральных исполнительных комитетов союзных республик и их президиумов с внесением представлений по поводу усмотренных нарушений в Президиум ЦИК СССР;

в) наблюдения за законностью действий Объединенного Государственного Политического Управления (ОГПУ);

г) наблюдения за законностью действий Народных комиссариатов и иных центральных учреждений СССР и организаций общесоюзного значения с правом запрашивать их по поводу допущенных ими незаконных действий и опротестовывать эти действия соответственно в Президиум ЦИК СССР или в СНК СССР».

Полномочия прокурора Верховного Суда СССР в области судебного надзора были следующими:

а) наблюдение за правильным и единообразным применением общесоюзного законодательства в практике судебных учреждений СССР и союзных республик с внесением представлений в Пленум Верховного Суда СССР о даче руководящих

разъяснений и толкований Верховным Судом союзных республик;

б) наблюдение за соответствием постановлений Пленумов Верховных Судов союзных республик общесоюзному законодательству с внесением в Пленум Верховного Суда СССР представлений об опротестовании этих постановлений в Президиум ЦИК СССР в случаях противоречия их общесоюзному законодательству или нарушения ими интересов других союзных республик;

в) надзор за правильным применением действующего законодательства в приговорах, решениях и определениях коллегий и специальных судебных присутствий Верховного Суда СССР, а также кассационного присутствия военной коллегии Верховного Суда СССР с внесением протестов в Пленум Верховного Суда СССР;

г) надзор за производством дел в военных трибуналах и военной прокуратуре.

В то же время на прокурора Верховного Суда СССР возлагались обязанности по осуществлению надзора за соблюдением законности уголовного и гражданского судопроизводства. Такое двойственное положение в определенной степени создавало трудности при осуществлении прокурорами надзора за соблюдением законов при рассмотрении судами уголовных и гражданских дел и законностью и обоснованностью вынесенных судами решений, приговоров, определений и постановлений.

Первый прокурор Верховного суда СССР был назначен 21 марта 1924 года – Красиков Петр Ананьевич. Несмотря на Положение, которое ограничило сроки действий полномочий в 5 лет, Красиков был назначен дважды, поэтому пробыл в этой должности вплоть до 17 августа 1933, когда была создана Прокуратура Союза ССР и он был назначен заместителем Председателя Верховного Суда СССР.

Красиков П.А. избирался кандидатом в члены ВЦИК (12-го и 13-го созывов) и ЦИК СССР (3-го и 4-го созывов).

На пленумах Верховного суда СССР часто рассматривались протесты П.А. Красикова по самым разнообразным вопросам, связанным с законностью при-

нимаемых решений на государственном уровне и уровне республики. После его вмешательства, как правило, отменялись незаконные постановления народных комиссаров и руководителей других ведомств как общесоюзных, так и республиканских. Петр Ананьевич выступал на пленумах Верховного суда СССР с толкованием тех или иных законодательных актов, а также по материалам опротестованных им конкретных уголовных дел. Нередко он поднимался на трибуну и на сессиях ЦИК СССР в качестве докладчика по основополагающим законопроектам. Так, на 2-й сессии ЦИК СССР (октябрь 1924 года) П.А. Красиков будучи прокурором Верховного суда СССР сделал доклады об основных началах уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик и о воинских преступлениях, а на 3-й сессии (февраль 1927 года) – был докладчиком по проекту Положения о государственных преступлениях.

И после окончания своих полномочий в должности Прокурора Верховного суда СССР, он принимал участие в подготовке многих важных законодательных актов первых послереволюционных лет, таких как: Наказ Верховному суду СССР (1924 год), Положение о военных трибуналах и военной прокуратуре (1926 год), Положение о Верховном суде СССР и прокуратуре Верховного суда СССР (1929 год), Уголовный и Уголовно-процессуальный кодексы, Кодекс законов о браке, семье и опеке и др.

Прокурор Верховного суда СССР на период своего существования был одним из определяющих органов контроля и оценки нормативно-правовых актов, принимаемых на каждом уровне власти, в том числе по делам судов, которые признавали действия должностных лиц незаконными или определяли положение лица как политического преступника.

В 1929 году после внесенного П.А. Красиковым представления в ЦИК СССР в непосредственное подчинение прокурора Верховного суда СССР перешли следователи по важнейшим делам, входившие до этого в следственную часть Верховного суда СССР.

Подобное расширение полномочий органа привело к ряду вопросов в руководящих звеньях СССР, поскольку уже в 1931 году Прокурор Верховного суда СССР имел право оспаривать и вносить предложения о корректировках в принимаемых законных актах, тем самым весомо влиять на политические процессы.

Данный орган надолго определил ряд должностных особенностей Прокуроров высшего уровня власти в СССР и РФ. «По наследству» от Прокурора Верховного суда СССР Генеральный прокурор РФ получил полномочия контроля за деятельностью системы прокуратуры в РФ, а также контроль решений Верховного суда и некоторые другие.

#### **Библиографический список**

1. Постановление Всероссийский Центральный Исполнительный Комитет от 28 мая 1922 года «Положение о прокурорском надзоре».
2. Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 29.12.2022) «О прокуратуре Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2023).
3. Ерёмин, А.В. История отечественной прокуратуры: учебное пособие. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации, 2018. – 136 с.
4. Информационный портал Генеральной прокуратуры Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/about-the-proc/history/history-person/-/asset\\_publisher/](https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/about-the-proc/history/history-person/-/asset_publisher/).

### **POWERS AND DUTIES OF THE PROSECUTOR OF THE SUPREME COURT OF THE USSR**

**A.N. Zykova, Student**

**A.D. Sukhova, Student**

**Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin  
(Russia, Krasnodar)**

***Abstract.** To understand the modern judicial system, it is important to understand which bodies and which activities were the beginning of advocacy, prosecutorial craft and judging. Since the experience of the USSR plays the most important role in modern judicial proceedings, the article considers one of the first bodies of prosecutorial supervision, which laid the foundation for the modern image of the prosecutor's office. The process of creation and powers of the Prosecutor of the Supreme Court of the USSR, as the most important body of control over the legality of the activities of courts and the composition of laws in the USSR of the 20s of the 20th century, is considered.*

***Keywords:** prosecutor's office, judicial authorities, Soviet power, Soviet Prosecutor's Office.*

## ОСНОВЫ ПСИХИАТРИЧЕСКОЙ ВИКТИМОЛОГИИ, ПРОФИЛАКТИКА ЖЕРТВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

М.Д. Иванова, курсант

И.Р. Аминов, канд. юрид. наук, доцент

Уфимский юридический институт Министерства внутренних дел Российской Федерации  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-59-61

**Аннотация.** В статье анализируются особенности отрасли криминологии виктимология. Автор рассмотрел исторический процесс возникновения данной отрасли. Определены характеризующие признаки жертв, страдающих психическим расстройством. Представлены выводы о профилактике процесса виктимности как в целом для общества, так и индивидуально.

**Ключевые слова:** виктимология, виктимность, жертва, психическое расстройство.

Виктимология – это отрасль криминологии, изучающая жертву преступления, ее признаки, поведение, а также уровень правовой и моральной ответственности.

При расследовании преступлений важной составляющей является не только изучение личности виновного, но и изучение личности потерпевшего, так как это взаимосвязанные аспекты. Нередко потерпевший своим поведением провоцирует виновного на совершение преступления[1;78].

Сама отрасль виктимологии является молодой по сравнению с другими юридическими науками. Её активное изучение началось после второй мировой войны, где большим толчком к изучению стал атомный взрыв двух японских городов. Ученые Японии стали изучать причины, условия и признаки возникновения жертв, какие люди более склонны к нападению. А само возникновение виктимологии как науки появилось путем написания научной монографии Ганцом фон Гентингом и Бендажмином Мендельсоном. Благодаря данной статье начали отделять жертв по отдельным видам преступления: убийство, изнасилование, кража, грабеж, шантаж и т.д. Первое понятие «виктимология» было предложено в 1949 году американским психиатром. Данное понятие он описал в своей книге, которая рассказывала о проблемах и поведении лиц, пострадавших от преступления. В этой же книге была рас-

смотрена теория о связи внутренних конфликтах личности и внешних социальных процессах, которые воздействуют на становление жертвы. А в России данная отрасль активно начала развиваться только после 1980 года. Строились и создавались виктимологические школы в Москве, Ленинграде, Иркутске, Нижнем Новгороде [2, с. 72].

До официального развития и изучения науки виктимологии, встречались произведения, где четко прослеживалось роль жертвы и её основные черты, которые в дальнейшем также изучались учеными. Существует множество мифов, библейских сюжетов, сказаний, повестей о лицах, потерпевших от преступления. Это доказывает, что до официального изучения виктимологии как науки, первыми, кто транслировал и повествовал о жертвах, это писатели, поэты и драматурги. Одним из самых известных библейских сюжетов является о Каине и Авеле. Тип жертвы Авеля описывается с наличием вины. Он понимал, что пострадает если пойдет с Каином в поле, но он шел, так как чувствовал вину перед братом. Если брать в противовес сюжет о Самсоне и Далиле, то тут прослеживается самоуверенное и эгоистичное поведение Самсона. Он обладает признаками агрессивного и моментами аморального поведения жертвы. Таким образом, мы видим, что типы жертв бывают разными в зависимости от различных факторов.

Так психиатрическая виктимология вызывает большой интерес, ее мы подробнее и рассмотрим.

Психиатрическая виктимология по большей степени заключается в невозможности потерпевшим оказать противодействие преступнику. В этот момент лицо находится в невменяемом состоянии, произошла утрата сознания либо его помрачение. Данные процессы зависят от строения организма (патология) либо временно возникшие сбои.

Наличие психического расстройства лица предполагает высокую незащищенность потерпевшего от преступлений, так как он не может дать отпор своему обидчику, не понимает противоправность совершаемых над ним деяний. Так же опасно, когда нападавшее лицо психически невменяемо и совершает общественно опасные деяния. Отсюда выходит, что и преступник, и потерпевший, с психическими расстройствами. Данная ситуация наиболее опасна, нежели, когда лишь одно лицо является невменяемым [3, с. 47].

Помимо психического расстройства существуют другие факторы, с которыми они могут сочетаться. Виктимность образуется от злоупотребления алкогольными напитками, аморального и противоправного образа жизни, наличия искаженных ценностей и идеалов. Ученные выяснили, что каждый третий потерпевший с психическим расстройством, в момент нападения, находился в алкогольном опьянении.

В уголовном законодательстве наличие психического расстройства приравнивается к беспомощному состоянию потерпевшего, что является квалифицирующим признаком, что по итогу влияет на назначение наказания подозреваемому. Но психическое расстройство не всегда связано с беспомощным состоянием. Если рассматривать статью 131 Уголовного кодекса Российской Федерации, то преступление совершенное с использованием беспомощного состояния потерпевшей считается, когда лицо в силу психического либо физического состояния (слабоумие, шизофрения и другие психические расстройства, физические недостатки, иное болезненное либо бессознательное состояние),

возраста (малолетние, престарелое лицо), либо иных фактов не могло осознавать значение и характер осуществляемых над ним действий, а также оказать воздействие нападающему лицу. Само состояние беспомощности подлежит установлению и доказыванию, это происходит путем назначения и производства судебной психолого-психиатрической экспертизы. По итогу которой эксперт составляет заключение, в котором отражает выводы по проведенному исследованию и отвечает на вопросы, поставленные участниками процесса. А также самостоятельно может раскрыть вопросы, которые не были заданы участниками, но имеют значение для раскрытия и расследования данного преступления [2, с. 73].

Наличие психического расстройства предполагает полную либо частичную недееспособность лица, то есть он не может самостоятельно защищать свои права и законные интересы. Поэтому таким лицам предоставляются дополнительные меры защиты, а именно законный представитель либо представитель, и защитник. Также в соответствии с УПК РФ, все процессуальные и следственные действия, в которых участвует несовершеннолетний не достигший возраста 16-ти лет, а также достигший данного возраста, но имеющий психические расстройства либо отстает в психическом развитии, должны проводиться с участием психолога либо педагога.

Для того чтобы ввести профилактику виктимности, необходимо определить основные черты жертвы, чтобы бороться с ними. Общая характеристика жертвы определяется по нескольким группам свойств:

- биологические свойства (темперамент, уровень физической силы);
- продиктованные обществом (ценности, устои);
- приобретенные в результате опыта (привычки, умения);
- индивидуальные признаки отдельного индивида (характер).

К часто встречающимся признакам жертвы относятся (помимо наличия психического расстройства): низкий уровень физического развития, нерешительность,

страх, высокий уровень тревожности, склонность к ссорам, неуступчивость, аморальное поведение.

Профилактика заключается в работе общественных институтов, направленной на установление причин и условий, факторов, создающих виктимное поведение.

К виктимологической профилактике, направленной на общество в целом, относят: повышение уровня грамотности, образования, определение неискраженных моральных ценностей, информирование о способах предотвращения нападения, отказ от употребления алкоголя, создание социального центра помощи населения, наркотических средств и психотропных веществ, наблюдение за подозрительными лицами, а также патрулирование и кон-

троль за общественными местами, местами вероятного нападения [3, с. 46].

К профилактике отдельных лиц относятся: определение уровня виктимности отдельных лиц, индивидуальные беседы с психологом, правоохранительными органами, снижение уровня виктимности.

Подводя итог вышесказанному, психическое расстройство лица может быть одной из оснований его виктимности, что прямо влияет на квалификацию совершенного преступления. Определение данного факта имеет высокое значение для обеспечения дополнительной защиты потерпевшим, страдающим психическим расстройством. А меры профилактики виктимности нуждаются в дальнейшем изучении и широком использовании.

#### Библиографический список

1. Титушкина, Е.Ю. Нормативные правовые акты федерального уровня о профилактике преступлений: учебное пособие / Е.Ю. Титушкина [и др.]. – М.: Академия управления МВД России, 2017. – 60 с.
2. Аракелян, К.Н. Возникновение и развитие виктимологии как науки о поведении жертвы: исторический экскурс / К. Н. Аракелян // Прикладная юридическая психология. – 2016. – № 1(34). – С. 70-74. – EDN VSELWX.
3. Муллахметова, Н.Е. Жертвы преступлений с психическими расстройствами: виктимологический и уголовно-процессуальный аспекты / Н.Е. Муллахметова // Виктимология. – 2017. – № 2(12). – С. 46-50. – EDN ZDBHIF.
4. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 25.03.2022) // Консультант плюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (дата обращения: 05.06.2023).
5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 22 ноября 2001 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 5 декабря 2001 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2001. – № 52, (ч. I), ст. 4921.

#### FUNDAMENTALS OF PSYCHIATRIC VICTIMOLOGY, PREVENTION OF CRIME VICTIMS

**M.D. Ivanova, cadet**

**I.R. Aminov, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor**

**Ufa Law Institute of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation  
(Russia, Ufa)**

**Abstract.** *The article analyzes the features of the branch of criminology – victimology. The author examined the historical process of the emergence of this industry. The characterizing signs of victims suffering from a mental disorder are defined. Conclusions are presented on the prevention of the process of victimization both for society as a whole and individually.*

**Keywords:** *victimology, victimhood, victim, mental disorder.*

## ОТЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ НАКАЗАНИЙ В РОССИИ

**М.Ю. Извеков**, студент

**Д.М. Полонский**, канд. юрид. наук, доцент

**Белгородский государственный национальный исследовательский университет  
(Россия, г. Белгород)**

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-62-65

***Аннотация.** В данной статье предложено рассмотреть отдельные вопросы реализации административных наказаний в РФ. Авторами проанализированы нормы КоАП РФ и отдельные отечественные научные исследования, которые посвящены применению административных наказаний в производстве по делам об административном правонарушении, а также материалы судебной практики. Выявлены и проанализированы отдельные проблемы правового регулирования и реализации административных наказаний, а также предложены определенные направления по их решению.*

***Ключевые слова:** административное правонарушение, административное производство, государственное принуждение административное наказание, административное принуждение, штраф, административный арест.*

Одним из сущностных признаков любого государства является право на применение мер принуждения. При этом в правовом государстве, к числу которых относится и современная Россия, применение мер принуждения должно осуществляться исключительно на основе норм права.

Современное отечественное законодательство предусматривает меры принуждения в нормах различных отраслей, в том числе в нормах административного права. В свою очередь меры административного принуждения также характеризуются разнообразием видов.

К числу важнейших видов административного принуждения относится административное наказание. Современным административным правом предусматривается большое количество различных видов наказаний. Это обусловлено как различной общественной вредностью совершаемых правонарушений, требующих разной степени принудительного воздействия со стороны государства, так и разнообразием субъектов административных правонарушений, специфика которых должна учитываться при привлечении их к административной ответственности.

При этом следует отметить, что, несмотря на высокую важность такого вида административного принуждения как ад-

министративное наказание, правовое регулирование последнего всегда характеризовалось рядом существенных проблем реализации и нуждается в постоянном и планомерном совершенствовании.

Значение административного принуждения заключается в том, что при правильном применении данного вида государственного принуждения достигается устойчивость правопорядка, гарантируется действенность управленческой деятельности, а также соответственно уменьшается число правонарушений.

Формы и виды административного принуждения представляют собой специфически обособленные группы юридических мер, объединенных общностью целей, оснований, правовых последствий и процедуры их применения, т.е. тех элементов, которые обуславливают и характеризуют конкретный способ административно-принудительного воздействия при обеспечении правопорядка и общественной безопасности. Меры административного принуждения могут быть классифицированы на различные виды в зависимости от следующих оснований: от наличия санкций; от субъекта применения; от характера осуществляемого воздействия; от сущности; от основания использования.

Одним из важнейших видов административного принуждения является административное наказание. Административное наказание – это мера государственного принуждения, которая применяется к лицам, виновным в совершении определенного нарушения закона, которое может быть квалифицировано как административное правонарушение.

Значение административных наказаний заключается в том, что они, являясь охранительными для многих отраслей права (например, таких как административное, конституционное, гражданское, трудовое, уголовно-процессуальное и других), по сути выражают отрицательную оценку, данную государством по отношению к совершенным правонарушениям.

В соответствии с нормами КоАП РФ [1] целями административного наказания являются лишь общая и частная превенция. Однако в результате применения административного наказания реализуются и иные цели: перевоспитания правонарушителя; восстановление социальной справедливости; восстановление общественных отношений. Кара не является самоцелью административного наказания, она применяется для достижения других целей.

Видами административного наказания являются: предупреждение; административный штраф; конфискация орудия совершения или предмета административного правонарушения; лишение специального права, предоставленного физическому лицу; административный арест; административное выдворение за пределы Российской Федерации иностранного гражданина или лица без гражданства; дисквалификация; административное приостановление деятельности; обязательные работы; административный запрет на посещение мест проведения официальных спортивных соревнований в дни их проведения.

При этом, считаем, что такое административное наказание как штраф характеризуется невысокой эффективностью ввиду его низкой собираемости. Одной из основных причин неэффективности исполнения административного штрафа является несовершенство механизма принудительного исполнения административного

штрафа. Современное отечественное законодательство предусматривает, что в случае уклонения от уплаты административного штрафа лицо привлекается к административной ответственности по ч. 1 ст. 20.25 КоАП РФ. Стоит отметить, что за уклонение от уплаты административного штрафа предусмотрена административная ответственность в виде административного штрафа в двукратном размере суммы неуплаченного административного штрафа либо административный арест на срок до пятнадцати суток, либо обязательные работы на срок до пятидесяти часов. Однако, при наличии выбора альтернативного административному штрафу наказания, в большинстве случаев за указанное правонарушение снова назначается наказание в виде административного штрафа, что еще больше усугубляет проблему исполнения наказания в виде административного штрафа, так как не только не способствует уплате назначенных административных штрафов, но и в большинстве своем увеличивает количество неуплаченных административных штрафов.

По нашему мнению, путем повышения эффективности исполнения административного штрафа является заимствование правил замены штрафа на иное наказание в пределах санкции состава правонарушения в случае уклонения от его уплаты, предусмотренных отечественным уголовным законодательством. Считаем, что угроза замены административного штрафа на административный арест или обязательные работы является более действенным стимулятором добровольной оплаты административного штрафа по сравнению с назначением штрафа в двойном размере [2].

Так в 2014 году была предусмотрена возможность оплатить административный штраф в размере половины суммы наложенного административного штрафа, если оплата будет осуществлена не позднее двадцати дней со дня вынесения постановления. Это законодательное решение, скорее всего, принято не в гуманных целях, а вызвано необходимостью обеспечить более эффективную взыскиваемость штрафов. Кроме того, указанное изменение

распространяется лишь на лиц, совершивших административные правонарушения в области дорожного движения (за исключением отдельных составов главы 12 КоАП РФ).

В 2016 году в КоАП РФ введена ст. 4.1.1, предусматривающая возможность замены административного штрафа предупреждением. Данная замена административных наказаний возможна лишь для субъектов малого и среднего предпринимательства [3].

В целом анализ приведенных изменений КоАП РФ свидетельствует о том, что в более выгодных условиях оказываются участники дорожного движения, субъекты предпринимательской деятельности, а также граждане, совершившие правонарушения с максимально высокими штрафами. В отношении иных категорий граждан законодательные меры, направленные на индивидуализацию и дифференциацию административной ответственности, не предпринимались. В связи с этим в научной литературе обоснованно предлагается распространить правила назначения административного штрафа ниже низшего предела, замены административного штрафа предупреждением, снижения размера штрафа в случае его добровольной оплаты в сокращенные сроки на все категории субъектов административных правонарушений [2].

Также следует отметить, что в настоящее время существуют трудности в исполнении такого административного наказания как административный арест. Относительно вопроса исполнения анализируемого наказания следует отметить наличие определенных расхождений в положениях ведомственных актов, регламентирующих порядок отбывания административного ареста и порядок содержания подозреваемых,

обвиняемых в совершении преступления.

Дело в том, что недостаток в территориальных органах специальных мест для содержания административно арестованных – не редкость. В ряде субъектов Российской Федерации учреждения возможного содержания лиц, подвергнутых административному аресту, отсутствуют. Подвергнутые административному аресту лица содержатся в ИВС в отдельных помещениях от подозреваемых в совершении преступлений. Следовательно, лица, совершившие административное правонарушение, подозреваемые и обвиняемые в совершении преступлений, содержатся в одном территориальном органе (здании), в то время как между федеральными законами, устанавливающими порядок отбывания административного ареста и меры процессуального принуждения, существует принципиальная разница. Выходом из данной ситуации является принятие федеральной «Целевой программы по строительству специальных приемников для содержания лиц, арестованных в административном порядке» [4].

Отсюда считаем, что целесообразным является заимствование правил замены штрафа на иное наказание в пределах санкции состава правонарушения в случае уклонения от его уплаты, предусмотренных отечественным уголовным законодательством. Кроме того, необходимо распространить правила назначения административного штрафа ниже низшего предела, замены административного штрафа предупреждением, снижения размера штрафа в случае его добровольной оплаты в сокращенные сроки на все категории субъектов административных правонарушений.

#### **Библиографический список**

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 28 апреля 2023 г., с изм. от 17 мая 2023 г.) // Собрание законодательства РФ. – 07.01.2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.
2. Шепелев, Д.А. Актуальные вопросы исполнения административных наказаний / Д.А. Шепелев // Студенческий вестник. – 2021. – № 20. – С. 20-22.
3. Бочкарева Е.А., Соловьева С.В. Административное наказание в виде штрафа: законодательные и правоприменительные аспекты / Е.А. Бочкарева, С.В. Соловьева // Российское правосудие. – 2022. – № 6. – С. 20-26

4. Байсалуева, Э.Ф. Административный арест: проблемы назначения и исполнения наказания / Э.Ф. Байсалуева // Вестник Сибирского юридического института МВД России. – 2021. – № 2. – С. 52-58.

## SEPARATE ISSUES OF LEGAL REGULATION OF ADMINISTRATIVE PENALTIES IN RUSSIA

**M.Y. Izvekov**, *Student*

**D.M. Polonsky**, *Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Belgorod State National Research University**

**(Russia, Belgorod)**

**Abstract.** *In this article, it is proposed to consider certain issues of the implementation of administrative penalties in the Russian Federation. The authors analyzed the norms of the Administrative Code of the Russian Federation and some domestic scientific studies that are devoted to the application of administrative penalties in proceedings on administrative offenses, as well as materials of judicial practice. Separate problems of legal regulation and implementation of administrative penalties are identified and analyzed, and certain directions for their solution are proposed.*

**Keywords:** *administrative offense, administrative proceedings, state coercion, administrative punishment, administrative coercion, fine, administrative arrest.*

## ТЕХНИКА СОЗДАНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ

Д.А. Карев, канд. юрид. наук, доцент

Т.В. Полковникова, студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-66-69

*Аннотация.* Рассмотрены сущность корпоративного права и актуальность существования данной отрасли права в условиях установления конституционных положений о развитии частной собственности и возможности использования имущества, способностей для реализации предпринимательской деятельности. Уточнено понятие корпоративных норм и их признаки в структуре корпоративного права. Выделена иерархия корпоративных нормативно-правовых актов, подразумеваемая в пределах корпорации, а также раскрыты правила создания данных актов с целью обеспечения достаточности и полноты корпоративных актов, действующих в структуре правовой системы Российского государства.

**Ключевые слова:** нормативно-правовые акты, корпоративные нормы, корпоративное право, учредительный договор, волеизъявление коллектива, защита интересов членов корпорации.

Прежде, чем говорить о методике создания корпоративных норм, целесообразно разобраться в том, что представляет из себя корпоративное право, аккумулирующее систему соответствующих норм, и кем инициируется внедрение данных норм для последующего исполнения. Так, по замечанию Дружинина Г.В., корпоративное право представляет собой систему правил поведения, общеобязательных для членов корпорации (предприятия) с целью регулирования их правоотношений [2, с. 23]. Подразумевается, что свод обозначенных правил поведения будет способствовать оптимальному функционированию корпорации, в связи с чем органы ее управления устанавливают и обеспечивают их принудительное исполнение. В свою очередь в случае недостаточной эффективности при следовании данным нормам – прибегают к правоохранительным органам, существующим в границах государства [5, с. 39]. Существование данной отрасли права видится закономерным в силу установления Конституцией РФ частной собственности, а также возможности использования своих способностей и имущества для осуществления предпринимательской деятельности (ст. 34, 35 Конституции РФ) [4]. Указан-

ные конституционные положения создают основу для функционирования предприятий различной организационно-правовой формы и коммерческой направленности, вследствие чего требуется установление, развитие и регулирование соответствующих корпоративных отношений.

Развивая логику исследования, Синявская М.С. добавляет, что в случае с корпоративным правом можно говорить о внутрифирменной системе норм, которые, с одной стороны, содержатся в различных корпоративных нормативно-правовых актах, а с другой, регламентируют отдельные стороны деятельности как самой корпорации, так и ее участников (учредители, директора, акционеры, менеджеры и т.д.) [7, с. 57]. Помимо прочего в структуре корпоративного права можно говорить о внутрикорпоративных нормах, обуславливающих внутреннюю жизнь сотрудников предприятия, и о внешнекорпоративных, влияющих на формы его хозяйствования со сторонними агентами: государством, коммерческими организациями, поставщиками и т.д. [8, с. 25]. Важно, что каждая из таких создаваемых норм должна соответствовать нижеследующим характеристикам:

1. Регулирование типичных, наиболее распространенных форм взаимоотношений индивидов, осуществляющих свою деятельность в организации.

2. Корпоративные нормы влияют на интересы как отдельных сотрудников, так и всех работников предприятия. К примеру, установление режима труда и отдыха в рамках локального акта предприятия будет касаться всего коллектива в то время, как доплаты к пенсии работника в дополнении к действующей системе пенсионного страхования в стране будут распространяться только на те категории работников, которые планируют завершить трудовую деятельность.

3. Корпоративные нормы, присутствующие в границах предприятия, имеют свою специализацию. Например, существуют те, которые связаны с осуществлением финансовых операций, выполнением возложенных на работника трудовых функций, организацией административного порядка на предприятии и т.д. В последнее время в связи с активностью использования информации как ключевого фактора при реализации взаимоотношений субъектов права, особую актуальность приобретают нормы, регламентирующие порядок использования, сохранения и распространения информации ограниченного доступа. В свою очередь модель обеспечения бережного отношения к человеческому потенциалу, активно развивающаяся в последние годы, провоцирует говорить о нормах корпоративного права, посвященных социальному обеспечению работников.

4. В большинстве случаев корпоративные нормы принимаются самими членами трудового коллектива, в связи с чем отмечается максимальная добровольность исполнения и готовность следования ориентирам, транслируемых в организации. В тех случаях, когда корпоративные нормы принимаются руководством (собранием акционеров и т.п.), они должны учитывать мнение, предпочтения и потребности трудового коллектива и выступать формой всеобщего волеизъявления работников предприятия.

5. На корпоративные нормы накладывается обязательство их неукоснительного исполнения в соответствии с требованиями органов управления, иницилирующих создание и интеграцию обозначенных норм. В случае недостаточной эффективности инструментария, положенного в основу корпоративного принуждения, по правилам законодательства РФ допускается судебная защита интересов членов корпорации. Так, к примеру, в случае неполной выплаты дивидендов или отсутствие соответствующего перечисления данного дохода на счет акционера, допустимо обращение последнего в суд за разрешением конфликтной ситуации после реализации попыток досудебного разрешения данного спора с представителями корпорации.

6. Как и иные нормы права, корпоративные нормы носят формализованный, т.е. упорядоченный характер и имеют письменное выражение. При этом Кожевников В.В. предлагает говорить о следующей типологии в отношении корпоративных нормативных правовых актов, выделенных в зависимости от юридической силы:

- 1) Акты общих собраний акционеров, персонала организации;
- 2) Акты корпоративных органов, выполняющих контрольную функцию;
- 3) Акты представительных органов (например, профсоюза);
- 4) Акты коллективных исполнительных органов;
- 5) Акты руководителей подразделений, существующих в корпорации и т.д. [3, с. 29-30].

Создание таких нормативных актов должно отвечать правилам юридической техники, которая подразумевает достижение соответствия создаваемых актов корпорации принципам полноты и достаточности в части правового регулирования. В данном случае понимается последовательность действий при создании нормативно-правовых актов предприятия, способствующая:

1. Приданию созданным корпоративным нормам юридической силы посредством соответствия содержания норматив-

ных актов, их реквизитов требованиям законодательства РФ;

2. Обеспечению принципа непротиворечивости нормативно-правовых актов корпорации существующим законам и подзаконным актам РФ;

3. Установлению приемлемости при дублировании положений отечественного законодательства при создании корпоративных актов;

4. Выработке правил поведения, которые являются наиболее эффективными и предпочтительными именно для той организации, в границах которой создаются и интегрируются соответствующие корпоративные акты;

5. Применению наиболее оптимальной юридической методики, актуальной и целесообразной для целей и задач конкретной корпорации [9, с. 842-843].

В последнем случае, руководствуясь результатами исследования Макаровой Н.А., можно говорить о нижеследующих методиках (техниках) создания корпоративных актов:

1) Техника учредительно-распорядительных нормативно-правовых актов, направленная на создание устава предприятия или его учредительного договора;

2) Техника организационно-управленческих актов, подразумевающая этапы формирования должностных ин-

струкций, положений отделов, правил поведения наемного персонала и т.д.;

3) Техника трудовых актов, конкретизирующая и детализирующая правила поведения в отношении выполнения работниками возложенных на них трудовых функций;

4) Договорная техника, вследствие применения которой в корпорации создаются договора, применяемые при взаимоотношении с контрагентами, дополнительные соглашения и т.д. [6, с. 81-82].

В заключении стоит отметить, что процесс формирования корпоративных нормативных правовых актов должен ориентироваться на соблюдение таких принципов как законность, научность, иерархичность, компетентность и т.д. [1, с. 114]. В данном случае следование обозначенным правилам создания корпоративных актов, а также учет мнения, волеизъявления всех работников корпорации будет способствовать обеспечению самостоятельности функционирования конкретной организации. Помимо прочего строгое соответствие юридической технике создания актов корпорации позволит ей достигнуть необходимой динамичности, стабильности и предсказуемости с точки зрения правового фундамента, необходимого для конкурентоспособного развития в современной рыночной среде.

#### Библиографический список

1. Афанасьев И.В., Копысов Т.К. Проблемы формальной определенности императивных и диспозитивных норм в контексте обеспечения баланса интересов субъектов корпоративных отношений // Ленинградский юридический журнал. – 2022. – № 1 (67). – С. 113-124.
2. Дружинин Г.В. Генезис корпоративных норм как особого социального регулятора: общетеоретический аспект // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2021. – № 5. – С. 22-25.
3. Кожевников В.В. Проблема соотношения локальных норм права с корпоративными нормами // Вестник Томского государственного университета. Право. – 2021. – № 39. – С. 26-47.
4. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // СПС «Консультант Плюс». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения 30.04.2023).
5. Майорова С.А. Корпоративные нормы в системе российского права: монография. – М.: Изд-во «Юрлитинформ», 2021. – 160 с.
6. Макарова Н.А. О соотношении правовых и корпоративных норм // Юристы-Правоведь. – 2022. – № 2 (101). – С. 80-83.

7. Синявская М.С. Конкретизация норм об ответственности участников корпоративных отношений в судебной практике // Российское правосудие. – 2020. – № 11. – С. 53-71.
8. Уздимаева Н.И., Паркина А.В. Корпоративные нормы и корпоративные акты в соционормативной системе // Право и государство: теория и практика. – 2018. – № 9 (165). – С. 23-26.
9. Чернова Э.Р., Султанова А.Б. Правовые и корпоративные нормы // Аллея науки. – 2018. – Т. 2. № 7 (23). – С. 841-844.

## TECHNIQUES FOR CREATING CORPORATE REGULATORY LEGAL ACTS

**D.A. Karev**, *Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**T.V. Polkovnikova**, *Student*

**Samara State University of Economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** The essence of corporate law and the relevance of the existence of this branch of law in the context of the establishment of constitutional provisions on the development of private property and the possibility of using property, abilities for the implementation of entrepreneurial activity are considered. The concept of corporate norms and their features in the structure of corporate law are clarified. The hierarchy of corporate regulatory legal acts implied within the corporation is highlighted, and the rules for creating these acts are disclosed in order to ensure the sufficiency and completeness of corporate acts operating in the structure of the legal system of the Russian state.*

***Keywords:** regulatory legal acts, corporate norms, corporate law, the founding agreement, the will of the collective, protection of the interests of the members of the corporation.*

## КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ КАК НОВЕЙШАЯ РАЗНОВИДНОСТЬ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ РФ

**С.Е. Козырева**, студент

**Н.В. Яковлева**, канд. экон. наук, доцент

**Иркутский государственный университет путей сообщения**  
(Россия, г. Иркутск)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-70-73

**Аннотация.** Статья посвящена киберпреступности как части современной экономики страны. Рассмотрен теоретический аспект теневой цифровой экономики, влияние киберугроз на объекты социальной инфраструктуры и факторы роста киберпреступности. Также, описано современное состояние киберпреступности в Российской Федерации, количество киберпреступлений и ущерб от них.

**Ключевые слова:** киберпреступность, цифровая теневая экономика, цифровизация.

Развитие информационных технологий все больше актуализирует угрозы киберпреступлений, разрабатываются новые и более сложные методы атак. В связи с чем государство, организации и граждане несут ощутимые потери. Создаются угрозы общественной безопасности и тормозится развитие цифровизации, из-за снижения доверия к онлайн-сервисам.

Исследуя сущность киберпреступности, нужно отметить, что она относится к новейшей разновидности теневой цифровой экономики, которая в свою очередь представляет собой все незаконные и скрываемые продукты и услуги, использующиеся и основывающиеся на информационных технологиях [5].

Исключительные особенности цифровой теневой экономики, такие как электронное общение между участниками цифрового рынка, транзакции, цифровые денежные потоки и т.д., определяют трудности в корректировке принципов налогообложения, применяемых для традиционной экономической деятельности. Фактически, онлайн-торговля может включать в себя продажу любых видов товаров и услуг, т.е. материальные и нематериальные [2].

Далее в таблице 1 рассмотрим то, каким именно образом киберугрозы влияют различные объекты социальной инфраструктуры.

Таблица 1 Объекты и виды киберугроз [1]

Объект угроз	Виды угроз
Граждане	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Воздействие на личность (сбор персональных данных и атаки на персональные компьютеры и мобильные устройства)</li> <li>- Утечка и обнародование частной информации</li> <li>- Мошенничество</li> <li>- Распространение опасного контента</li> </ul>
Бизнес	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Воздействие на системы интернет-банкинга</li> <li>- Воздействие на информационную инфраструктуру</li> <li>- Блокирование систем онлайн-торговли, геоинформационных систем</li> <li>- Хакерские атаки на сайты компаний</li> </ul>
Государство	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Атаки на ключевые государственные системы управления (электронное правительство, сайты государственных структур)</li> <li>- Экономическая блокада (масштабное отключение платежных систем, систем бронирования)</li> <li>- Аппаратные атаки на персональные компьютеры и критически важную инфраструктуру государственных предприятий</li> </ul>

Одним из наиболее популярных методов атак по-прежнему является социальная инженерия: количество атак на организации в 2023г. составило 50%, на частных лиц 91%. Электронная почта в 86%, остается основным каналом атак на организации. На частных лиц в 59% – это веб-ресурсы и сервисы. Хакерские атаки становятся более сложными и профессиональными, направленными не только на отдельных пользователей, но и на крупные промышленные системы.

Если сравнивать киберпреступность с другими видами преступной деятельности, то киберпреступность растет гораздо большими темпами. Это связано со следующими факторами: постоянное увеличение числа пользователей компьютеров и сети Интернет; постоянное повышение

уровня профессионализма преступников в киберпространстве; совершенствование, развитие IT-технологий [3]. Киберпреступность уже прошла стадию становления, перешла на новый уровень и развивается с каждым днем. Например, в конце января 2023 года МВД РФ обнародовало статистику по преступности в стране. Показатели киберпреступности в целом остались стабильными. Четверть преступлений совершается с использованием IT. В 2022 году зарегистрировано на 27,6% меньше краж, на 29% – фактов мошенничества с использованием электронных средств платежа, на 22,5% – криминальных деяний в сфере компьютерной информации.

Рассмотрим на рисунке 1 динамику по количеству киберпреступлений в России за 2020-2022 гг.

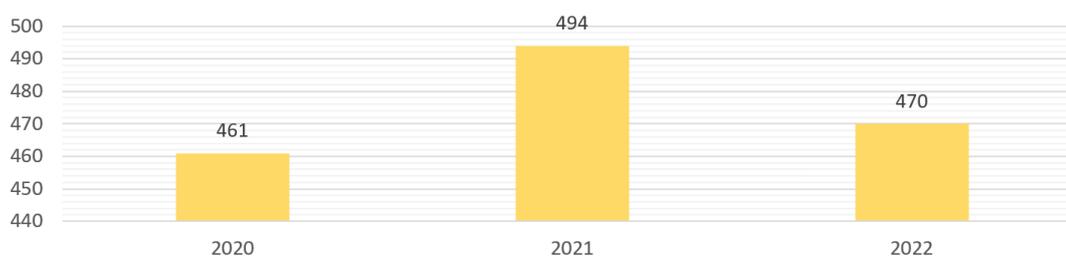


Рис. 1. Динамика количества киберпреступлений в России за 2020-2022 гг., тыс.

В целом количество преступлений к 2022 году, снизилось на 24 тыс. За этот период сотрудниками правоохранительных органов было раскрыто более 1 млн преступлений. Здесь повлияло повышение осведомленности граждан [4].

И тем не менее, с начала 2022 года сумма ущерба от IT-преступлений в России составила 65 млрд рублей. Подробнее динамику ущерба от киберпреступлений в России рассмотрим на рисунке 2.

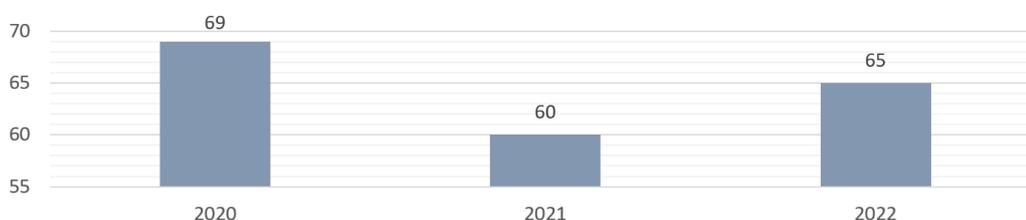


Рис. 2. Динамика ущерба от киберпреступлений в России, 2020-2022 гг., млрд. руб.

По словам эксперта, в основном киберхищения совершаются из зарубежных колл-центров, преимущественно на территории Украины. Глава МВД отметил, что мошенники всё чаще пользуются тем, что заключение кредитных договоров можно производить удалённо. По его словам, это

и явилось одной из основных причин усугубления ситуации. Нужно отметить, что 68% всех атак – это целевые атаки, т.е. направленные на конкретные данные. На рисунке 3 представлены категории потерпевших от кибератак.

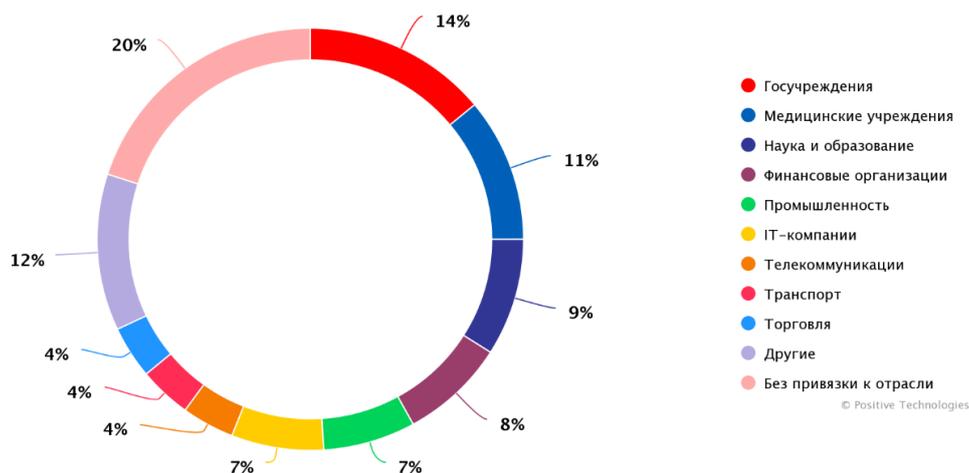


Рис. 3. Структура потерпевших от кибератак в 2023 г.

Главным выводом данной статьи является то, что киберпреступность стала значительной и динамично развивающейся как часть теневой экономики России. Киберпреступники все более активно развивают и внедряют новые методы и технологии, например, криптовалютное мошенничество, или использование облачных сервисов как базу для фишинга.

Статья также подчеркивает, что киберпреступность имеет негативное влияние на российскую экономику. Наносит вред бизнесу и инвестициям в России, а также под-

рывает репутацию страны в глазах международного сообщества.

В целом, киберпреступность является серьезной проблемой для России, требующей немедленных мер по улучшению кибербезопасности и пресечению различных форм киберпреступности. Это также подчеркивает необходимость государственной поддержки и разработки соответствующих стратегий и политик для противодействия киберпреступности и защиты экономики страны.

#### Библиографический список

1. Глотина И.М. Киберпреступность: Основные проявления и экономические последствия // Вопросы экономики и права. – 2014. – № 8. – 12 с. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://law-journal.ru/files/pdf/201408/201408\\_11.pdf](https://law-journal.ru/files/pdf/201408/201408_11.pdf) (дата обращения: 04.03.2023).
2. Морозов Н.А. Борьба с компьютерной преступностью в Японии // Общество и право. – 2014. – №2 (48). – 141 с.
3. Нами Ф. Цифровая теневая экономика // Онлайн-журнал ИдаТен, 2020 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://idaten.ru/economic/cifrovaya-tenevaya-ekonomika> (дата обращения: 11.03.2023).
4. Сулов С. Ущерб от киберпреступлений исчисляется миллиардами // Онлайн-ресурс iCHIP.ru. – 2020. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ichip.ru/novosti/ushherbot-kiberprestuplenijj-ischislyaetsya-milliardami-61533> (дата обращения: 04.03.2023).
5. Шарыпова Т.Н., Сидоренко А.А. Киберпреступность в XXI веке // Аллея науки. – 2019. – Т. 2, № 1 (28). – С. 978-981.

**CYBERCRIME AS THE NEWEST TYPE OF SHADOW ECONOMY**

**S.E. Kozyreva**, *Student*

**N.V. Yakovleva**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Irkutsk State Transport University**

**(Russia, Irkutsk)**

***Abstract.** The article is devoted to cybercrime as part of the modern economy of the country. The theoretical aspect of the shadow digital economy, the impact of cyber threats on social infrastructure facilities and the growth factors of cybercrime are considered. Also, the current state of cybercrime in the Russian Federation, the number of cybercrime and the damage from them are described.*

***Keywords:** cybercrime, digital shadow economy, digitalization.*

## ИНФОРМАЦИЯ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

В.М. Колохина, бакалавр, юрист  
ООО «Правозащитник»  
(Россия, Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-74-76

**Аннотация.** Автор размышляет о месте информации в системе объектов гражданских прав. В процессе анализа информации как объекта гражданских прав было выявлено, что информация была включена законодателем в объекты гражданских прав в первой редакции Гражданского кодекса РФ, а впоследствии была исключена. Автором было выявлено две точки зрения относительно того, как информация встречается в поименованных объектах гражданских прав. А также сделаны соответствующие выводы.

**Ключевые слова:** объекты гражданских прав, информация, коммерческая тайна, ноу-хау, нематериальные блага, результаты интеллектуальной деятельности.

Современное общество характеризуется активными темпами развития в различных областях, и правовая сфера не является исключением. Следует отметить, что с развитием технологий и общества как такового значительные трансформации происходят и в сфере правового регулирования, поскольку право представляет собой такой регулятор общественных отношений, который проявляется практически в каждом действии человека в обществе.

Одной из отраслей права, которая характеризуется постоянными изменениями, является гражданское право. Более того, в век цифровых технологий, когда информация представляет собой один из основных факторов производства, ее правовое регулирование занимает достаточно важное место в законотворческой инициативе. Думается, что это связано непосредственно с тем, что информация присутствует во всех сферах общественной жизни, а значит, возникает вопрос о том, может ли информация быть объектом гражданских правоотношений [1].

Рассматривая данный вопрос с точки зрения гражданско-правовой науки, следует отметить, что вопрос того, что относится к объектам гражданского права, является сложным в силу стремительного изменения общественных отношений. В целом, анализируя мнения цивилистов по данному вопросу, можно сформулировать два полярных мнения. Одни авторы (их еще называют сторонниками монистических

теорий), говорят о том, что подход к определению объекта гражданского права должен сводиться к категории действие или вещь. Тогда как другие авторы (иначе сторонники плюралистических теорий) убеждены, что объекты гражданских прав – это различные блага, присутствующие в гражданском обороте. В этой связи, думается, что наиболее продуктивным в свете современного развития общества является второй подход, так как именно таким образом представляется возможным не только определить объект, но и разграничить «одно правоотношение от другого» [2].

В вопросе того является ли информация объектом гражданских правоотношений, следует отметить, что рассматривая историю внесения изменений в ст. 128 ГК РФ, информация была объектом гражданских прав в первоначальной редакции ГК РФ 1994 года. Однако, в результате введения в действие ч. IV ГК РФ с 1 января 2008 года, информация была исключена из объектов гражданского права.

В науке гражданского права следует выделить две основные точки зрения по данному вопросу. Одним из сторонников первой точки зрения является Богданов Е.В., который считает, что информация есть объект гражданских прав, но в случае, если обладает такими признаками, по которым ее можно отнести к коммерческой тайне [6].

Сторонники второй точки зрения [7] относят информацию не к самостоятельному

объекту гражданского права, а к составной части такого объекта гражданского права как нематериальные блага.

Рассматривая информацию, как элемент такого объекта гражданского права как нематериальные блага, следует отметить, что в подобном случае информация выражается в качестве тайны частной жизни [8], что подразумевает под собой такие сведения обладающими рядом признаков. Во-первых, это информация, не находящаяся в общем доступе. Во-вторых, информация, разглашение которой может нанести лицу какой-либо вред. В-третьих, это стремление принять «меры по охране этих сведений» [9]. Анализируя указанные выше признаки информации, которая составляет нематериальное благо лица, являющегося участником гражданских правоотношений, следует отметить, что главным является осуществление защиты информации, составляющей частную жизнь, поскольку вне данного признака такая информация не подлежит правовой охране.

В этой связи любопытным представляются мнения различных авторов, рассматривающих информацию как составную часть нематериальных благ. Так, М.Н. Малеина, считает, что в данном случае речь идет таких данных человека, которые никаким образом не затрагивают «его профессиональной и общественной деятельности». При этом они позволяют оценить его «по характеру, облику, здоровью, материальному состоянию, семейному положению, образу жизни, отдельным фактам биографии» [10].

Несколько иной взгляд наблюдается у такого автора как Р.П. Тимешов, который по-другому рассматривает информацию. Так, по его мнению, информация – элемент тайны, который стал известен третьему лицу, в силу профессии которого, известная информация должна обеспечиваться правовыми гарантиями ее не расторжения [11].

Если рассматривать информацию составную часть других объектов граждан-

ского права, то следует рассмотреть ее и как составную часть результата интеллектуальной деятельности [12].

В научной юридической мысли подобные размышления находят соответствующее выражение. Так, например А.А. Инюшкина считает, что «включение в качестве основания для ограничения доступа к информации нарушения авторских и (или) смежных прав само по себе позволяет говорить о взаимосвязи информации и интеллектуальной собственности» [13].

Думается, что в свете сказанного выше следует рассмотреть информацию как элемента результата интеллектуальной деятельности на примере базы данных. Так, согласно п. 2 ст. 1260 ГК РФ, отметим, что законодатель понимает под базой данных «совокупность самостоятельных материалов» [14], которые должны быть систематизированы таким образом, чтобы была соответствующая возможность найти и обработать их с помощью компьютера. В этой связи авторско-правовой охране подлежит форма базы данных.

Исходя из всего сказанного выше, следует сделать вывод о том, что информация как объект гражданского права не может быть полностью самостоятельным объектом. Думается, что включение информации в ст. 128 ГК РФ, регулиующую список объектов гражданских прав, в настоящее время является лишним, поскольку информация может быть объектом гражданских прав, в определенных случаях, которые уже сформулированы законодателем. Прежде всего, для того, чтобы считать информацию объектом гражданских прав необходимо, чтобы она обладала признаками, характеризующими ее как коммерческую тайну или секреты производства (ноу-хау). А также информация может быть составной частью уже сформулированного объекта гражданских прав, как например нематериальные блага или результаты интеллектуальной деятельности.

#### **Библиографический список**

1. Объекты гражданских прав: учебник для вузов / А.И. Гончаров [и др.]; под редакцией А.И. Гончаров, А.О. Иншаковой. – 2-е изд. – М.: Изд-во Юрайт, 2020. – 566 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-11298-6.

2. Ровный В.В. Объект гражданского правоотношения: уровень разработки проблемы и вариант ее решения // Цивилистические исследования: ежегодник гражданского права. Вып. 2 (2005) / под ред. Б.Л. Хаскельберга, Д.О. Тузова. – М.: Статут, 2006. – С. 412-426.
3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 16.05.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023).
4. Егоров Н. Д. Личные неимущественные права граждан организаций как институт советского гражданского права // Правоведение. – 1984. – №6. – С. 32.
5. Болтанова Е.С., Имекова М.П. Генетическая информация в системе объектов гражданских прав // Журнал «Lex Russica». – 2019. – №6.
6. Богданов Е.В. Информация как объект гражданских правоотношений // Гражданское право. – 2018. – № 5. – С. 29-33.
7. Санникова Л.В., Харитонов Ю.С. Цифровые активы как объекты предпринимательского оборота // Право и экономика. – 2018. – № 4. – С. 27-34.
8. Трофименко А.В. Проблемы теории нематериальных объектов (гражданско-правовой аспект): дис. ... д-ра юрид. наук. – Саратов, 2004. – 133 с.
9. Малеина М.Н. Личные неимущественные права граждан (понятие, осуществление и защита): дис. ... д-ра юрид. наук. – М., 1997. – С. 264-265.
10. Малеина М.Н. Понятие и виды нематериальных благ как объектов личных неимущественных прав // Государство и право. – 2014. – № 7. – С. 45.
11. Тимешев Р.П. Нематериальные блага в гражданском праве и их защита: дис. ... канд. юрид. наук. – Краснодар, 2010. – С. 121-122.
12. Осадченко Э.О., Мартроси М.А. Правовые проблемы защиты авторских и смежных прав в сети Интернет // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей XVIII Международной научно-практической конференции. – Пенза: Издательство: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2019.
13. Инюшкин А.А. Информация в системе объектов гражданских прав и ее взаимосвязь с интеллектуальной собственностью на примере баз данных // Информационное право. – 2016. – №4. – С. 4-7.
14. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)» от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 05.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.05.2023).

## INFORMATION AS AN OBJECT OF CIVIL RIGHTS

**V.M. Kolokhina, Bachelor, Lawyer**  
**LLC "Human Rights Defender"**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** The author reflects on the place of information in the system of objects of civil rights. In the process of analyzing information as an object of civil rights, it was revealed that the information was included by the legislator in the objects of civil rights in the first edition of the Civil Code of the Russian Federation, and was subsequently excluded. The author has identified two points of view regarding how information is found in the named objects of civil rights. And also the corresponding conclusions are made.*

***Keywords:** objects of civil rights, information, trade secrets, know-how, intangible benefits, results of intellectual activity.*

## СТАНОВЛЕНИЕ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ГРАЖДАН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**В.С. Кравченко, магистрант**  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-77-80

***Аннотация.** В статье рассматриваются особенности становления института несостоятельности (банкротства), а также рассматриваются особенности реализации Федерального закона о регулировании банкротства в России, который затрагивает физических лиц, не являющихся предпринимателями. В статье анализируется, как экономический кризис 2008 года и последующие события привели к необходимости принятия Закона о банкротстве. В данной научной работе обсуждаются трудности, связанные с разработкой нормативных актов, обеспечивающих баланс между потребностями заемщиков и кредиторов, а также противоречивые взгляды на природу закона о банкротстве физических лиц.*

***Ключевые слова:** банкрот, банкротство, физическое лицо, кредитор, должник, кредитный договор, социальное государство.*

Отдельные положения, посвященные несостоятельности физических лиц, были отражены еще в Русской правде. По мнению Г.Ф. Шершеневича: «зачатки конкурсного процесса были не чужды древнейшему законодательству России» [9].

В статьях 68 и 69 Русской Правды было дано определение понятия несостоятельности, а также названы ее виды в зависимости от причин несостоятельности должников, наличия и степени умысла. Русская Правда делила банкротство на случайное, неосторожное и злостное [10].

Случайное банкротство возникало в результате непреодолимых обстоятельств, таких как пожары, кораблекрушения или уничтожение имущества врагом.

Неосторожное банкротство предполагало наступление несостоятельности по вине самого должника, «пропившего, проигравшего или истратившего по глупости товар». В этом случае, решение о судьбе должника принимали его кредиторы, они могли либо установить рассрочку задолженности, либо продать самого должника.

Должник признавался злостным банкротом в случае, если заведомо неплатежеспособный должник, имеющий задолженность перед другими кредиторами, оформлял новый займ у неосведомленного о том купца и не возвращал в установлен-

ный срок долг. Наличие злого умысла в действиях должника влекло продажу его в рабство на торгу. В случае его продажи, вырученные средства распределялись с учетом социальной иерархии. В первую очередь погашался вред, причиненный Великому Киевскому Князю, после чего удовлетворению подлежали интересы иностранных и иногородних купцов, а затем всех остальных заимодателей [2].

1 октября 2015 года вступил в силу Федеральный закон от 29.06.2015 № 154-ФЗ «Об урегулировании особенностей несостоятельности (банкротства) на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Данный закон внес изменения в различные нормативные акты, включая главу X Закона о банкротстве и статью 25 Гражданского кодекса РФ.

Основные изменения коснулись банкротства физических лиц, не являющихся предпринимателями.

Изменения, внесенные в Закон о банкротстве [5], затронули прежде всего главу X. На данный момент, именно она определяет особенности процесса банкротства физических лиц.

В ряде современных статей, можно встретить точку зрения, согласно которой утверждается, что ранее отечественное законодательство не знакомо было с институтом несостоятельности (банкротства) граждан. Так, Е.В. Шолохова отмечает в своей работе, что:

«целью ее работы является изучение особенностей нового для Российской Федерации правового института несостоятельности (банкротства) граждан как механизма урегулирования правовых отношений между гражданами-должниками и кредиторами» [11].

Вопрос о возможности признания гражданина, не занимающегося предпринимательской деятельностью, несостоятельным был заморожен на долгие годы [3]. Была предоставлена возможность банкротства только для индивидуальных предпринимателей, в то время как обычные граждане остались не защищенными.

Катализатором, который заставил рассмотреть вопрос о потребительском банкротстве, стал экономический кризис 2008 года. Этот кризис, в сочетании со скачками на валютном рынке, привел к тому, что многие граждане оказались в сложной финансовой ситуации, не смогли выплачивать свои кредиты вовремя и стали накапливать задолженности [4].

С 2013 года Россия вступила в длительный экономический кризис, вызванный резким ослаблением российского рубля на фоне падения мировых цен на нефть, которая является основным источником дохода для бюджета России.

Усугублению кризиса способствовали экономических санкций в отношении России в связи с событиями на Украине. В совокупности данные события привели к росту цен на товары потребления, уменьшение реального дохода населения, при том, что кредитные ставки коммерческих банков по выданным кредитам оставались неизменно высокими.

Согласно статье 7 Конституции Российской Федерации Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека [1].

Известно, что провозглашение России социальным государством не есть констатация факта построения такового, указанные конституционные положения, скорее, устремлены в будущее, а не отражают уже достигнутое, но при этом являются ориентиром.

Механизм банкротства физических лиц в этом случае можно рассматривать как проявление социальной политики государства. В идеальном варианте этот закон должен помогать добросовестным гражданам, попавшим в трудную ситуацию, которые не в состоянии самостоятельно преодолеть сложности из-за объективных обстоятельств. Однако, мы сталкиваемся с противоречивой ситуацией, когда в период затяжного кризиса, в условиях снижения заработка граждан, при наличии огромного числа потенциальных банкротов (лиц, которые не в состоянии справиться с бременем долгов), законодатель вносит изменения в Закон о банкротстве, следствием чего является вступление в силу положений о банкротстве граждан [7]. При этом законодатель указывает на то, что «потребительское банкротство благо для добросовестного гражданина». Но почему процедура банкротства граждан не была введена ранее?

Длительная разработка механизма потребительского банкротства связана с правовыми проблемами, такими как расширение возможностей для урегулирования задолженности физических лиц и предоставление рассрочки на уплату долга гражданину-должнику в случае, если дело о банкротстве уже возбуждено. Высший Арбитражный Суд Российской Федерации ранее высказывался против создания льготных режимов для граждан, опасаясь увеличения количества дел в судах.

Законодатель настаивает на социальной направленности политики в отношении банкротства физических лиц. В литературе есть и иные точки зрения на природу института банкротства физических лиц.

В своей работе С.А. Карелина и И.В. Фролов утверждают, что те, кто считают процедуру банкротства физических лиц принятой в интересах граждан – за-

блуждают. Мифы и заблуждения о банкротстве

граждан можно сформулировать примерно так:

1) банкротство граждан призвано защищать интересы малообеспеченных слоев населения (но на практике многие из них не могут позволить себе процедуру банкротства);

2) чтобы обратиться в суд с заявлением о признании несостоятельным физического лица, размер просроченной задолженности перед кредиторами должен составлять не менее 300 000 рублей.

Актуальность в развенчании указанных выше мифов, по их мнению, состоит в том, что они могут создать иллюзию у граждан касательно целей и механизмов его предназначения [6].

Взгляды С.А. Карелиной и И.В. Фролова подчеркивают, что, вводя институт потребительского банкротства, государство преследовало решение обострившихся проблем. Среди них – удовлетворение стремления банковского сектора остановить рост задолженности населения по кредитным обязательствам, а также выполнение кредитными организациями требований Банка России в отношении ужесточения требований по долгам с просрочкой более 90 дней.

Необходимость введения института банкротства объясняется реальной экономической и правовой ситуацией. Однако это вводит в противоречие основную идею этого института – оказание помощи должникам.

В своих рассуждениях относительно введения института банкротства физических лиц, И.В. Фролов указывает на несколько причин, которые затрудняли его более раннее внедрение:

- во-первых, законодатель не смог выработать четких и непротиворечивых норм, необходимых для реализации процедуры банкротства граждан;

- во-вторых, все предыдущие попытки введения механизмов банкротства граждан провалились из-за неподготовленности должников, общества, государственного аппарата и субъектов профессиональной деятельности к системе реабилитационных мероприятий по отношению к финансово несостоятельным физическим лицам;

- в-третьих, финансовая система России ранее справлялась с просроченной денежной задолженностью граждан без применения механизмов банкротства, поскольку объем задолженности не являлся критичным для экономики страны [8].

#### Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации: Государственные символы России. Государственный Флаг РФ, Государственный Герб РФ, Государственный Гимн РФ. – Новосибирск: Сибирское университетское изд-во, 2010. – 47 с. – (Кодексы. Законы. Нормы).
2. Авдеева, О.А. Правовое регулирование гражданских правоотношений в условиях формирования Древнерусского государства / О.А. Авдеева, Е.В. Знамеровский // Государственная власть и местное самоуправление. – 2017. – №12. – С. 54-59.
3. Агишева А.Р. Банкротство физических лиц. Основные изменения в законодательстве о несостоятельности (постатейный комментарий). – М., 2015. – 111 с.
4. Алексеев, А.А. Проблемы и особенности введения института несостоятельности (банкротства) физических лиц в России // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2016. – № 4 (175). – С. 75-82.
5. Иншакова, А.О. Экспертная оценка научного сообщества законодательства о банкротстве физических лиц / А.О. Иншакова, Е.П. Симаева // Власть Закона. – 2012. – № 1 (9). – С. 71-78.
6. Карелина С. А., Фролов И. В. Проблемы формирования правовой политики потребительского банкротства в России и их влияние на механизмы банкротства граждан // Закон. – 2015. – № 12.
7. Котельников Н.В., Садков А.Н., Прудникова Н.И. порядок продажи имущества должника в делах о банкротстве физических лиц: особенности реализации имущества,

принадлежащего гражданину- должнику на праве общей собственности // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2022. – Т. 21, № 4. – С. 126-135.

8. Фролов, И.В. Банкротство гражданина: проблемы введения и модели правового регулирования / И.В. Фролов // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2016. – № 2. – С. 95-102.

9. Шершеневич Г. Ф. Конкурсное право. – Казань, 1898. – 55 с.

10. Крысанова, Н.В. 2015.04.019. Шишмарева Т.П. Институт несостоятельности в России и Германии. – М.: статут, 2015. – 332 с / Н.В. Крысанова // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Серия 4: Государство и право. – 2015. – № 4. – С. 104-106.

11. Шолохова, Е. В. Несостоятельность (банкротство) гражданина как правовой инструмент обеспечения финансовой стабильности в Российской Федерации / Е.В. Шолохова // Современный юрист. – 2016. – № 3 (16). – С. 27-37.

## **FORMATION OF THE INSTITUTION OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY) CITIZENS IN THE RUSSIAN FEDERATION**

**V.S. Kravchenko**, *Graduate Student*  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** The article examines the peculiarities of the formation of the institution of insolvency (bankruptcy), and also examines the specifics of the implementation of the Federal Law on the Regulation of Bankruptcy in Russia, which affects individuals who are not entrepreneurs. The article analyzes how the economic crisis of 2008 and subsequent events led to the need to adopt a bankruptcy Law. This scientific paper discusses the difficulties associated with the development of regulations that ensure a balance between the needs of borrowers and creditors, as well as conflicting views on the nature of the law on bankruptcy of individuals.*

***Keywords:** bankrupt, bankruptcy, individual, creditor, debtor, loan agreement, welfare state.*

## СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

О.В. Кузнецова, магистрант  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-81-83

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются способы защиты гражданских прав, такие как признание права; пресечение действий, нарушающих право; опровержение сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию лица; компенсация морального вреда и других не менее важных способов защиты гражданских прав. Анализ способов защиты гражданских прав посвящено достаточно много монографий, эта тема актуальна в гражданском праве.

**Ключевые слова:** способы защиты, гражданское право, гражданский кодекс, гражданские правоотношения, субъект.

Субъект гражданских прав осуществляет их по своему усмотрению в пределах, определенных законом, а все другие лица должны воздерживаться от нарушения этих прав.

Гражданские права не могут отчуждаться, переходить к другим лицам по наследству или иным образом.

Две функции объективного права определяют структуру средств правовой защиты субъективных гражданских прав. В первом случае речь идет о правосудии, процесс которого начинается при нарушении права. Вторая же функция дает о себе знать уже в процессе нормотворчества, когда создаются нормы права, призванные обеспечивать восстановление субъективного гражданского права, которое было нарушено.

В российской правоприменительной практике вопросы, связанные с защитой субъективных гражданских прав, занимают существенное место, особенно это касается способов их защиты, предусмотренными как ст. 12 ГК РФ, так и способами, определенными в иных законах, а также установленных соглашением сторон. В отечественных судах различных инстанций находится большое количество споров, которые связаны с защитой и признанием субъективных прав граждан.

Субъект гражданских прав осуществляет их по своему усмотрению в пределах, определенных законом, а все другие лица

должны воздерживаться от нарушения этих прав [4].

Гражданские права не могут отчуждаться, переходить к другим лицам по наследству или иным образом.

На требования о защите нарушенных личных неимущественных прав не распространяется исковая давность, кроме случаев, предусмотренных законом.

Способы защиты нарушенных гражданских прав:

- признание права; пресечение действий, нарушающих право;
- опровержение сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию лица;
- компенсация морального вреда и др.;
- право на защиту чести, достоинства и деловой репутации.

Меры защиты чести, достоинства и деловой репутации:

- опровержение сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию, в тех же средствах массовой информации, в которых они были распространены;
- замена или отзыв исходящего от организации документа, в котором содержатся указанные сведения;
- удаление соответствующей информации, а также пресечение или запрещение дальнейшего распространения указанных сведений путем изъятия и уничтожения без какой бы то ни было компенсации изготовленных в целях введения в гражданский оборот экземпляров материальных

носителей, содержащих указанные сведения;

- удаление соответствующей информации, а также опровержение указанных сведений способом, обеспечивающим доведение опровержения до пользователей сети Интернет;

- иной порядок опровержения таких сведений, определяемый в каждом конкретном случае судом (например, публичное извинение);

- возмещение убытков и компенсация морального вреда, причиненных распространением сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию.

Легальный перечень способов защиты гражданских прав установлен в ст.12 ГК РФ, среди них есть и самозащита гражданских прав, а в ст.14 ГК РФ законодатель закрепил некоторые аспекты, транслирующие специфику использования этого способа защиты, особо не вдаваясь в детали. Российскими учеными рассматривается как обыденная констатация факта наличия такого способа. [2] Именно законодательная экономия стала причиной формирования такой противоречивой судебной практики.

Защита личных прав может осуществляться несколькими способами, включая восстановление нарушенных прав и предотвращение их нарушения.

Защита личных прав, не связанных с имуществом, включает выплату денежной компенсации морального вреда, если потерпевший решает обратиться за этим в суд и ему удастся доказать свое право на компенсацию. Это положение изложено в статьях 151-152 и 1099-1101 ГК РФ.

Кроме того, стоит отметить, что защита чести гражданина гарантируется Конституцией Российской Федерации [1]. Гражданский кодекс устанавливает положения о случаях совершения преступлений, которые квалифицируются как действия,

дискредитирующие достоинство и деловую репутацию предпринимателя или управляющего.

Вместе с общими методами защиты гражданских прав, перечисленных в ст. 12 ГК РФ для некоторых видов нематериальных активов гражданским законодательством предусмотрены особые способы их защиты.

Так, были разработаны специальные методы защиты чести, достоинства и деловой репутации граждан и юридических лиц (ст. 152 ГК РФ), защиты права на имя (ст. 19 ГК РФ), защиты интеллектуальной собственности, и т.п.

Следует иметь в виду, что для защиты нематериальных товаров часто используются как общие, так и специальные методы защиты, поскольку субъект права может выбрать один или использовать несколько методов защиты одновременно.

Как правило, методы защиты нематериальных гражданских прав в различных сочетаниях направлены на защиту собственности, неотъемлемых прав и свобод человека и других нематериальных благ уполномоченного лица [5].

В отличие от защиты прав собственности, которая может осуществляться всеми способами, указанными в законе, защита личных неимущественных прав имеет свою специфику.

Исторически самозащита являлась основным способом защиты, прежде всего, жизни, здоровья и собственности [3]. Анализ первых источников права показывает, что практически в каждом из них в той или иной степени обозначены права человека на самозащиту и реализация такого права исключала наступление ответственности, если правонарушителю причинялся какой-либо вред. Пределы самозащиты, условия ее правомерности древнее законодательство еще не знало.

#### **Библиографический список**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.: (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

3. Богданова Е.Е. Отдельные проблемы признания права как способа защиты гражданских прав / Е.Е. Богданова // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 2. – С. 103-112.
4. Болдырев В.А. Признание договора незаключенным как способ защиты гражданских прав / В.А. Болдырев // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2018. – №4. – С. 63-68.
5. Брюхов Р.Б. К проблеме выбора способа защиты гражданских прав / Р.Б. Брюхов // Пермский юридический альманах. Ежегодный научный журнал. – 2018. – № 1. – С. 187-194.

### WAYS TO PROTECT CIVIL RIGHTS

**O.V. Kuznetsova**, *Graduate Student*  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** This article discusses ways to protect civil rights, such as recognition of the right; suppression of actions that violate the law; refutation of information discrediting the honor, dignity and business reputation of a person; compensation for non-pecuniary damage and other equally important ways to protect civil rights. Quite a lot of monographs are devoted to the analysis of ways to protect civil rights; this topic is relevant in civil law.*

***Keywords:** methods of protection, civil law, civil code, civil legal relations, subject.*

## К ВОПРОСУ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД

Я.В. Макарова, магистрант

В.В. Смирнова, канд. юрид. наук, доцент

Российский университет транспорта (МИИТ)

(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-84-88

***Аннотация.** В данной статье анализируются два ключевых нормативных правовых акта, регламентирующих поставку товаров для государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и Федеральный закон от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», проводится их сравнительный анализ. Выявляются коллизии, существующие в российском законодательстве и другие проблемы правового регулирования поставки товаров для государственных нужд. Авторы предлагают пути их решения.*

***Ключевые слова:** закупки, товар, поставка, контрактная система, государственные нужды, заказчик, поставщик, торговая площадка.*

Поставки для государственных нужд – это комплексная система, обеспечивающая удовлетворение потребностей в определенных товарах как государственного учреждения, так и муниципалитета, субъекта и государства в целом.

В виду того, что поставки для государственных нужд являются самостоятельной системой, они нуждаются в комплексной проработке их нормативной правовой базы, которая сможет обеспечить максимальный уровень прозрачности процесса и минимизировать количество коррупционных схем при организации поставок.

Основным нормативным правовым актом, регламентирующим сферу государственных закупок, является Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон № 44-ФЗ) [1]. В нем легальное закрепление нашли такие ключевые аспекты как принципы конкурсного отбора, сформирован пул требований к профессионализму заказчика, а также механизмы обеспечения прозрачности и открытости государственных закупок. Закон № 44-ФЗ регламентирует не только основные принципы данной сферы, но также существенное

внимание уделяет механизмам обоснования и планирования государственных закупок. Основной целью его существования является создание условий в сфере поставок товаров для государственных нужд максимально схожих с рыночными.

Несмотря на то, что исследуемый Закон № 44-ФЗ стал весьма сильным инструментом правового регулирования государственных закупок, в его содержании присутствует проблема, присущая множеству российских нормативных правовых актов: отсутствуют сформулированные и легально закрепленные понятия, что осложняет оценку и восприятие норм. Непосредственно в нем отсутствует легальное закрепление термина «эффективность», который бы определял содержание оценки качества проведения поставок товаров для государственных нужд.

В рамках исследования нормативной базы, касаясь вопросов организации поставок для государственных нужд нельзя не проанализировать Федеральный закон от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (далее – Закон № 223-ФЗ) [2].

В результате сравнительного анализа данных нормативных правовых актов, обнаружены имеющиеся коллизии.

Закон № 44-ФЗ является системообразующим в сфере государственных закупок, согласно ему, государство должно планировать торги на три года вперед, а также своевременно и добросовестно осуществлять расчеты с поставщиками по выполненному объему работ. Для участия в конкурсе поставщики обязаны подтверждать возможность исполнить контракт в финансовом плане. Также, в рамках исследуемого закона устанавливается четкая регламентация прав и обязанностей поставщиков и заказчиков, неисполнение которых грозит существенными санкциями обеим сторонам. Что касается Закона № 223-ФЗ, то в нем отражены лишь общие принципы закупок и обязанность государственной компании, ведущей закупки разработать комплексное собственное положение по организации закупок, в котором будет закреплён порядок организации закупок для конкретного заказчика. Таким образом, исходя из изложенного следует, что Закон № 223-ФЗ позволяет наделить заказчика большей свободой, так как план закупок составляется на один год и может быть изменен в любое время.

В Законе № 44-ФЗ под заказчиком понимаются любые государственные или унитарные предприятия, тогда как в Законе № 223-ФЗ ими выступают предприятия с долей участия государства в капитале не более 50%, естественные монополии, также бюджетные и унитарные предприятия при определенных условиях, а также организации с высоким уровнем инвестиционной активности и государственной поддержкой. На наш взгляд, в Законе № 44-ФЗ весьма пространная формулировка перечня заказчиков.

Согласно ст.3 п.1 пп.4 Закона № 44-ФЗ участниками закупок могут быть как любое юридическое (за исключением офшорных, в том числе организации – иностранные агенты), так же любое физическое лицо (за исключением лица, являющегося иностранным агентом). В Законе № 223-ФЗ же закреплено, что участниками могут юридические лица, индивидуальные пред-

приниматели и коллективные участники. Как видно из изложенного, перечень участников согласно Закона № 223-ФЗ менее исчерпывающий и более узкий без конкретизации и диверсификации.

В рамках сравнительной характеристики данных законов следует отметить, что Законе № 44-ФЗ установлено десять способов закупок и условия выбора победителя, а главное – он ограничивает перечень и случаи закупок у единственного поставщика. В положении о закупке у каждого заказчика обязательными являются только два вида процедур: электронный аукцион и конкурс. Все остальные способы закупки заказчик может выбрать по своему усмотрению. При этом, Закон № 223-ФЗ никак не ограничивает возможность закупаться у единственного поставщика, необходимо лишь отразить в положении случаи и основания для таких закупок. Наличие большого круга видов торгов, закреплённых в Законе № 44-ФЗ, с одной стороны – это положительный инструмент, позволяющий фильтровать различные ненужные товары и услуги, а с другой – механизм, усложняющий процесс подачи заявок, так как к каждому виду тендеров предъявляются особые условия, что снижает количество новых поставщиков на площадке [4].

Вопросами упрощения торгов Министерство экономического развития Российской Федерации озаботилось давно, но пока унифицировать данную систему никак не получается, все дело в том, что каждый вид конкурса требует собственный пакет документов в соответствии с положениями Закона № 44-ФЗ и Закона № 223-ФЗ, а это препятствует ускорению процесса организации закупок для государственных нужд.

На данный момент законодательно закреплено, что согласно Закону № 44-ФЗ существует восемь торговых площадок, регистрация на которые происходит с помощью единого портала и действует три года посредством предоставления сканов документов, подписанных усиленной квалифицированной электронной подписью. Среди документов, которые необходимо предоставить для отчетности

на платформе достаточно ограниченный перечень: отчет об исполнении контракта, отчет об объеме закупок у субъектов малого предпринимательства, социально ориентированных некоммерческих организаций по итогам года, отчет с обоснованием закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя). Что касается электронных торговых площадок по Закону № 223-ФЗ, то здесь следует отметить, что их перечень гораздо шире, чем у Закона № 44-ФЗ, на данный момент таких площадок существует порядка трехсот, для того, чтобы зарегистрироваться на них необходимо оплачивать соответствующий тариф согласно регламенту электронной торговой площадки. Помимо этого, каждая электронная торговая площадка при проведении торгов по Закону № 223-ФЗ предъявляет свой перечень требований к документам и инструментам подтверждения их подлинности (различные виды электронной подписи). На основании вышеизложенного, путем развития государственных закупок видится унификация электронных площадок в рамках Закона № 223-ФЗ, снижение их числа и приведение всех требований площадок в единый, стандартный вид. Эффективным инструментом здесь следует отметить разработку аналогичной системы Единой информационной системы, позволяющей проходить единую регистрацию и пакет документов для всех электронных площадок торгов в рамках Закона № 223-ФЗ.

Проработке ключевых вопросов Закона № 223-ФЗ уделяется меньшее внимание законодателей, в нем содержится больше различных барьеров, а реализация электронных торгов на различных площадках по нему существенно осложнена. Закупки в рамках Закона № 44-ФЗ являются более прозрачными, эффективными и быстрыми, а, следовательно, представленное направление развития унификации электронных торговых площадок в рамках Закона № 223-ФЗ и пакета документов к ним является инструментом повышения эффективности государственных закупок [4].

На основании изложенного следует, что вопрос правового регулирования поставок для государственных нужд является акту-

альным, так как в текущем законодательстве существуют неточности, расхождения формулировок, что свидетельствует о том, что процесс его совершенствования не должен останавливаться.

Предлагаем ввести в ст. 3 Закона № 44-ФЗ термин «эффективность государственных закупок», в котором будет закреплён порядок оценки эффективности данного процесса, основные критерии, участвующие в оценке и механизмы контроля данного процесса. Само отсутствие термина свидетельствует о том, что проследить динамику развития механизма государственных закупок на данный момент нельзя, так как не сформирован пул требований, позволяющий провести оценку.

Одним из путей совершенствования российского законодательства является устранение коллизий в Законе № 44-ФЗ и Законе № 223-ФЗ, которые позволяют недобросовестным участникам сделки создавать новые коррупционные схемы, основанные на неточностях формулировок и отсутствии эффективных механизмов мониторинга и оценки эффективности осуществляемых поставок для государственных нужд.

Также необходимо отметить, что немаловажной проблемой, на данный момент является тот факт, что при заключении договора на поставку товаров для государственных нужд заказчик и исполнитель имеют различную систему начисления штрафов. Например, в Постановлении Правительства Российской Федерации от 30 августа 2017 г. № 1042 «Об утверждении Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем)), и размера пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контрактом, о внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации

от 15 мая 2017 г. № 570 и признании утратившим силу постановления Правительства Российской Федерации от 25 ноября 2013 г. № 1063» в п. 1 указано, что заказчик выплачивает штрафы за просрочку в виде фиксированной суммы от контракта, тогда как к исполнителю предъявляются иные требования, выраженные в выплате как фиксированной суммы от контракта за просрочку или ненадлежащее исполнение обязанностей, так и пересчет суммы штрафа в процентах от стоимости контракта [5]. По нашему мнению, данное Постановление противоречит принципам справедливости договоров и равной ответственности сторон, в целом, существенной проблемой является тот факт, что при любых отношениях государства и бизнеса (например, ГЧП, поставки для государственных нужд), государство наделяет частную сторону ограниченными правами и широким перечнем обязанностей, что снижает заинтересованность частной стороны в участии контрактах с государством.

Еще одной проблемой Закона № 44-ФЗ является п. 1.1 ст. 94 необходимость проведения экспертизы поставленных товаров заказчиком, однако четких сроков ее реализации законодательно не закреплено, что влечет за собой вероятность нарушения сроков оплаты по контракту, а также принятие товаров заказчиком без проведения экспертизы, и первое, и второе нарушает Закон № 44-ФЗ. В виду изложенного, полагаем, будет логично законодательно установить срок проведения экспертизы в период пяти рабочих дней со дня приемки товара, что приведет к тому, что закрепленные механизмы системы организации государственных поставок будут исполняться по всем правилам и с более высоким уровнем эффективности.

По нашему мнению, правовое регулирование поставки товаров для государственных нужд необходимо привести в соответствие, что в свою очередь повлияет на снижение количество коррупционных схем в данной сфере.

#### Библиографический список

1. Федеральный закон от 05.04.2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (ред. от 29.05.2023) // Официальный интернет-портал правовой информации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/> (дата обращения: 20.05.2023).
2. Федеральный закон от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2023) // Официальный интернет-портал правовой информации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/> (дата обращения: 20.05.2023).
3. Мельников В.В. Государственные и муниципальные закупки. Часть 1. Эволюция способов закупок в Российской Федерации. Учебное пособие. – М.: Издательский Дом «Инфра-М», 2019. – 323 с.
4. Майзель С.Г., Кот Е.М., Зайкова В.А. Основные изменения в государственных закупках для заказчиков и поставщиков на 2022 год // АОН 2021. – №4. – С. 1-16.
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 30.08.2017 г. № 1042 «Об утверждении Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), и размера пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контрактом, о внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 15 мая 2017 г. № 570 и признании утратившим силу постановления Правительства Российской Федерации от 25 ноября 2013 г. № 1063» // Официальный интернет-портал правовой информации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201709010020?index=4> (дата обращения 13.06.2023).

**ON THE ISSUE OF LEGAL REGULATION OF THE SUPPLY OF GOODS FOR STATE NEEDS**

**Y.V. Makarova**, *Graduate Student*

**V.V. Smirnova**, *Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Russian University of Transport (MIIT)**

**(Russia, Moscow)**

***Abstract.** This article analyzes two key regulatory legal acts regulating the supply of goods for state and municipal needs: Federal Law N 44-FL of 05.04.2013 "On the contract system in the field of procurement of goods, works, services for state and municipal needs" and Federal Law N 223-FL of 18.07.2011 "On the procurement of goods, works, services by certain types of legal entities", their comparative analysis is carried out. Conflicts existing in Russian legislation and other problems of legal regulation of the supply of goods for state needs are identified. The authors suggest ways to solve them.*

***Keywords:** procurement, goods, delivery, contract system, government needs, customer, supplier, marketplace.*

## ИНФОРМАЦИОННАЯ ПРОЗРАЧНОСТЬ КОРПОРАЦИЙ, КАК ИНСТРУМЕНТ ЗАЩИТЫ ИНТЕРЕСОВ АКЦИОНЕРОВ

**В.В. Маргашов**, магистрант

**Научный руководитель:** А.О. Иншакова, д-р юрид. наук, профессор  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-89-92

**Аннотация.** В исследовании рассматривается роль информационной прозрачности корпораций в защите интересов акционеров. В статье дается определение информационной прозрачности, описывается, каким образом она закреплена на законодательном уровне. Рассматривается возможность акционеров, основываясь на нормах закона, запрашивать ту или иную информацию о деятельности общества, а также условия, при которых такой запрос возможен. Также разъясняется, что улучшение информационной прозрачности является не просто обязательством перед законом, но и свидетельствует о корпоративной социальной ответственности, которая может стать преимуществом на рынке и поддерживать лояльность со стороны акционеров и инвесторов.

**Ключевые слова:** информационная прозрачность корпораций, принципы корпоративного управления, защита прав акционеров, раскрытие информации.

В современном мире корпорации стали одними из самых мощных экономических игроков. Крупные компании оказывают огромное влияние на экономику страны и жизнь общества в целом. В связи с этим возрастает необходимость обеспечения информационной прозрачности корпораций. Акционеры имеют право на получение всей необходимой информации о деятельности компании, которой они владеют. Однако, не все компании охотно выкладывают свою финансовую и деловую информацию на всеобщее обозрение. Важно отметить, что информационная прозрачность не только защищает интересы акционеров, но также улучшает репутацию компании и повышает доверие к ней со стороны общественности и потенциальных инвесторов [1]. Следовательно, создание эффективной системы информационной открытости корпораций играет важную роль в современном корпоративном праве. В данной статье мы рассмотрим, что такое информационная прозрачность корпораций, ее регулирование и значимость для защиты прав акционеров.

Информационная прозрачность корпораций представляет собой закрепленные на законодательном уровне правила раскрытия информации о корпорации и ее де-

ятельности. Иными словами, информационная прозрачность предполагает раскрытие определенной законом информации о компании и ее деятельности.

Информационная прозрачность корпоративного управления закреплена как на международном уровне, так и на национальном.

Впервые информационная прозрачность корпораций была закреплена в «Принципах корпоративного управления», разработанных и утвержденных Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в 1999 году [2]. Эти принципы охватывают все аспекты корпоративного управления, от связи с акционерами до руководства и независимых директоров. Принципы корпоративного управления ОЭСР делятся на 5 областей:

1. Права акционеров: компании должны уважать права акционеров и обеспечивать возможность активного участия в принятии ключевых решений.

2. Раскрытие информации: компании должны обеспечивать полную и достоверную информацию о своих финансовых результатах, деятельности, управлении и других важных аспектах своего бизнеса.

3. Руководство компанией: компании должны иметь эффективное руководство,

которое несет ответственность за принятие стратегических решений и обеспечение долгосрочной стабильности и развития компании.

4. Добросовестность и ответственность: компании должны действовать добросовестно, этично и ответственно перед своими акционерами, работниками, партнерами и обществом в целом.

5. Независимость директоров: компании должны иметь независимых директоров, которые могут проводить надлежащий контроль за деятельностью компании и защиту интересов акционеров.

Цель этих принципов - создание правильной системы корпоративного управления, которая обеспечит эффективное управление компанией, уважение прав акционеров и защиту их интересов. Кроме того, принципы корпоративного управления ОЭСР содействуют привлечению инвестиций, улучшению финансовой стабильности компаний и повышению доверия общественности к бизнесу в целом.

В настоящее время перечень информации, которую обязано раскрывать акционерное общество содержится в Федеральном законе от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах», Федеральном законе от 22.04.1996 N 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», а также Положении Банка России от 27.03.2020 N 714-П «О раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг».

Порядок раскрытия информации об акционерном обществе и его деятельности зависит от формы акционерного общества. Публичное акционерное общество в Российской Федерации является формой организации, которая позволяет компании привлекать инвестиции путем продажи акций на открытом рынке. Одним из обязательных условий для публичного акционерного общества является обеспечение прозрачности и доступности информации о своей деятельности. Раскрытие информации обязательно как для российских, так и для иностранных компаний, зарегистрированных в России и имеющих публичный статус.

Согласно п. 1 ст. 92. Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционер-

ных обществах» публичное акционерное общество обязано раскрывать годовой отчет общества, годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность, проспект ценных бумаг общества и иную информацию, предусмотренную Федеральным законом от 22.04.1996 N 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг».

Непубличное акционерное общество обязано раскрывать годовой отчет и бухгалтерскую отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации, если число ее акционеров более пятидесяти [3].

Информационная прозрачность имеет больше значение и для акционеров. Помимо общего раскрытия информации, законодательством Российской Федерации предусмотрена обязанность акционерного общества предоставлять доступ акционерам к документам общества по требованию последних [4]. К таким документам относятся:

- договор о создании общества;
- документ, подтверждающий государственную регистрацию общества;
- решение о выпуске (дополнительном выпуске) ценных бумаг, изменения в решение о выпуске (дополнительном выпуске) ценных бумаг, отчет об итогах выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг, уведомление об итогах выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг;
- утвержденные общим собранием акционеров внутренние документы общества, регулирующие деятельность его органов;
- протоколы общих собраний акционеров;
- списки аффилированных лиц общества;
- заключения ревизионной комиссии общества [3].

По требованию акционера, имеющего не менее 1 процента голосующих акций, общество обязано предоставить следующую информацию и документы: информацию, касающуюся крупных сделок и (или) сделок, в совершении которых имеется заинтересованность; протоколы заседаний совета директоров (наблюдательного совета); отчеты оценщиков об оценке имуще-

ства, в отношении которого обществом совершались крупные сделки и (или) сделки, в совершении которых имеется заинтересованность.

Акционеры, владеющие не менее чем 25 процентами голосующих акций общества, также имеют доступ к протоколам заседаний коллегиального исполнительного органа общества (правления, дирекции) и документам бухгалтерского учета.

В случае, если акционер владеет менее чем 25 процентами голосующих акций, для предоставления обществом информации, указанных в п. 2-3 ст. 91 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах», акционер должен указать деловую цель, на основании которой запрашивается информация и документы. Согласно п. 7 ст. 91 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах» под деловой целью подразумевается законный интерес акционера в получении сведений и документов, которые объективно необходимы и достаточны для надлежащей реализации прав акционера.

Однако деловая цель не будет считаться разумной, если:

1) общество обладает информацией об обстоятельствах, свидетельствующих о недобросовестности акционера;

2) акционер имеет необоснованный интерес в получении документов или информации общества;

3) акционер является конкурентом общества либо аффилированным лицом конкурента и запрашиваемый им документ содержит конфиденциальную информацию, относящуюся к конкурентной сфере, и ее распространение может причинить вред коммерческим интересам общества.

Иными словами, несмотря на наличие у акционера прав на раскрытие обществом информации есть определенные условия, при которых запрашиваемая информация будет раскрыта. К ним, в частности, относится количество голосующих акций, которыми владеет акционер [5], а также наличие разумной деловой цели, которая является обязательным требованием для

акционеров, которые владеют менее чем 25 процентами голосующих акций.

Как упоминалось выше, деловая цель не будет являться разумной, если акционер имеет необоснованный интерес в получении документов или информации общества. Однако законодатель не определяет критерии необоснованного интереса, что дает возможность акционерному обществу на этом основании отказывать в предоставлении акционеру документов или информации. Следовательно, для наибольшей защиты прав акционера, необходимо на законодательном уровне закрепить критерии необоснованного интереса в получении документов или информации акционерного общества.

Таким образом, информационная прозрачность является важным инструментом защиты интересов акционеров. Обеспечение прозрачности информации обеспечивает полноту, точность и своевременность информации для акционеров о деятельности компании и ее финансовом положении [6]. Это позволяет акционерам принимать обоснованные решения об инвестировании, повышает их доверие к компании и способствует более эффективной работе на рынке ценных бумаг.

При этом необходимо упомянуть, что информационная прозрачность – это не просто обязательство перед законом, но и проявление корпоративной социальной ответственности. Компании, которые являются лидерами в области информационной прозрачности, могут получать преимущества на рынке и поддерживать лояльность со стороны своих акционеров и инвесторов.

В заключении, главной целью информационной прозрачности является защита интересов акционеров во всем мире. Улучшение информационной прозрачности компаний поможет повысить доверие в инвестиционный процесс, а также станет стимулом для компаний на создание устойчивой и ответственной бизнес-модели, учитывающей интересы всех заинтересованных сторон.

**Библиографический список**

1. Лисицкая Т.С., Самойленко М.Г. Проблемы оценки информационной прозрачности российских компаний // Интернет-журнал Науковедение. – 2016. – № 3 (34). – С. 1-9.
2. OECD (2016), Принципы корпоративного управления G20/ОЭСР, OECD Publishing, Paris. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dx.doi.org/10.1787/9789264252035-ru/> (Дата обращения: 18.05.2023).
3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?from=322572-2826&req=doc&rnd=Xv8SUA&base=LAW&n=420703#WP0IDgTkzaY3Q3Di1/> (Дата обращения: 19.05.2023).
4. Шиткина И.С., Корпоративное право: учебник / отв. ред. И.С. Шиткина. – М.: КноРус, 2011. – 1070 с.
5. Матыцин Д. Е. Неоиндустриальный инструментарий оборота бездокументарных ценных бумаг: цифровые технологии реализации и защиты прав инвесторов и эмитентов // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2020. – Т. 19, № 3. – С. 73-83. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://doi.org/10.15688/lc.jvolsu.2020.3.10>.
6. Рожнова О.В., Игумнов В.М. Транспарентность как ключевая составляющая информационного пространства предприятия // Известия Московского государственного технического университета МАМИ. – 2013. – № 4 (18). – С. 132-134.

**INFORMATION TRANSPARENCY OF CORPORATIONS AS A TOOL TO PROTECT THE INTERESTS OF SHAREHOLDERS**

**V.V. Margashov**, *Graduate Student*

**Supervisor:** *A.O. Inshakova, Doctor of Legal Sciences, Professor*

**Volgograd State University**

**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** The study examines the role of information transparency of corporations in protecting the interests of shareholders. The article defines information transparency, describes how it is fixed at the legislative level. The possibility of shareholders, based on the norms of the law, to request this or that information about the company's activities, as well as the conditions under which such a request is possible, is being considered. It is also explained that improving information transparency is not just an obligation before the law, but also testifies to corporate social responsibility, which can become an advantage in the market and maintain the loyalty of shareholders and investors.*

***Keywords:** information transparency of corporations, principles of corporate governance, protection of shareholders' rights, disclosure of information.*

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

А.А. Марченкова, курсант

Уфимский юридический институт Министерства внутренних дел Российской Федерации  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-93-95

**Аннотация.** Данная работа рассматривает разнообразие концепций и представлений о сути уголовной ответственности и необходимость рассмотрения различных подходов к определению данного объекта. Автор выделяет три основных подхода к трактовке уголовной ответственности: как реализацию уголовно-правовых санкций, как структурный элемент уголовных правоотношений и как следствие нарушения норм уголовного права. Также в работе затрагивается вопрос о законности смертной казни, который остается дискуссионным и требует изменения Конституции государства.

**Ключевые слова:** уголовное наказание, смертная казнь, уголовная ответственность, конституционность, уголовное право.

В условиях складывания демократического, правового государства проблема координации и урегулирования общественных отношений, обеспечения институтов общества и государства, посредством применения различных государственных мер принуждения довольно актуальна. Один из наиболее эффективных средств обеспечения социальной безопасности является уголовная ответственность.

Первостепенной целью уголовной ответственности является реализация принципа справедливости, путем применения различных законодательных норм, которые ориентированы на защиту от преступных посягательств и обеспечение безопасности населения.

С развитием человечества в обществе появляются все более разнообразные способы и методы совершения преступлений. Рассматривая любой вопрос, можно смело сказать, что социум развивается с невероятной скоростью. На мой взгляд в современном уголовном праве присутствует ряд дискуссионных вопросов, подлежащих более детальному рассмотрению.

Одним из таких вопросов может явиться назначение смертной казни как вида наказания за преступление. Законодательством Российской Федерации, а именно статьей 44 Уголовного Кодекса Российской Федерации, предусмотрено 12 видов наказаний, среди которых так же присут-

ствует смертная казнь, но на практике, на данный вид наказания наложен мораторий и его назначение на территории Российской Федерации запрещено [1].

Отсюда и возникает вопрос о привлечении к ответственности серийных убийц, маньяков, насильников, которые с особой жестокостью расправляются с несовершеннолетними и пожилыми людьми.

Рассматривать данный вопрос можно с двух ракурсов. С одной стороны, главной проблемой данного направления являются траты на содержание заключённых. Согласно статистике, государство нашей страны тратит на осуждённых примерно в 5 раз больше средств чем на среднестатистического добросовестного гражданина. По объему расходов из федерального бюджета ФСИН занимает 6 место среди министерств и ведомств. Бюджет Российского тюремного ведомства сопоставим с государственными бюджетами многих европейских стран. Отсюда возникает ряд неоднозначных вопросов. Если же изменения в законодательстве Российской Федерации позволят назначать смертную казнь как вид наказания за преступление, то наша страна сможет сэкономить огромные суммы денег, которые она сможет направить на развитие здравоохранения, поддержание малоимущих семей, оказание помощи детям, которые остались без попечения родителей и находятся в детских

домах. Одним из резонансных случаев является стрельба в Казанской школе. Ильназу Галявиеву за убийство 4 детей и 2 учителей назначили наказание в виде пожизненного лишения свободы. Следовательно, государству будет необходимо тратить миллиарды на содержание данного преступника на протяжении всей его жизни.

Если рассматривать данный вопрос с другой стороны, то тут возникает коллизия о конституционности данной меры наказания.

По мнению А.Ю. Кизилова, смертная казнь является самой жестокой мерой наказания, и, применяя ее государство максимально вторгается в личную сферу жизни гражданина [2, с. 3].

Согласно Конституции Российской Федерации, а именно статье 20 пункту 1, каждый в Российской Федерации имеет право на жизнь, следовательно, как бы целесообразно не было назначение смертной казни, в нашей стране это не представляется возможным, поскольку согласно статье 1 пункту 1 Конституции Российской Федерации, наша страна является демократическим государством и ее приоритетом является жизнь и здоровье граждан [3].

В силу разнообразия концепций, представлений о сущности уголовной ответственности, следует рассмотреть различные подходы к определению исследуемого объекта [4, с. 164].

1. Уголовная ответственность предусматривается как реализация уголовно-правовых санкций. То есть лицо, совершившее преступление, нарушившее нор-

мы уголовного законодательства, претерпевает наложение мер государственного порицания и принуждения.

2. Имеет место быть мнение о том, что уголовная ответственность – есть часть, структурный элемент уголовных правоотношений. Другими словами, отношения уголовной ответственности наступает между государством и нарушителем с момента совершения противоправных действий.

3. Уголовная ответственность – есть следствие нарушения норм уголовного права, выражающееся в обязанности виновного, совершившего преступление подвергнуться неблагоприятным последствиям.

Отсюда непосредственно вытекает вопрос: конституционен ли по своей сути институт смертной казни, легитимен ли он? Отвечая на него, можно подчеркнуть, что единственная мера наказания указание, на которую указывается в конституции, является смертная казнь.

Таким образом, вопрос о законности возвращения такого вида наказания как смертная казнь остается все еще дискуссионным. С одной стороны ее возвращение в большей мере поможет избежать неразумных трат из казны государства и поддержать более необходимые сферы жизни общества в материальном плане. С другой стороны, как уже отмечалось, возвращение смертной казни или снятия с нее моратория будет являться незаконным действием и повлечет необходимость изменения Конституции государства и изменения политического устройства страны.

#### Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.03.2022). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (дата обращения 24.06.2023)
2. Кизилов А.Ю. Смертная казнь: апология. Уголовно-правовой очерк. – М., 2003. – С. 3.
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ, от 06.10.2022) // Текст Конституции, включающий новые субъекты Российской Федерации – Донецкая Народная Республика, Луганская Народная Республика, Запорожская область и Херсонская область, приведен в соответствии с официальной публикацией на Официальном интернет-портале правовой информации ([www.pravo.gov.ru](http://www.pravo.gov.ru)), 6 октября 2022 г.

4. Колоколов Э.О. Уголовное право. Курс лекций. Общая часть. – М., 2019. – 164 с.
5. Павлов, В.Г. Актуальные проблемы уголовного права: Учебное пособие. – Санкт-Петербург: Общество с ограниченной ответственностью "Издательство "Юридический центр", 2020. – 159 с. – (Учебники и учебные пособия). – ISBN 978-5-94201-793-4. – EDN ZNZMMG.
6. Актуальные проблемы уголовного права. Часть Общая: Учебник / Л.В. Иногамова-Хегай, А.Г. Кибальник, Т.В. Кленова [и др.]. Под ред. Л.В. Иногамовой-Хегай. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью "Проспект", 2019. – 224 с. – ISBN 978-5-392-29556-2. – EDN QDGIBP.
7. Геранин В.В., Мальцева С.Н. Смертная казнь в России: состояние и перспективы // Человек: преступление и наказание. – 2021. – Т. 29. – № 3. – С. 366-377.
8. Давитадзе М. Д., Майстренко Г. А. Смертная казнь: аргументы «за» и «против» // Вестник Московского университета МВД России. – 2021. – № 1. – С. 102-107.
9. Дворецкий М.Ю., Анапольская А.И. Смертная казнь: за и против // Пенитенциарная наука. – 2019. – Т. 13. – № 4. – С. 497-502.

### ACTUAL PROBLEMS OF CRIMINAL LAW

**A.A. Marchenkova, Cadet**

**Ufa Law Institute of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation  
(Russia, Ufa)**

***Abstract.** This paper considers the diversity of concepts and perceptions of the essence of criminal responsibility and the necessity of considering various approaches to defining this object. The author identifies three main approaches to the interpretation of criminal responsibility: as the implementation of criminal-legal sanctions, as a structural element of criminal legal relations, and as a consequence of the violation of criminal law norms. The issue of the legality of the death penalty, which remains controversial and requires changes to the country's constitution, is also discussed in the work.*

***Keywords:** criminal punishment, death penalty, criminal liability, constitutionality, criminal law.*

## РОЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОРГАНИЗАЦИИ ОБЩЕСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

А.Е. Мельников, слушатель  
Академия управления МВД России  
(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-96-99

**Аннотация.** В данной статье исследуется роль руководителя органов внутренних дел в организации общественных связей. Актуальность рассматриваемой темы заключается в необходимости понимания влияния руководителя на формирование и поддержание общественных связей. Статья основывается на теоретическом анализе и эмпирических исследованиях для выявления сути роли руководителя, а также выявления его влияния на формирование общественных связей. Полученные результаты указывают на то, что компетентность и эффективность руководителя оказывают значительное воздействие на эффективность общественных связей, выводы, сделанные в работе, подчеркивают необходимость развития навыков руководства и соответствующих умений для достижения успешного управления связями в органах внутренних дел.

**Ключевые слова:** общественные связи, руководитель, органы внутренних дел, ОВД, организация, взаимодействие.

Для начала важно отметить, что, исследуя феномен общественных связей и управления общественным мнением, можно осознать, что это не новое явление, несмотря на его актуальность в современном обществе.

Его корни уходят глубоко в историю. Уже в древности, в эпоху Шумерского государства, Китая, Вавилона и Древней Греции, наблюдалось воздействие на сознание граждан. Этот список можно продолжать, поскольку эти цивилизации использовали различные методы и инструменты для формирования и управления общественным мнением [4, с. 2].

Современные способы коммуникации между органами внутренних дел (далее – ОВД) и внешней средой привлекают все больше внимания специалистов. Важно разработать развитые стратегии и социальные технологии для улучшения эффективности работы ОВД.

Руководители ОВД должны активно применять методы и техники организации общественных связей для того, чтобы стимулировать сотрудничество общественности и внести вклад в общественное доверие. В связи с этим, общественные связи с общественностью становятся важной проблемой. Сотрудники полиции должны

действовать от имени общенациональных и общегосударственных интересов, превышая все существующие различия и идеологии в обществе.

Так, приказ МВД РФ от 12 октября 2007 года № 888 «Вопросы организации деятельности подразделений информации и общественных связей органов внутренних дел Российской Федерации», внес значительные изменения в работу органов внутренних дел в сфере информационного обеспечения и взаимодействия со СМИ [1]. Впервые было установлено, что начальники главных управлений МВД России по федеральным округам, министры внутренних дел, начальники ГУВД, УВД по субъектам Российской Федерации, УВДТ и ОВДРО должны активно участвовать в организации информационной работы и общения со СМИ.

В соответствии с приказом, руководители территориальных органов внутренних дел обязаны не реже одного раза в месяц принимать участие в пресс-конференциях, брифингах для представителей СМИ, а также встречах с гражданами и представителями общественных объединений. Они также должны лично контролировать подготовку ответов на публикации в СМИ, включая опровержения критического ха-

рактера, и защищать деловую репутацию и права сотрудников органов внутренних дел, исходя из законодательства Российской Федерации.

Этот приказ значительно повысил активность руководителей органов внутренних дел в области общественных связей и информационного взаимодействия. Он подчеркнул важность личного участия руководителей в организации коммуникации со СМИ и общественностью, а также в защите интересов и прав сотрудников органов внутренних дел. Такие меры способствуют улучшению доверия общественности и созданию прозрачного образа работы органов внутренних дел, что имеет большое значение для обеспечения общественной безопасности и поддержания порядка в стране.

Однако, несмотря на все плюсы, есть и негативные стороны в данном процессе.

Многие исследователи отмечают, что на сегодняшний день уровень коммуникации недостаточно эффективен. Руководители зачастую сталкиваются с недопониманием и прекращением сотрудничества. Для этого необходимо всем руководителям ОВД, а также сотрудникам, которые наиболее часто взаимодействуют с обществом, проходить специальные курсы и тренинги по коммуникации.

Так, достаточно часто можно услышать о том, что работники ОВД плохо общаются с гражданами, ведут себя неподобающе. Более того, в новостях присутствуют известия об увольнениях начальников за плохую работу, где, в том числе, причисляются и недостатки в работе с общественностью [5]. Данная проблема достаточно серьезна, поскольку граждане не могут быть уверены в своих правах и свободах.

Из этого вытекает вторая проблема, которая заключается в отсутствии доверия общественности по причине негативного восприятия прошлых событий или неудачных опытов работы. Для решения указанной проблемы необходимо быть максимально прозрачным и открытым ведомством, руководитель должен принимать меры для того, чтобы обеспечивать доступ своих сограждан к информации.

В результате внедрения информационного обеспечения в деятельность органов внутренних дел, сеть Интернет стала важным средством распространения информации. Подразделения ОВД получили новые задачи, такие как предоставление информации для заполнения рубрик на государственной информационной системе «Правоохранительный портал Российской Федерации» и официальном сайте МВД России в сети Интернет, а также подготовка и размещение информации о своей деятельности на официальных сайтах территориальных органов МВД России.

С целью обеспечения развития и эффективного функционирования ведомственных интернет-ресурсов, МВД России приняло приказ о вводе в эксплуатацию аппаратно-программного комплекса «Официальный интернет-сайт МВД России». В рамках этого комплекса было создано 104 сайта различного уровня, что позволило значительно расширить информационное присутствие МВД в сети Интернет [2, с. 48].

Согласно проведенным социологическим опросам в период с 2018 по 2022 годы, отмечается значительный рост положительной оценки гражданами Российской Федерации в отношении работы полиции в 2022 году по сравнению с предыдущим 2021 годом (рис. 1) [3].



Рис. 1. Динамика показателей оценки работы полиции России

Тем не менее, необходимо продолжать работу над повышением уровня доверия в обществе, поскольку 51,7% – невысокий результат, который необходимо повышать.

Таким образом, можно сказать о том, что данная работа подтвердила тезис, данный в аннотации о ключевой роли руководителя органов внутренних дел в сфере организации общественных связей. Данное лицо в пределах своих полномочий ответственно за сотрудничество не только с другими органами власти, но и с общественностью.

Для того, чтобы такое взаимодействие было наиболее эффективным, руководителю необходимо применять на практике различные стратегии и тактики, которые бы способствовали улучшению коммуникации со внешней средой. Поскольку органы внутренних дел должны работать во благо общественности, руководитель обязан делать все для того, чтобы повышать к своему подразделению доверие от общественности.

#### Библиографический список

1. Приказ МВД РФ от 12 октября 2007 г. № 888 «Вопросы организации деятельности подразделений информации и общественных связей органов внутренних дел Российской Федерации» // ГарантРу. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/5755222/> (дата обращения: 27.06.2023).
2. Бережкова В.И. Понятие и сущность деятельности подразделений информации и общественных связей в системе МВД России: сравнительно-исторический аспект // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2015 г.). – Казань: Бук, 2015. – С. 43-48.
3. Общественное мнение // Официальный сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/publicopinion> (дата обращения: 27.06.2023).
4. Узденов Р.А. Понятие и значение общественных связей в ОВД // Актуальные направления современной науки, образования и технологий. – 2020. – № 2. – С. 1-4.
5. Четырех начальников районных ОВД уволили за плохую работу // БезФормата. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moskva.bezformata.com/listnews/nachalnikov-rajonnih-ovd-uvolili/9082747/> (дата обращения: 27.06.2023).

**THE ROLE OF THE HEAD OF THE INTERNAL AFFAIRS BODIES  
IN THE ORGANIZATION OF PUBLIC RELATIONS**

**A.E. Melnikov, Listener**

**Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia  
(Russia, Moscow)**

***Abstract.** This article examines the role of the head of the internal affairs bodies in the organization of public relations. The relevance of the topic under consideration lies in the need to understand the influence of the head on the formation and maintenance of public relations. The article is based on theoretical analysis and empirical research to identify the essence of the role of the leader, as well as to identify his influence on the formation of public relations. The results obtained indicate that the competence and effectiveness of the head have a significant impact on the effectiveness of public relations. The conclusions emphasize the need to develop leadership skills and relevant skills to achieve successful management of public relations in the internal affairs bodies.*

***Keywords:** public relations, head, internal affairs bodies, ATS, organization, interaction.*

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОЦЕССОВ ЦИФРОВИЗАЦИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

А.Д. Некрасова, магистрант

Е.В. Балашов, канд. юрид. наук, доцент

Российский государственный гуманитарный университет  
(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-100-103

**Аннотация.** В данной статье рассматривается специфика правового регулирования цифровизации малого и среднего предпринимательства. Анализируются существующие программы и нормативные правовые акты в сфере цифровизации данных секторов экономической деятельности. Предлагаются решения проблем в виде пробелов в регулировании, выявленных в ходе написания работы.

**Ключевые слова:** цифровизация, малый и средний бизнес, цифровая экономика, экспериментальный правовой режим, Большие данные.

Развитие и рост современной экономики сегодня нельзя представить без цифровых технологий. Их внедрение заметно облегчило как бытовую, так и деловую стороны нашей жизни. Бизнес-сектор не является исключением.

«Цифровизация» экономики во многом отражается в национальной программе «Цифровая экономика Российской Федерации». Программа содержит важнейшие, основные направления, цели и задачи цифровизации экономики нашего государства.

XXI век – век высоких технологий. Но, как ни парадоксально, тема цифровой трансформации бизнеса, особенно малого и среднего, на уровне законодательства и в научной литературе довольно слабо освещена. Это недопустимо по той причине, что эти ветви предпринимательства составляют немалую долю производимого ВВП (примерно, 20%), а также дают возможность дополнительного трудоустройства населению, которая является фактором, ограничивающим рост безработицы в стране.

Стоит рассмотреть основные нормативно-правовые акты, регулирующие процесс цифровизации малого и среднего бизнеса.

«Цифровизация» экономики во многом отражается в национальной программе «Цифровая экономика Российской Федерации». Программа содержит важнейшие, основные направления, цели и задачи

цифровизации экономики нашего государства.

Что касается сфер малого и среднего предпринимательства, то здесь основополагающим регулятором правовых отношений выступает Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». В Законе содержатся положения, описывающие инфраструктуру, виды и формы государственной поддержки малого и среднего бизнеса, определение порядка ведения единого реестра субъектов МСП.

В данном нормативно-правовом акте детально проработаны аспекты, касающиеся регулирования сферы развития малого и среднего предпринимательства на государственном уровне. Но, тем не менее, документ нисколько не затрагивает тему цифровизации бизнеса.

Нам представляется, что в современной России еще, как минимум, 7 лет цифровое развитие предприятий сектора малого и среднего бизнеса не будет являться злободневным вопросом. Объяснить это можно тем, что в Распоряжении Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года», а, равно как и в тексте самой Стратегии (и в дорожной карте к ней) не существует пунк-

тов, которые бы хотя бы косвенно касались цифровой стороны.

2017 год дал старт новой национальной программе «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденной Распоряжением Правительства. Программа устанавливает своеобразный фундамент для регламентации создания, развития и нормального функционирования экосистемы цифровой экономики в нашей стране. Программа служит для того, чтобы давать все самые необходимые основы институционального, инфраструктурного и организационного характера, а также для «устранения имеющихся препятствий и ограничений для создания и (или) развития высокотехнологических бизнесов» [1]. Но, как бы малый и средний бизнес ни был важен и нужен для российской экономики в целом, о нем в Программе тоже нет упоминаний.

Практическая реализация пунктов нормативно-правовых актов, посвященных малому и среднему предпринимательству, является ключевой задачей в настоящее время. «Эффективность программ поддержки МСП остается низкой, ухудшается отраслевая структура предприятий МСП, и потенциал МСП крайне слабо реализуется» – подчеркивают И.В. Бородушко и И.С. Кокорин [2].

Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» представляет собой рамочный документ в регулировании цифровизации МСП. Одним из направлений, содержащихся в программе, является введение экспериментальных правовых режимов с целью развития и внедрение в сектора экономики цифровых технологий, через отмену препятствующих этому регулирований.

Российское законодательство в сфере цифровизации носит рамочный характер, устанавливая общие формулировки, которые зачастую являются весьма расплывчатыми и не несут четкого юридического определения и смысла. Решением проблемы стали экспериментальных правовых режимов. Как отмечает С.В. Шипов [3], благодаря ЭПР, происходит отказ от излишних регуляторных обременений для бизнеса в пользу современных и практических решений. Соответственно, в целях

эксперимента перестаёт применяться ранее принятый закон (или его часть) и начинают действовать новые правила. Данный режим продолжается в ограниченном периоде времени в отдельных сферах экономики и на определённой территории.

Экспериментальные правовые режимы в сфере цифровых инноваций регулируются Федеральным законом № 258 «Об экспериментальных правовых режимах в сфере цифровых инноваций в Российской Федерации» [4]. Данные правовые режимы могут устанавливаться как органами государственной власти, так и по инициативе представителей бизнеса в следующих отраслях: медицинская и фармацевтическая деятельность; проектирование, производство и эксплуатация транспортных средств; сельское хозяйство; финансовый рынок; продажа товаров, работ, услуг дистанционным способом; архитектурно-строительное проектирование, строительство, эксплуатация зданий, сооружений; промышленное производство (промышленность).

Технологии, применяемые в рамках экспериментальных правовых режимов, входят в закрытый перечень Постановления Правительства Российской Федерации [5]. В этом списке фигурируют технологии искусственного интеллекта, работы с большими данными, робототехники, распределённого реестра и другие. Однако, ввиду увеличения скорости появления новых инноваций, возможна ситуация появления технологии, не входящей в указанный перечень. В таком случае, возможность оперативного введения экспериментального правового режима в целях её апробации будет отсутствовать. Более целесообразным видится установление открытого перечня технологий применяемых в рамках экспериментальных правовых режимов в сфере цифровых инноваций.

На основе анализа текущего состояния нормативного регулирования цифровизации российского МСП, можно сделать следующие выводы:

1. Действует регулирование «сверху»: законодатель в данный момент предпринимает всё больше попыток предвосхитить

появление новых технологий, преждевременно задавая определённые рамки и подходы к регулированию.

2. «Оцифровка» вместо «цифровизации»: применение электронного документооборота и облачных хранилищ, перевод бизнес-процессов в онлайн-результат закреплённых в законодательстве шагов по оцифровке процессов, происходящих на уровне МСП, а не их цифровизации.

Длительный промежуток времени основной проблемой регулирования цифровой трансформации российского МСП является отсутствие законодательных механизмов и необходимость перестройки всей архитектуры государственной системы в вопросе цифровизации экономики. По мнению Акимова М.А. [6], на момент 2019 года бизнесу было не совсем понятно, что именно представляла собой цифровизация и какое место отводилось в ней предпринимательству. Ситуация не изменилась и сегодня – в связи с чем, необходимым видится разработка приложения к ФЗ-209 в виде дорожной карты или отдельного документа в рамках программы «Цифровая экономика Российской Федерации», предметом ведения которого было бы содействие цифровизации российского МСП.

Другой немаловажной проблемой является запаздывание регулирования. Существует два подхода: одни страны вносят в законодательство новое регулирование заблаговременно, другие предпочитают «оставить всё как есть» и не выводить новые технологии их серой зоны. Представителями первого подхода являются РФ, КНР, ЕС и Великобритания, второго – США, страны Латинской Америки и Японии. Однако, если в случае с Европейским Союзом и Великобританией регламентация является не только рамочной, но и нормативной, то о подходе российского законодателя такового сказать нельзя.

Чрезмерная концентрация законодателя на «оцифровке» бизнес-процессов также представляет собой ещё одну проблему

#### **Библиографический список**

1. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» // Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. – № 1632-р. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

нормативно-правового регулирования цифровизации МСП. Переход на электронный документооборот является довольно важным шагом, но на данный момент подобная новелла в сфере цифровизации документооборота в полной мере касается лишь его внутренней стороны – кадрового администрирования. В остальном, участникам МСП приходится нести дополнительные финансовые издержки на логистику и хранение бумажных носителей даже в случае заключения договоров в электронных системах с использованием электронной подписи и прочих необходимых инструментов.

В контексте будущего развития сферы проблемой является отсутствие детального регулирования Больших Данных и искусственного интеллекта. Несмотря на наличие Концепции развития искусственного интеллекта и робототехники, нововведения в части ИИ редко оказываются имплементированы на уровне МСП. Что касается технологии больших данных, то в российском законодательстве отсутствует чёткое юридическое разделение обычных данных и больших данных, в то время как его наличие позволяет более предметно регламентировать области использования больших данных и определить юридические аспекты кибербезопасности данного типа данных.

Итак, в Российской Федерации имеется довольно детальная регламентация процессов и этапов развития малого и среднего предпринимательства, однако полностью отсутствует институциональная и нормативная база цифровизации данного уровня экономики. Имеющиеся в программе «Цифровая экономика Российской Федерации» положения касаются в большей степени оцифровки МСП, нежели полноценной цифровизации. Также немаловажной проблемой является закрытый характер данных, используемых в процессах цифровизации, а также несвоевременность вводимого регулирования.

<http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf> (дата обращения: 10.06.2023)

2. Бородушко И.В., Кокорин И.С. Развитие нормативно-правовой базы малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Ленинградский юридический журнал. – 2019. – №1 (55). – С. 133-144.

3. Шипов С.В. Экспериментальные правовые режимы в условиях цифровой экономики // Основные тренды развития цифровой экономики: правовые аспекты регулирования и практического применения. – 2019. – С. 16.

4. Федеральный закон от 31 июля 2020 г. N 258-ФЗ «Об экспериментальных правовых режимах в сфере цифровых инноваций в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 августа 2020 г. – N 31 (часть I). – ст. 5017.

5. Постановление Правительства РФ от 28 октября 2020 г. № 1750 «Об утверждении перечня технологий, применяемых в рамках экспериментальных правовых режимов в сфере цифровых инноваций» // Собрание законодательства Российской Федерации от 1 ноября 2020 г. – 2020. – № 44. – ст. 7003.

6. Акимов М.А. Цифровая экономика – мир сделок без посредников // Основные тренды развития цифровой экономики: правовые аспекты регулирования и практического применения. – 2019. – С. 13.

## **PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF THE DIGITALIZATION PROCESSES OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES**

**A.D. Nekrasova**, *Graduate Student*

**E.V. Balashov**, *Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Russian State University for the Humanities**

**(Russia, Moscow)**

***Abstract.** This article discusses the specifics of the legal regulation of the digitalization of small and medium-sized businesses. The existing programs and regulatory legal acts in the field of digitalization of these sectors of economic activity are analyzed. Solutions to problems in the form of regulatory gaps identified during the writing of the work are proposed.*

***Keywords:** digitalization, small and medium-sized businesses, digital economy, experimental legal regime, Big data.*

## МОШЕННИЧЕСТВО С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ: КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ

**А.В. Несмеянова, студент**

**Научный руководитель: О.Р. Мухамбеталиева, преподаватель**

**Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-104-110

***Аннотация.** В данной статье рассмотрена роль мошенничества с использованием информационно-телекоммуникационных технологий в сохранении экономической безопасности России. Приведены статистические данные совершения подобных преступлений и количество их раскрытия. Выявлены возможные последствия такого вида мошенничества для экономической системы, а также предложены способы решения данной проблемы.*

***Ключевые слова:** мошенничество, банкротство, экономическая безопасность, преступления, финансовые организации.*

Состояние, когда защищены экономические интересы граждан, всего общества в целом и государства, называется экономической безопасностью. Экономическая безопасность – важная составляющая экономики страны, на неё влияет большое количество факторов: финансовые, производственные, кадровые, технологические, экологические. Сохранение экономической безопасности, безусловно, проблема для нашей страны, которую необходимо решать поступательными шагами.

На сегодняшний день еще одним фактором, усиливающим проблему экономической безопасности, является мошенничество. В частности, мошенничество с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, которое совершается с помощью телефона или с помощью сети Интернет.

С помощью сети Интернет осуществляются несколько видов мошенничества:

- С помощью электронных средств платежа (статья 159 часть 3 Уголовного Кодекса Российской Федерации);

- В сфере компьютерной информации (статья 159 часть 6 Уголовного Кодекса Российской Федерации) [1].

Мошенничество с помощью мобильной связи (по телефону) квалифицируется по

статье 159 Уголовного кодекса Российской Федерации и делится на 2 вида:

К первому виду относятся преступления, когда мошенники снимают деньги напрямую с счета владельца номера, без его ведома. Такое вид преступления может совершаться как самими операторами мобильной связи, так и людьми, не связанными с их компаниями.

Ко второму виду мошенничества по телефону относятся преступления, когда жертва, вследствие психологического влияния, самостоятельно перечисляет деньги на счёт злоумышленников. Данный вид преступлений наиболее опасен, так как количество раскрытых преступлений такого вида крайне мало, это обусловлено тем, что люди по собственной воле переводят деньги и доказать факт мошенничества в таком случае очень сложно, а иногда невозможно.

С течением времени такие преступления трансформируются, злоумышленники находят больше методов воздействия на жертву. Буквально несколько лет назад формат подобных преступлений был более прост, то есть совершались атаки на какие-либо сервисы, в результате происходило хищение средств, платёжной информации или личных данных жертвы. Зачастую, это происходило без участия жертвы, без её

ведома. На данный момент, продолжает увеличиваться доля преступлений, совершённых непосредственно с участием жертвы, то есть через психологическое воздействие, а это в свою очередь усиливает проблему раскрытия подобных преступлений.

Количество таких преступлений растёт и это негативно сказывается на многих сферах жизни общества, экономической системы государства, в которую входит экономическая безопасность.

В диаграмме представлены статистические данные количества таких преступлений за последние 5 лет (рис. 1).



Рис. 1. Количество преступлений, совершённых с использованием информационно-телекоммуникационных технологий [2, 3]

По приведенным данным видно, что наблюдается ускоренный рост числа таких преступлений в 2020 году, а это, в свою очередь, совпадает началом пандемии.

31 января 2020 года в России началась пандемия, все сферы жизни общества были под угрозой, в том числе и экономическая. Правительством были приняты решения о проведении локдауна, в связи с этим люди стали крайне много пользоваться интернетом и телефоном для обеспечения базовых потребностей, в результате этого появилось «отличное» поле для развития преступности. Мошенники стали похищать больше данных, взламывать ещё больше аккаунтов и совершать ещё больше звонков. Это произошло в связи с тем, что даже те люди, которые раньше не пользовались маркетплейсами или какими-либо другими сервисами, стали ими пользоваться, а соответственно предоставлять свою платёжную информацию. Таким об-

разом, на без того ослабевшую от пандемии экономику обрушились ещё более сложные проблемы.

К финансовой составляющей экономической безопасности можно отнести банкротство, которое, безусловно, сказывается на экономической безопасности нашей страны. Банкротство – это отсутствие у компании или физического лица возможности платить по обязательствам, состояние, когда все запасные резервы потрачены. Множество предприятий стали банкротами в связи с COVID-19, в то время как у физических лиц, на время потерявших возможность заработка, снизилась платёжеспособность [4, с. 10]. Количество сообщений о банкротстве и вводе реализации имущества с каждым годом растёт, для того чтобы подтвердить данный тезис необходимо обратиться к статистике, рассмотрев которую можно сделать вывод, что это действительно так (рис. 2).

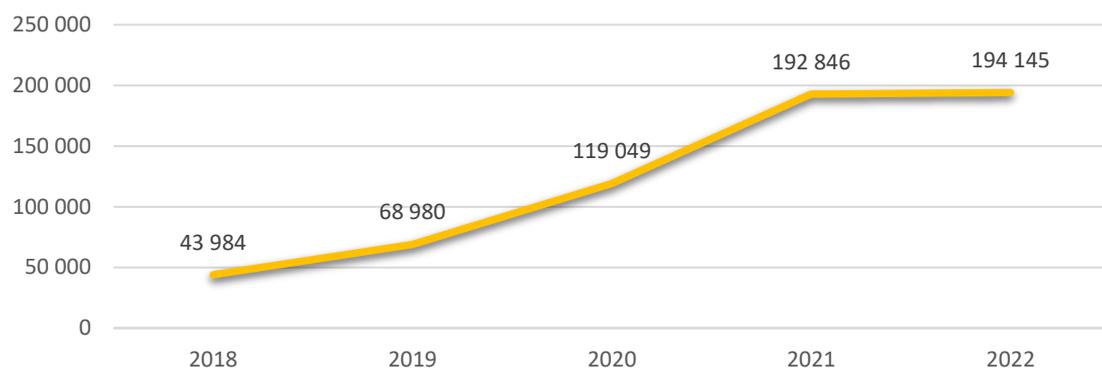


Рис. 2. Количество сообщений о банкротстве [5]

Опираясь на прогнозы экономистов, в 2023 количество обанкротившихся физических лиц будет только расти в связи с тем, что наше государство подвержено секционной политике, которая плохо влияет на многие сферы жизни граждан. Количество преступлений, совершаемых в интернете и по телефону в связи с этим так же увеличивается. Это происходит из-за того, что Специальная Военная Операция, которая проводится в данный момент, это не только физическое противостояние, а ещё и информационное противостояние. Так же количество обанкротившихся может вырасти в связи с тем, что планируется внести изменения в порядок проведения процедуры банкротства, он станет более лёгким, а соответственно и более доступным для большинства граждан.

Банкротство может стать положительным фактором для финансовых организаций, но только в том случае, если у физического лица есть имущество или активы для погашения долга. В случае, когда должник не имеет средств или имущества для погашения долга, процедура банкротства становится для банка убыточной. Из этого следует, что банкротство в данной ситуации негативно сказывается на экономической системе финансовой организации, на экономической системе страны в целом и как следствие на экономической безопасности страны. Данный фактор осложняется тем, что он обусловлен мошенничеством, а точнее мошенничеством с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

Очень часто люди получают звонки с таким содержанием: «Ваш родственник

попал в беду», «Ваши средства под угрозой». В результате психологического влияния со стороны злоумышленника они попадают на их уловку, затем они снимают со вкладов свои сбережения, берут в кредит огромные суммы и переводят средства преступникам. Позже, оказывается, что человек был обманут и его средства были перечислены на счёт мошенников, в таком случае он попросту остаётся «ни с чем», лишь с кредитной задолженностью.

Это происходит потому что преступники оказывают сильнейшее психологическое давление на жертву, в результате, эмоции овладевают разумом жертвы, и она делает абсолютно всё, что ему скажут. Зачастую мошенники воздействуют на старшее поколение, которое, в большинстве своем, хранит деньги исключительно в наличности, это не создаёт проблем непосредственно финансовым организациям, но в то же время выводит денежные средства из оборота [6, с. 41]. Когда приходит осознание, становится уже слишком поздно, деньги отданы, а возратить их не предоставляется возможным.

Каждый современный человек находится на просторах интернета буквально каждый день. На различных сайтах или в различных приложениях имеется реклама, зачастую она мешает просмотру контента и люди пытаются её убрать, но бывает так, что, поторопившись, человек, сам того не зная, попадает на уловки мошенников, которые незаконно используют ваши данные для списания денежных средств. В конечном итоге, люди оказываются в убыточном состоянии, они теряют свои сбережения и средства, которые возможно они

взяли в кредит, по которому необходимо ежемесячно совершать платеж. Не все могут справиться с образовавшимися материальными трудностями прибегают к процедуре банкротства.

Когда расходы физического лица больше чем доходы, то становясь жертвой мошенничества личная экономическая система человека окончательно рушится, в следствии за ней «пошатывается» экономическая система страны, а соответственно возникает угроза экономической безопасности государства.

По данным правоохранительных органов Российской Федерации, 95% подобных звонков совершаются из-за пределов Российской Федерации. Преступники используют технологии подмены номера, поэтому потерпевший не видит реальный номер телефона, с которого осуществляет-

ся звонок. Это ещё один фактор, осложняющий процедуру раскрытия таких преступлений.

Жертва осуществляет перевод на резервный счет за границей или отдает деньги лично в руки, затем средства «уходят» на заграничные счета и возврат их оттуда почти невозможен. Опасен данный вид мошенничества для экономической системы тем, что деньги, которые люди берут в кредит для перевода мошенникам не возвращаются на территорию РФ, а остаются за её пределами.

Обратимся к статистике сумм хищений с карт физических лиц. Необходимо учитывать, что данная статистика предполагает суммы хищений только с карт, соответственно, количество похищенных средств в наличности, так же велико и в сумме это составит ещё большие потери (рис. 3).

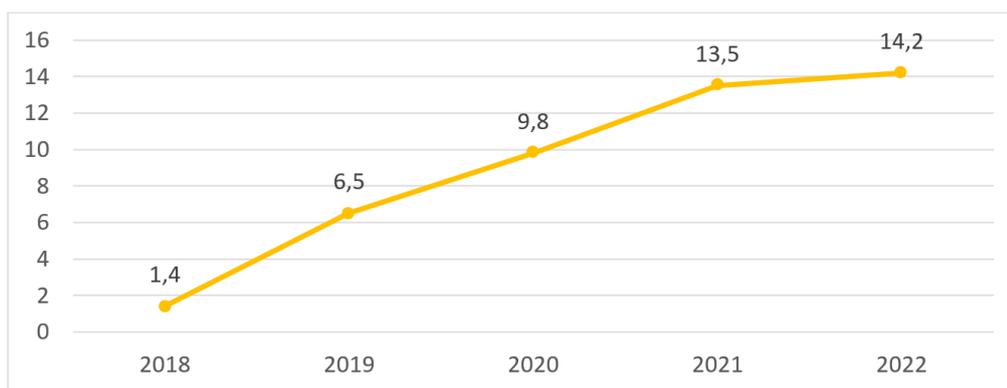


Рис. 3. Общая сумма хищения средств с карт физических лиц, млрд руб. [7, 8, 9]

Жертвам мошенников в 2022 году вернули всего 4,4% средств, данный процент крайне мал и это говорит нам о том, что угроза экономической безопасности действительно существует. Из этого следует, что необходимо принимать меры для предотвращения таких преступлений.

На данный момент коммерческие банки применяют такие меры безопасности [10]:

- Обеспечивают доступ сотрудников непосредственно только к необходимой информации о клиенте.

- Обеспечивают безопасность самого клиента, то есть с каждым годом усиливают систему входа в онлайн-банки, добавляют всё больше необходимых разрешений от клиента на совершение каких-либо операций.

- Предлагают различные виды страхования средств.

- Активно внедряется биометрия [11].

Глава Центрального Банка России Эльвира Набиуллина в своем выступлении говорит, что для решения проблемы с мошенничеством необходимо усилить ответственность банков за такие преступления [12]. То есть, не смотря на то, раскрыто ли данное преступление, банк всё равно должен выплатить часть средств жертве. В результате, это должно стимулировать коммерческие банки к созданию более действенных служб безопасности. Это действительно может положительно сказаться на ситуации с преступлениями, но всё же есть и негативные последствия такой политики. Должна существовать еди-

ная служба безопасности для всех банков, которая принадлежащая Центральному Банку. Это связано с тем, что, во - первых, не все коммерческие имеют возможность создать свою систему. Во-вторых, даже если такое случится, то системы банков будут гораздо меньше по масштабу, чем система ЦБ. В-третьих, такие службы безопасности могут просто не выполнять требующиеся функции и иметь меньше баз данных. Поэтому, необходимо создание единой службы безопасности для всех банков, которая отвечала бы всем требованиям. Так же основной путь решения данной проблемы зависит от информирования граждан.

Ранее мы говорили о том, что на данный момент ситуация осложняется тем, что люди сами переводят и отдают мошенникам средства. Соответственно, решать данную проблему необходимо таким же способом, то есть максимально информируя население.

Существует ещё один способ преодоления данной проблемы - установка на телефоны граждан приложения для определения номера, в обязательном порядке. То есть, когда человеку поступает звонок, он сразу видит, что это нежелательный звонок и просто не станет на него отвечать. В свою очередь создателям таких приложений необходимо их доработать и добавить функцию блокировки нежелательных звонков.

Каждый день совершаются миллионы звонков и попыток похитить данные с аккаунтов граждан в маркетплейсах, или каких-либо других приложениях, которые содержат платёжную информацию. Разработчикам приложений, которые содержат личную информацию, платёжную информацию, необходимо создать усиленную систему контроля за безопасностью. Например, добавить функцию двухфакторной аутентификация, как это сделали разработчики приложения «ВКонтакте». В таком случае может быть достигнута полная безопасность граждан от похищения личных данных.

В связи с введением санкций проблема с раскрытием такого вида преступлений усилилась, наши правоохранительные ор-

ганы не имеют полноценного доступа ко всем инновационным ресурсам, соответственно возможности преступников превышают возможности правоохранительных органов. Как следствие, с каждым днём появляются новые жертвы и пропадает возможность прекращения этой цепочки. Рассматривая ситуацию в Самаре и Самарской области, мы можем заметить, что за день, здесь совершаются десятки таких преступлений и многие из них являются достаточно масштабными. Если не принимать меры касательно таких преступлений, то с каждым разом банкротств будет становиться больше, а вместе с тем будут расти убытки банковских организаций, это может привести к их закрытию и поставит под угрозу экономику государства в целом. Из этого можно сделать вывод, что необходима поддержка развития IT-технологий от государства, тогда Российская Федерация сможет стать независимой от других государств в этой сфере, также это поможет повысить раскрываемость киберпреступлений, а это в свою очередь укрепит экономическую безопасность страны. На данный момент достаточно много средств направленно на развитие данной отрасли, это говорит о том, что наше государство нацелено решить данную проблему и в скором времени она возможно будет решена.

Мошенничества с использованием информационно-телекоммуникационных технологий действительно имеет важную роль в экономической безопасности страны, так как оно влечёт за собой серьёзные последствия. На данный момент достаточно много финансовых организаций усиливают контроль за какими-либо проводившимися операциями, но тем не менее, этого ещё недостаточно, так как такой вид мошенничества продолжает развиваться. Необходима комплексная работа по предотвращению такого рода преступлений, а соответственно и сохранению экономической безопасности страны. Для успешного преодоления этой проблемы политику противодействия киберпреступлениям должны проводить: СМИ, (они имеют сильное влияние на граждан в сфере информирования), Центральный Банк

(он сможет обеспечить безопасность коммерческих банков и клиентов этих банков), Разработчики приложений (Должны усилить контроль за утечкой личных данных пользователей). Таким образом, дан-

ная проблема актуальная в современном мире и требует быстрого решения, которое можно достичь исключительно совместными действиями граждан, государства и Центрального Банка.

#### Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.03.2022). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/).
2. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за 2018-2022 года / МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/31209853/>
3. В России выросло количество киберпреступлений. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pnp.ru/social/v-rossii-vyroslo-kolichestvo-kiberprestupleniy.html>.
4. Стяпшин, А.С. Экономическая безопасность в современных условиях / А.С. Стяпшин // Индустриальная экономика. – 2020. – № 3. – С. 6-11. – DOI 10.47576/2712-7559\_2020\_3\_6. – EDN WPZWYG.
5. Статистика банкротства физических лиц / Федеральный Центр Банкротства граждан. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fcbg.ru/statistika-bankrotstva-fizicheskikh-lits>.
6. Манахова И.В. Экономическая безопасность: учебник для студентов, обучающихся по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность. – Саратов, 2019 год. – 41 с.
7. ФинЦЕРТ: объем хищений с платежных карт за 2018 год увеличился на 44%. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10860886>.
8. Обзор операций, совершенных без согласия клиентов Финансовых организаций за 2019 год. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru).
9. Обзор отчетности об инцидентах информационной безопасности при переводе денежных средств I и II кварталы 2019/2020 года. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://cbr.ru/analytics/ib/review\\_1q\\_2q\\_2020/](https://cbr.ru/analytics/ib/review_1q_2q_2020/).
10. Мошеннические переводы ложатся на банковские плечи / РБК (РосБизнесКонсалтинг). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/newspaper/2021/12/06/61a8d4639a79476b808c4eee>.
11. Биометрия в СберБанке. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.sberbank.ru/ru/person/dist\\_services/bio/](https://www.sberbank.ru/ru/person/dist_services/bio/).
12. «Эльвира Набиуллина призвала банки возвращать деньги, ушедшие на известные счета мошенников». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.1tv.ru/news/2023-04-20/451455-elvira\\_nabiullina\\_prizvala\\_banki\\_vozvraschat\\_dengi\\_ushedshie\\_na\\_izvestnye\\_scheta\\_moshennikov](https://www.1tv.ru/news/2023-04-20/451455-elvira_nabiullina_prizvala_banki_vozvraschat_dengi_ushedshie_na_izvestnye_scheta_moshennikov).

**FRAUD USING INFORMATION AND TELECOMMUNICATION TECHNOLOGIES  
AS A THREAT TO RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY: KEY PROBLEMS AND  
METHODS OF COUNTERACTION**

**A.V. Nesmeyanova**, *Student*

**Supervisor:** *O.R. Mukhambetalieva, Lecturer*

**Samara State University of Economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** This article discusses the role of fraud using information and telecommunication technologies in maintaining the economic security of Russia. Statistical data on the commission of such crimes and the number of their disclosure are given. The possible consequences of this type of fraud for the economic system are identified, and ways to solve this problem are proposed.*

***Keywords:** fraud, bankruptcy, economic security, crimes, financial organizations.*

## ВВЕДЕНИЕ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ КАК ФОРМА НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

А.В. Нуждина, магистрант

Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова  
(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-111-114

**Аннотация.** В статье представлена правовая характеристика введения в заблуждения как формы недобросовестной конкуренции, анализируется правоприменительная практика по данной категории дел. Обосновывается необходимость закрепления в российском законодательстве запрета на введения в заблуждение путем бездействия, предлагается внесение соответствующих дополнений в Федеральный закон «О защите конкуренции».

**Ключевые слова:** конкуренция, недобросовестная конкуренция, введение в заблуждение, конкурент, хозяйствующий субъект, потребитель.

Согласно Докладу о состоянии конкуренции за 2022 год, подготовленному Федеральной антимонопольной службой (далее – антимонопольный орган, ФАС России), среди всех форм недобросовестной конкуренции введение в заблуждение остается наиболее распространенной [1]. Высокое количество поступивших заявлений и выявленных фактов нарушения показывает, что недобросовестные хозяйствующие субъекты активно используют методы, направленные на обман потребителей и иных участников рынка с целью получения необоснованных преимуществ. Указанное свидетельствует о том, что введение в заблуждение является серьезной проблемой в сфере конкуренции в России, что определяет значимость и актуальность исследования вопросов противодействия данному виду нарушения.

Введение в заблуждение как самостоятельная форма недобросовестной конкуренции привлекала интерес еще дореволюционных авторов. Так, А.И. Каминка, исследуя негативные проявления данного поведения для потребителей, отмечал: «По отношению к публике опасность со стороны конкурирующих предприятий заключается в возможности введения публики в заблуждение как относительно свойства товаров, так и относительно достоинства торговых фирм». Анализируя последствия введения в заблуждения для конкурентной среды в целом, автор отмечал, что в ре-

зультате этих действий «косвенный ущерб наносится всему торговому обороту, так как все же некоторые преимущества в торговле лицо приобретает только потому, что оно решается сообщать публике заведомо неверные сведения...» [2].

Запрет на данную форму недобросовестной конкуренции содержится в ст. 14.2 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» (далее – Закон о защите конкуренции), которая содержит перечень объектов, в отношении которых не допускается введение в заблуждение:

1) качество и потребительские свойства товара, предлагаемого к продаже, назначение такого товара, способы и условия его изготовления или применения, результаты, ожидаемые от использования такого товара, его пригодность для определенных целей;

2) количество товара, предлагаемого к продаже, наличие такого товара на рынке, возможность его приобретения на определенных условиях, фактический размер спроса на такой товар;

3) место производства товара, предлагаемого к продаже, изготовитель такого товара, гарантийные обязательства продавца или изготовителя;

4) условия, на которых товар предлагается к продаже, в частности цена такого товара [3].

Указанный перечень является открытым.

Таким образом, основная цель введения в заблуждение состоит в том, чтобы дезинформировать потребителей об отдельных характеристиках своего товара и сделать его более привлекательными по сравнению с конкурентами с целью получения необоснованных преимуществ и перераспределения потребительского спроса. При этом субъектами защиты от данного правонарушения являются, по сути, не только конкуренты, но и потребители.

Отметим, что предыдущая редакция статьи 10 Закона РСФСР «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» в качестве субъекта введения в заблуждение выделяла только потребителей. В Парижской конвенции в качестве такого субъекта упоминается общественность, что указывает на более широкий подход. Действующая же формулировка ст. 14.2 Закона о защите конкуренции не позволяет однозначно установить круг субъектов, которые вводятся в заблуждение, исходя из чего к таковым предположительно можно относить любых субъектов, включая не только потребителей, но и иных участников гражданского оборота, в том числе конкурентов и контрагентов хозяйствующего субъекта. По нашему мнению, такой подход является разумным и обоснованным, поскольку позволяет учитывать разнообразие ситуаций, что способствует более эффективной защите конкуренции.

Данный вывод подтверждается также правоприменительной практикой. Так, в рамках одного из дел антимонопольный орган квалифицировал по ст. 14.2 Закона о защите конкуренции действия лица по введению в заблуждение контрагентов в отношении того, что он является единственным изготовителем изделий военной техники. ФАС России отметила, что указанные действия направлены на получение преимуществ в предпринимательской деятельности и могут причинить убытки конкуренту – производителю аналогичных изделий, что составляет акт недобросовестной конкуренции [4].

Рассматривая вопрос о соотношении дискредитации и введения в заблуждение, следует учитывать, что введение в заблуждение является следствием распространения не негативной информации, как в дискредитации, а позитивной, и ее содержание касается деятельности самого распространителя и (или) его товара. Однако как в том, так и в другом случае, распространяемая информация для признания действий актом недобросовестной конкуренции должна не соответствовать действительности [5].

Запрет на недобросовестную конкуренцию путем введения в заблуждение можно проиллюстрировать на следующем примере из судебной практики. Так, в рамках дела № А40-142505/2021 в поведении общества, осуществляющего деятельность по поставке оборудования для ферментации и культивирования клеток, было установлено нарушение пункта 3 статьи 14.2 Закона о защите конкуренции. Как следует из материалов дела, общество разместило на своих веб-сайтах информацию о выполнении нескольких проектов, включая поставку и установку оборудования для различных контрагентов. Однако на основе представленных документов было выявлено, что эти проекты были реализованы другими юридическими лицами, что свидетельствует о недостоверности размещенной информации.

Как указал суд, недобросовестность такого поведения заключается в том, что подобными действиями общество создает впечатление, что оно имеет опыт в реализации указанных проектов, вводя в заблуждение потенциальных клиентов и другие заинтересованные стороны, которые могут выбирать услуги общества на основе предыдущих проектов, которые фактически были реализованы другими организациями. Совершение указанных действий позволяет обществу получать больше прибыли и привлекать клиентов, не затрачивая дополнительных средств на продвижение своих услуг. В результате хозяйствующий субъект получает неправомерные преимущества на рынке за счет перераспределения спроса и притока клиентов, которые полагаются на ложную ин-

формацию, что нарушает принципы честной конкуренции и вводит в заблуждение потенциальных клиентов [6].

Таким образом, является недобросовестной конкуренцией размещение информации о проектах, реализуемых иными хозяйствующими субъектами, на сайтах, используемых юридическим лицом, которое не принимало участия в их реализации.

В контексте анализа недобросовестной конкуренции путем введения в заблуждения относительно места производства товара представляет интерес дело № Ф05-1052/2019 [7]. Согласно материалам дела, общество ввело на российский рынок чай под названием «Краснодарский чай», утверждая, что он выращивается на чайных плантациях в Краснодарском крае. Общество обладало исключительным правом на наименование места происхождения товара «Краснодарский чай» в соответствии с выданным свидетельством, в котором было указано, что чай из Краснодарского края обладает особыми и уникальными свойствами, которые делают его элитарным и отличным от чая из других мест. В сознании потребителя укоренилась прочная связь между этими свойствами и местом происхождения чая.

Однако анализ сведений о рецептуре товара показал, что фактически только незначительная часть чая, производимого обществом, действительно выращивается в Краснодарском крае. Подавляющая часть продукции состоит из смесей чая, импортированного из других стран, таких как Индия, Китай и Танзания. Кроме того, на упаковках чая отсутствует информация о происхождении этой части купажа, что создает дополнительное впечатление, будто весь чай происходит из Краснодарского края.

Суд справедливо отметил, что при изготовлении чая допускается использование различных сортов чайного листа в процессе купажирования. Однако очевидно, что, когда 99% чая происходит из других стран, а всего 1% из Краснодарского края, назвать такой продукт «Краснодарским чаем» не представляется возможным.

Указанные действия подлежат квалификации по ч. 3 ст. 14.3 Закона о защите конкуренции. Путем использования наименования «Краснодарский чай» и указания адреса плантации на упаковке, общество создало у потребителей иллюзию о полном происхождении чая из Краснодарского края, что отвлекает спрос от конкурирующих товаров с аналогичными указаниями места происхождения. Более того, подобные действия порождают недоверие к указанию места происхождения товара в качестве ориентира для выбора потребителем товара с желаемыми вкусовыми свойствами.

Комплексное толкование п. 9 ст. 4 и ст. 14.2 Федерального закона «О защите конкуренции» свидетельствует о том, что законодательство не предусматривает запрета на введение в заблуждение путем бездействия. В то же время умышленное сокрытие информации хозяйствующим субъектом (например, неупоминание каких-либо важных характеристик товара) может привести к принятию потребителем неверного решения, которое он не принял бы, если бы знал данную информацию. Сокрытие информации в данном случае не только негативно сказывается на интересах потребителей по получению достоверной информации о товаре, его качественных и иных характеристиках, но может также создать дисбаланс в конкурентной среде и перераспределение потребительского спроса. Если некоторые производители скрывают или искажают информацию, они могут получить необоснованные преимущества перед конкурентами, которые предоставляют полную и правдивую информацию.

В этой связи представляет интерес подход законодателя Германии к решению данной проблемы. В законе ФРГ «О борьбе с недобросовестной конкуренцией» содержится отдельный состав «введение в заблуждение путем бездействия», в соответствии с которым запрещается скрывать от потребителя важную информацию, которая способна оказать влияние на принятие потребителем коммерческого решения [8].

С целью совершенствования российского законодательства представляется целесообразным заимствование немецкого опыта в части защиты от введения в заблуждение, в связи с чем предлагается дополнить ст. 14.2 Федерального закона «О защите конкуренции» соответствующим пунктом, изложив его в следующем виде: «Не допускается недобросовестная конку-

ренция путем сокрытия информации, которая, в зависимости от обстоятельств, необходима потребителю для принятия решения о приобретении товара, и сокрытие которой способно побудить потребителя к принятию решения, которое он в иной ситуации не принял бы (введение в заблуждение путем бездействия)».

#### Библиографический список

1. Доклад о состоянии конкуренции в Российской Федерации за 2022 год. Федеральная антимонопольная служба. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fas.gov.ru/documents/689041> (дата обращения: 27.06.2023).
2. Каминка А.И. Очерки торгового права. – М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2002. – 547 с.
3. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О защите конкуренции» // СЗ РФ. 2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3434.
4. Постановление ФАС России от 28.12.2020 по делу № 08/04/14.33-99/2020 // СПС «КонсультантПлюс».
5. Письмо ФАС России от 24.12.2015 № ИА/74666/15 «О применении «четвертого антимонопольного пакета» // СПС «КонсультантПлюс».
6. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 18.04.2022 № Ф05-4393/2022 по делу № А40-142505/21-94-887 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 19.03.2020 № Ф05-1052/2019 по делу № А40-106745/2018 // СПС «КонсультантПлюс».
8. Закон ФРГ от 03.07.2004 «О борьбе с недобросовестной конкуренцией» (в ред. от 03.03.2010 с изм. от 17.02.2016). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://agrardialog.ru/files/prints/zakon\\_frg\\_%C2%ABo\\_borbe\\_s\\_nedobrosovestnoy\\_konkurentsiey%C2%BB.pdf](https://agrardialog.ru/files/prints/zakon_frg_%C2%ABo_borbe_s_nedobrosovestnoy_konkurentsiey%C2%BB.pdf) (дата обращения: 20.06.2023).

### MISLEADING AS A FORM OF UNFAIR COMPETITION

**A.V. Nuzhdina**, *Graduate Student*  
**Plekhanov Russian University of Economics**  
 (Russia, Moscow)

**Abstract.** *The article presents the legal characteristics of misleading as a form of unfair competition, analyzes the law enforcement practice in this category of cases. The necessity of establishing in the Russian legislation a ban on misrepresentation by inaction is substantiated, appropriate additions to the Federal Law «On Protection of Competition» are proposed.*

**Keywords:** *competition, unfair competition, misleading, competitor, economic entity, consumer.*

**КОНКУРЕНЦИЯ КАК ЭКОНОМИКО-ЮРИДИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ**

**А.В. Нуждина**, магистрант

Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова  
(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-115-119

***Аннотация.** В статье исследуется содержание понятия конкуренции, рассмотрены различные подходы к пониманию сущности данного явления. Выделены признаки конкуренции, сформулировано авторское определение конкуренции как экономической и правовой категории, подчеркивается ее роль в развитии экономики и стимулировании предпринимательской деятельности.*

***Ключевые слова:** конкуренция, право, рынок, правовое регулирование, защита конкуренции, соперничество, экономическое развитие.*

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в настоящее время приоритетом экономического развития России является поддержание свободной и развитой конкурентной среды. Конкуренция является наиболее эффективным механизмом регулирования рыночных процессов, который обеспечивает хозяйствующим субъектам экономическую свободу и побуждает их повышать свою конкурентоспособность.

Сущность конкуренции, как экономической категории, не поддается однозначному определению. Ученые-экономисты обычно выделяют три основных подхода к определению экономической сущности понятия конкуренция: поведенческий, структурный и функциональный.

Поведенческий подход к конкуренции, представителями которого являются А. Смит, Д. Рикардо, А. Маршалл, М. Портер, П. Хейне, основывается на анализе действий и стратегий участников рынка. Данная концепция фокусируется на исследовании конкурентных действий, таких как ценообразование, маркетинговые стратегии, инновации и других поведенческих аспектах. Поведенческий подход рассматривает конкуренцию как процесс взаимодействия между участниками рынка, где они стремятся достичь конкурентного преимущества и максимизировать свою долю на рынке.

Так, теория конкуренции А. Смита изложена в его труде «Исследование о природе и причинах богатства народов»

А. Смит полагал, что каждый предприниматель или фирма на рынке будет стремиться максимизировать свою прибыль, отмечая, что в основе этого стремления лежат эгоистические мотивы, поскольку каждый предприниматель стремится к улучшению своего положения и достижению экономической выгоды. В то же время А. Смит утверждал, что индивиды, стремящиеся к собственным целям, неизбежно участвуют в создании благосостояния для общества в целом, пусть даже это не является их непосредственной целью. Для описания этого процесса он использует понятие «невидимой руки» рынка, которая, благодаря конкуренции, координирует и направляет индивидуальные усилия предпринимателей к общей пользе. Таким образом, конкуренция стимулирует предпринимателей к снижению цен, улучшению качества товаров и услуг, повышению эффективности производства и инновациям [1]. Иными словами, А. Смит описывал конкуренцию как силу, которая побуждает продавцов стремиться к наибольшей прибыли через соперничество на рынке, а также как механизм, способствующий формированию цен и стимулирующий экономический рост.

Структурный подход к конкуренции в экономике фокусируется на анализе и изучении структуры рынка и ее влиянии на конкурентные условия. Сторонники данной теории исследуют конкуренцию через анализ числа и размера участников рынка, степени концентрации рынка, наличия ба-

рьеров к входу на рынок и других структурных факторов. Основоположниками подхода являются А. Курно, Э. Чемберлин, Ф. Эджуорт и Дж. Робинсон.

Так, значительный вклад в развитие теории конкуренции внесла британский экономист Дж. Робинсон, представив в середине XX века концепцию, известную как «теория несовершенной конкуренции».

Основная идея Дж. Робинсон заключается в том, что рыночные условия редко соответствуют модели совершенной конкуренции, где присутствуют множество мелких конкурирующих фирм и отсутствуют влияния монополий или монополий. Вместо этого, она утверждает, что реальные рынки часто характеризуются неконкурентными структурами, такими как монополия или олигополия. Дж. Робинсон развивает концепцию монополистической конкуренции, описывая ситуацию, когда на рынке существует несколько фирм, каждая из которых имеет некоторую власть над ценами и может влиять на спрос на свои товары. При этом фирмы дифференцируют свои товары через маркетинговые усилия, брендинг, инновации и другие средства, создавая несовершенную заменяемость между ними. В результате фирмы имеют возможность установить цену, которая выше предельных затрат производства, и, таким образом, получить прибыль [2].

Приверженцы функционального подхода (Й. Шумпетер, Ф. фон Хайек, Г.Л. Азоев) рассматривают конкуренцию с точки зрения ее влияния на эффективность и результативность экономики в целом. Этот подход рассматривает конкуренцию как механизм, стимулирующий инновации, эффективное использование ресурсов и улучшение качества товаров и услуг. Функциональный подход подчеркивает важность конкуренции для общественного благосостояния и роста экономики.

Так, Й. Шумпетер считал, что конкуренция не ограничивается статическим соперничеством на основе существующих условий, а является динамическим процессом, в котором инновации и внедрение новых технологий играют важную роль.

Ученый полагал, что инновации, такие как новые технологии, продукты, методы производства или организационные формы, позволяют предприятиям создавать конкурентные преимущества и получать выгоду. Это приводит к «созидательному разрушению», где новаторские фирмы эволюционируют, замещая старые фирмы, которые не способны адаптироваться к изменениям. Исходя из этого, автор делает вывод о том, что предпринимательство и инновации являются движущей силой экономического развития [3]. Иными словами, конкуренцию по Й. Шумпетеру можно определить как соперничество старого с новым; соперничество, основанное на открытии нового товара, новой технологии, нового источника сырья, нового типа организации.

Таким образом, существует множество подходов к пониманию понятия конкуренция, каждый из которых фокусируется на определенных аспектах данного явления. Вместе с тем конкуренция имеет комплексную структуру, и ее понимание требует учета всех существующих аспектов и взглядов. Изучение конкуренции с разных точек зрения помогает получить более полное представление о ее сущности и роли в экономике.

С учетом цели настоящего исследования представляется необходимым рассмотреть также понятие конкуренции как юридической категории.

Легальная дефиниция конкуренции содержится в ст. 4 Федерального Закона о защите конкуренции». Законодатель определяет конкуренцию как соперничество хозяйствующих субъектов, при котором самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность каждого из них в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке [4]. Значение легальной дефиниции, по нашему мнению, обусловлено тем, что конкуренция является отправной точкой всего конкурентного законодательства, именно на ее защиту исходя из смысла ст. 1 направлен Закон о защите конкуренции. В этом смысле конкуренция

выступает как объект правовой охраны законодательства о защите конкуренции.

В юридической литературе также отсутствует единство мнений относительно сущности понятия конкуренции. Так, М.В. Новиковым сформулировано следующее определение: «конкуренция – это динамичное состояние хозяйствующих субъектов, которые в пределах допустимого законом могут свободно и беспрепятственно оказывать рыночное воздействие на конкурентную среду с помощью действий, направленных на получение преимуществ над другими конкурентами [5]. По мнению А.Д. Байдарова, конкуренция представляет собой урегулированный нормами права процесс взаимодействия хозяйствующих субъектов, направленный на получение наиболее выгодных условий реализации товаров (работ, услуг) и иных преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности на соответствующем товарном рынке [6].

Как видно, понятие конкуренции определяется в основном посредством описания взаимоотношений между хозяйствующими субъектами, которые присутствуют на рынке и конкурируют друг с другом.

Следует согласиться с утверждением А.К. Каримова, который отмечает, что с юридической точки зрения, конкуренцию, прежде всего, следует определять, как регулятор, определяющий поведение различных хозяйствующих субъектов на рынке. В этом качестве конкуренция выполняет не только регулирующую функцию, не только влияет на поведение хозяйствующих субъектов, но и выступает в качестве основного инструмента регулирования цен. При добросовестной конкуренции определяется реальная цена товаров (работ, услуг), имеет место функция регулирования спроса и предложения [7].

На основе анализа существующих взглядов на понятие конкуренции можно выделить следующие характерные признаки, характеризующие конкуренцию как экономико-правовое явление.

Во-первых, конкуренция является естественным и неотъемлемым состоянием рыночной экономики, что обусловлено наличием на рынке множества хозяйству-

ющих субъектов, где каждый участник рынка стремится предложить более привлекательные условия, высокое качество продукции, конкурентные цены и инновационные решения, чтобы привлечь клиентов и удержать свою долю рынка.

Во-вторых, конкуренция предполагает взаимодействие и соперничество между хозяйствующими субъектами. В этом смысле конкуренцию следует рассматривать как динамичный процесс, который подразумевает постоянную борьбу за успех на рынке, активные действия, адаптацию к изменяющимся условиям и стремление к созданию конкурентных преимуществ. В этом динамическом состоянии субъекты реагируют на действия конкурентов, а также на изменения спроса и предложения, технологий и других факторов, влияющих на рыночную среду.

В-третьих, цель конкуренции заключается в достижении лучшего результата хозяйствования. Конкуренция стимулирует хозяйствующие субъекты к улучшению своей эффективности, инновациям, снижению издержек и повышению качества продуктов или услуг, а также побуждает к предоставлению лучших условий и ценовых предложений для потребителей. В конечном счете это стимулирует экономический рост, способствует развитию инноваций, появлению новых технологий, повышению уровня жизни. Таким образом, конкуренция в рыночной экономике приносит выгоду всем участникам, включая потребителей, хозяйствующих субъектов и общество в целом.

В-четвертых, конкуренция представляет собой сложный процесс, требующий баланса между свободой и ограничениями, установленными правовыми нормами. С одной стороны, конкуренция основывается на свободе экономической и предпринимательской деятельности, которую гарантируют конституционные нормы (ст. 8, 34 Конституции РФ [8]). Эта свобода позволяет хозяйствующим субъектам свободно вступать на рынок, определять свои стратегии производства и предложения товаров, устанавливать цены и принимать решения в соответствии с рыночными условиями. С другой стороны, конкуренция

требует регулирования и установления правовых ограничений, направленных на предотвращение злоупотреблений на рынке, недобросовестной конкуренции и монополистической деятельности. Многие авторы сходятся во мнении о необходимости регулирования и контроля за конкурентными процессами с целью обеспечения справедливых и равных условий для всех участников рынка. Указанное необходимо для обеспечения эффективности и устойчивости экономической системы.

Подводя итог вышесказанному, еще раз отметим, что конкуренция представляет собой сложное и многогранное явление, которое имеет экономическое и правовое содержание.

По нашему мнению, конкуренция как экономическая категория представляет собой естественное состояние рыночной экономики, динамичный процесс взаимо-

действия и соперничества между хозяйствующими субъектами на рынке, где они ценовыми и неценовыми методами стремятся достичь преимущества в экономической деятельности с целью привлечения и удержания клиентов, обеспечения роста и выживаемости в конкурентной среде и максимизации прибыли. При этом конкуренция является драйвером экономического развития и стимулирует предпринимательскую активность, инновации и рост экономики. С юридической точки зрения конкуренция выступает как: предмет правового регулирования конкурентного законодательства; объект правовой охраны Закона о защите конкуренции; регулятор, устанавливающий правила поведения хозяйствующих субъектов и влияющий на формирование цен, спроса и предложения на рынке.

#### **Библиографический список**

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов / А. Смит; пер. с англ.; предисл. В.С. Афанасьева. – М.: Эксмо, 2007. – 960 с.
2. Робинсон Дж. Экономическая теория несовершенной конкуренции / Дж. Робинсон; пер. с англ.; вступ. ст. и общ. ред. И.М. Осадчей. – М.: Прогресс, 1986. – 472 с.
3. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития. Капитализм, социализм и демократия / Й.А. Шумпетер; предисл. В.С. Автономова; пер. с нем. В.С. Автономова, М.С. Любского, А.Ю. Чепуренко; пер. с англ. В.С. Автономова, Ю.В. Автономова, Л.А. Громовой, К.Б. Козловой, Е.И. Николаенко, И.М. Осадчей, И.С. Семеновича, Э.Г. Соловьева. – М.: Эксмо, 2008. – 864 с.
4. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О защите конкуренции» // СЗ РФ. 2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3434.
5. Новиков М.В. Недобросовестная конкуренция как одна из форм злоупотребления гражданским правом: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Саратов, 2018. – 30 с.
6. Байдаров А.Д. Административно-правовые основы поддержки конкуренции в Российской Федерации: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2020. – 25 с.
7. Каримов А.К. Проблемы правового обеспечения конкурентной деятельности в Республике Таджикистан: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Душанбе, 2010. – 26 с.
8. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) (с учетом изменений, внесенных на основании Федеральных конституционных законов от 04.10.2022 № 5-ФКЗ, № 6-ФКЗ, № 7-ФКЗ, № 8-ФКЗ (Указ Президента РФ от 05.10.2022 № 710) // Официальный интернет-портал правовой информации ([www.pravo.gov.ru](http://www.pravo.gov.ru)).

**COMPETITION AS AN ECONOMIC AND LEGAL CATEGORY**

**A.V. Nuzhdina**, *Graduate Student*  
**Plekhanov Russian University of Economics**  
(Russia, Moscow)

***Abstract.** The article examines the concept of competition, considers various approaches to understanding the essence of this phenomenon. The signs of competition are highlighted, the author's definition of competition as an economic and legal category is formulated, its role in the development of the economy and stimulation of entrepreneurial activity is emphasized.*

***Keywords:** competition, law, market, legal regulation, protection of competition, rivalry, economic development.*

## ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕОРЕТИКО-ПРИКЛАДНЫХ ПОЛОЖЕНИЙ О ФОРМИРОВАНИИ КРИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ ДЛЯ ПРАВИЛЬНОГО ТОЛКОВАНИЯ И ПОНИМАНИЯ ИНФОРМАЦИИ В ПРАВОВОМ ДИСКУРСЕ

В.В. Пекарева, студент

Академии права и управления Федеральной службы исполнения наказаний  
(Россия, г. Рязань)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-120-123

*Аннотация.* В статье затрагивается значение критического мышления, его развития, совершенствование эмпирико-рациональных навыков для всестороннего восприятия и понимания в обществе друг друга. Рассматриваются нюансы оценки и усвоения информации в нынешнее время и прослеживается цепочка из действий и их последствий в связи с неразвитым правосознанием и разноплановым мышлением у индивидов. Исследования автора основываются на имеющихся теоретических и прикладных положениях ученых с целью решения проблем как в неверном толковании норм права юристами, так и в урегулировании повседневных вопросов, касаемых нарушения прав человека.

*Ключевые слова:* критическое мышление, юриспруденция, язык, современность, толкование, правосознание, информация, восприятие, понимание.

Важным в науке является не столько получение новых фактов, сколько открытие новых способов их осмысления.

Сэр Уильям Брэгг

Эпоха цифровизации наложила свой отпечаток на все сферы услуг и труда. Из-за глобального технического и информационного сдвига произошли изменения в традиционном укладе жизни, в первую очередь поменялось восприятие действительности. На фоне этого можно выделить основные актуальные проблемы.

Во-первых, почти для каждого человека входит в нормальное понимание тезис о том, что «зачем что-то знать, разбираться в чем-либо, если можно найти с легкостью любые сведения об интересующем объекте или деятельности в глобальной сети?». Отсутствие тяги к обогащению знаний, повышению интеллектуального уровня развития способствуют ограниченности умственных способностей и выставлению границ в своем познании. Нельзя изменить представления о мире и перестать вешать ярлыки на окружающих, если не трансформировать мышление. Именно отсюда возникает негативная социально-перцептивная тенденция в ходе взаимодействия людей друг с другом. Чаще всего в общении, образовательном, рабочем,

развлекательном процессах прослеживается несоответствие суждений, недостаточность количества профессиональных знаний, субъективная оценка действий, событий и слов, пристрастность восприятия, что в конечном итоге влечет непонимание заложенного смысла и неверное толкование. Происходит деградация мыслительного процесса, лучшим критерием получения и уяснения информации становится упрощенность, на второй план отходит качество и истинность.

Во-вторых, стоит отметить, что сознание и воля, как главные составляющие человека, формируют убеждения и ценности, которые направляют поведение и составляют фундамент в процессе познания. Одним из ключевых факторов достижения рационального восприятия информации является развитое правосознание. Это позволит здраво оценивать социум, поступки и действия как в отношении себя, так и других через сочетание права и морали. Однако нужно понимать, что если в первом случае ограниченность и предубеждения индивид может перерасти сам, то в

здесь стоит говорить о двустороннем взаимодействии в лице государства с человеком, что в последнее время в совершенной форме достичь не предоставляется возможным. Необходимо заблаговременное формирование у подрастающего поколения уважительного, вдумчивого, патриотического отношения к проводимой в стране внутренней и внешней политике [5]. Это позволит рассуждать о правосознании как о действенном механизме совершенствования мировоззрения у людей, что даст возможность заложить фундамент для рациональности мышления.

В совокупности описанных отрицательных тенденций приходим к важности сосредоточенности в изучении информации и способности применения аналитических навыков, другими словами критического мышления, в разных сферах деятельности, в данной научной работе акцентируется внимание на реализации такого рода объективного познания и анализа информации в юриспруденции, поскольку это затрагивает как представителей данной профессии, так и обычных людей, связанных императивным характером норм права и участвующих каждый день в различных типах правоотношений.

Критический способ осмысления суждений – аналитический навык, достигаемый каждым при развитии наблюдательности в фактах, нужном усердии, постоянном изучении новых знаний и при совершенствовании умений в обосновании своей позиции. Наличие критического мышления у человека позволяет находить логические и причинно-следственные связи между объектами, словами и действиями, замечать несоответствия и ошибки в суждениях, фиксировать релевантность идей и задач, а также рефлексивно оценивать взгляды и позиции. Можно считать, что данное надпрофессиональное умение, которое при своем развитии в ходе активности ума, является гибким мастерством для правильного понимания и решения всех противоречивых ситуаций как в образовательной, трудовой и развлекательных сферах деятельности, так и в общении. Критическое мышление позволяет решить ряд проблем, связанных с неверным толкова-

нием норм права и их применением как обычными гражданами с целью своей защиты, так и правоведами для создания новых, улучшения имеющихся законодательных положений и их верной, компетентной и уместной реализации.

Иллюстрируется проблема отсутствия или несовершенства критического мышления среди людей, не связанных с юридической сферой деятельности, в вопросах осознанной или бессознательной трактовки в неверном ключе или в свою пользу из-за непонимания истинных заложенных законодателем положений или игнорирования этого, например, СМИ касемо ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ, ФЗ «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ при использовании недостоверной информации на своих ресурсах и площадках для введения в заблуждения населения или расширения своих охватов, привлечения внимания, дестабилизации привычного общественного уклада. Также можно привести обыденный пример, с которым сталкивался каждый, вступая в правоотношения при совершении какой-либо покупки товаров или услуг. Это касается норм, закрепленных ФЗ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей». Продавец осознанно нарушает права потребителя, а тот в свою очередь из-за банального незнания или нежелания что-либо предпринять для исправления своего положения поощряет данную тенденцию. Во избежание не только описанных казусов, но и иных неправомерных ситуаций, каждый должен при использовании имеющихся знаний, умений их модернизировать в дальнейшем, анализировать опыт и сопоставлять полученную информацию с достоверными фактами. Сущность человеческого мышления заключается в определении всеобщих взаимосвязей, обобщений свойств определенной группы явлений, понимание сути конкретного явления как разновидности однородного класса явлений [2]. Развитие аналитических способностей гражданами позволит сократить огромное количество конфликтных ситуаций, совершенствовать умственные способности, по-

высить уровень правосознания, научиться работать с информацией, искоренить агностицизм и безразличие как в действиях по отношению к себе, другим, так и государства.

Со стороны правоведов недостаточная степень развития критического мышления приводит к ошибкам, возникающим при использовании грамматического, логического, систематического, исторического, функционального и других способов толкования законодательства [3], что в итоге ведет к искаженному и ложному его применению. Критический способ осмысления и подхода к информации и нормам права позволяет констатировать общекультурную и профессиональную компетентность юриста. Р. Иеринг рассуждал о юридической технике, подразумевая в первую очередь юридический язык и способ мышления [4]. Действительно, специальный специфический квалифицированный язык со своей терминологией, а главное умение уместно и корректно его применять, в сочетании с развитым рациональным мышлением представляют безукоризненную модель деятельности юриста. Будущему правоведа необходимо ознакомиться и понять «Критику способности суждения», где Кант убедительно обосновал целесообразность как естественной, так и социальной природы, которая основывается на рефлектирующей

способности суждений и носит характер, вытекающий из природы человека, причинность же по целям свойственна только разумной деятельности [1]. Профессионал в юридической области должен научиться правильно интерпретировать закон в «своих руках» для защиты главного – прав, свобод и интересов граждан, использовать различные методологии в своей деятельности, соотносить эмпирические и теоретические знания, полученные в ходе работы с материалом, а также употреблять герменевтический подход к прошлым и имеющимся нормам права, поскольку именно он обеспечивает практическое понимание не только текстов, человека, но и самого бытия, что говорит о нем не только как о части науки, но и искусства постановки вопросов и пути их решения [6].

Проведенное исследование, предоставляет возможность выявить главное значение критического мышления как условие интеллектуального развития и профессионального роста [7]. Исключить иррациональность по отношению к изученной информации, которая отражается сквозь призму толковательной структуры, а также в изменении, применении норм права позволяет развитие в обществе правового сознания, критических методов осмысления причинно-следственных связей в социальных, культурных, правовых отношениях.

#### **Библиографический список**

1. Алексеев С.С. Самое святое, что есть у Бога на земле. Иммануил Кант и проблемы права в современную эпоху. – М., 1988. – С. 28-31.
2. Баннов А.М. Учимся думать вместе. Материалы для тренинга учителей. – М., 2007.
3. Виды юридических ошибок. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://studopedia.ru/17\\_132625\\_vidi-yuridicheskikh-oshibok.html](https://studopedia.ru/17_132625_vidi-yuridicheskikh-oshibok.html) (дата обращения: 23.06.2023)
4. Иеринг Р. Юридическая техника / Рудольф фон Иеринг. – Москва: Статут, 2008. – 229 с. ISBN 978-5-8354-0480-3.
5. Полищук, Н.И. Современные тенденции правовой политики государства в сфере повышения правового сознания и правовой культуры обучающихся в юридических вузах страны / Н.И. Полищук // Уголовно-исполнительная система на современном этапе с учетом реализации Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации на период до 2030 года: Сборник тезисов выступлений и докладов участников Международной научно-практической конференции по проблемам исполнения уголовных наказаний. В 2-х томах, Рязань, 17-18 ноября 2022 года / Академия ФСИН России. Том 1. – Рязань: Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, 2022. – С. 174-180. – EDN CUQHVG.
6. Печерский, Д.В. Философская герменевтика как главный источник интерпретации текстов / Д.В. Печерский // Школа молодых новаторов : Сборник научных статей 3-й

Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 3-х томах, Курск, 17 июня 2022 года. Том 2. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 103-105. – EDN RCGCDC.

7. Ремизов, П.В. Формирование профессионального критического юридического мышления при подготовке сотрудников полиции к правомерному применению огнестрельного оружия / П.В. Ремизов, А.Ю. Шарапов // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2015. – № 4 (32). – С. 172-176.

**RESEARCH OF THEORETICAL AND APPLIED PROVISIONS  
ON THE FORMATION OF CRITICAL THINKING FOR THE CORRECT  
INTERPRETATION AND UNDERSTANDING OF INFORMATION  
IN LEGAL DISCOURSE**

**V.V. Pekareva, Student**

**Academy of Law and Management of the Federal Penitentiary Service  
(Russia, Ryazan)**

***Abstract.** The article touches upon the importance of critical thinking, its development, and the improvement of empirical-rational skills for a comprehensive perception and understanding of each other in society. The nuances of evaluation and assimilation of information at the present time are considered and a chain of actions and their consequences in connection with undeveloped legal awareness and diverse thinking in individuals is traced. The author's research is based on the available theoretical and applied positions of scientists in order to solve problems both in the misinterpretation of legal norms by lawyers and in the settlement of everyday issues related to human rights violations.*

***Keywords:** critical thinking, jurisprudence, language, modernity, interpretation, legal awareness, information, perception, understanding.*

## ОСПАРИВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ В СУДЕ: СУЩНОСТЬ ПРОЦЕССА И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ

К.И. Скиданова, магистрант

О.С. Скачкова, канд. юрид. наук

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-124-128

*Аннотация.* В статье раскрывается сущность процесса оспаривания результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в судебном порядке с указанием на мнения юристов и научных исследователей о проведении данной процедуры. Указывается, что оспаривание результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде может быть сложным и длительным процессом, который включает в себя несколько этапов. Выявлены основные недостатки в этапах оспаривания результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде и предложено решение для эффективного проведения данной процедуры.

*Ключевые слова:* кадастровая оценка, оспаривание, судебный процесс, независимая экспертиза, документы, основные этапы оспаривания в суде.

Оценка объектов недвижимости является важным процессом, который определяет их рыночную стоимость. Кадастровая оценка является обязательной для всех недвижимых объектов в России, так как результаты оценки используются для налогообложения и иных юридических процедур. На практике возникают ситуации, когда результаты кадастровой оценки не соответствуют действительности и приводят к незаконному увеличению налоговых платежей, либо же снижению стоимости имущества в недобросовестных целях. В этом случае возможно обратиться в суд и оспорить результаты кадастровой оценки.

Актуальность выбранной темы обусловлена рядом факторов: во-первых, повышением значимости кадастровых оценок в России, так как с 1 января 2021 года кадастровые оценки стали основой для налогообложения объектов недвижимости, что значительно повысило их значимость для собственников и потенциальных покупателей; во-вторых, развитием правового обеспечения, так как люди все чаще обращаются в суды для разрешения своих юридических проблем, в том числе и споров о кадастровых оценках; в-третьих, необходимостью понимания сложной процедуры оспаривания результатов кадастровой оценки в суде.

Цель исследования – рассмотреть основные этапы процесса оспаривания результатов кадастровой оценки в суде, а также ознакомиться с несколькими важными аспектами, которые помогут защитить права собственника недвижимости и осуществить оспаривание результатов кадастровой оценки.

Ибрагимов Л.Г. отмечает, что процесс оспаривания результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде представляет собой судебное разбирательство о законности и правомерности кадастровой оценки, основываемое на доказательствах и экспертных заключениях [1]. В этом процессе сторона, которая не согласна с результатами кадастровой оценки, подает иск в суд и представляет свои свидетельства и доказательства, которые свидетельствуют об ошибочности кадастровой оценки.

Домнина С.В. и Домнин О.В. указывают, что первоначально процесс оспаривания результатов кадастровой оценки начинается с подачи жалобы или иска в соответствующие органы управления и суды [2]. Затем суд проводит слушания, на которых стороны представляют свои доказательства и аргументы в отношении результатов кадастровой оценки. Решение суда может быть изменить начальные ре-

зультаты кадастровой оценки или отклонить жалобу/иск.

Многие авторы, такие как И.А. Чужин, Е.В. Марьин, Е.С. Воргина, К.А. Антонян и А.А. Рыченкова, характеризуют процесс оспаривания результатов кадастровой оценки как длительный, сложный и требующий значительных затрат на юридическое сопровождение и экспертизу [3-6]. Исследователи отмечают, что для эффективного оспаривания необходимо основательно подготовиться к суду и представить достаточное количество доказательств, а также учесть мнение экспертов в отношении необходимых изменений.

Антонян К.А. и Рыченкова А.А. считают, что процедура оспаривания результатов кадастровой оценки сложна также из-за необходимости учитывать мнение всех заинтересованных сторон (владельцы недвижимости, государственные органы, застройщики, и т.д.). Более того, любые изменения, связанные с решениями суда, должны быть воплощены в действие, что может вызывать дополнительные затраты на коррекцию документации, изменение налоговой базы и т.д.

Таким образом, стоит сделать вывод, что процесс оспаривания результатов кадастровой оценки в суде является сложным, требующим значительных ресурсов и специализированного юридического сопровождения, а также подготовки со стороны всех заинтересованных сторон.

Оспаривание результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде может включать следующие этапы:

1. Подготовка к иску. Этап включает в себя определение нарушений, которые были допущены при кадастровой оценке, и сбор доказательств, чтобы подтвердить свои аргументы. Документы, которые могут использоваться в качестве доказательств, могут включать отчеты экспертов, кадастровые планы и свидетельские показания, а также другие документы, которые могут помочь доказать позицию, что оценка была проведена неправильно. Р.Ю. Хертуев считает, что если лицо не имеет опыта подготовки исковых заявлений, то самостоятельно этот этап может

занять слишком много времени или возможны допущения типичных ошибок на начальном этапе [7].

2. Подача иска в суд. На этом этапе лицо подает иск в суд, указывая свои требования и предоставляя доказательства, а также оплачивая государственные пошлины. Иск следует подать в соответствии с местом, где находится объект недвижимости, по которому была проведена оценка [10].

3. Проведение предварительного слушания. Перед тем как дело дойдет до рассмотрения в суде, может быть назначено предварительное слушание, на котором стороны могут обменяться доказательствами и попытаться достичь соглашения. На этом этапе суд также может указать, какие дополнительные доказательства необходимо предоставить.

4. Проведение судебного заседания. На этом этапе суд рассматривает дело и выносит окончательное решение. Лицо имеет право присутствовать на заседании, где может предоставить свои аргументы, отвечать на вопросы суда и следить за процессом. Н.И. Бурмакина отмечает, что важно помнить, что все процедуры судебного заседания должны соблюдаться в соответствии с законодательством [8].

5. Обжалование решения. Если лицу не удастся добиться нужного решения на первой инстанции, то есть возможность обжаловать решение в вышестоящем или апелляционном суде. В некоторых случаях решение может быть пересмотрено, а в других остаться неизменным.

Овсянкина Н.В. отмечает, что оспаривание результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде может быть сложным и длительным процессом, который включает в себя несколько действий и процедур:

1. Подача жалобы в управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр) с запросом пересмотра кадастровой стоимости объекта недвижимости.

2. В случае отказа или неудовлетворительного решения от Росреестра, иск может быть подан в соответствующий суд [12].

3. Начинается судебное разбирательство, на котором сторона, которая оспаривает результаты кадастровой оценки, должна представить все доказательства, свидетельства и объяснения, которые могут подтвердить некорректность оценки.

4. Суд может назначить независимую экспертизу, которая дает оценку всем возможным параметрам объекта недвижимости за счет использования определенных методов [9, 13].

Независимая экспертиза объекта недвижимости, назначенная судом, является процессом проведения комплексного анализа и оценки технического, экономического и правового состояния недвижимого имущества с целью получения объективного заключения о его стоимости [7]. Данная экспертиза применяется в случаях разрешения споров между различными сторонами, связанными с собственностью на недвижимое имущество, а также в судах и арбитражных судах при разбирательстве дел, связанных с изменением правового статуса объекта недвижимости. Для проведения независимой экспертизы объекта недвижимости, назначенной судом, используются специальные методы оценки, высокоточное оборудование и инновационные технологии, качественное выполнение которых обеспечивает результативное получение достоверного и объективного заключения.

Такая экспертиза имеет ряд преимуществ, среди которых высокий уровень объективности, независимость и непредвзятость, а также информативность и практическую значимость полученного результата, что используется в качестве доказательной базы при разрешении сложных правовых вопросов [5].

Стоит отметить, что независимая экспертиза объекта недвижимости, назначенная судом, является сложным процессом, который предполагает использование профессиональных знаний и навыков эксперта, а также высокотехнологичное оборудование, позволяющее получить объективный результат, который является основой для принятия решения в деле.

Изучив исследования С.В. Домниной, О.В. Домнина, И.А. Чужинова, Е.В. Марь-

иной, Е.С. Воргиной, К.А. Антонян, А.А. Рыченковой, Н.В. Овсянкиной были выявлены основные недостатки в этапах оспаривания результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в суде.

1. Недостаточная практика судебных споров, что может привести к недостаточному количеству опыта и, как следствие, к недостаточной квалификации юристов и других специалистов, участвующих в таких делах.

2. Сложности в получении доступа к информации в связи с бюрократическими препятствиями, с которыми сталкиваются собственники при получении документов от кадастровых служб, что может затруднить оспаривание результатов кадастровой оценки.

3. Большая нагрузка на суды, связанная с разрешением конфликтов о кадастровой оценке, что может привести к более длительным судебным процессам.

4. Сложности и неудобства в процедурах оспаривания результатов кадастровой оценки, включая необходимость анализа большого количества документов и проведение различных экспертиз, что может увеличить стоимость и продолжительность процесса.

5. Ошибки при проведении кадастровых оценок могут порождать другие ошибки внутри процедур оспаривания, что усложняет их грамотное проведение и затягивает процесс.

Таким образом, стоит отметить, что этапы оспаривания результатов кадастровой оценки объектов недвижимости в судебном порядке довольно сложный и длительный процесс, требующий грамотной организации документов и аргументации в пользу своей позиции. Выявленные недостатки в проведении процедуры оспаривания могут быть серьезным препятствием для собственников объектов недвижимости, которые желают оспорить результаты кадастровой оценки в судебном порядке [11, 14].

В целях достижения наилучшего результата, рекомендуется обращаться опытным юридическим экспертам. Важно, чтобы юридический представитель обладал соответствующими навыками и знани-

ями, понимал процедуру оспаривания результатов кадастровой оценки и мог грамотно организовать сбор необходимой документации и доказательств. Кроме того, при выборе юридического эксперта необходимо руководствоваться следующими критериями:

- опыт работы в области недвижимости и судебных заседаний;
- знания законодательства на данном направлении;
- высокая репутация и положительные отзывы от предыдущих клиентов;
- приемлемая стоимостью услуг, соответствующая рыночным ценам.

#### Библиографический список

1. Ибрагимов, Л.Г. Анализ результатов оспаривания кадастровой стоимости объектов недвижимости в судебном порядке / Л.Г. Ибрагимов // Ученые записки Казанского филиала "Российского государственного университета правосудия". – 2019. – Т. 15. – С. 234-239. – EDN FVZQWC.
2. Домнина, С.В. Анализ проблем государственной кадастровой оценки / С.В. Домнина, О.В. Домнин // Землеустройство, кадастр недвижимости и мониторинг земельных ресурсов: материалы международной научно-практической конференции, Улан-Удэ, 15-17 июня 2020 года. – Улан-Удэ: Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова, 2020. – С. 22-26. – EDN UUBKCP.
3. Чужинов, И.А. Отчет об оценке рыночной стоимости объекта недвижимости как главное доказательство в судебных делах об оспаривании кадастровой стоимости / И.А. Чужинов // Социология и право. – 2020. – № 2 (48). – С. 114-118. – DOI 10.35854/2219-6242-2020-2-114-118. – EDN MYCQFO.
4. Марьин, Е.В. К вопросу о механизме оспаривания кадастровой стоимости земли / Е.В. Марьин // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 3-2 (61). – С. 133-135. – DOI 10.24411/2411-0450-2020-10225. – EDN KRTXBP.
5. Воргина, Е. С. К вопросу о механизме оспаривания кадастровой стоимости земли / Е.С. Воргина // Устойчивое развитие науки и образования. – 2020. – № 11 (50). – С. 113-116. – EDN CILTNN.
6. Антонян, К.А. Оспаривание в суде результатов кадастровой стоимости земельного участка / К.А. Антонян, А.А. Рыченкова // Проблемы защиты прав и охраняемых законом интересов: Материалы Международной научной студенческой конференции, Тверь, 15 апреля 2020 года. Том Выпуск 1. – Тверь: Тверской государственный университет, 2020. – С. 5-14. – EDN DNFSIG.
7. Хертуев, Р.Ю. Новые подходы к правовому регулированию государственной кадастровой оценки / Р.Ю. Хертуев // Вестник Института законодательства и правовой информации им. М.М. Сперанского. – 2016. – № 4 (40). – С. 30-33. – EDN XDBOHV.
8. Бурмакина, Н.И. Судебная практика в сфере государственной кадастровой оценки объектов недвижимости / Н.И. Бурмакина // Российское правосудие. – 2016. – № 3 (119). – С. 99-111. – EDN VQWEMJ.
9. Овсянкина, Н.В. Судебная оценочная экспертиза по делам об оспаривании результатов определения кадастровой стоимости объектов недвижимости / Н.В. Овсянкина // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2020. – № 9 (228). – С. 75-87. – EDN TAEYLG.
10. Ланг, П.П. Судебная власть: понятие и правовая природа / П.П. Ланг // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 2-2. – С. 153-155.
11. Ланг, П.П. Право на судебную защиту как конституционная ценность / П.П. Ланг // Вопросы экономики и права. – 2021. – № 156. – С. 11-15.
12. Процессуальное право: общее и частное: учебное пособие / П.П. Ланг, О.С. Скачкова, Е.Н. Чуракова, А.В. Лошкарёв. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. – 184 с.
13. Подгорская, Л.Д. Особенности реализации процесса доказывания в административном судопроизводстве / Л.Д. Подгорская, П.П. Ланг, А.В. Лошкарёв // Российская наука:

актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 07 марта 2019 года / Редколлегия: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина [и др.]. Том Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 469-472.

14. Агеева, Г.Е. Особенности рассмотрения отдельных категорий гражданских дел в судах / Г.Е. Агеева, Э.Х. Губайдуллина, П.П. Ланг. – Самара : Самарский государственный экономический университет, 2018. – 216 с.

## **CHALLENGING THE RESULTS OF THE CADASTRAL VALUATION OF REAL ESTATE IN COURT: THE ESSENCE OF THE PROCESS AND THE MAIN STAGES**

**K.I. Skidanova**, *Graduate Student*

**O.S. Skachkova**, *Candidate of Legal Sciences*

**Samara State University of Economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** The article reveals the essence of the process of contesting the results of cadastral valuation of real estate objects in court, indicating the opinions of lawyers and scientific researchers on this procedure. It is pointed out that the contestation of the results of cadastral valuation of real estate objects in court can be a complex and lengthy process that includes several stages. The basic shortcomings in stages of contestation of the results of cadastral valuation of real estate objects in court are revealed and the decision for effective carrying out of this procedure is offered.*

***Keywords:** cadastral valuation, contestation, litigation, independent expertise, documents, main stages of contestation in court.*

## СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОЙ КВАЛИФИКАЦИИ И РЕГЛАМЕНТАЦИИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ОБЛАСТИ ПРОПАГАНДЫ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

К.В. Тулаева, студент

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева  
(Россия, г. Самара)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-129-133

**Аннотация.** В статье рассмотрены актуальные вопросы квалификации административного правонарушения, предусмотренного ст. 6.13 КоАП РФ. Акцентируется внимание на неоднозначности определения объективной стороны анализируемого состава правонарушения как в доктрине административно-деликтного права, так и практике. Автором предлагается внесение изменений в действующее законодательство в целях устранения противоречий, возникающих при производстве по данному делу.

**Ключевые слова:** административная ответственность, пропаганда, наркотические вещества, назначение наказания, соразмерность, справедливость.

Одной из стратегических целей на современном этапе в сфере антинаркотической политики Российской Федерации является формирование в обществе осознанного негативного отношения к незаконному потреблению наркотических средств и участию в их незаконном обороте [1]. В связи с этим, в административно-деликтном законодательстве Российской Федерации предусмотрен ряд составов административных правонарушений в рассматриваемой области, как на федеральном, так и на региональном уровнях [2]. Особый интерес среди них представляет статья 6.13 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ), устанавливающая административную ответственность за пропаганду наркотических средств, их прекурсоров, и иных наркотических и психотропных веществ, растений, содержащих наркотические средства, новых потенциально опасных психоактивных веществ (далее, в настоящей статье, нами будет использоваться общий термин – наркотические вещества). Объективная сторона данного правонарушения может выражаться в двух действиях: пропаганде или рекламе наркотических веществ. Следует отметить, что подобную конструкцию объективной стороны анализируемого состава административного правонарушения многие уче-

ные-административисты подвергают критике. По мнению ряда представителей научного сообщества, реклама наркотических веществ является более общественно вредоносным правонарушением, нежели их пропаганда. Е.В. Косырев предлагает ужесточить санкцию именно за рекламу наркотических веществ и квалифицировать ее как отдельное правонарушение [3]. А.Ю. Иванов также убежден, что «реклама наркотических средств может выступать самостоятельным правонарушением...» [4]. Таким образом, авторами обосновывается необходимость разграничения пропаганды и рекламы наркотических средств и выделение каждого деяния в качестве отдельного самостоятельного административного деликта.

Однако в правоприменительной практике возникает ряд закономерных вопросов: что необходимо понимать под пропагандой или рекламой наркотических веществ? Какие действия свидетельствуют о пропаганде или рекламе? Данные вопросы принципиальны, так как КоАП РФ не содержит дефиниции указанных терминов. Тем не менее, содержание обозначенных понятий раскрывается в отдельных Федеральных Законах (далее – ФЗ). Так, согласно ФЗ от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» (далее – ФЗ № 38) под рекламой понимается информация, распространен-

ная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке. В свою очередь понятие «пропаганда наркотических средств» содержится в ст. 46 ФЗ от 08.01.1998 № 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах» (далее – ФЗ № 3). В данном нормативно-правовом акте законодатель указывает, что пропаганда должна быть направлена на распространение сведений о способах, методах разработки, изготовления наркотических веществ, мест их приобретения, способах и местах культивирования. Как видно, сам термин «пропаганда» точно и полно не определен, тем самым, в правоприменительной деятельности, это создает множество сложностей с оценкой конкретных совершенных действий лица, привлекаемого к административной ответственности, в качестве признания их пропагандой наркотических средств.

Постановлением Чусовского городского суда Пермского края индивидуальный предприниматель (далее – ИП) Азамов О.Х. был признан виновным в совершении административного правонарушения, предусмотренного ст. 6.13 КоАП РФ [5]. Из материалов дела следует, что ИП осуществлял розничную реализацию (продажу) трех шапок с изображением листа «конопли» содержащего наркотическое вещество «каннабис». Тем самым, по мнению суда, лицом, привлекаемым к административной ответственности, осуществлялась пропаганда наркотических средств.

В качестве другого примера приведем решение Московского районного суда г. Калининград [6]. Согласно постановлению по делу об административном правонарушении, в магазине «Супер цены» принадлежащим ИП Слизунова М.В. с прилавка изъяты 23 пары носков, на которых имеется рисунок, содержащий признаки пропаганды, либо рекламы наркотических средств и психотропных веществ. При этом, суд отметил, что «...*Пропаганда либо незаконная реклама наркотических*

*средств, психотропных веществ, является грубым нарушением требований КоАП РФ, а потому действия ИП Слизунова М.В. признаков малозначительности не содержат, оснований для применения ст. 2.9 КоАП РФ не имеется*». В связи с этим, ИП Слизунова М.В. была подвергнута административному штрафу в размере 30000 рублей с конфискацией **предмета** (выделено мной – К.Т.) административного правонарушения – 23 пар носков.

Аналогичные выводы содержатся в постановлении Петрозаводского городского суда [7]. В ходе рассмотрения дела об административном правонарушении было установлено, что ООО «Табер Трейд» допустило пропаганду и незаконную рекламу наркосодержащего растения, которое выразилось в организации свободной продажи косметической продукции в количестве 10 штук, упаковка которой содержит изображения и текст пропаганды и незаконной рекламы наркосодержащего растения конопли. Судьей было отмечено: «...*Поскольку ООО «Табер Трейд» осуществляло деятельность по продаже косметических средств (выделено мной – К.Т.) с изображением листа зеленого цвета по внешним морфологическим признакам схожего с листом наркосодержащего листа конопли с привлечением внимания, то в совокупности эти признаки свидетельствуют о способах использования, местах приобретения наркосодержащего растения - конопли, что подпадает под понятие пропаганды наркотических средств...*». ООО «Табер Трейд» было назначено административное наказание в виде административного штрафа в размере 400000 тысяч рублей с конфискацией косметической продукции.

Анализ судебной практики позволяет говорить о том, что в большинстве случаев субъектами данного административного правонарушения являются ИП и юридические лица, в связи с осуществлением ими предпринимательской деятельности. Очевидно, что указанные лица не преследуют цели пропаганды или рекламы именно наркотических веществ, так как их деятельность направлена на систематическое получение прибыли от продажи товаров

(ст. 2 ГК РФ). Указанное обстоятельство позволяет нам говорить о сложности и неоднозначности определения предмета рассматриваемого административного правонарушения в правоприменительной практике. Согласно ст. 1 ФЗ № 3 наркотическими веществами признаются вещества синтетического или естественного происхождения, препараты, включенные в перечень наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, подлежащих контролю в Российской Федерации. По смыслу Закона, никакие товары с изображениями, внешне схожими с наркотическими веществами не могут признаваться в качестве предмета административного правонарушения, предусмотренного ст. 6.13 КоАП РФ, так как они (сами товары) не являются ни наркотическими веществами естественного или природного происхождения, не включены в соответствующий реестр и не запрещены в гражданском обороте. Более того, системное толкование ч. 1 ст. 6.13 КоАП РФ и ст. 46 указанного выше ФЗ № 3 не позволяет говорить, что осуществляемая ИП и юридическими лицами публичная оферта товара (ст. 494 ГК РФ) направлена на распространение информации о способах, методах разработки, изготовления и использования наркотических веществ, местах их приобретения, способах и местах культивирования наркосодержащих растений и т.д. В следствии, для квалификации действий по ст. 6.13 КоАП РФ необходимо, во-первых, верно определить предмет административного правонарушения. Во-вторых, учитывать целевую направленность действий (ст. 46 ФЗ № 3) лица, привлекаемого к административной ответственности. В противном случае, с учетом сложившейся правоприменительной практики толкования ч. 1 ст. 6.13 КоАП РФ, при отсутствии учета вышесказанного, это может привести к необоснованному привлечению лица к административной ответственности.

В качестве примера приведем постановление Гусиноозерского городского суда Республики Бурятия [8]. В отношении Комогорцева П.В. был составлен протокол об административном правонарушении, предусмотренного ч. 1 ст. 6.13 КоАП РФ,

согласно которому Комогорцев П.В. был задержан и в ходе личного досмотра на нем была обнаружена **татуировка** (выделено мной – К.Т.) в виде наркотического вещества. Наличие татуировки послужило основанием для привлечения лица к административной ответственности и назначении ему административного наказания в связи с пропагандой наркотических веществ.

Е.В. Косырев отмечает, что статистика привлечения лиц к административной ответственности по ст. 6.13 КоАП РФ в 2021 году выросла на 288,3% по сравнению с 2011 годом [3]. Как подчеркивается автором, пропаганда наркотических средств представляет существенную угрозу национальной безопасности Российской Федерации, поэтому, по его мнению, следует ввести уголовную ответственность за пропаганду наркотических средств. Принимая во внимание неопределенность понимания предмета административного правонарушения, предусмотренного ст. 6.13 КоАП РФ, термина «пропаганда наркотических веществ», можно ли говорить о целесообразности и справедливости закрепления отдельного состава преступления? Полагаем, что нет. К слову, еще в 2019 году в Государственную Думу Российской Федерации был внесен законопроект, согласно которому предлагалось установить уголовную ответственность за пропаганду наркотических веществ [9]. Положения законопроекта практически идентичны ч. 1 ст. 6.13 КоАП РФ, но понятие «пропаганда» определяется совершенно иначе и со ст. 46 ФЗ № 3 не имеет ничего общего. В связи с этим, если бы законопроект был бы принят, а изменения в Уголовный Кодекс Российской Федерации (далее – УК РФ) внесены, это не решило бы проблемы, возникающие при производстве по данной категории дел, а наоборот, осложнило решение дела.

30 марта 2023 года в Государственную Думу Российской Федерации был внесен новый законопроект о внесении изменений в УК РФ [10]. УК РФ предлагается дополнить новым составом преступления за пропаганду наркотических веществ. Согласно диспозиции правовой

нормы, уголовная ответственность за пропаганду наркотических веществ наступает в случае, если лицо осуществило пропаганду наркотических веществ с использованием информационно – коммуникационных сетей (включая сеть «Интернет»), подвергнуто административному наказанию за аналогичное преступление или имеет судимость за данное преступление. Тем не менее, в законопроекте в принципе не содержится примечания или бланкетной нормы, которые раскрывали бы понятие «пропаганда наркотических веществ».

Законодатель, признавая высокую общественную вредоносность пропаганды/рекламы наркотических веществ, полностью игнорирует необходимость уточнения терминов, которые определяют наличие или отсутствие объективной стороны административного правонарушения. Подобное не только является «катализатором» административного произвола со стороны должностных лиц, ведущих производство по делу об административном правонарушении, предусмотренным ст. 6.13 КоАП РФ, но и способствует использованию юрисдикционными органами такого приема правового толкования как «доведение до абсурда», в целях уяснения терминологической сущности и установления признаков «пропаганды» в действиях лица, привлекаемого к административной ответственности по причине слабой юридической техники конструирования правовой нормы. В связи с этим, логичным представляется внесение изменений в ст. 6.13 КоАП РФ. Необходимо закрепить примечание к ст. 6.13 КоАП РФ, согласно которому, предметом административного правонарушения могут признаваться исключительно наркотические вещества, понятие и содержание которых закреплено в ст. 1 ФЗ № 3. В целях устранения терми-

нологического и правового недопонимания следует определять, на наш взгляд, понятие «пропаганда наркотических веществ» как умышленные действия лица, преследующие своей целью информирование граждан о способах, методах разработки, изготовления и использования наркотических веществ, местах их приобретения, способах и местах культивирования наркосодержащих растений. Санкция (и ее размер), предусмотренная ст. 6.13 КоАП РФ – чрезмерно сурова. Минимальный размер штрафа для ИП составляет 40000 рублей, для юридических лиц – 800000 тысяч рублей. Безусловно, судья, в силу ч.3.2 ст. 4.1. КоАП РФ имеет возможность (при наличии исключительных обстоятельств) назначить административное наказание ниже низшего предела. Однако правоприменительная практика демонстрирует обратное – данный механизм применяется крайне редко. Следует согласиться с позицией А.Н. Жеребцова, согласно которой, мера административного штрафа, порой закрепляется неадекватно цели административного наказания, выступая фискальной мерой воздействия на правонарушителя [11]. Ч. 1. ст. 6.13 КоАП РФ является наиболее показательным примером. Принимая во внимание практику квалификации деяния, предусмотренного ст. 6.13 КоАП РФ, обстоятельства совершения правонарушения, размер назначаемого наказания, в ряде случаев, не соответствует характеру и степени общественной вредоносности деяния, а также не отвечает принципам справедливости и соразмерности административного наказания. В связи с этим, полагаем, что разумным будет пересмотр размера санкции в ст. 6.13 КоАП РФ, а внесение остальных вышеперечисленных изменений способствует устранению правовых коллизий.

#### **Библиографический список**

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/566387046>.
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/922220224> (ст.17.1).
3. Косырев Е.В. Вопросы правовой квалификации рекламы и пропаганды наркотических средств // Вестник университета имени О.В. Кутафина (МГЮА). – 2022. – № 11. – С. 137-145.

4. Иванов А.Ю. Понятие, основания административной ответственности за пропаганду и рекламу наркотических средств // Вестник Сибирского юридического института ФСКН России. – 2015. – № 1 (18). – С. 24-29.

5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sudact.ru/regular/doc/AzGg4ghRxQp/?regular-txt=&regular-case\\_doc=5-348%2F2021&regular-lawchunkinfo=&regular-date\\_from=&regular-date\\_to=&regular-workflow\\_stage=&regular-area=&regular-court=Чусовской+городской+суд+%28Пермский+край%29&regular-judge=&\\_=1687268688303](https://sudact.ru/regular/doc/AzGg4ghRxQp/?regular-txt=&regular-case_doc=5-348%2F2021&regular-lawchunkinfo=&regular-date_from=&regular-date_to=&regular-workflow_stage=&regular-area=&regular-court=Чусовской+городской+суд+%28Пермский+край%29&regular-judge=&_=1687268688303).

6. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sudact.ru/regular/doc/S3Ad4RMFgPow/?regular-txt=&regular-case\\_doc=5-211%2F2020&regular-lawchunkinfo=&regular-date\\_from=&regular-date\\_to=&regular-workflow\\_stage=&regular-area=&regular-court=Московский+районный+суд+г.+Калининграда+%28Калининградская+область%29&regular-judge=&\\_=1687268775224](https://sudact.ru/regular/doc/S3Ad4RMFgPow/?regular-txt=&regular-case_doc=5-211%2F2020&regular-lawchunkinfo=&regular-date_from=&regular-date_to=&regular-workflow_stage=&regular-area=&regular-court=Московский+районный+суд+г.+Калининграда+%28Калининградская+область%29&regular-judge=&_=1687268775224).

7. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sudact.ru/regular/doc/0qfZTxuHcvlJ/?regular-txt=&regular-case\\_doc=5-309%2F2020&regular-lawchunkinfo=&regular-date\\_from=&regular-date\\_to=&regular-workflow\\_stage=&regular-area=&regular-court=Петрозаводский+городской+суд+%28Республика+Карелия%29&regular-judge=&\\_=1687268825782](https://sudact.ru/regular/doc/0qfZTxuHcvlJ/?regular-txt=&regular-case_doc=5-309%2F2020&regular-lawchunkinfo=&regular-date_from=&regular-date_to=&regular-workflow_stage=&regular-area=&regular-court=Петрозаводский+городской+суд+%28Республика+Карелия%29&regular-judge=&_=1687268825782).

8. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sudact.ru/regular/doc/AzN9sgJXH5ZK/?regular-txt=&regular-case\\_doc=5-61%2F2019&regular-lawchunkinfo=&regular-date\\_from=&regular-date\\_to=&regular-workflow\\_stage=&regular-area=&regular-court=Гусиноозерский+городской+суд+%28Республика+Бурятия%29&regular-judge=&\\_=1687268862745](https://sudact.ru/regular/doc/AzN9sgJXH5ZK/?regular-txt=&regular-case_doc=5-61%2F2019&regular-lawchunkinfo=&regular-date_from=&regular-date_to=&regular-workflow_stage=&regular-area=&regular-court=Гусиноозерский+городской+суд+%28Республика+Бурятия%29&regular-judge=&_=1687268862745).

9. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/826083-7>.

10. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sozd.duma.gov.ru/bill/325719-8#bh\\_histras](https://sozd.duma.gov.ru/bill/325719-8#bh_histras).

11. Жеребцов А.Н. Критерии построения административно-правовых санкций, содержащих наказание в виде административного штрафа // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2018. – № 3 (41). – С. 80-86.

## DISPUTE ISSUES OF LEGAL QUALIFICATION AND REGULATION OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE FIELD OF PROMOTION OF NARCOTIC DRUGS AND PSYCHOTROPIC SUBSTANCES

**K.V. Tulaeva**, *Student*

**Samara National Research University named after Academician S.P. Koroleva  
(Russia, Samara)**

**Abstract.** *The article deals with topical issues of qualification of an administrative offense under Art. 6.13 of the Code of Administrative Offenses of the Russian Federation. Attention is focused on the ambiguity of the definition of the objective side of the analyzed composition of the offense both in the doctrine of administrative-tort law and practice. The author proposes to amend the current legislation in order to eliminate the contradictions that arise in the proceedings on this case.*

**Keywords:** *administrative responsibility, propaganda, narcotic substances, sentencing, proportionality, justice.*

## ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВОЗВРАЩЕНИЯ БЕСХОЗЯЙНЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ В ОБОРОТ

Н.Н. Федоскин, канд. пед. наук, доцент

Смоленский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ

Смоленская государственная сельскохозяйственная академия

(Россия, г. Смоленск)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-134-137

***Аннотация.** В статье анализируется ситуация с заброшенными и неиспользуемыми землями в населённых пунктах. Автор рассматривает вопросы выявления и постановки на учёт бесхозных земель местными органами самоуправления. Отмечается, что на практике оформление права собственности на бесхозное имущество складывается не просто, в результате чего не всегда удается достичь конечного результата. Анализируются причины возникновения бесхозных земель, ситуации самоустранения и отказа собственника от земель сельскохозяйственного назначения. Исследуются сложности законотворческого и правоприменительного характера при осуществлении процедуры постановки земельного участка на учёт. Указывается на организационные и финансовые проблемы местных органов власти при осуществлении своих полномочий. По мнению автора, исследование и анализ данной ситуации позволит сформулировать научно обоснованные предложения по совершенствованию земельного и гражданского законодательства.*

***Ключевые слова:** бесхозные земли, кадастровый учёт, земельное право, оборот земли.*

В марте 2023 года перед началом весенне-полевых работ возобновились дискуссии по возвращению заброшенных, бесхозных земель в оборот. На сегодняшний день, объёмы только сельскохозяйственных земель составляют более 15 млн. га. Проблемными вопросами оказались неопределённый правовой статус и отсутствие четкой информации о местоположении этих земель, ненадлежащий кадастровый учёт, отсутствие государственного надзора и контроля за их использованием. И главная проблема технического плана – зарастание земель сорняками и как следствие деградация, что порой останавливает очень многих землепользователей. Практический интерес представляют земельные участки, имеющие высокую коммерческую ценность, обработанные надлежащим образом, желательны в Черноземных регионах России. Фактически оказались невостребованными проекты землеустройства, предлагавших решение вопросов организации территорий, формирование земельных массивов, их устройство в т.н.

«неперспективных» областях. «В результате сегодняшнее сельскохозяйственное землепользование имеет нечеткую организацию и неопределённую правовую основу, неустановленные, приблизительные и неопределённые границы. Это приводит к тому, что сельскохозяйственные товаропроизводители не могут сформировать устойчивый земельно-имущественный комплекс. Следовательно, вести поступательное развитие производства» [1, с. 9].

Проведённый мониторинг в ряде областей выявил ещё несколько серьёзных причин невостребованности сельскохозяйственных угодий. После развала советского сельхозпроизводства не решался долгое время вопрос об обороте земель сельскохозяйственного назначения, поэтому прежние работники или владельцы земельных долей не смогли их использовать. И ещё одной существенной проблемой является вопрос урбанизации, убытие сельского работоспособного населения, что привело не только к экономическим, но и демографическим проблемам в сельской местности.

В соответствии со ст. 225 Гражданского кодекса РФ «бесхозной считается вещь, у которой нет собственника, он неизвестен или от которой собственник отказался» [2].

Если речь идёт о землях сельскохозяйственного назначения, то на основании Постановления Правительства РФ от 18.09.2020 N1482 «О признаках неиспользования земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения» «неиспользуемой считается земля, не меньше 50% площади которой заросло сорняками, а на оставшейся части деятельность не ведётся или она используется не более, чем на 25%» [3].

Сведения о конкретном бесхозном участке можно узнать при заказе выписки из ЕГРН, или воспользовавшись публичной кадастровой картой Росреестра, посредством которой можно определить, формировался ли раньше бесхозный участок. К сожалению, это может быть затруднительно из-за отсутствия информации, тогда следует обратиться в исполнительные органы государственной власти или местного самоуправления. Работу с бесхозными землями должны вести муниципальные органы власти на основании Федерального закона № 518-ФЗ от 30.12.2020 [4], согласно которому органы государственной власти и органы местного самоуправления могут устанавливать правообладателей ранее учтенных объектов недвижимости (права на которые предоставлены до 31.01.1998 года), путем направления запросов в различные органы, архивы, а также Приказа Минэкономразвития от 10 декабря 2015 г. № 931 «Об установлении Порядка принятия на учет бесхозных недвижимых вещей» [5], который по сути устанавливает регламент и механизм обращения с бесхозными земельными участками. Вместе с тем, из-за финансовых проблем, нехватки программного решения, длительности процедуры органы местного самоуправления неохотно исполняют свои обязанности, на что неоднократно указывали надзорные органы. Прокуратура полагает, что оформление прав на бесхозное и выморочное имущество является обязанностью органов

местного самоуправления и не принятие мер по постановке на учет и регистрации прав на такое имущество расценивают прежде всего, как незаконное бездействие. По данному вопросу нет и единства позиции судебных органов. Например, в Апелляционном определении СК по административным делам Астраханского областного суда от 28 октября 2015 г. по делу № 33а-3508/2015, Апелляционном определении СК по гражданским делам Красноярского краевого суда от 30 октября 2013 г. по делу № 33-10453/2013 суды пришли к выводу о том, что орган местного самоуправления является единственным органом, обладающим правом подачи заявления о постановке имущества на учет в качестве бесхозного, и у органа местного самоуправления возникает обязанность обратиться в регистрирующий орган с заявлением о постановке на учёт бесхозного имущества. Не исполнение расценивается как бездействие, неисполнение обязанностей. Однако в Апелляционном определении СК по гражданским делам Алтайского краевого суда от 24 февраля 2015 г. по делу № 33-1566/2015, Постановлении Федерального арбитражного суда Северо-Западного округа от 15 сентября 2010 г. № Ф07-9362/2010 по делу № А21-1250/2008 суды пришли к противоположному выводу. Однако подавляющее количество судебных решений указывает на обязанность местных органов самоуправления ставить на учёт бесхозные земли. Для приобретения бесхозного участка в собственность будет необходимо обратиться с заявлением в органы местного самоуправления о желании получить права на конкретный земельный участок. Сведения о таком объекте должны содержаться в ЕГРН. Органы местного самоуправления осуществляют постановку земельного участка на государственный кадастровый учет. Механизм постановки на учет устанавливается на основании Приказа Министерства экономического развития РФ от 10.12.2015 № 931 «Об установлении Порядка принятия на учет бесхозных недвижимых вещей» [5]. По истечении года орган местного самоуправления обращается в суд с требованием о признании

права муниципальной собственности, и далее в орган регистрации прав с заявлением о государственной регистрации права. После этого земельный участок будет выставлен на торги. Если участок расположен в границах населённого пункта, предназначен для ИЖС или ЛПХ, то торгов можно избежать на основании Приказа Росреестра от 02.09.2020 № П/0321 «Об утверждении перечня документов, подтверждающих право заявителя на приобретение земельного участка без проведения торгов» [6].

Таким образом, практика вовлечения в оборот бесхозных земель довольно сложная, требуется решить много организационных и законодательных вопросов. Вместе с тем, например, в Брянской области, практически не осталось бесхозных земель за 2020-2022 гг. несмотря на определённые сложности, а в соседних областях ситуация пока довольно непростая по ряду причин. Исследование и анализ данной ситуации позволит сформулировать научно обоснованные предложения по совершенствованию земельного и гражданского законодательства.

### **Библиографический список**

1. Желясков, А.Л. Экономическая и социальная эффективность вовлечения неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения в хозяйственный оборот (методы, теория, практика): монография / А.Л. Желясков, Д.Э. Сетуридзе; Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пермский аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова». – Пермь: ИПЦ «Прокрость», 2021. – 127 с.
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2022) // СЗ РФ. 1994, № 32, ст. 3301.
3. Постановление Правительства РФ от 18 сентября 2020 г. N 1482 «О признаках неиспользования земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения по целевому назначению или использования с нарушением законодательства Российской Федерации» // СПС «Гарант».
4. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 30.12.2020 N 518-ФЗ (последняя редакция) // СПС «Консультант Плюс».
5. Приказ Минэкономразвития России от 10.12.2015 N 931 «Об установлении Порядка принятия на учет бесхозных недвижимых вещей» (Зарегистрировано в Минюсте России 21.04.2016 N 41899) // СПС «Консультант Плюс».
6. Приказ Росреестра от 02.09.2020 N П/0321 (ред. от 23.11.2022) «Об утверждении перечня документов, подтверждающих право заявителя на приобретение земельного участка без проведения торгов» (Зарегистрировано в Минюсте России 01.10.2020 N 60174) // СПС «Консультант Плюс».

---

**LEGAL PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE RETURN OF OWNERLESS AGRICULTURAL LAND INTO CIRCULATION**

**N.N. Fedoskin**, *Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor*  
**Smolensk Branch of the Russian Academy of National Economy and Public Service under the President of the Russian Federation**  
**Smolensk State Agricultural Academy**  
**(Russia, Smolensk)**

***Abstract.** The article analyzes the situation with abandoned and unused lands in settlements. The author considers the issues of identification and registration of ownerless lands by local self-government bodies. It is noted that in practice, the registration of ownership of ownerless property is not easy, as a result of which it is not always possible to achieve the final result. The reasons for the emergence of ownerless lands, the situation of self-exclusion and the refusal of the owner of agricultural land are analyzed. The difficulties of the legislative and law enforcement nature in the implementation of the procedure for registering a land plot are investigated. The organizational and financial problems of local authorities in the exercise of their powers are indicated. According to the author, the study and analysis of this situation will make it possible to formulate scientifically sound proposals for improving land and civil legislation.*

***Keywords:** ownerless lands, cadastral registration, land law, land turnover.*

## ЗАДАЧИ И НАПРАВЛЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

К.А. Абдулкадырова, студент

Научный руководитель: Р.Р. Яруллин, д-р экон. наук, профессор

Уфимский филиал Финуниверситета

(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-138-142

**Аннотация.** В условиях ухудшения макроэкономической конъюнктуры и повышения уровня неопределенности в функционировании социально-экономических систем возрастает потребность широкого круга субъектов в оценке финансового состояния предприятия. В статье систематизируются основные задачи, которые позволяет решить анализ финансового состояния предприятия, дана характеристика приоритетных направлений анализа. Также характеризуется место анализа финансового состояния предприятия в практике управления организацией.

**Ключевые слова:** финансовое состояние, финансовый анализ, финансовые результаты, бухгалтерская (финансовая) отчетность.

Одним из основных инструментов для обеспечения руководства организации необходимой информацией с целью оперативного принятия решений служит финансовый анализ, представляющий собой комплекс различных показателей, характеризующих финансовое положение этой организации.

Анализ финансового состояния, в качестве важного инструмента анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия, позволяет сделать вывод о том, насколько организация платежеспособна и независима с финансовой точки зрения, растет или снижается уровень этой независимости. Финансовое состояние является индикатором, характеризующим способность погашать обязательства в текущий момент времени, а также говорит о возможности сохранить эту способность в долгосрочной перспективе [6].

Полученная в результате анализа информация позволяет руководству организации оперативно принимать решения о перспективах развития организации, состоянии его активов, необходимости привлечения дополнительных источников финансирования, возможности рационального привлечения заемных средств, оценить предпринимательские риски, что в свою очередь позволяет принимать решения по поводу выстраивания нормальных взаимо-

отношений с поставщиками и подрядчиками, возможности получения материальных ценностей (работ, услуг) на максимально выгодных для него условиях, снижения рисков невыполнения обязательств и в целом спрогнозировать дальнейшую финансовую стратегию организации [4].

Задачи анализа финансового состояния заключаются в:

- а) оценке и прогнозировании финансового состояния организации;
- б) в поиске резервов улучшения финансового состояния и его устойчивости;
- в) разработке конкретных мер по укреплению финансового состояния организации [5].

Для проведения анализа используют всю информацию управленческого и бухгалтерского учета, применяют стандартные и специальные методы финансового анализа, позволяющие наиболее адекватно оценить состояние финансов, но недоступные большинству внешних пользователей из-за недостатка информации.

В зависимости от информации, которой располагают субъекты анализа, различают:

- а) внутрипроизводственный анализ, который выполняется администрацией предприятия или по заказу аффилированной группы собственников с целью поиска резервов улучшения финансового состояния и прогнозирования будущей ситуации;

б) внешний анализ, который выполняют сторонние пользователи на основе информации, не являющейся коммерческой тайной и доступной любому пользователю, с целью оценки риска инвестирования в предприятие капитала или свершения других сделок [3].

Стоит заметить, что для большинства предприятий промышленности, являющихся публичными акционерными обществами, по закону годовая бухгалтерская отчетность не является коммерческой тайной, в соответствии с чем сводные отчеты и другие материалы о хозяйственной деятельности публикуются в средствах массовой информации [1].

Для оценки финансового состояния в настоящее время разработано множество методик, которые отличаются между собой в подходах, способах, критериях,

условиях проведения. Однако, несмотря на это, их нельзя назвать универсальными, поскольку существующие разработки недостаточно учитывают отраслевые особенности [6].

Рисунок 1 показывает состав участников, заинтересованных в финансовом состоянии предприятия. Эти лица формируют свое представление о финансовом состоянии путем целенаправленного использования источников первичной и вторичной информации. Финансовый анализ служит основой для подобных процедур. Анализ финансового состояния предприятия – это тщательный процесс применения методов и методов анализа к информационной выборке, состоящей из показателей финансового состояния, чтобы сделать выводы о конкретных параметрах развития организации.



Рис. 1. Субъекты анализа финансового состояния организации

Финансовый анализ, анализ финансового состояния, анализ деятельности, анализ финансово-хозяйственной деятельности, экономический анализ и другие родственные термины используются для описания аналитической деятельности, обсуждаемой в работе. Более широким термином является экономический анализ. Он включает в себя финансовый и управленческий внутрихозяйственный анализ в качестве отдельных областей, а предметами являются проекты, инвестиции, финансы, производство и другие виды деятельности [4, с. 25]. Анализ финансового состояния осуществ-

ляется в двух направлениях: анализ состояния финансов и источников их финансирования, а также анализ финансовых результатов организации [6, с. 40]. Основу анализа составляет всесторонне изучение бухгалтерской (финансовой) отчетности организации.

Субъект (внутренний или внешний), осуществляющий анализ финансового состояния, формирует перечень задач, стоящих перед таким анализом. Таким образом, если анализ проводится потенциальным кредитором компании, он должен оценить способность компании вернуть

заем. При проведении анализа налоговыми органами, осуществляется проверка налоговой базы организации, чтобы они могли надлежащим образом уплатить налоги. Органы государственной статистики заинтересованы в получении точных данных о том, как работает компания. В свою очередь, контрагенты интересуются, насколько надежны компании как поставщики, так и покупатели.

В литературе позиция собственников бизнеса или владельцев бизнес-процессов является общепринятым вектором рассмотрения задач анализа финансового состояния. Внутренний анализ финансового состояния имеет первоочередную значимость [4, с. 438]:

– оценка уровня обеспеченности финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования организации;

– оценка состояния рационального размещения и использования финансовых ресурсов организации;

– оценка платежеспособности, кредитоспособности и финансовой устойчивости компании;

– оценка состояния финансовых взаимоотношений компании с другими юридическими и физическими лицами.

Экспресс-анализ и углубленный анализ – это два направления анализа. Чтобы провести аналитический расчет показателей, используется экспресс-анализ или углубленный анализ [3, с. 23]. Одним из методов экспресс-анализа является углубленный анализ, который расширяет, конкретизирует и дополняет его.

Рисунок 2 показывает направления анализа финансового состояния. Самым объективным методом анализа является расчет и исследование коэффициентных показателей.

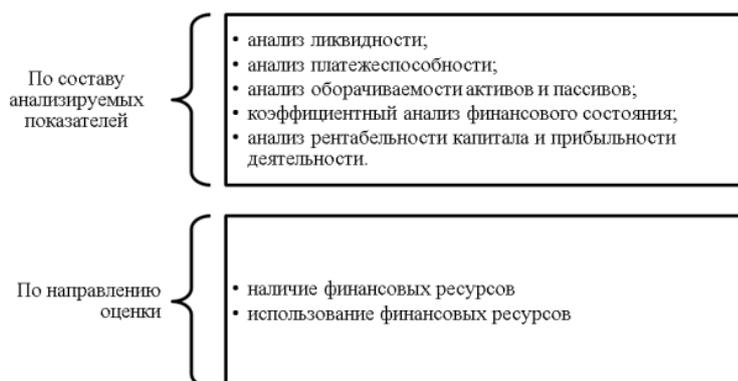


Рис. 2. Анализ финансового состояния предприятия по составу показателей и направлению оценки

Кроме того, направления анализа финансового состояния можно группировать в соответствии с составом применяемых методов и инструментов анализа (рис. 3). Взаимодействие между объектом и субъектом анализа в соответствии с целями и целями субъекта можно использовать для представления содержательного анализа финансового состояния. Объектом анализа является состояние финансов организации и ее параметры функционирования в более широком смысле. Формы бухгалтерской и финансовой отчетности являются одним из стандартизированных подходов к обобщению подобной информации. Взаи-

модействуя с этими формами и содержащейся в них информацией, субъект анализирует и делает выводы о финансовом состоянии.

Горизонтальный и вертикальный анализ отчетности (чтение финансовой отчетности), трендовый анализ (анализ временных рядов) и расчет финансовых коэффициентов являются одними из наиболее распространенных инструментов анализа финансового состояния. Аналитическая ценность расчета коэффициентов, то есть синтетических показателей, отличных от абсолютных, обычно выше. Многие люди обобщают синтетические коэффициенты

между разными областями анализа финансового состояния. К примеру, определение коэффициентов оборачиваемости, рента-

бельности, финансовой устойчивости и так далее.

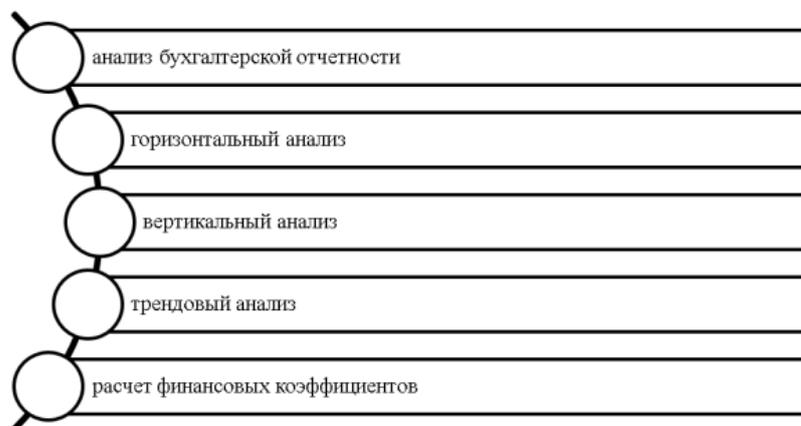


Рис. 3. Компоненты анализа финансового состояния организации

Таким образом, лица, которые проводят анализ финансового состояния компании, имеют возможность использовать широкий спектр методов и методов, чтобы определить характеристики финансового состояния компании. В большинстве случаев методологические подходы к анализу

финансового состояния предприятия, разработанные различными авторами, заключаются в перечислении существующих методов и инструментов оценки финансового состояния. В функциональных областях финансового анализа различаются методы и инструменты.

#### Библиографический список

1. Абалакина Т.В. Методы диагностики финансового состояния в антикризисном управлении // Научный альманах. – 2016. – № 8-1 (22). – С. 25.
2. Крылов, С.И. Финансовый анализ: учебное пособие. – Екатеринбург: Уральский федеральный университет, ЭБС АСВ, 2016.
3. Курс МВА по стратегическому менеджменту / Айзенштат Расселл [и др.]. – М.: Альпина Паблицер, 2016. – 365 с.
4. Любушин, Н.П. Экономический анализ: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и «Финансы и кредит». – 3-е изд. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 438 с.
5. Мусаева Б.М. Значимость результатов оценки финансового состояния в развитии организации // Деловой вестник предпринимателя. – 2022. – № 7 (1). – С. 148-151.
6. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 608 с.

**TASKS AND DIRECTIONS OF THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE ENTERPRISE**

**K.A. Abdulkadyrova**, *Student*

**Supervisor:** *R.R. Yarullin, Doctor of Economic Sciences, Professor*

**Ufa branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)**

***Abstract.** In the context of deteriorating macroeconomic conditions and an increase in the level of uncertainty in the functioning of socio-economic systems, the need for a wide range of subjects to assess the financial condition of an enterprise increases. The article systematizes the main tasks that can be solved by the analysis of the financial condition of the enterprise, gives a description of the priority areas of analysis. The place of analysis of the financial condition of the enterprise in the practice of managing the organization is also characterized.*

***Keywords:** financial condition, financial analysis, financial results, accounting (financial) statements.*

## ТЕНДЕНЦИИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РФ И КНР

А.М. Балабаева, студент

Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-143-148

**Аннотация.** Период 2014-2023 гг. характеризуется интенсивным развитием российско-китайского энергетического сотрудничества как центральной сферы экономическо-го взаимодействия двух стран. В статье рассмотрены основные тенденции российско-китайских отношений в сфере энергетики, выделены ключевые направления и предметы взаимодействия. Уделено внимание интересам двух стран в реализации совместных энергетических проектов. На основе анализа различных источников автор пришел к выводу, что сотрудничество России и Китая построено на взаимодополняемости в энергетическом секторе, что делает стороны, несмотря на существующие риски и вызовы, надежными стратегическими партнерами.

**Ключевые слова:** Китай, Россия, строительство, тенденции, углеводороды, экспорт, энергетическая инфраструктура, энергетическое сотрудничество.

Энергетическое сотрудничество России и Китая является важным направлением внешней энергетической политики обеих стран, а национально-региональные интересы в сфере энергетики прямо или косвенно определяют развитие двусторонних отношений.

Топливо-энергетический комплекс имеет стратегическое значение для экономик двух стран. Высокие темпы экономического роста Китая, быстрое развитие процессов индустриализации и урбанизации обуславливают увеличивающийся спрос на энергоресурсы. В частности, импорт нефти в Китай в период с 2011 по 2021 год ежегодно увеличивался примерно на 7,3%, импорт газа на 18,2%, а импорт угля на 2,3% [1]. В целях обеспечения собственной энергетической безопасности и предотвращения зависимости от внешних источников энергии, в том числе от стран Ближнего Востока и Центральной Азии, Китай стремится диверсифицировать устойчивые связи в энергетической сфере. В рамках такой политики Китай расширяет свое присутствие за рубежом посредством участия в освоении углеводородных месторождений, развития инфраструктуры и инвестирования в иностранные энергетические проекты. Одним из таких надежных и обширных рынков энергоресурсов является Россия.

Для России, обладающей крупнейшими мировыми запасами углеводородного сырья, топливно-энергетический комплекс является ключевым сектором экономики, поскольку доходы от реализации энергоносителей во многом определяют возможности экономического, технологического и инновационного развития страны. Обеспечение устойчивого развития отраслей топливно-энергетического комплекса является инструментом защиты ее национальных интересов в международных отношениях, а сотрудничество с зарубежными странами и поиск стабильных, выгодных и долгосрочных каналов экспорта энергетических ресурсов является ключевым направлением ее внешней энергетической политики и дипломатии.

Традиционным партнером России в области производства и продажи энергоресурсов являлась Европа. По данным Евростат, в 2021 году Россия поставила странам ЕС 114,3 млн т нефти и 103,3 млн т природного газа, являясь крупнейшим экспортером в ЕС данных видов ископаемого топлива. Однако в 2022 году геополитическая обстановка серьезно изменилась. Экспорт нефти из России в страны ЕС сократился по сравнению с 2021 годом на 16%, а природного газа на 53%, составив, соответственно, 95,9 и 48,4 млн т [2]. Регулирование внешней энергетической

политики России в восточном направлении в новых политических условиях приобретает качественно новое значение для энергетического комплекса России. Китай заинтересован в устойчивости собственных торговых связей в области производства энергетического оборудования и добычи природных ресурсов, а уход международных энергетических компаний и введение беспрецедентного режима санкций в отношении России открывает для Китая новые возможности укрепить свои позиции на российском рынке.

В последние два десятилетия отношения России и Китая в энергетическом секторе динамично развиваются. Основными направлениями сотрудничества являются газовая, нефтяная, атомная и угольная отрасли, а главными предметами взаимодействия выступают экспорт российского углеводородного сырья в Китай и создание необходимой для этого энергетической инфраструктуры.

Качественно новый период сотрудничества в области газовой промышленности начался в 2014 году, когда между двумя странами был подписан договор по «Силе Сибири», предусматривающий строительство газопровода и ежегодные поставки по нему российского газа в течение 30 лет в объеме 38 млрд куб. м. Торжественная церемония начала первых в истории трубопроводных поставок газа в Китай произошла в конце 2019 года при участии лидеров двух стран [3]. В феврале 2022 года в ходе рабочего визита В.В. Путина в Китай было подписано дополнительное соглашение об увеличении поставок газа до 48 млрд куб. м в год [4].

Так называемый «восточный маршрут» стал масштабным проектом в истории энергетического сотрудничества двух стран, от реализации которого обе стороны получили определенные преимущества. Россия в условиях первой волны западных санкций 2014 года получила доступ к огромному рынку газа в Азии, диверсифицировав, таким образом, свой экспорт. Китай, в свою очередь, диверсифицировал свой импорт, начав закупать природный газ не только в странах Центральной Азии, но и в России. В результате запуска «Силы

Сибири» Россия в 2021 году стала вторым по объёму, после Туркменистана (31 млрд куб. м), экспортером трубопроводного газа в Китай, поставив по газопроводу около 10 млрд куб. м газа [5]. Экспортная мощность «Силы Сибири», выход на показатели которой намечен к 2025 году, составляет 38 млрд куб. м газа в год, что превышает объем поставок из Туркменистана.

Важным направлением сотрудничества двух стран традиционно является нефтяная отрасль. В 2011 году было запущено ответвление нефтепровода ВСТО «Сковородино-Мохэ», по которому начались прямые трубопроводные поставки нефти в Китай. А в 2018 году была запущена уже вторая нитка данного нефтепровода. Согласно межправительственным соглашениям, по трубопроводу осуществляются ежегодные поставки нефти в объеме 30 млн т [6]. Помимо этого, согласно заключенному в начале 2022 года договору между CNPC (Китайская национальная нефтегазовая корпорация) и «Роснефтью», российская сторона взяла на себя обязательства о поставках в Китай 100 млн т сырой нефти в течение 10 лет через территорию Казахстана [7]. Россия является вторым, после Саудовской Аравии, крупнейшим поставщиком сырой нефти в Китай [7].

Одним из направлений энергетического сотрудничества России и Китая также является угольная отрасль. Несмотря на то, что Китай поставил амбициозную цель по достижению углеродной нейтральности к 2060 году, уголь остается основным видом топлива в китайской промышленности (в 2021 году доля угля в общем объеме потребления энергии составила 56% [8]). Более того, Китай продолжает строить новые угольные электростанции, поэтому данный вид топлива будет сохранять в среднесрочной перспективе, хотя и снижающуюся, но значительную роль в структуре энергопотребления в Китае. Доля России в общем объеме импортируемого Китаем угля постепенно растет, и в 2021 году Россия стала вторым, после Индонезии, крупнейшим поставщиком данного вида ископаемого топлива в Китай. Учитывая, что Россия экспортирует, наряду с энергетическим, коксующийся уголь,

который востребован у китайских сталелитейных производителей, спрос на российский уголь будет сохраняться.

Помимо расширения нефтегазовых и угольных поставок, Россия также привлекает китайские компании для освоения ме-

сторождений Восточной Сибири, Дальнего Востока и Арктического региона. В таблице представлены крупнейшие совместные проекты, реализуемые на территории России.

Таблица. Крупнейшие инвестиционные проекты в области углеводородного сырья, реализуемые на территории России с участием китайских компаний [9]

Год	Доля участия	Проект	Китайская сторона	Сектор
2006	49% акций	ПАО «Удмуртнефть»	Sinopec	Нефть и газ
2007	25,1% акций	ООО «Венинефть»	Sinopec	Нефть и газ
2013	25%+1 акция	ОАО «Красноярский завод синтетического каучука»	Sinopec	Нефтехимия
2014	50% акций	Зашуланское месторождение	CHN Energy	Уголь
2014-2015	29,9% акций	Ямал СПГ	CNPC и Фонд Шелкового пути	Газ (СПГ)
2015-2016	20% акций	«СИБУР»	Sinopec и Фонд Шелкового пути	Нефтехимия
2017	20% акций	ПАО «Верхнечонскнефтегаз»	Beijing Gas Group Company Ltd.	Нефть и газ
2017-2021	20% акций	Арктик СПГ-2	CNODC и CNOOC	Газ (СПГ)
2020	-	Эльгинское месторождение	GH-Shipping	Уголь
2020	40% акций	Амурский ГХК	Sinopec	Газохимия

Вхождение в акционерный капитал местных операторов и участие в разработке российских месторождений свидетельствует о заинтересованности китайских энергетических корпораций не просто в импорте сырья, а в присутствии на всех стадиях экспортно-импортного процесса, включая строительство энергетической инфраструктуры, разработку месторождений и последующий экспорт энергоресурсов. Многие совместные проекты связаны с производством на базе разработанных месторождений нефтегазохимической продукции с последующими поставками в Китай.

Российские компании участвуют в значительно меньшем количестве инвестиционных проектов, реализуемых на территории Китая. Многие из них были приостановлены. Крупнейшим на сегодняшний день является проект по строительству Тяньцзиньского нефтеперерабатывающего и нефтехимического комплекса в Китае. За его реализацию отвечает совместное российско-китайское предприятие «Китайско-российская Восточная нефтехимическая

компания», 49% акций в котором принадлежит «Роснефти», 51% акций – китайской CNPC [10]. Тем не менее, объем китайских инвестиций в российскую нефтегазовую отрасль в десятки раз превышает объем российских инвестиций.

Традиционной сферой сотрудничества России и Китая является атомная энергетика. Атомная энергетика занимает особое место в энергетическом планировании Китая. Необходимо отметить, что атомную энергетику обычно не относят к «зеленой» энергетике, однако в Китае ее часто рассматривают в контексте альтернативных источников энергии, в одной категории с гидро-, ветро- и солнечной энергетикой. 14-й пятилетний план Китая (2021-2025 гг.) сконцентрирован на важности решения экологических проблем и «зеленого» перехода. Определенное место в нем уделено и атомной энергетике как неископаемому источнику энергии. В качестве целей отмечается необходимость увеличения мощности атомной энергетике, расширения собственных возможностей в

производстве атомного оборудования и др. [11].

В целом, Китай является одним из крупнейших лидеров по темпам развития атомной отрасли и одним из крупнейших в мире производителей атомной энергии. Китайское руководство проявляет повышенный интерес к сотрудничеству в данной отрасли. Флагманом российско-китайского сотрудничества в атомной энергетике является совместное строительство в Китае атомных электростанций «Тяньвань» и «Сюйдапу». Строительство Тяньваньской АЭС началось еще в 1999 году, и к настоящему времени в коммерческую эксплуатацию запущены 4 блока [12]. А в 2019 году состоялось подписание пакета контрактов и соглашений, который определил вектор российско-китайского сотрудничества в атомной энергетике на ближайшее десятилетие. Заключенные документы включают строительство 7 и 8 блоков АЭС «Тяньвань» и технический проект на сооружение 3 и 4 блоков АЭС «Сюйдапу» [13]. Партнерами и исполнителями данных проектов выступают российский «Росатом» и китайские CNNC (Китайская национальная ядерная корпорация) и JNPC (Цзянсуская ядерная энергетическая корпорация).

Тяньваньская АЭС является крупнейшим объектом российско-китайского энер-

гетического сотрудничества с участием российских инвестиций и технологий. В его сооружении принимает участие свыше 160 российских организаций, включая «Атомэнергопроект», Ижорские заводы, «Атомэнергомаш», «ТВЭЛ», «Атомстройэкспорт», «Гидропресс», «Курчатовский институт» и др. В данной отрасли предмет внешней энергетической политики России смещается в сторону несырьевого экспорта высокотехнологичной атомной продукции. В целом, в российско-китайском взаимодействии в атомной энергетике наблюдается позитивная тенденция. Данное сотрудничество отвечает интересам обеих стран. Россия реализует свои атомные технологии и компетенции за рубежом, поддерживая передовые позиции в атомной отрасли в мире. Китай совершенствует собственные технологии, поддерживает растущий спрос на энергию и постепенно движется к долгосрочной цели энергоперехода.

Несмотря на сложную геополитическую обстановку на фоне украинского кризиса российско-китайские связи в сфере энергетики продолжают развиваться. Рисунок показывает, что объемы экспорта в Китай основных видов углеводородного сырья увеличились в 2022 году.

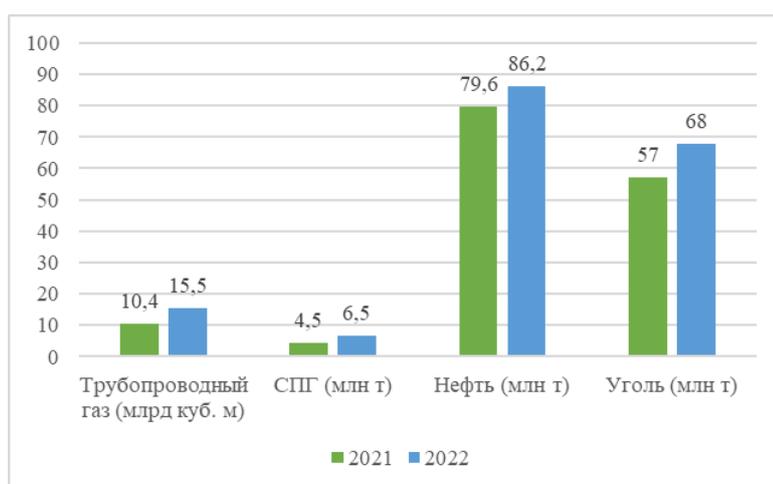


Рис. Российский экспорт энергоресурсов в Китай, 2021-2022 [14]

По данным Главного таможенного управления Китая, Россия увеличила в 2022 году по сравнению с предыдущим

годом поставки трубопроводного газа на 49%, СПГ на 43,9%, нефти на 8,2% и угля на 20%.

Помимо интенсификации торгового энергетического сотрудничества, активизировалось рассмотрение новых путей его развития. В ходе официального визита Си Цзиньпина в Россию в марте 2023 года обсуждались перспективы еще одного газопровода, так называемого «западного маршрута» через территорию Монголии. По итогам встречи В.В. Путин заявил, что согласованы практически все параметры по «Силе Сибири – 2» [15]. В условиях, когда Россия потеряла основной рынок сбыта природного газа в лице европейских стран, реализация данного проекта имеет для нее как никогда высокое политическое и экономическое значение, поэтому согласование и реализация «Силы Сибири – 2» является одним из основных направлений российско-китайского энергетического сотрудничества на кратко- и среднесрочную перспективу.

Таким образом, энергетическое сотрудничество России и Китая основано на взаимодополняемости в энергетическом секторе, что делает стороны надежными стратегическими партнерами. Качественно новый период сотрудничества начался именно в 2014 году, когда был заключен пакет соглашений, во многом определивший вектор взаимодействия в последующие годы. Основными направлениями дальнейшего развития двусторонних отношений в сфере энергетики в кратко- и среднесрочной перспективе будут оставаться наращивание поставок в Китай углеводородного сырья, в частности выход на проектную мощность газопровода «Сила Сибири», согласование «западного маршрута» и расширение сотрудничества в области высокотехнологичного оборудования, прежде всего, в атомной отрасли.

#### Библиографический список

1. BP Statistical Review of World Energy 2022 // BP. – [Electronic resource]. – Mode of access: <https://www.bp.com/content/dam/bp/business-sites/en/global/corporate/pdfs/energy-economics/statistical-review/bp-stats-review-2022-full-report.pdf> (date of access: 25.05.2023).
2. EU imports of energy products – latest developments // Eurostat Statistics Explained. – [Electronic resource]. – Mode of access: [https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=EU\\_imports\\_of\\_energy\\_products\\_recent\\_developments&oldid=554503#Main\\_suppliers\\_of\\_natural\\_gas\\_and\\_petroleum\\_oils\\_to\\_the\\_EU](https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=EU_imports_of_energy_products_recent_developments&oldid=554503#Main_suppliers_of_natural_gas_and_petroleum_oils_to_the_EU) (date of access: 25.05.2023).
3. Китайско-российский газопровод по восточному маршруту – пример глубокой интеграции, сотрудничества и обоюдного выигрыша // Жэньминь Жибао. – 2019. – 3 дек. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russian.people.com.cn/n3/2019/1203/c95181-9637544.html> (дата обращения: 27.05.2023).
4. «Газпром» и CNPC подписали договор на поставку 10 млрд куб. м газа с Дальнего Востока // ТАСС. – 2022. – 4 фев. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/13617189> (дата обращения: 27.05.2023).
5. Экспорт газа РФ в Китай вышел на новый уровень согласно графику наращивания поставок // Интерфакс. – 2023. – 2 янв. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/879499> (дата обращения: 28.05.2023).
6. Чжан Цзя Цзюнь История и современность российско-китайского сотрудничества в сфере энергетики // Известия лаборатории древних технологий. – 2018. – Т. 14. – № 2. – С. 258-264.
7. Main suppliers of crude oil to China in 2020 and 2021 // Statista. – [Electronic resource]. – Mode of access: <https://www.statista.com/statistics/1310953/oil-imports-by-country-china/#:~:text=Saudi%20Arabia%20is%20China's%20main,countries%20in%20the%20Middle%20East> (date of access: 29.05.2023).
9. China Statistical Yearbook 2022 // National Bureau of Statistics of China. – [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.stats.gov.cn/sj/nds/2022/indexeh.htm> (date of access: 30.05.2023).

9. Атлас инвестиций российско-китайского энергетического сотрудничества 2021 // Российско-Китайский Энергетический Бизнес-Форум. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rcebf.com/atlas/ru/general-information-china-russia-cooperation/successful-examples-cooperation-between.html> (дата обращения: 01.06.2023).

10. «Роснефть» и CNPC одобрили ТЭО строительства Тяньцзиньского НПЗ // ТАСС. – 2014. – 8 ноя. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/1559370> (дата обращения: 01.06.2023).

11. Кашин В.Б., Пятачкова А.С., Смирнова В.А. и др. Развитие энергетики КНР в период 14-ой пятилетки: Аналитическая записка К7/06/2021. – М.: Центр комплексных европейских и международных исследований НИУ ВШЭ, 2021. – 25 с.

12. Жучкова Т.А. Перспективы сотрудничества России и Китая в сфере атомной энергетики // Инновации и инвестиции. – 2020. – № 1. – С. 66-69.

13. Россия и Китай подписали генконтракт на строительство двух блоков Тяньваньской АЭС // ТАСС. – 2019. – 11 мар. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/6205796> (дата обращения: 02.06.2023).

14. Customs statistics // General Administration of Customs of the People's Republic of China. – [Electronic resource]. – Mode of access: <http://stats.customs.gov.cn/indexEn> (date of access: 02.06.2023).

15. Практически все параметры по "Силе Сибири – 2" согласованы, заявил Путин // РИА Новости. – 2023. – 21 мар. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20230321/gaz-1859550094.html> (дата обращения: 05.06.2023).

## TRENDS IN ENERGY COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND CHINA

**A.M. Balabaeva**, *Student*  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** The period 2014-2023 is characterized by the intensive development of Russian-Chinese energy cooperation as the main segment of economic cooperation between the two countries. The article examines the main trends of Russian-Chinese relations in the energy sector, highlights the key areas and subjects of interaction. Attention is paid to the interests of the two countries in the implementation of joint energy projects. Based on the analysis of various sources, the author came to the conclusion that cooperation between Russia and China is built on complementarity in the energy sector, which makes the parties, despite the existing risks and challenges, reliable strategic partners.*

***Keywords:** China, Russia, construction, trends, hydrocarbons, exports, energy infrastructure, energy cooperation.*

## К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ ТАМОЖЕННЫХ ПРОЦЕДУР

Н.А. Балкин, бакалавр

Научный руководитель: С.Н. Овчинников, канд. юрид. наук, доцент

Владивостокский государственный университет

(Россия, г. Владивосток)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-149-154

**Аннотация.** *Вопрос о классификации таможенных процедур является традиционным в отечественной научной мысли. На данный момент в науке существует множество критериев классификации и их осмысления, что свидетельствует о неустойчивости подходов к классификации таможенных процедур. Таким образом можно сказать, что вопрос классификации таможенных процедур является актуальным на данный момент. В данной работе рассмотрены наиболее распространённые авторские классификации таможенных процедур, а также приведён собственный подход к классификации таможенных процедур на основании критерия перемещения как такового.*

**Ключевые слова:** *таможенная процедура, критерий классификации, требования к классификации, классификация таможенной процедуры, авторская классификация.*

Вопрос понятия и классификации таможенных процедур – один из наиболее проблематичных в проблематике таможенного права, таможенного дела и отчасти финансового права так как, таможенные пошлины, взимающиеся в рамках таможенных процедур выполняют одну из важнейших государственных функций, а именно фискальную, так как они являются важной статьёй дохода федерального бюджета Российской Федерации. По данным Федеральной Таможенной Службы доходы бюджета, администрируемые Федеральной Таможенной Службой Российской Федерации, за 2022 год составили 6,2 трлн рублей, из них: доходы при ввозе товаров составили 3,3 трлн рублей, при вывозе товаров 2,7 трлн рублей, прочие доходы составили 0,2 трлн руб. [1]. При этом в 2022 году доходы бюджета Российской Федерации составили 25.02 трлн. рублей [2], путем математических вычислений можно вычислить долю таможенных пошлин в бюджете Российской Федерации, которая составила 24,78%, что является достаточно существенным. Для сохранения или повышения уровня доходов федерального бюджета Российской Федерации и соблюдения баланса частных интересов субъектов внешнеэкономической деятельности и публичных интересов, проявляющихся в деятельности органов Федеральной таможенной

службы по сбору таможенных пошлин, в рамках таможенных процедур должна быть выработана эффективная система классификации таможенных процедур, отражающая сущность и все разнообразие существующих на сегодняшний день таможенных процедур.

Для того, чтобы приступить к обзору и анализу классификаций таможенных процедур необходимо для начала определить понятие таможенной процедуры.

В настоящем исследовании мы считаем оправданным использовать легальное определение таможенной процедуры, закрепленное в п. 34 ст. 2 ТК ЕАЭС, который определяет таможенную процедуру как:

«таможенная процедура - совокупность норм, определяющих для целей таможенного регулирования условия и порядок использования товаров на таможенной территории Союза или за ее пределами» [3].

Знание классификаций таможенных процедур помогает правильно понять признаки, содержание и назначение таможенных процедур. Перед тем как перейти к анализу классификаций таможенных процедур необходимо определиться с понятием классификации. Солодухин О.А. считает классификацию разновидностью логической операции деления [4].

Достаточно популярно понятие классификации звучит следующим образом: «Классификация (от лат. *classis* – разряд, класс и *facio* – делаю, раскладываю), система соподчиненных понятий (классов объектов) какой-либо области знания или деятельности человека, часто представляемая в виде различных по форме схем (таблиц) и используемая как средство для установления связей между этими понятиями или классами объектов, а также для ориентировки в многообразии понятий или соответствующих объектов. Научная классификация фиксирует закономерные связи между классами объектов с целью определения места объекта в системе, которое указывает на его свойства» [5, с. 257].

Также необходимо перед началом анализа современных классификаций таможенных процедур рассмотреть требования к классификациям.

Понкин И.В. и Редькина А.И. предлагают следующие требования к классификации:

1) Чистота деления – строгость и четкость в позиционировании основания деления;

2) Полнота охвата классифицируемых объектов (все объекты должны быть охвачены);

3) Логическая строгость структурного деления;

4) Аппроксимация к максимально возможно достижимой точности терминологической маркировки основания классификации и классифицируемых (формулируемых в ходе и в результате классификации) элементов и их групп;

5) Релевантность собственно самой классификации» [6, с. 255].

Матвиенко Г.В. в своем исследовании предлагает классифицировать таможенные процедуры по критерию цели перемещения товаров через таможенную границу. В соответствии с данным критерием автор выделяет:

1) Таможенные процедуры, применяемые только юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, при коммерческом перемещении;

2) Специальные таможенные процедуры, применяемые физическими лицами для целей, не связанных с предпринимательской деятельностью;

3) Специальные таможенные процедуры по перемещению товаров отдельными категориями иностранных граждан [7, с. 30].

Данная классификация выглядит на наш взгляд более удачной хотя она также составлялась для ТК РФ 2003 года и несмотря на глубокие изменения в данной отрасли в данном случае данная классификация может применяться без каких-либо ограничений так как в ТК ЕАЭС цели таможенных процедур не изменились это значит что, данная классификация является актуальной. При исследовании данной классификации нами также не было выявлено нарушений требований к классификации.

Критерием классификации таможенных процедур данный автор также признает и вид транспортного средства, применяемого при перемещении через таможенную границу Таможенного Союза:

1) Специальные таможенные процедуры, применяемые в отношении товаров, перемещаемых в международных почтовых отправлениях;

2) Таможенные процедуры, связанные с перемещением товаров трубопроводным транспортом и по линии электропередачи;

3) Таможенные процедуры общего характера, применяемые в отношении товаров, перемещаемых традиционными видами транспорта: автомобильным, железнодорожным, морским, речным, воздушным [7, с. 31].

Данный критерий тоже можно назвать удачным так как данный критерий не зависит существенным образом от изменений в текстах нормативно-правовых актов так как транспортировка мало зависит от изменений законодательства, а в большей мере продиктованы объективными условиями современной действительности. В данном случае о нарушении требований к классификации говорить не приходится так как в наличии точное соблюдение требований к классификации.

Малиновская В.М. проводит классификацию таможенных процедур по критерию их целевого назначения на три группы:

- 1) Основные таможенные процедуры;
- 2) Неосновные таможенные процедуры;
- 3) Специальные таможенные процедуры [8, с. 77].

Под основными таможенными процедурами автор понимает завершенные коммерческие операции.

Малиновская В.М. поясняет что, неосновные и специальные таможенные процедуры объединяются в группу экономических процедур и имеют своей целью решение определенных экономических задач.

Экономические таможенные процедуры, по мнению представителей научного сообщества, направлены на активизацию внешней торговли, и являются средством достижения конкретных экономических результатов.

По нашему мнению данная классификация не является удачной так как, по нашему мнению нарушено требование к классификации, а именно логической строгости так как фактически группы неосновных и специальных таможенных процедур можно объединить в данном случае в одну группу экономических процедур к тому же названной автором, из приведенной классификации неясно в чем принципиальное отличие специальных от неосновных таможенных процедур. Таким образом, мы считаем данную классификацию не применимой.

Также к данному критерию обращается и Тугушев А.К. В зависимости от целевого назначения Тугушев А.К. выделяет среди таможенных процедур:

- 1) Основные;
- 2) Завершающие;
- 3) Экономические процедуры [9, с. 35].

К основным процедурам автор относит наиболее распространенные таможенные процедуры такие как, экспорт, выпуск для внутреннего потребления, таможенный транзит. Целю данных процедур автор признает обеспечение международной купли-продажи товаров.

К завершающим процедурам автор относит процедуры, которые применяются

для завершения иных таможенных процедур. К таковым он относит реимпорт, реэкспорт, уничтожение и отказ в пользу государства.

К экономическим процедурам относятся те, что связаны с возможностью декларанта получать некоторую экономическую пользу с помощью проведения данных таможенных процедур. К таким таможенным процедурам автор относит свободную экономическую зону, свободный склад, переработка для внутреннего потребления, переработка на/вне таможенной территории, временный ввоз/вывоз, беспошлинная торговля, таможенный склад.

В данном случае мы считаем данную классификацию по критерию целевого назначения более удачной так как автор четко определил критерий и группы деления при этом есть четкое понимание того, что данная классификация полностью охватывает и чисто подразделяет таможенные процедуры по группам при которой не возникает разночтений, что является несомненным соответствием требованиям к классификации.

Также данный автор выделяет территориальный критерий таможенных процедур по которой выделяет следующие группы таможенных процедур:

- 1) Неограниченные по территории;
- 2) Ограниченные по территории [9, с. 35].

С нашей точки зрения в данной ситуации невозможно не согласиться с автором так как действительно законодательно закреплено для некоторых таможенных процедур закреплены определённые места для их осуществления. Тем самым, мы считаем, что данная классификация отвечает требованиям к классификации.

Также критерием для классификации автор выделяет статус товаров, помещаемых под таможенную процедуру. На основании данного критерия автор выделяет:

- 1) Таможенные процедуры только для товаров ЕАЭС;
- 2) Таможенные процедуры, применяемые к иностранным товарам;
- 3) Таможенные процедуры, применяемые для обеих категорий товаров [9, с. 36].

Данная классификация также отвечает требованиям к классификации и что характерно достаточно удобна для применения правоприменителями и декларантами.

Также данный автор затрагивает достаточно популярный критерий классификации такой как направление движения товаров. Согласно нему автор выделяет:

- 1) Ввозные таможенные процедуры;
- 2) Вывозные таможенные процедуры;
- 3) Провозные таможенные процедуры;
- 4) Комбинированные таможенные процедуры [9, с. 36].

На наш взгляд данная классификация также является верной с точки зрения логических требований к классификации и законодательно установленных содержания отдельных таможенных процедур.

Критерием классификации автор предлагает также признавать условия выпуска товаров. Согласно данного критерия таможенные процедуры можно разделить на таможенные процедуры предусматривающие полный выпуск и условный выпуск. Малиновская В.М. к приведенным группам предлагает добавить таможенные процедуры, исключающие выпуск [8, с. 78].

Также автор предлагает такой критерий классификации как размер таможенных пошлин, в соответствии с которым он выделяет:

- 1) Таможенные процедуры, не носящие льготного характера;
- 2) Таможенные процедуры с льготным характером;
- 3) Таможенные процедуры, предусматривающие освобождение от уплаты таможенных пошлин [9, с. 37].

С нашей точки зрения данная классификация также является верной так как, она соответствует как требованиям к классификации, так и таможенному законодательству. Следует отметить ее важность и нужность для декларантов и других участников ВЭД так как, уплата и взимание таможенных пошлин являются одной из основ на которых строится таможенное дело. Именно во взимании таможенных пошлин заключается одна из основных функций таможенных органов, а уплата таможенных пошлин является основной обязанностью декларантов, в свою очередь декла-

рант старается минимизировать сумму, подлежащих к оплате таможенных пошлин, должностные лица таможенных органов зачастую стремятся к максимизации сумм таможенных платежей.

Рассмотрев основные критерии классификации и сами классификации таможенных процедур, мы считаем оправданным предложить, как критерий классификации не направление перемещения, а само перемещение, при этом мы предлагаем разделить группу таможенных процедур, связанных с перемещением на три группы предложенные Тугушевым А.К., а именно ввозные, вывозные, провозные таможенные процедуры. Также мы предлагаем разделить на подгруппы и группу таможенных процедур, не связанных с перемещением на основании критерия содержания данных таможенных процедур на таможенные процедуры хранения, переработки, направленных на осуществление предпринимательской деятельности.

Таким образом предложенная нами классификация выглядит следующим образом:

1. Таможенные процедуры, связанные с перемещением товаров;
  - 1.1. Ввозные таможенные процедуры;
  - 1.2. Вывозные таможенные процедуры;
  - 1.3. Провозные таможенные процедуры;
2. Таможенные процедуры, не связанные с перемещением товаров;
  - 2.1. Таможенные процедуры переработки;
  - 2.2. Таможенные процедуры хранения;
  - 2.3. Таможенные процедуры, льготного осуществления предпринимательской деятельности.

С нашей точки зрения такая классификация наиболее подробно и точно распределяет имеющиеся в ТК ЕАЭС таможенные процедуры, при этом в такой классификации при распределении таможенных процедур не возникает вопросов по поводу отнесения той или иной таможенной процедуры к той или иной группе или подгруппе также не остается таможенных процедур не относящихся ни к одной группе или подгруппе что, говорит о чистоте и полноте деления, также данная классификация весьма релевантна так как

она в полной мере соответствует выделенному критерию что, касается аппроксимации на достижение максимально возможно достижимой точности терминологической маркировки основания классификации и классифицируемых элементов и их групп тоже не возникает вопросов. Таким образом мы не наблюдаем нарушений требований к классификации, а также несоответствий таможенному законодательству.

Исследовав основные подходы к классификациям таможенных процедур и предложив авторский критерий классификации таможенных процедур можно прийти

к выводу о том что, данная тема достаточно разработана, проблемных аспектов как таковых нами не выявлено, однако данная тема актуальна не во все точки зрения ее проблемных аспектов, а с точки зрения ее необходимости как в научных целях для достижения единого понимания сущности таможенных процедур среди представителей научного сообщества, так и для увеличения эффективности деятельности таможенных органов в рамках контроля за законностью применения таможенных процедур.

#### Библиографический список

1. О перечислении средств в федеральный бюджет за 2022 год: Федеральная таможенная служба. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/summy-tamozhennykh-platezhej-postupayushhix-v-byudzhet/document/376534> (дата обращения: 17.06.2023).
2. Бюджет для граждан: Министерство Финансов Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://duma.gov.ru/news/52813/> (дата обращения: 17.06.2023).
3. Таможенный кодекс ЕАЭС: приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 ратифицирован федеральным законом от 14.11.2017 N 317-ФЗ (ред. от 29.05.2019) // СПС «Консультант Плюс». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_215315/?ysclid=lj3v23rs29432261076](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/?ysclid=lj3v23rs29432261076) (дата обращения: 17.06.2023).
4. Солодухин О.А. Логика: Учебник для вузов // Под ред. В.А. Бочарова. – Ростов на Дону: Изд-во Феникс. – 2000. – 376 с.
5. Философский энциклопедический словарь / гл. ред.: Л.Ф. Ильичев, П.Н. Федосеев, С.М. Ковалев, В.Г. Панов. – М.: Сов. энцикл., 1983. – 840 с.
6. Понкин, И.В. Классификация как метод научного исследования, в частности в юридической науке / И.В. Понкин, А.И. Редькина // Вестник Пермского университета. Юридические науки. – 2017. – № 37. – С. 249-259.
7. Матвиенко, Г.В. Взаимодействие и классификация таможенных процедур // Финансовое право. – 2008. – № 4. – С. 29-31.
8. Малиновская, В. М. Международно-правовое регулирование применения таможенных процедур в ЕАЭС // Международное сотрудничество евразийских государств: политика, экономика, право. – 2015. – № 4 (5). – С. 70-80.
9. Тугушев, А.К. К вопросу о понятии и классификации таможенных процедур в ЕАЭС // Административное и муниципальное право. – 2017. – №7. – С. 31-38.

**ON THE ISSUE OF CLASSIFICATION OF CUSTOMS PROCEDURES**

**N.A. Abalkin**, *Bachelor*

**Supervisor:** *S.N. Ovchinnikov, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Vladivostok State University**

**(Russia, Vladivostok)**

**Abstract.** *The issue of classification of customs procedures is a traditional one in Russian scientific thought. At the moment, there are many classification criteria in the scientific literature, as well as an understanding of them, which is some marker of the fact that, in the theoretical sphere, approaches to the classification of customs procedures have not yet been established. Thus, we can say that the issue of classification of customs procedures is relevant at the moment.*

**Keywords:** *customs procedure, the concept of customs procedure, classification criterion, classification of customs procedure.*

## КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ ОПК КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДИВЕРСИФИКАЦИИ

**М.А. Батьковский**, канд. экон. наук, научный сотрудник  
**И.В. Неволин**, канд. экон. наук, ведущий научный сотрудник  
**А.Н. Омельченко**, канд. экон. наук, ведущий инженер  
Центральный экономико-математический институт РАН  
(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-155-159

*Исследование выполнено при финансовой поддержке РНФ в рамках научного проекта № 21-78-20001.*

**Аннотация.** На современном этапе развития предприятий оборонно-промышленного комплекса сложились условия для более активного вовлечения кредитных организаций в их диверсификационную деятельность. С одной стороны, они обладают финансовыми ресурсами для инвестирования, а с другой стороны могут оказывать целенаправленное воздействие на минимизацию инвестиционных рисков при реализации диверсификационных проектов. Это открывает для кредитных организаций возможности стать активными участниками диверсификационной деятельности в оборонно-промышленном комплексе. Однако этому в настоящее время мешает нерешенность многих вопросов, связанных с рассматриваемой задачей. Поэтому в статье представлен инструментарий, позволяющий оптимизировать участие кредитных организаций в деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса при реализации ими диверсификационных мероприятий.

**Ключевые слова:** кредитные организации, диверсификационная деятельность, предприятия, оборонно-промышленный комплекс, кредитование.

Реализация политики диверсификации в оборонно-промышленном комплексе (ОПК) должна обеспечивать адаптацию производства к требованиям рынка (государства) и современным условиям развития предприятий в режиме расширенного воспроизводства инновационной продукции. Достижение указанной цели обеспечивается путем определения приоритетов развития предприятий, предусматривающих усиление их инновационной активности, концентрацию ресурсов на ключевых направлениях научно-технического прогресса, внедрение организационно-экономических механизмов создания и распространения нововведений [1]. Разработка системы приоритетов диверсификации производства на предприятиях ОПК является комплексной задачей, при решении которой должны быть учтены многие факторы: внешнеполитическая ситуация, национальная безопасность, состояние российской экономики, социальная ста-

бильность и др.

Обеспечение оптимальности диверсификационного развития предприятий ОПК требует создания системы четкого взаимодействия всех участников диверсификационной деятельности и механизмов их функционирования, адекватных их целям. Главным звеном этой системы является государство, основные задачи которого следующие: определение научно-технических и технологических приоритетов в условиях ограниченности ресурсов; выработка научно-промышленной политики, отражающей интересы промышленных предприятий и инвесторов; бюджетное финансирование так называемых базисных инноваций с целью проведения крупномасштабных разработок и доведения их результатов до практического применения; создание условий для эффективного функционирования рынка инновационной продукции [2]. Активизация диверсификационной деятельности предприятий ОПК

требует соответствующих финансовых ресурсов, законодательного обеспечения и опытных кадров, а также стимулирования этой деятельности. Поэтому, с одной стороны, требуется, в разумных пределах усилить регулируемую функцию государства в управлении диверсификационной деятельностью. С другой стороны, шире использовать рыночные механизмы ее обеспечения. Одним из таких механизмов является кредитование диверсификационной деятельности предприятий ОПК [3].

#### Результаты исследования

В состав ОПК входят предприятия с различной степенью государственного контроля. Поэтому, в зависимости от сте-

пени участия государства в уставном капитале они могут быть разделены на три группы возможного невозврата кредита  $g_1, g_2, g_3$ , соответственно. Группа 1 – считается безрисковой и предприятиям ОПК данной группы могут быть предложены самые низкие, из возможных, процентные ставки. Группа 2 – считается среднерисковой, и предлагаемые им процентные ставки по кредитам являются средними среди трех групп. Группа 3 – является высокорисковой, и предлагаемые банками процентные ставки по кредитам самые высокие из возможных (табл. 1) [4].

Таблица 1. Разделение предприятий ОПК на группы риска в зависимости от степени участия государства в их уставном капитале [5]

Группа	Степень участия государства в уставном капитале предприятий
1	- государственные унитарные предприятия - 100% в федеральной собственности
2	- контрольный пакет в собственности государства (более 50%+1 акция) - блокирующий пакет в собственности государства (более 25%+1 акция)
3	- пакет меньше блокирующего - без участия государства

Для описания механизма кредитования диверсификационной деятельности предприятий ОПК примем следующие обозначения:  $t = 1 \dots T$  – время;  $K_1^t, K_2^t, K_3^t$  – количество предприятий в группах 1, 2 и 3 в период  $t$ ;  $B_1^t, B_2^t, B_3^t$  – количество обанкротившихся предприятий в период  $t$ ;  $N_1^t, N_2^t, N_3^t$  – количество новых предприятий, участвующих в процессе диверсификации производства в период  $t$  в трех группах соответственно. Используемые переменные связаны следующими соотношениями [6; 7].

$$K_1^t = K_1^{t-1} - B_1^t + N_1^t \quad (1)$$

$$K_2^t = K_2^{t-1} - B_2^t + N_2^t \quad (2)$$

$$K_3^t = K_3^{t-1} - B_3^t + N_3^t \quad (3)$$

Предположим, что предложение кредитов осуществляют  $S$  кредитных организаций. Номер банка определяется через переменную  $i, 1 \leq i \leq S$ . Размер одного кре-

дита, выдаваемого предприятиям из групп 1, 2 и 3, равен соответственно  $\alpha, \beta$  и  $\gamma$ . Эти переменные одинаковы для всех кредитных организаций. В первом периоде кредитные организации имеют одинаковые денежные ресурсы  $R_i^t$  в размере  $Y_0/K$ , где  $Y_0$  – совокупный спрос в первом периоде. Данные ресурсы в каждом периоде распределяются по группам в соответствии с количеством предприятий в них и размеров кредитов [8]. Например, для группы 1 денежные средства  $R_{1i}^t$  составят:

$$R_{1i}^t = \frac{\alpha \cdot K_1^t}{\alpha \cdot K_1^t + \beta \cdot K_2^t + \gamma \cdot K_3^t} \cdot K_i^t \quad (4)$$

По аналогичным формулам распределяются денежные средства в группах 2 и 3. Если кредитная организация планирует, например, в группе 3 в конце периода  $t$  получить прибыль в размере  $V_{3i}^t$  процентов при уровне риска невозврата кредита в

группе  $W_{3i}^t$  процентов, то ей необходимо установить процентную ставку  $\varpi_{3i}^t$  в следующем размере:

$$\varpi_{3i}^t = \frac{1 + V_{3i}^t}{1 - W_{3i}^t} - 1 \quad (5)$$

Расчет  $\varpi_{1i}^t$  и  $\varpi_{2i}^t$  в группах 1 и 2 проводится по аналогичным формулам.

Каждая кредитная организация должна вести свою статистику невозвратов кредитов по каждой группе предприятий. Если по ней риски невозвратов меньше, то должен быть произведен пересчет процентных ставок в соответствии с формулой (5). Однако они не могут быть ниже ставки рефинансирования. Количество предприятий, обратившихся к кредитным организациям в период  $t$ , зависит от установленных в это время процентных ставок  $\varpi_{1i}^t$ ,  $\varpi_{2i}^t$ ,  $\varpi_{3i}^t$  для групп предприятий 1, 2 и 3 соответственно. Чем ниже процентные ставки по кредитам у кредитной организации, тем больше предприятий ОПК будут обращаться к ней [9]. Распределение числа предприятий по кредитным организациям может происходить по следующей схеме. Сначала предприятия предъявляют спрос на кредиты той кредитной организации, которая предлагает наименьшие процентные ставки. Кредитная организация выдает кредиты до тех пор, пока у нее достаточно денежных ресурсов для кредитования предприятий данной группы. Если остались предприятия, которые не получили кредиты, то они обращаются к следующей кредитной организации, имеющей минимальные процентные ставки среди оставшихся кредитных организаций [10]. В случае, когда несколько кредитных организаций имеют одинаковые минимальные процентные ставки, то предприятия группы делятся среди них поровну. Если кредитная организация не выдала ни одного кредита за период, то она выбывает из расчетов, а общее количество кредитных организаций сокращается.

Переменные  $\rho_{1i}^t$ ,  $\rho_{2i}^t$ ,  $\rho_{3i}^t$  определяют

количество выданных кредитов кредитной организацией  $i$  в период  $t$  в трех группах соответственно. Общее количество выданных кредитов для кредитной организации  $j$  в период  $t$  определяется формулой:

$$\rho_i^t = \rho_{1i}^t + \rho_{2i}^t + \rho_{3i}^t \quad (6)$$

Размер денежных средств, выданных в период  $t$  для групп 1, 2 и 3 соответственно, выражается переменными  $\mu_{1i}^t$ ,  $\mu_{2i}^t$ ,  $\mu_{3i}^t$ . Например, переменная  $\mu_{1i}^t$  определяется следующим образом:

$$\mu_{1i}^t = \alpha \cdot \rho_{1i}^t \quad (7)$$

Аналогично определяются переменные  $\mu_{2i}^t$  и  $\mu_{3i}^t$ .

Государственные субсидии на процентные выплаты по кредитам, выданным предприятиям ОПК, следует предоставлять на кредиты, выданные банками с наивысшим рейтингом. Лучшим по рейтингу кредитным организациям можно также предоставлять налоговые льготы [11; 12]. С целью обладания данными преференциями кредитные организации будут стремиться повышать свой рейтинг, что означает стремление предоставить наибольшее количество наименее дорогих кредитов предприятиям ОПК. Предлагаемый подход позволяет описать механизм кредитования, удовлетворяющий всех заинтересованных участников процесса финансирования диверсификационной деятельности предприятий ОПК.

### Заключение

В долгосрочном периоде лучшей стратегией по кредитованию предприятий ОПК для кредитных организаций должен стать выбор минимальных из разумных процентных ставок. В этом случае государство может субсидировать не только процентные выплаты по кредитам, но и выплаты по возвращению самих кредитов, беря тем самым часть ответственности по их возвращению, и таким образом, снижать риски невозврата кредитов.

**Библиографический список**

1. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Божко В.П. и др. Теоретические основы и инструментарий управления долгосрочным развитием высокотехнологичных предприятий. – М.: МГУЭСИ, 2011. – 282 с.
2. Фомина А.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. и др. Управление развитием высокотехнологичных предприятий наукоемких отраслей промышленности. – М.: Креативная экономика, 2014. – 400 с.
3. Басов А.А. Диверсификация как стратегия снижения рисков избыточной кредитной нагрузки предприятий оборонно-промышленного комплекса // Научные исследования и разработки. Экономика фирмы. – 2020. – Т. 9. – № 2. – С. 18-22.
4. Ершов М.В., Танасова А.С. О некоторых механизмах стимулирования кредитования // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2020. – Т. 225. – № 5. – С. 104-113.
5. Балычев С.Ю., Батьковский М.А. Некоторые финансовые аспекты диверсификации военного производства // Экономические исследования и разработки. – 2018. – № 4. – С. 138-144.
6. Кравчук И.А. Повышение эффективности государственной поддержки интеграционных процессов в оборонно-промышленном комплексе на основе совершенствования финансово-кредитного механизма. – М., 2014. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economy-lib.com/povyshenie-effektivnosti-gosudarstvennoy-podderzhki> (дата обращения: 25.06.2023).
7. Батьковский А.М. Моделирование программ инновационного развития радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. – 2011. – Т. 2. – № 2. – С. 163-173.
8. Досиков В.С. Внебюджетное финансирование программных мероприятий и проектов в ОПК России: проблемы современного этапа развития // Научный вестник оборонно-промышленного комплекса России. – 2018. – № 1. – С. 26-30.
9. Поляткова Е.А. Проблемные вопросы управления процессом инвестирования в инновационные разработки предприятий оборонно-промышленного комплекса // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2020. – Т. 3. – № 12 (108). – С. 79-83.
10. Крючков О.А. Совершенствование инструментов инвестиционной политики в российской энергетике. – Волгоград, 2007. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economy-lib.com/sovershenstvovanie-instrumentov-investitsionnoy-politiki-v-rossiyskoj-energetike#1> (дата обращения: 24.06.2023).
11. Борлакова А.И. Формирование программы регулирования инновационными рисками в системе банковского риск-менеджмента // Экономика и предпринимательство. – 2020. – № 9 (122). – С. 977-979.
12. Крючков О.А. Моделирование кредитования предприятий коммерческими банками (на примере энергокомпаний) // Управление большими системами: сборник трудов. ИПУ РАН. – 2007. – № 17. – С. 121-134.

---

## LENDING TO DEFENSE INDUSTRY ENTERPRISES AS A FINANCIAL SUPPORT TOOL FOR DIVERSIFICATION

**M.A. Batkovskiy**, *Candidate of Economic Sciences, Research Associate*

**I.V. Nevolin**, *Candidate of Economic Sciences, Leading Researcher*

**A.N. Omelchenko**, *Candidate of Economic Sciences, Leading Engineer*

**Central Economics and Mathematics Institute of the RAS**

**(Russia, Moscow)**

***Abstract.** At the present stage of development of enterprises of the military-industrial complex, conditions have developed for more active involvement of credit institutions in their diversification activities. On the one hand, they have financial resources for investment, and on the other hand, they can have a targeted impact on minimizing investment risks when implementing diversification projects. This opens up opportunities for credit institutions to become active participants in diversification activities in the military-industrial complex. However, this is currently hampered by the unresolved nature of many issues related to the task under consideration. Therefore, the article presents tools that allow optimizing the participation of credit institutions in the activities of enterprises of the military-industrial complex when they implement diversification measures.*

***Keywords:** credit organizations, diversification activities, enterprises, military-industrial complex, lending.*

## ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Н.А. Бударина, д-р экон. наук, доцент

М.К. Горохова, магистрант

Российская таможенная академия

(Россия, г. Люберцы)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-160-164

**Аннотация.** В приведенной научной статье был проведен анализ тенденций развития внешней торговли Российской Федерации в условиях санкционных ограничений и перемен направлений товаропотоков, что дало возможность выделить основные секторы (факторы), которые значительно повлияли на снижение импорта в 2022 г. – это наиболее технологичные секторы (машины и оборудование, транспорт и др.), при этом на экспорт существенного давления оказано не было, по итогам 2022 г. он увеличился. Основными тенденциями развития внешней торговли в современных условиях являются: возможное сокращение экспорта в 2023 г.; торговый баланс также может сократиться, практически в 2 раза по итогам 2023 года; основными торговыми партнерами будут Китай, Турция, Индия и Казахстан, а доля ЕС в торговле с Россией будет сокращаться. Актуальность данной темы обусловлена необходимостью постоянного мониторинга ситуации развития внешней торговли России с целью определения новых приоритетов и тенденций экономического развития в условиях неопределенности.

**Ключевые слова:** внешняя торговля России, международная торговля, санкции, санкционные ограничения, экспорт и импорт России, торговые партнеры, тенденции внешней торговли.

Поскольку участие страны в международных интеграционных процессах и выход на внешние рынки оказывают существенное влияние на здоровье национальной экономики, внешняя торговля является уникальной областью экономических исследований [1].

В прошлом российская экономика в значительной степени зависела от внешней торговли. Помимо поддержки экономического развития, она внесла значительный вклад в восстановление экономики после кризиса, последовавшего за распадом СССР. Сегодня экспортные поступления по-прежнему являются основным компонентом бюджета, а импорт состоит в основном из продуктов питания и современных машин, и оборудования [2].

Актуальность исследования определяется необходимостью постоянного мониторинга ситуации развития внешней торговли России с целью определения новых приоритетов экономического развития в условиях глобализации и постоянных пе-

ремен. Расширение использования внутренних инструментов важно для поддержки отечественной экономики в связи с текущими геополитическими рисками. Несмотря на давление со стороны Запада в целом, санкции и другие ограничения, международная торговая активность России остается высокой. Тем не менее, учитывая внешние ограничения, весьма обнадеживающим является обеспечение большей независимости международной торговли и открытие новых источников для развития внешнеторговых операций путем создания эффективных каналов сотрудничества.

Рост международной торговли напрямую влияет на способность государства обеспечивать приток капитала, финансировать федеральный бюджет [3]. Учитывая эту ситуацию, внешнеторговая деятельность страны, составляющая более 30% от ее ВВП, оказывает значительное влияние на данный показатель соответственно (рис. 1).



Рис. 1. Оборот внешней торговли и ее доля в ВВП РФ за 2013-2022 гг. [4]

Наибольшее значение в % от ВВП внешняя торговля составила в 2021 году (42,8%), наименьшее значение – в 2013 и 2016 гг.

Структура внешней торговли представлена на рис. 2. Так, в 2013-2016 гг. экспорт и импорт России сокращались, что было обусловлено действующими санкционными ограничениями и разрывом нескольких действующих международных экономических связей. С 2017 года Россия начала наращивать как показатели экспорта, так и импорта, однако уже в 2020 году показате-

ли внешней торговли на фоне пандемийных последствий COVID-19 сократились до уровня показателей в 2017 году. Но в 2021 году как экспорт, так и импорт, увеличились до показателей уровня 2014 года, составив в совокупности 787 млрд долл. США. В 2022 году, несмотря на введенные санкции, ограничения и разрыв торговых связей России с несколькими странами (со странами Европы, например), внешняя торговля увеличилась на 8,1% по сравнению с показателем 2021 г. и составила 851 млрд долл. США.

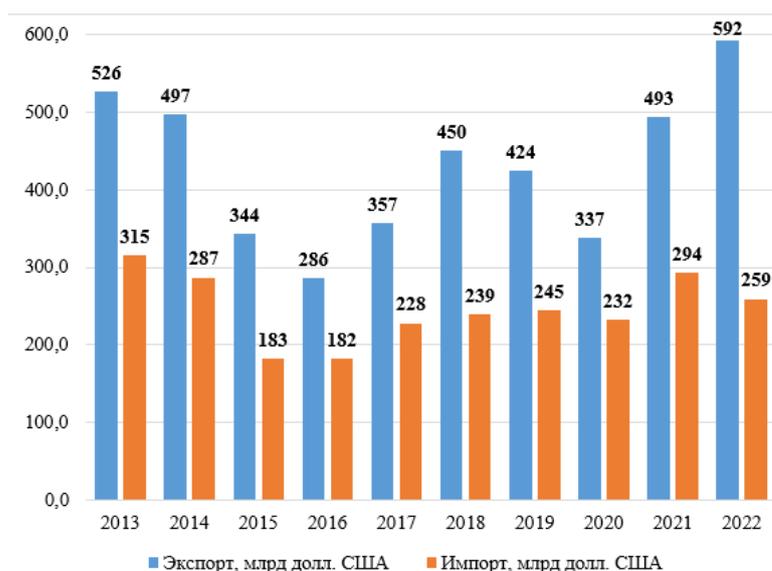


Рис. 2. Структура внешней торговли РФ (экспорт и импорт) за 2013-2022 гг. [4]

Однако, совокупный показатель внешней торговли увеличился, преимущественно за счет роста экспорта, в то время как импорт товаров и услуг сократился на 11,9% в 2022 г. по сравнению с 2021 г. Связано это с тем, что в текущих геополитических условиях (из-за проведения специальной военной операции) многие страны отказались, либо значительно сократили свой экспорт в Россию, однако импорт из России сокращали не так сильно, а некоторые страны даже его увеличили.

Так, по данным ресурса ITC Trade Map, Германия, например, сократила свой общий экспорт (по всем товарам в сумме) в Россию практически в 2 раза (с 31,5 млн долл. США в 2021 г. до 15,5 млн долл. США в 2022 г.), а импорт, наоборот, увеличила на 10,5% (с 27,3 млн долл. США до 30,2 млн долл. США) [5]. Франция также сократила свой общий экспорт в Россию в 2,3 раза (с 7,6 млн долл. США в 2021 г. до 3,3 млн долл. США в 2022 г.), а импорт, так же, как и Германия, увеличила на 39,3% (с 12,0 млн долл. США в 2021 г. до 16,7 млн долл. США в 2022 г.). Если рассматривать, например, США, то экспорт США в Россию сократился в 3,7 раз (с 6,4 млн долл. США до 1,7 млн долл. США), в то время как импорт сократился всего в 2 раза – с 30,7 млн долл. США до 15,1 млн долл. США.

Параллельно с этим, экспорт России также искал новые пути и направления поставки, вывозя товар в страны, которые не налагали санкции.

ФТС РФ приводит данные о результатах торговли в 2022 году по 71 виду товаров. Из данных следует, что за год Россия нарастила экспорт минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки, битуминозных веществ на 42,8% – до 383,7 млрд долл. США. Экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в денежном выражении увеличился на 14,8%, поставки удобрений – на 54,3%, – до 19,3 млрд долл. США.

Структура отечественного экспорта в 2022 г. по странам-партнерам изменилась незначительно, поэтому существенного давления на экономику России оказано не было, даже несмотря на санкционные по-

следствия. Российские экспортеры, как было сказано ранее, ищут новых стран-партнеров, осваивая рынки Азиатско-Тихоокеанского региона, параллельно с этим наращивая активность по основным товарным группам экспорта (минеральные продукты и металлы, и изделия из них, например) [6]. Помимо этого, часть потребляемых ресурсов в дальнейшем переориентируется на внутренние нужды страны.

Основными категориями импорта России являются:

- машины и оборудование;
- продукция химической промышленности;
- транспорт.

Основными факторами снижения импорта в 2022 г. стали категории, относящиеся к оборудованию, машинам и транспорту, т. е. наиболее технологичные секторы. Импорт удобрений вырос в 2,1 раза – до 351,6 млн долл. США [7].

**Заключение.** В условиях санкционных ограничений, перемен глобальных товаропотоков и условиях неопределенности, в 2023 году могут наблюдаться следующие тенденции внешней торговли Российской Федерации:

1. Поскольку на нефть и нефтепродукты сейчас наложены жесткие ограничения, влияние санкций будет оцениваться на основе снижения экспорта, начиная с 2023 года, в отличие от 2022 года, когда оно оценивалось в основном по снижению импорта. Глобальный экономический спад и санкции приведут к снижению экспорта в 2023 году, в то время как импорт, вполне вероятно, увеличится до уровня, зафиксированного в 2021 году [8].

2. В 2023 году ситуация России в международной торговле будет ухудшаться, сохраняя тенденцию 4 квартала 2022 года. В 2023 году торговый баланс может сократиться практически вдвое, поскольку санкции оказывают давление на сектора, на которые приходится большая часть экспортных потоков России.

3. Согласно статистике ITC Trade Map, Китай и Турция были одними из основных торговых партнеров России в 2022 году. Ожидается, что это лидерство сохранится

и в 2023 году, наряду с дальнейшим укреплением двусторонних торговых связей со странами Ближнего Востока и Азии. В настоящее время альтернатив, помимо расширения сотрудничества с Ираном и Индией, например, не наблюдается, поэтому акцент на Азию, скорее всего, сохранится и в 2023 году. Подводя итоги текущей ситуации России в международной торговле, необходимо отметить, что Китай играет все большую роль в общей структуре рынка, как в качестве крупного покупателя российских товаров, так и в качестве важного поставщика товаров для российской отечественной промышленности.

4. Страны ЕАЭС и СНГ, в число которых входит Беларусь, также будут ключе-

выми торговыми партнерами и будут активно развивать двусторонние торговые отношения. Учитывая текущие обстоятельства и ограничения, в 2023 году ожидается продолжение тенденции снижения доли ЕС в торговле с Россией, в то время как доля с Китаем, Турцией, Индией и Казахстаном будет расти.

5. Однако можно ожидать, что отдельные европейские страны останутся в списке основных торговых партнеров России. В 2023 году ситуация будет зависеть от того, как будет развиваться геополитическая ситуация и санкционная деятельность других стран. Результаты за 2022 год в основном подтверждают это.

#### Библиографический список

1. Буценко И.Н., Муратова А.С. Тенденции развития внешней торговли России товарами // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Экономика и управление. – 2015. – №2. – С. 38-46.

2. Пискулова Н.А. Современные тенденции и особенности развития российской внешней торговли // Вестник МГИМО. – 2015. – №6 (45). – С. 225-235.

3. Трифонова Е.Ю., Кемаева М.В., Приказчикова Ю.В. Оценка современного состояния и перспектив развития внешней торговли российской Федерации // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – № 1. – С. 2-10.

4. Официальная статистика // Федеральная служба государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/statistics/accounts> (дата обращения: 09.05.2023).

5. Trade Map // International Trade Centre. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://intracen.org/resources/tools/trade-map> (дата обращения: 09.05.2023).

6. Ван И. Современное состояние и тенденции развития внешней торговли России на фоне электронной торговли // Финансовые рынки и банки. – 2022. – №12.

7. Оборот внешней торговли России вырос за 2022 г. на 8,1% // Коммерсантъ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/5873810> (дата обращения: 09.05.2023).

8. Как за год изменилась внешняя торговля России // Ведомости. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2023/03/14/966321-kak-izmenilas-vneshnyaya-torgovlya-rossii> (дата обращения: 09.05.2023).

---

## TRENDS IN FOREIGN TRADE IN THE CURRENT DEVELOPMENT ENVIRONMENT

**N.A. Budarina**, *Doctor of Economic Sciences, Associate Professor*

**M.K. Gorokhova**, *Graduate Student*

**Russian Customs Academy**

**(Russia, Lubertsy)**

**Abstract.** *This research paper analyzes the trends in the development of foreign trade of the Russian Federation in the context of sanctions restrictions and changes in the directions of commodity flows, which made it possible to identify the main sectors (factors) that have significantly affected the reduction of imports in 2022 - the most technological sectors (machinery and equipment, transport, etc.), while there was no significant pressure on exports, they increased in 2022. The main trends in the development of foreign trade in the current environment are as follows: a possible reduction in exports in 2023; the trade balance may also shrink, almost 2 times in 2023; China, Turkey, India and Kazakhstan will be the main trading partners, while the EU share in trade with Russia will shrink. The relevance of this topic is due to the need to continuously monitor the situation in the development of Russian foreign trade in order to identify new priorities and trends in economic development in conditions of uncertainty.*

**Keywords:** *Russian foreign trade, international trade, sanctions, sanctions restrictions, Russian exports and imports, trading partners, foreign trade trends.*

## КОММУНИКАЦИОННЫЕ ТРЕНДЫ НА РЫНКЕ АЛКОГОЛЯ НА ПРИМЕРЕ ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

А.О. Веллер, магистр

Санкт-Петербургский государственный университет  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-165-168

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются современные мировые тренды в продвижении винодельческой продукции, которые будут столь же актуальны и для российского винного рынка. Несмотря на проводимую Российской Федерацией политику импортозамещения и введение ряда экономических санкций против России, мы не можем полностью игнорировать зарубежные тренды в сфере продвижения винной продукции, так как многие из них также будут актуальны и для многих российских потребителей. В этой статье мы рассмотрим некоторые из них.

**Ключевые слова:** маркетинговые коммуникации, коммуникационные тренды, продвижение российских вин, винодельческая продукция, продвижение алкогольных брендов.

Наиболее актуальные тренды винной отрасли можно поделить на 3 основные группы: потребительские тренды, продуктовые тренды и технологические тренды, но все они так или иначе прямо влияют на особенности построения маркетинговых коммуникаций в винной сфере и могут называться коммуникационными трендами.

### Потребительские тренды

*Женщины как одна из наиболее перспективных категорий потребителей вина:* расширение профессиональных и творческих границ для женщин сделало их главным потребителем не только 20-го, но и 21-го века. В результате борьбы за равные права, женщины добились и того, что уровень социального неодобрения периодически выпивающих женщин значительно снизился, и теперь женщина, покупающая для себя бутылку вина, не выглядит неблагоприятно. Именно вино является наиболее популярным алкогольным напитком среди женской аудитории, так как обладает богатыми вкусовыми качествами, широкой сортовой палитрой, не содержит столько калорий и сахара как крепкие напитки и алкогольные коктейли, и не влияет на фигуру так, как пиво. Е. Резник отмечает, что женщины чаще всего выбирают для себя вино в случаях, когда они просто хотят себя порадовать и провести время наедине с собой, подразу-

мевая под употреблением вина свободу, отдых и расслабление после рабочего дня, совместный отдых в кругу друзей и семьи [6].

*Миллениалы как ключевая целевая группа потребителей:* миллениалы – это возрастная группа потребителей (от 25 до 34 лет), подающая большие надежды для винного рынка, так как эта группа начинает проявлять интерес к вину в более раннем возрасте, чем предыдущие поколения, и по данным итальянского исследования, вина пьют они тоже намного больше [4]. Это самое многочисленное поколение в истории, насчитывающее около 2,5 миллиардов человек, из которых 90% используют Интернет, являясь «цифровыми аборигенами» [7]. По мнению Вагнер, Олсен и Тач, это единственная категория потребителей, в которой большую часть составляют мужчины. Кроме того, в отличие от других возрастных групп, миллениалы начинают свой «винный путь» не с белого или розового вина, как другие группы, а именно с красных вин, к которым многие целевые группы приходят позже [8]. Во многих случаях интерес к вину у этой группы потребителей сформировался из-за того, что они с самого детства видели, как их родители и другие взрослые пьют вино, поэтому можно сказать, что миллениалы фактически выросли «с вином на столе» [6]. Но с этим согласны далеко не все –

итальянские ученые А. Маттиаччи, Ф. Цеккотти и С. Нози выяснили, что молодые потребители испытывают сложность при выборе вин, а когнитивное несоответствие снижает их способность понимать значение всей информации о продукте, предоставляемой производителями и продавцами. Они подчеркивают, что связанная с вином «когнитивная сложность» может помешать молодым потребителям покупать и пить вино, заставляя их отдавать предпочтение «более простым» алкогольным напиткам, таким как пиво и сидр, а значит производители вина должны больше инвестировать в «когнитивное упрощение» продукта, чтобы вернуть предпочтения молодых потребителей и увеличить продажи [4].

*Тренд на здоровый образ жизни, заботу о здоровье, вегетарианство:* и женщины, и миллениалы одинаково стремятся к заботе о собственном здоровье, не пренебрегают спортом и посещением тренажерного зала, выбирают для питания качественные и здоровые продукты без вредных добавок и примесей. Кроме того, за последние десятилетия все большую популярность набирает отказ от продукции животного происхождения (вегетарианство и различные его формы), все более популярными становятся продукты, отмеченные метками «organic», «natural ingredients», «есо», «gluten free» «GMO free» и так далее. Тенденция к повышенному вниманию к здоровью усугубилась пандемией Covid-19, и теперь винным брендам как никогда важно учитывать экологические и социальные запросы рынка.

Подобная смена потребительских предпочтений уже повлияла на сферу ресторанов и общественного питания, где наличие вегетарианских позиций в меню считается уже не просто хорошим тоном и заботой о потребителях, но практически обязательным. В случае с алкогольным вином, винодельням и виноторговым компаниям необходимо выстраивать свою коммуникацию с потребителями таким образом, чтобы вино воспринималось как часть здорового образа жизни, а не как вредный и запрещенный продукт.

### **Продуктовые тренды**

*Биодинамическое и органическое вино:* в последние годы обеспокоенность потребителей по поводу воздействия сферы производства пищевых продуктов на окружающую среду значительно возросла, в связи с чем многие производители стремятся показать своим клиентам вклад, вносимый организацией в решение мировых экологических проблем. Подобные изменения в потребительском мировоззрении оказывают влияние и на винодельческую отрасль, где все большую популярность приобретают «органические», «биодинамические» вина, и «природосообразное» (интегрированное) виноградарство.

Относительно недавно был даже создан ряд официальных систем сертификации экологически чистой продукции. Результаты исследования, проведенного Мацароччи, Ругерри и Корси подчеркивает тот факт, что потребители готовы платить значительно больше за винные позиции, обладающие подобным сертификатом [5].

*Альтернативные форматы винной упаковки:* следующий «зеленый» тренд заключается в использовании альтернативной упаковки, которая не только оказывает благоприятное воздействие на окружающую среду, но и в определенных ситуациях является более удобной для потребителей. Традиционные стеклянные винные бутылки хоть и сделаны не из пластика, всё равно негативно влияют на окружающую среду и-за большого количества выделяемого при их производстве углерода. Именно поэтому на западных рынках все большую популярность приобретают новые форматы винной упаковки, такие как «пакет в коробке» или «тетрапак», алюминиевые банки и облегченные бутылки для игристого вина.

На развитие этого тренда повлияла и пандемия Covid-19, т.к. в связи с ограничениями многие потребители обратили внимание на более объемные форматы вина, и напротив – на более маленькие, которые представляют из себя одну порцию, которую можно себе позволить после работы.

### **Технологические тренды**

*Развитие электронной коммерции:* Пандемия Covid-19 оказала существенное

влияние на электронную коммерцию в винной отрасли и в некоторых западных странах наблюдался экспоненциальный рост онлайн-торговли алкоголем, а также обильный поток инвестиций в предприятия этой сферы, что позволяет нам предположить, что тренд сохранится и по окончании пандемии. Все это оказалось сильным ударом для канала HoReCa, а вот онлайн-продажа алкогольной продукции напротив лишь укрепила свои позиции. Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод о том, что развитие рекламных технологий и интерактивных коммуникаций в интернете открывает широкие возможности и для интернационализации бизнеса, направленного на производство и продажу вина.

В России продажа алкогольной продукции в интернете находится под запретом, но в профессиональном винном сообществе всё чаще возникают обсуждения о снятии запрета при условии сохранения контроля за продажей продукции несовершеннолетним. При снятии этих ограничений, перед менеджерами по маркетингу в винной отрасли откроются принципиально новые возможности, которых не было прежде, т.к. время от первого контакта с потребителем до совершения им покупки может очень сократиться.

*Использование QR-кодов:* Любой современный смартфон оснащен устройством для сканирования QR-кода, или же подобное приложение можно легко и бесплатно на него установить, однако этот инструмент все еще не используется в той мере, как мог бы. В то же время, сканирование QR-кода может быть незаменимым коммуникационным инструментом винного маркетинга, и размещение производителем QR-кода на этикетке винной бутылки позволило бы потребителям загружать текст, аудио или видео с информацией о конкретной бутылке вина; буклеты, брошюры, презентации и статьи винодельни; загружать приложения на свой смартфон; открывать сторонние приложения и сайты [2].

*Технологии виртуальной и дополненной реальности:* VR и AR-технологии стремительно развиваются с каждым годом, и в

скором времени они могут оказывать прямое влияние на способы коммуникации с аудиторией на рынке FMCG. В 2018 году уже было продемонстрировано, как именно технологии дополненной реальности в обычном смартфоне могут повлиять на продвижения винной продукции. Австралийская компания «Treasury Wine Estates» запустила линейку вина «19 Crimes» еще в 2012 году. Основной «изюминкой» коллекции была визуальная стилистика и сторителлинг – на каждой бутылке вина была изображена фотография реального преступника, который был осужден за одно из легендарных 19 преступлений, которые якобы были описаны в засекреченных материалах. Для усиления эффекта было разработано мобильное приложение, благодаря которому при наведении камеры телефона на бутылку, изображенный на ней персонаж начинал рассказывать историю своего преступления. Подобный креатив не оставил никого равнодушным, однако с тех пор использование AR-технологий в винной отрасли не продвинулось, хотя имеет перед собой огромные перспективы. Внедрение таких технологий может позволить предприятиям винодельческой отрасли добиваться тех же целей, что и с помощью QR-кодов, однако делать это еще более эффективно. С помощью дополненной реальности потребитель сможет «оживить» картину, изображенную на этикетке и услышать о вкусовых характеристиках вина в бутылке, или же историю самой винодельни. В условиях различных ограничений на коммуникации в винной сфере, а также ограниченного места для текста на задней стороне винной этикетки, подобные инструменты помогут нестандартно и более эффективно реализовывать коммуникационную стратегию предприятия винной отрасли.

Таким образом, в ходе проведенного исследования были выявлены актуальные отраслевые тренды, которые следует учитывать при построении коммуникационной стратегии для российских винных брендов. Также хотелось бы отметить, что несмотря на большое количество законодательных ограничений на рекламу и PR алкогольной продукции, для специалистов

в области маркетинга все ещё остается большое поле возможностей для установления контакта с потенциальной целевой аудиторией, а количество этих коммуни-

кационных инструментов напротив, только продолжает расти с развитием интернета и современных технологий.

#### Библиографический список

1. Brabazon T., Winter M., Gandy B., Digital Wine: How QR Codes Facilitate New Markets for Small Wine Industries // Springer Briefs in Business. – 2014. – 21 p.
2. Mattiacci A., Ceccotti F., Nosi C., Lessons from Italian Youngsters: how to deal with wine complexity by Marketing Management. – Managing the wine business: research issues and cases. – Milano: McGraw-Hill, P. 151-170.
3. Mazzocchi C., Giordano Ruggeri, Stefano Corsi, Consumers' preferences for biodiversity in vineyards: A choice experiment on wine // Wine Economics and Policy. – 2019. – №8. – P. 155-166.
4. Resnick E., Palgrave M., Wine brands: Success Strategies for New Markets. – New Consumers and New Trends, 2008. – P. 62-63.
5. Viana N.A. Digital wine marketing: Social media marketing for the wine industry // 39th World Congress of Vine and Wine, BIO Web of Conferences. – 2016. – №7. – P. 03011.
6. Wagner P., Olsen J., Liz Thach. Wine marketing&sales: success strategies for saturated market // Third edition, The wine appreciation guild, San Francisco. – 2019. – P. 6.

## COMMUNICATION TRENDS IN THE ALCOHOL MARKET ON THE EXAMPLE OF THE WINE INDUSTRY

**A.O. Veller**, *Graduate Student*  
**Saint-Petersburg State University**  
**(Russia, Saint-Petersburg)**

**Abstract.** *This article examines the current global trends in the promotion of wine products, which will be equally relevant for the Russian wine market. Despite the import substitution policy pursued by the Russian Federation and the introduction of a number of economic sanctions against Russia, we cannot completely ignore foreign trends in the promotion of wine products, as many of them will also be relevant for many Russian consumers. In this article we will look at some of them.*

**Keywords:** *marketing communications, communication trends, promotion of Russian wines, wine products, promotion of alcoholic brands.*

## ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ

Л.З. Вильданова, студент

Р.Р. Яруллин, д-р экон. наук, профессор

Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-169-172

***Аннотация.** В данной статье автор стремился, акцентировать внимание на существующие факторы и ограничения, влияющие на эффективность организации системы внутреннего контроля. Кроме того, не обошлось без внимания насчет проблемных элементов эффективности системы внутреннего контроля организации. Отмечается так же, что результативным фактором при проведении внутренних проверок является физический контроль, а именно: инвентаризация ценностей, осмотр и подсчет материальных активов.*

***Ключевые слова:** факторы и ограничения, эффективность деятельности, инвентаризация, проблемные элементы, внутренний контроль.*

Вопросы организации построения системы внутреннего контроля с каждым годом становятся все актуальней, видимо, это осознается и на государственном уровне, что объясняется содержанием «ст. 19 Федерального закона №402-ФЗ «О бухгалтерском учете», предусматривающей для всех субъектов, на которых распространяется выше названный закон, обязанность организации и осуществления внутреннего контроля совершаемых фактов деятельности организации» [1]. Однако внедрение системы внутреннего контроля в большинстве случаев либо игнорируется, либо реализуется формально.

На сегодняшний день эффективность системы контроля зависит от соблюдения нормативно-правовых актов и требований внутренних документов организации, регулирующих деятельность организации. Эти требования не содержат определенных наборов показателей, позволяющих сделать объективное заключение об эффективности функционирования системы внутреннего контроля, а факторы, влияющие на эффективность, носят глобальный характер в отрыве от текущей ситуации процесса в организации.

Я считаю, что каждая организация сама должна выработать перечень показателей для оценки эффективности функциониро-

вания системы внутреннего контроля и процедуры расчета этих параметров. На мой взгляд, система внутренних проверок позволяет оперативно устранять недостатки деятельности, тем самым повышать эффективность ее работы.

Однако существующие факторы, влияющие на эффективность организации системы внутреннего контроля не всегда отражают текущую ситуацию в компании и относят её к очередным бюрократическим требованиям законодательства.

На мой взгляд, каждый директор обязан организовать внутренний контроль с целью соблюдения интересов собственников. Потери компаний в отсутствие работающей системы внутреннего контроля огромны. Наиболее часто встречающиеся проблемные элементами с точки зрения эффективности системы внутреннего контроля: учредительные документы; соблюдение законодательства; разделение полномочий; защита "периметра"; материальная ответственность; защита информации; ценообразование.

Прежде чем перейти непосредственно к анализу факторов эффективности контроля в отдельной организации по проблемным элементам, необходимо вернуться к мысли, что контроль способен предотвращать конфликты с внешней и

внутренней средой. Любые вероятные изменения (внутренние или внешние) должны быть идентифицированы заранее, и при их возникновении должны быть применены меры, смягчающие их воздействие на бизнес.

К факторам, влияющим на внутренний контроль, в первую очередь относят:

- деятельность и решения совета директоров, комитета по аудиту и высшего руководства;

- критерии исполнения и вознаграждения;

- кодекс поведения и этики;

- внутренний и внешний аудит;

- законодательство [2].

Так же существуют факторы, оказывающие влияние на принятие решения о форме организации внутреннего контроля (рис. 1).

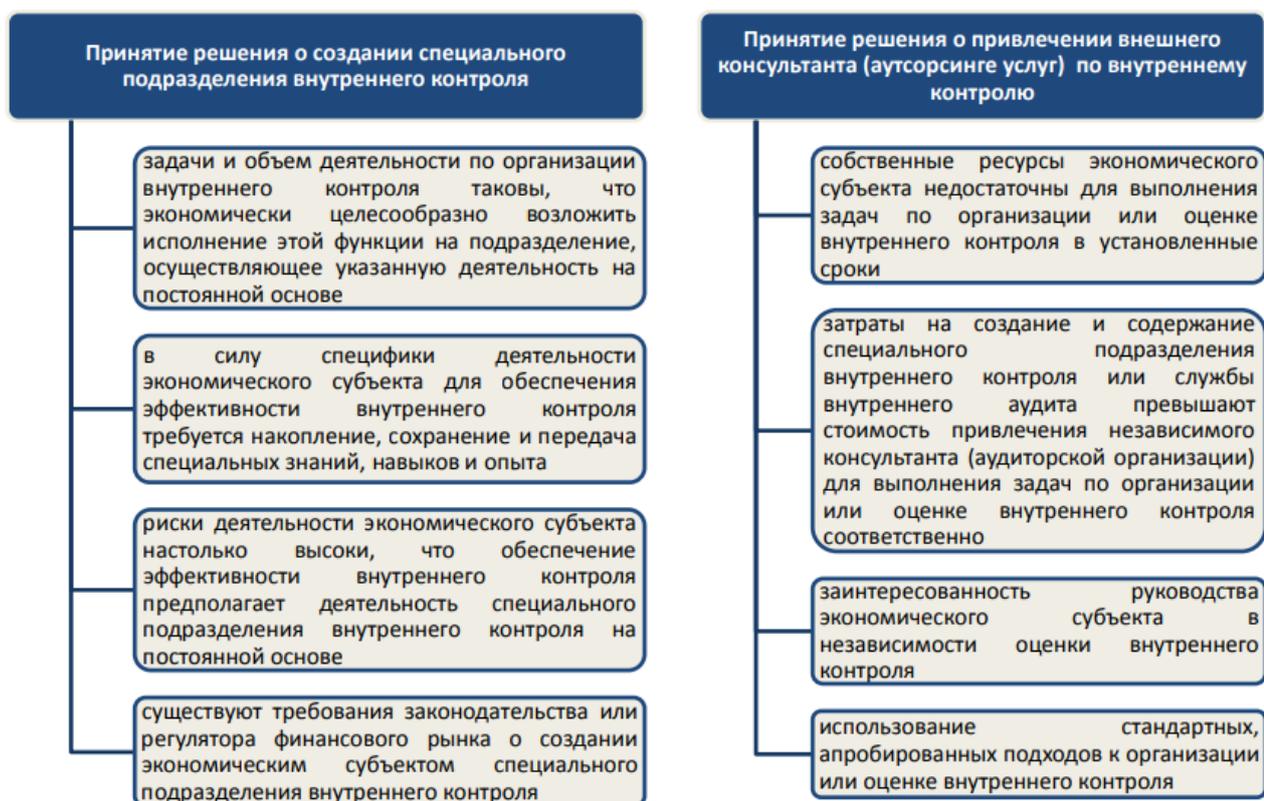


Рис. 1. Факторы, оказывающие влияние на принятие решения о системе внутреннего контроля [4]

Все факторы и последующие решения в конечном итоге, должны способствовать достижению конечных целей организации, успешному функционированию организации, позволяя ей должным образом реагировать на значительные риски (операционные, финансовые, риски соблюдения правовых норм и другие) в процессе достижения своих целей. Сюда относится также обеспечение сохранности активов и своевременное выявление, и управление обязательствами.

Однако эффективность внутреннего контроля может быть ограничена (рис. 2). Данные ограничения создают дополнительные трудности и могут негативно повлиять на эффективность организации и её системы внутреннего контроля. А неправомерные действия руководства в обход действующей системы внутреннего контроля или внедрение блокирующих средств контроля может формировать негативные суждения о рисках и снижать эффективность организации в целом.



Рис. 2. Ограничения эффективного функционирования системы внутреннего контроля в организации

Таким образом, факторы и ограничения, возникающие вокруг системы внутреннего контроля организации, могут обеспечить лишь разумную уверенность в достижении организацией целей.

Не стоит забывать, что суждение человека при принятии решения может оказаться неверным из-за чего системе внутреннего контроля могут возникнуть сбои вследствие влияния человеческого фактора.

Также функционирование того или иного средства контроля может оказаться неэффективным, например, когда информация, полученная для целей внутреннего контроля (например, отчет об отклонениях), используется недостаточно эффективно, поскольку лицо, ответственное за анализ такой информации, не понимает ее назначения или не в состоянии предпринять соответствующие действия [4].

Таким образом, систему внутреннего контроля можно организовать самостоятельно, либо с помощью консультантов и аудиторов. Грамотный внутренний кон-

троль позволяет существенно сократить потери в бизнесе и повысить эффективность компании. И на наш взгляд, одним из наиболее емким и результативным фактором при проведении внутренних проверок является физический контроль, а именно: инвентаризация ценностей, осмотр и подсчет материальных активов (производственных запасов, денежных средств, основных фондов и др.), а также инвентаризация расчетов и обязательств и других статей баланса.

Проведение инвентаризации является не только инструментом внутреннего контроля организации, а также контрольным мероприятием бухгалтерского и налогового учёта. Грамотное проведение и оформление результатов инвентаризации является залогом успешной подготовки и сдачи годовой бухгалтерской отчётности [7].

Организация, которая не проводит инвентаризацию или делает это формально, может нарушить требования российского законодательства. Грубые нарушения требований отчетности, в том числе требова-

ния к бухгалтерской (финансовой) отчетности влекут за собой административную ответственность, серьезные штрафы и подрывают деятельность системы внутреннего контроля, а тем более всей организации.

В завершении хотелось бы отметить, что факторы и ограничения, возникающие в процессе деятельности не замыкаются на одном уровне, а продолжают расти в коли-

честве и объемах в зависимости от роста организации и её производственных нужд. В связи с чем, особое внимание, которое во время приложит руководство к системе внутреннего контроля, будет способствовать анализу и позволит оценить эффективность деятельности, минимизировать и настроить эффективные бизнес-процессы в организации и предугадать возможные риски в деятельности.

#### Библиографический список

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция от 30.12.2021 N 443-ФЗ).
2. Алпеев, А.С. Проблемы корректного определения термина «риск» и терминов на его основе // Надежность. – 2021. – № 1. – С. 53-59.
3. Антикризисный менеджмент / Под ред. А.Г. Грязновой. – М.: Ассоциация авторов и издателей «Тандем». – М.: ЭКМОС, 2021 – 368 с.
4. Бектурганова А.А., Бейшенов Э.З. Факторы эффективности деятельности службы внутреннего аудита: теоретический аспект // Вестник КЭУ им. М. Рыскулбекова. – 2018. – С. 3-11.
5. Гусарова Л.В. Организация внутреннего аудита в некоммерческих организациях // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2019. – № 1.
6. Михеев В.В. Организация внутреннего контроля в бюджетной сфере. Возможные подходы // Бюджет. – 2020. – № 11.
7. Пакшина Т.П. Подходы к методике оценки эффективности внутреннего аудита // Сборник трудов Международной научно-практической конференции «Социально-экономическое развитие организаций и регионов Беларуси: эффективность и инновации». – 2021. – С. 254-257.

### FACTORS INFLUENCING THE EFFECTIVENESS OF THE ORGANIZATION OF THE INTERNAL CONTROL SYSTEM

**L.Z. Vildanova**, *Student*

**R.R. Yarullin**, *Doctor of Economic Sciences, Professor*

**Ufa Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)**

**Abstract.** *In this article, the author sought to focus on the existing factors and limitations that affect the effectiveness of the organization of the internal control system. In addition, attention was paid to the problematic elements of the effectiveness of the organization's internal control system. It is also noted that the effective factor in the conduct of internal audits is physical control, namely: inventory of values, inspection and calculation of tangible assets.*

**Keywords:** *factors and limitations, performance efficiency, inventory, problematic elements, internal control.*

**ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА**

**И.В. Габидуллин, студент**

**Научный руководитель: Р.Р. Яруллин, д-р экон. наук, профессор**

**Уфимский филиал Финансового университета при правительстве РФ  
(Россия, г. Уфа)**

*DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-173-176*

**Аннотация.** В данной статье рассматривается понятие и сущность интеллектуального капитала. Актуальность заявленной темы заключается в том, что происходит переход к качественно новому подходу социально-экономического развития, основным фактором которого является интеллектуальный капитал. Развитие национального благосостояние напрямую зависит от научно-технического прогресса, новых разработок, а также внедрения технологий и развития человеческого капитала. Развитие экономики определяется инновационной направленностью. В ходе работы раскрыты проблемы интеллектуального капитала в РФ и пути их решения. Обозначены направления развития интеллектуального капитала в РФ.

**Ключевые слова:** интеллектуальный капитал, инновации, инновационное развитие, интеллектуальный ресурс, научно-технический прогресс.

Отличительной чертой новой экономики является то, что она тесно связана с интеллектуальным капиталом и интеллектуальной собственностью. Это одни из самых главных компонентов, которые характеризуют современную экономику. Эпоха инновационной экономики коренным образом отличается от индустриальной экономики, которая опирается на природные ресурсы, на добывающую промышленность и т.д. На национальном уровне ведущую роль играет интеллектуальный капитал, использование которого является основной деятельностью экономического субъекта.

Главным преимуществом интеллектуального капитала перед физическими активами является то, что его нельзя скопировать или украсть. Поэтому данный актив все больше приобретает актуальность и общество оценивает вложения в сферу инноваций как основу богатства.

Интеллектуальный капитал – знания, навыки и производственный опыт конкретных людей и нематериальные активы, включающие патенты, базы данных, программное обеспечение, товарные знаки и др., которые используются в целях максимизации прибыли и других экономических и технических результатов.

Интеллектуальный капитал обладает большим потенциалом. Данный потенциал должен быть направлен на развитие социально-экономических сфер государства. Именно интеллектуальный капитал задает темп и характер обновления технологии производства и его продукции, которые в дальнейшем становятся главным конкурентным преимуществом на рынке, а также развивают внутренний рынок [1]. Нематериальные активы превращаются в полезные ресурсы, которые обеспечивают преимущество на рынке инноваций и повышают инвестиционную привлекательность страны.

Интеллектуальный капитал затрагивает все сферы национальной экономики. Государство, инвестируя в инновационную деятельность получает социальную, хозяйственную, экологическую и политическую выгоду. Главной же целью национальной экономики является формирование конкурентоспособных преимуществ.

Интеллектуальный капитал имеет смысл рассматривать совместно с научно-техническим прогрессом. Оказывая взаимное влияние друг на друга получается новый продукт и технологии. На первоначальном этапе необходимо инвестировать средства в данные направления. Результа-

ты данной деятельности появляются не сразу [1].

В РФ наблюдается высокий уровень грамотности. Население достаточно образовано и занимается развитием интеллектуальной направленности. Благодаря этому в РФ накоплен огромный потенциал в интеллектуальной сфере. В социальной структуре России достаточно значительный удельный вес занимает группа лиц, связанных научно – исследовательской деятельностью. В России достаточное количество квалифицированных специалистов, а также рабочей силы, которые обладают необходимыми знаниями. Многие имеют огромный опыт с сложными техническими системами. Издавна наша страна славится системой образования. Многие специалисты уезжают в зарубежные страны и их умственный потенциал, наработанный в России, занимает должное место. Но все же обладая таким человеческим ресурсом, сектор ИК подвергался негативному влиянию на протяжении восьми лет.

Другие страны привлекают наших отечественных специалистов, тем что у них выстроенная эффективная модель управления интеллектуальным капиталом и инновационными разработками.

В России сформировалось тенденция увеличения затрат на организации с наукоемкой продукцией. Это показывает, что на интеллектуальный капитал в стране имеет огромную актуальность. Государство определяет вектор развития экономики с учетом этой особенности.

В Российской Федерации стоит задача эффективного управления интеллектуальной собственностью. Необходимо форми-

рование инновационных технологий, обновление или создание новых производственных мощностей. Так же важную роль играет инновационная активность персонала.

Эксперты говорят, что интеллектуальный потенциал России составляет около 450 млрд. долларов. В стране живет 14% численности все ученых мира. Однако Российская Федерация контролирует только 0,8% рынка исследовательской деятельности. По мнению экспертов, при должном подходе и грамотном использовании научного потенциала страны, за 11-13 лет позволят России приблизиться к странам лидерам [2].

На сегодняшний день, когда страна изолирована от мировой экономике, органам власти следует сделать упор на технологии, которые заменили бы зарубежные. Многие специалисты IT сферы держат ориентир на технологические страны. Наши отечественные специалисты хорошо ценятся за рубежом. Имея огромный потенциал и человеческие ресурсы, Россия распоряжается данными активами неэффективно. Причиной этому является то, что РФ все еще на 80% является экспортно-сырьевой страной и не уделяется должного внимания другим сферам экономики. Наблюдается достаточное количество проблем, которые необходимо решить.

Первым показателем, который показывает состояния Российского рынка интеллектуального капитала, выступает уменьшение количества организаций, которые выполняют научные исследования и занимаются разработками в сфере инноваций (рис. 1).

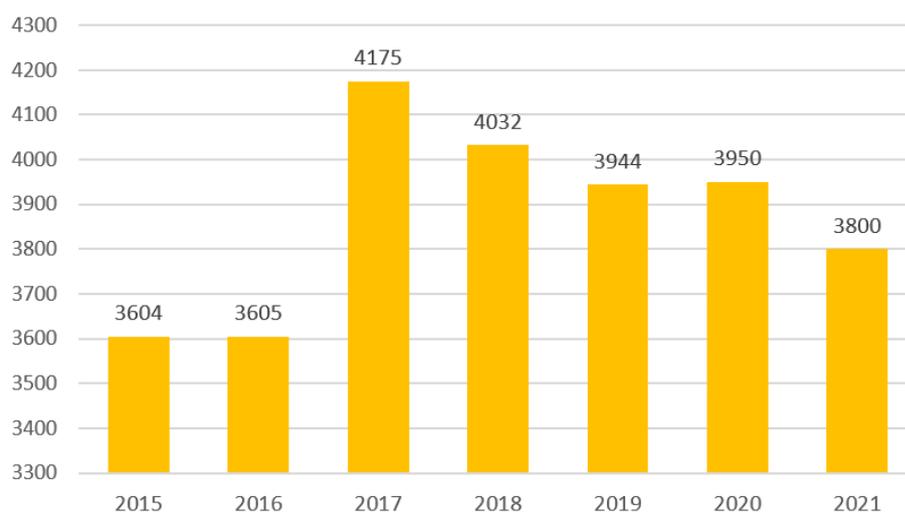


Рис. 1. Динамика числа организаций, выполняющих научные исследования на территории России в период 2015-2021 гг. [4]

В 2017 году было большое увеличение организаций научной направленности. Это было связано большим финансированием данной отрасли. В 2007 году в России насчитывалось 4175 организаций, занимающихся исследованиями в инновационной сфере. В 2018 году произошло снижение до 4032 организаций и до 2021 наблюдался спад. На конец 2021 года в России функционировало всего 3800 организаций [4].

В период с 2015 по 2021 гг. численность занятого персонала на рынке интеллектуальной продукции стала уменьшаться с 738 тысяч человек до 662 тысяч человек, что на 76 тысяч человек меньше, чем в 2015 году. Связано это с уменьшением числа организаций, занимающихся научными исследованиями, так же на этот показатель повлиял экономический кризис 2019 года.

С каждым годом, объем внутренних затрат на научные исследования и разработки в сфере инновационной деятельности увеличиваются. Так, в 2015 году, объем внутренних затрат составлял 914669,1 млн. рублей, а в 2021 году – 1301490,9 млн. рублей, что на 386821,8 млн. рублей больше. Прослеживается тенденция, что количество выделяемых средств из бюджета Российской Федерации с каждым годом увеличивается. Это говорит о направленности государства на развитие интеллектуального капитала страны [4].

На отечественном рынке интеллектуального капитала есть так же не решенные проблемы следующего характера:

- в РФ число квалифицированных кадров в сфере инновационной направленности недостаточно, если его рассматривать в масштабах государства;
- Россия очень мало экспортирует продукцию интеллектуального характера;
- низкая патентная защита российских разработок.

Инвестиции в интеллектуальный капитал за последнее десятилетие так и не привела к устойчивому инновационному развитию Российской Федерации. Это говорит о неэффективном управлении инновационным потенциалом страны. По этой причине сокращаются число организаций и сотрудников, которые занимаются разработками. Переход к экономике знаний до сих пор является актуальным вопросом для нашей страны.

В долгосрочной перспективе, для нашей страны необходимо наращивать экспортную продукцию, несмотря на натянутые международные отношения. На сегодняшний день в России остро стоит вопрос поиска своего места в экономике знаний. Переход экономики на цифровую это глобальный процесс. Поскольку ее становление в отдельных регионах изменяет международную конкуренцию и разделение труда и не позволяет рассматривать разви-

тие других регионов вне контекста изменившихся условий.

Российская экономика держит вектор развития на инновационную направленность. Это предполагает модернизацию производства, создание и внедрение научных достижений, создание благоприятных условий для людей, работающих в этой сфере. Наша страна за счет этих действий создает новую экономику, основой которой будет являться знания, навыки, умения, компетенции людей, квалифицированный персонал. Все это поможет улучшить качество жизни людей, а государство повысит свою конкурентоспособность на международном рынке.

Таким образом, в современной экономике интеллектуальный капитал оказывает

одно из решающих влияний на макроэкономические процессы и отношения. Являясь основным движущим механизмом макроэкономических отношений, интеллектуальный капитал пронизывает их по горизонтали (интеллектуальный капитал населения государства) и вертикали (интеллектуальный капитал его руководящего состава). Выступая важнейшим фактором экономического роста для государств и их объединений и фактором развития макроэкономических явлений и процессов в государствах и между ними, интеллектуальный капитал в конечном итоге определяет экономическое состояние различных государств и благосостояние проживающего населения. При этом с течением времени его влияние все более возрастает [3].

#### Библиографический список

1. Журова Н.В. Правовая защита интеллектуальной собственности: учеб. пособие для вузов / в ред. И.И. Муроненко, Высш. шк. экономики. – М.: Юрайт.
2. Кириллюк О.М., Легчилина Е.Ю. Оценка интеллектуально-креативных ресурсов в системе управления организацией // *Фундаментальные исследования*. – 2019. – № 7-3. – С. 595-600.
3. Петров В.Р., Руда Ю.С. Организация передовой экономики России через развитие института интеллектуального капитала // *Инновации*. – 2019. – № 3.
4. Федеральная Служба Государственной Статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

## INTELLECTUAL CAPITAL AS A FACTOR OF ECONOMIC GROWTH

**I.V. Gabidullin**, *Student*

**Supervisor:** *R.R. Yarullin, Doctor of Economic Sciences, Professor*

**Ufa Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)**

**Abstract.** *This article discusses the concept and essence of intellectual capital. The relevance of the stated topic lies in the fact that there is a transition to a qualitatively new approach to socio-economic development, the main factor of which is intellectual capital. The development of national welfare directly depends on scientific and technological progress, new developments, as well as the introduction of technologies and the development of human capital. The development of the economy is determined by innovation orientation. In the course of the work, the problems of intellectual capital in the Russian Federation and ways to solve them are revealed. The directions of intellectual capital development in the Russian Federation are outlined.*

**Keywords:** *intellectual capital, innovation, innovative development, intellectual resource, scientific and technological progress.*

## ПРИМЕНЕНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РОССИИ

А.Р. Гималетдинова, студент

Научный руководитель: Р.Р. Яруллин, д-р экон. наук, профессор

Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-177-179

**Аннотация.** В статье изложены особенности использования искусственного интеллекта на финансовом рынке России. Описаны области применения искусственного интеллекта. Особое внимание уделено перспективному развитию индустрии роботоконсультирования в России в связи с высокой потребностью банков и финансовых учреждений в технологиях искусственного интеллекта.

**Ключевые слова:** искусственный интеллект, цифровая экономика, финансовый рынок, финансовые инновации.

В настоящее время искусственный интеллект (далее – ИИ) играет особую роль в развитии элементной базы цифровой экономики. Интеллект – это общая способность к познанию и решению трудностей, объединяющая все познавательные способности человека: ощущение, восприятие, память, представление, мышление, воображение.

На сегодняшний день нет единого подхода к определению понятия искусственного интеллекта. Однако в начале 1980-х гг. ученые в области теорий вычислений Барр и Файгенбаум предложили следующее определение понятия искусственного интеллекта: искусственный интеллект – это область информатики, занимающаяся разработкой интеллектуальных компьютерных систем, т.е. систем, обладающих способностями, которые мы традиционно ассоциируем с человеческим разумом, – понимание языка, способность рассуждать, решать проблемы и т.д. Позже ИИ стал включать в себя ряд алгоритмов и программных систем, особенность которых в том, что они могут решать определенные задачи так же, как человек, который обдумывал бы их решение [6, с. 402].

Технологии ИИ пользуются большим спросом в различных отраслях цифровой экономики. Области применения искусственного интеллекта охватывают как привычные технологии, так и возникаю-

щие новые направления, далекие от массового применения.

Особое внимание следует уделить применению ИИ в финансовой сфере. ИИ используется для целей прогнозирования рисков, обнаружения и выявления мошенничества. Компания MasterCard, создавшая международную платежную систему, несколько лет назад представила сервис Decision Intelligence. Он направлен на повышение точности подтверждения подлинных транзакций и снижение вероятности ложных отклонений платежей.

Искусственный интеллект предполагает использовать методы алгоритмической торговли, которая при принятии торговых решений использует превышающую скорость, на которую человеческое тело не способно. Это позволяет делать миллионы сделок в день без какого-либо вмешательства человека. Кроме этого, с помощью ИИ возможно осуществлять:

- исследования рынка и интеллектуальный анализ данных,
- управление личными финансами,
- управление финансовым портфелем,
- андеррайтинг: онлайн-кредитор Urstart анализирует большое количество потребительских данных и использует алгоритмы машинного обучения для построения моделей кредитного риска, которые прогнозируют вероятность дефолта. Их технология будет лицензирована для бан-

ков, чтобы они могли использовать ее для оценки своих процессов [5, с. 45].

Наиболее актуальными для России областями применения технологий искусственного интеллекта и машинного обучения являются банковский сектор, ретейл, страховые компании, телеком, нефтяная промышленность, беспилотный транспорт и транспорт «Умный город» и другие.

В соответствии с Указом Президента РФ от 10 октября 2019 г. № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» утверждена Национальная стратегия развития искусственного интеллекта на период до 2030 года. Это обеспечило полноправное использование ИИ.

Одним из известных примеров использования ИИ нынче является биометрическая система безопасности, позволяющая автоматически распознавать человека. Данная система всюду используется различными банками для оптимизации работы [4, с. 98].

В России Альфа-Банк разработал финансовый инструмент в виде специального приложения, которое способно анализировать поведенческие предпочтения клиента по потоку его расходов, на основе чего давать рекомендации, напоминать об оплате регулярных платежей.

Финансовые инновации все активнее взаимодействуют с инновационной реальностью, переходя из банковского сектора в реальный сектор экономики.

Российский рынок искусственного интеллекта вступает в зрелую фазу развития. Крупные ИИ-проекты, локомотив индустрии – большие компании: они вкладывают деньги в технологии и видят в этом финансовую перспективу. Так, «Сбер»

планирует вложить в искусственный интеллект около 2 млрд. долларов в ближайшие четыре года и заработать за то же время около 6 млрд.

«Сбер» получает доход от продажи своих разработок как сервис. В 2020 году банк запустил систему виртуальных ассистентов «Салют»: они оплачивают покупки, переводят деньги и выбирают кино на вечер – достаточно дать нужную голосовую команду. Чтобы пользоваться функциями в полном объеме, предлагают купить ТВ-приставку SberBox и смарт-дисплей SberPortal. Кроме того, банк улучшает внутренние процессы с помощью искусственного интеллекта. Он использует собственную систему распознавания лиц, которая позволяет быстрее и проще идентифицировать клиентов. Недавно система получила международный приз и сейчас считается лучшей в России.

Не отстаёт и «Яндекс». Компания одной из первых в России стала разрабатывать беспилотные автомобили и сегодня внедряет полезные ИИ-решения для бизнеса. У «Яндекса» есть собственные разработки, которые конкурируют с продуктами Google и Amazon.

Среди них Yandex SpeechKit – сервис распознавания и синтеза речи на нескольких языках. Он известен по голосовой станции «Алиса». «Яндекс» вывел технологию в массы – сегодня каждая компания может внедрить её в свою ИТ-инфраструктуру [3].

Таким образом, в настоящее время искусственный интеллект в России развивается быстрее, чем когда-либо, уже есть опасения, что это революционная технология с огромным потенциалом, которая изменит мир.

#### Библиографический список

1. Указ Президента Российской Федерации от 10.10.2019 № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201910110003>.
2. Инвестиции в искусственный интеллект (ИИ) в 2023 году. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru-crypto.com/investicii-v-iskusstvennyj-intellekt>.
3. Искусственный интеллект поможет увеличить прибыль на финансовом рынке. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2022/11/16/dengi-zarabotaet-robot.html>.
4. Конягина М.И. Основы цифровой экономики: учебник и практикум для Вузов. – М.: Юрайт, 2023. – 234 с.

5. Павлова Т.П. Философия и методология искусственного интеллекта: учебное пособие. – М.: МАИ, 2022. – 94 с.

6. Сергеев Л.И., Сергеев Д.Л., Юданова А.Л. Цифровая экономика: учебник для Вузов. – М.: Юрайт, 2023. – 436 с.

## **APPLICATION OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE RUSSIAN FINANCIAL MARKET**

**A.R. Himaletdinova**, *Student*

**Supervisor:** *R.R. Yarullin, Doctor of Economic Sciences, Professor*

**Ufa Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)**

***Abstract.** The article describes the features of the use of artificial intelligence in the financial market of Russia. The fields of application of artificial intelligence are described. Special attention is paid to the prospective development of the financial consulting industry in Russia due to the high demand of banks and financial institutions for artificial intelligence technologies.*

***Keywords:** artificial intelligence, digital economy, financial market, financial innovations.*

## ЧТО НЕОБХОДИМО ДЛЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РФ

А.В. Елисеева, студент

Р.Р. Ярулин, д-р экон. наук, профессор

Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-180-185

***Аннотация.** В данной статье рассматривается финансовый рынок, как один из самых быстро развивающихся и довольно рискованный элемент финансовой системы Российской Федерации. Достаточно большое внимание уделяется и направлено на развитие и функционирование финансового рынка инвесторами и прочими юридическими лицами. В статье так же рассматривается место финансового рынка в системе государства и его специфика, выполняемые функции, и сегменты.*

***Ключевые слова:** финансовый рынок, финансы, рынок, фондовый рынок, инвестиции.*

В современной динамичной финансовой среде, где непрерывно происходят активные изменения, новые платформы и технологии появляются на горизонте. Обеспечение эффективного правового регулирования национального финансового рынка и его непрерывное усовершенствование становятся главными приоритетами правительств передовых стран.

Прежде всего, важно отметить, что финансовый рынок – это определенная структура, предоставляющая возможность покупать и продавать ценные бумаги, драгоценные металлы и другие ликвидные активы. В контексте Российского финансового рынка, его можно считать наиболее рискованным не только в связи с быстрыми темпами роста, но и в связи с западными санкциями.

Одновременно с этим, финансовый рынок России все еще находится в процессе развития и нельзя считать его «зрелым» по

сравнению с зарубежными аналогами [1, с. 1559].

Основная цель развития финансового рынка заключается в служении интересам общества и обеспечении роста благосостояния граждан. Финансовый рынок должен способствовать удовлетворению потребностей граждан и развитию экономики страны путем выполнения своих ключевых функций, таких как аккумуляция сбережений, превращение их в инвестиции и управление рисками.

Однако, на фоне текущей ситуации, можно наблюдать отток капитала из российского рынка, особенно со стороны иностранных инвесторов. Статистическая информация о фактическом оттоке капитала за 2022 год (первое полугодие) отражают достаточно большой рост по сравнению с предыдущим годом. Фактический отток капитала составил 138 миллиардов долларов, что на 91,66% больше, чем в 2021 году, что отражено на рисунке 1 [2, с. 24].

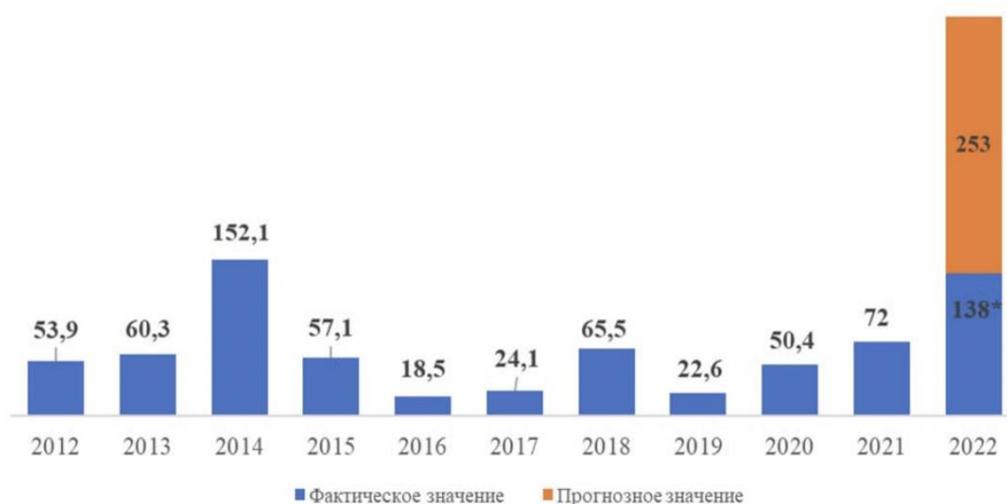


Рис. 1. Чистый отток капитала в России, млрд долларов

Подобный тренд оттока капитала наблюдался также в 2014 году в связи с введением санкций, которые привели к тому, что многие зарубежные инвесторы прекратили инвестировать в российские компании.

Отток капитала имеет серьезные последствия для отечественного финансового рынка, а также экономики в целом. Он может привести к снижению инвестиций, ухудшению финансовой стабильности и снижению доверия к российскому рынку среди международных инвесторов.

Для преодоления данной ситуации необходимо проводить эффективную и действенную экономическую политику, привлекать различные инвестиции, а также улучшать инвестиционный климат и создавать условия для роста доверия к российскому рынку. Такая деятельность может включать в себя реформы в сфере правового регулирования, улучшение бизнес-климата и проведение активной промоции инвестиционных возможностей России на международном уровне.

Один из ключевых элементов, способствующих повышению конкурентоспособности российского финансового рынка, заключается в формировании положительного образа этого рынка в глазах не только отечественных, но и иностранных инвесторов.

Так, разработка и реализация такой системы должны включать в себя несколько важных аспектов. Прежде всего, необхо-

димо активно продвигать положительную информацию о российском финансовом рынке среди иностранных инвесторов, необходимо в том числе, проводить специальные форумы и конференции, на которых будет подниматься вопрос о перспективах российского финансового рынка.

Благодаря такой деятельности, возможно создать не только доверительные отношения с зарубежными партнерами, но и привлечь инвестиции, которые благоприятно повлияют на финансовую составляющую страны. Кроме того, работая с зарубежными партнерами, нельзя забывать и об отечественных, с ними тоже необходимо проводить активную работу, проводить специальные семинары и мероприятия. Важно также проводить различные конкурсы внутри специалистов финансового рынка для того, чтобы они не только повышали свое мастерство, но также взаимодействовали с другими участниками рынка и делились своим собственным опытом.

Так, например, одним из таких конкурсов является FinSkills Russia, который проводится Высшей школой экономики совместно с советом по профессиональным квалификациям финансового рынка [3].

В рамках данного исследования целесообразно уделить внимание фактору оттока капитала, который напрямую связан с выводом средств у иностранных инвесторов. После событий 24.02.2022 большое количество инвесторов (преимущественно за-

рубежных), начали продавать свои акции, а также облигации российских компаний.

Так, российский рынок рухнул после всех событий на половину своей стоимо-

сти и достиг показателей 2008 года, что отражено на рисунке 2 [4].

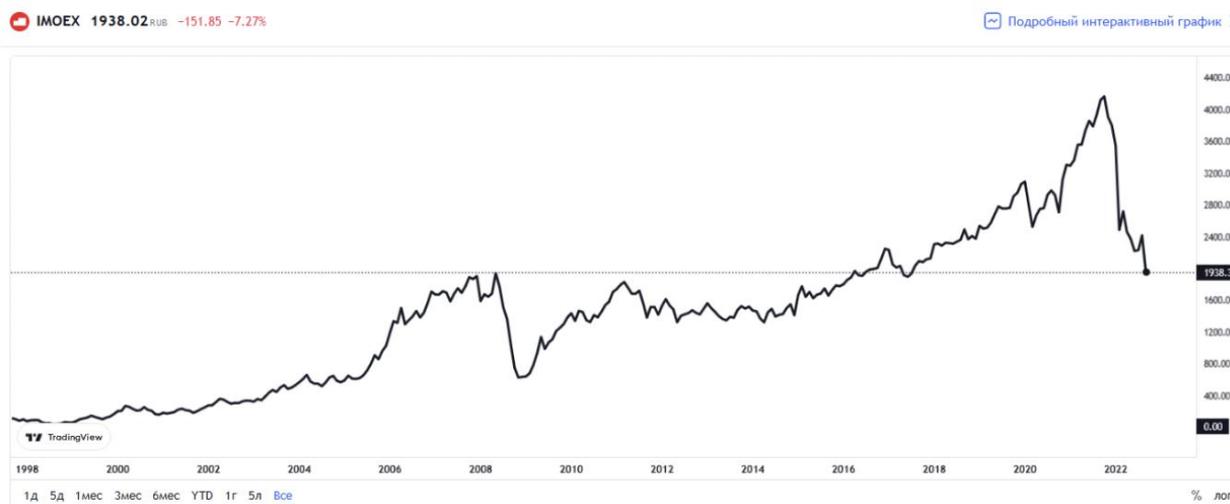


Рис. 2. Стоимость российского рынка

Как отмечает И.И. Глотова: «в марте 2022 года США и Европейский союз заморозили резервы Центрального банка в долларах США и евро. В ответ на это Банк России заморозил капиталы иностранных инвесторов из «недружественных стран» и запретил им вывод средств из российской финансовой системы» [2, с. 24].

Анализируя данные действия Банка России, можно говорить о том, что именно благодаря ЦБ РФ во многом удалось прекратить большой вывод капитала из России, благодаря чему были предотвращены все возможные отрицательные последствия таких финансовых операций.

В таком быстром отклике на происходящие события в финансовом рынке, Банк России показал свою значимость в защите не только национальных интересов, но и суверенитета страны.

Одной из основных задач ЦБ РФ является всестороннее развитие финансового рынка. Этот факт подтверждается и Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» [5].

Важно отметить, что ЦБ РФ в данной деятельности занимает не монополистическое положение. Так, разработка, а также реализация политики развития финансово-

го рынка осуществляется в тесном сотрудничестве с Правительством Российской Федерации. Вместе с созданием необходимых различных макроэкономических, институциональных, а также правовых условий они создают благоприятную среду для формирования сбережений и их перетекания в кредиты и инвестиции.

Центральный банк стремится обеспечить стабильность финансового рынка, способствовать эффективному функционированию финансовых институтов и защищать интересы граждан и инвесторов. Он регулирует не только финансовые операции, но и следит за соблюдением законов, разрабатывает различные правила и осуществляет мониторинг финансовой системы в целом.

Чтобы финансовый рынок Российской Федерации в будущем продолжал свой рост, необходимо постепенно упразднять существующие проблемы. Так, анализируя сегодняшнее положение дел, можно выделить ряд шагов, которые необходимы для совершенствования системы.

Так, многие авторы говорят о необходимости пересмотра действующей Стратегии финансового рынка. Более того, необходимо включить Основные направления

развития финансового рынка в общую систему стратегического планирования.

Также, необходимо разработать ряд соглашений и законодательных актов, которые регулировали бы вопросы сотрудничества ЦБ РФ и исполнительной власти. Благодаря таким актам, возможно повысить эффективность работы данных органов и оптимизировать сам процесс.

В рамках законодательной деятельности также важно разработать нормативные акты относительно цифровых технологий и цифровых финансовых средств (например, биткоина). Введение инновационных продуктов в российскую финансовую систему сможет повысить привлекательность для зарубежных инвесторов, что также приближит Россию современным мировым тенденциям.

Реализация всех вышеназванных мер сможет повысить не только инвестиционную привлекательность страны, но и сможет помочь эффективнее осуществлять процедуры контроля и надзора.

Проведение политики, направленной на повышение инвестиционной привлекательности страны представляет собой важный шаг на пути оздоровления российского финансового рынка. На сегодняшний день, Россия, к сожалению, занимает 95-е место из 140 возможных в рейтинге развития финансового рынка, что представляется довольно тревожным знаком.

Как отмечает в своей работе И.И. Ибрагимов: «Низкие показатели наблюдаются по таким элементам этого фактора, как устойчивость банков (115), регулирование фондовых бирж (97), финансирование через локальный фондовый рынок (88), индекс законных прав (80), доступность финансовых услуг (67). Но основной слабой стороной российского финансового рынка является незначительная доля активов не кредитных финансовых организаций при доминировании банковской системы, которая, однако, не может обеспечить достаточный уровень внутреннего кредитования» [1, с. 1560].

Для улучшения ситуации и оздоровления российского финансового рынка необходимо осуществлять поступательные системные реформы и проводить различные

меры по повышению стабильности банков, развитию местных фондовых бирж, а также, как уже было сказано выше, укреплению правовой базы.

Еще одной проблемой, которая влияет на финансовую систему страны – это финансовая неграмотность населения. При этом, важно заметить, что данная проблема подкрепляется и недобросовестными практиками среди сотрудников банковской сферы. Банк России, видя в этом достаточно серьезную проблему, совсем недавно ввел новый вид банковского надзора – поведенческий. Как отмечает руководитель Службы по защите прав потребителей ЦБ РФ М. Мамута: «В 2017 году мы начали внедрять поведенческий надзор – это надзор за тем, как ведет себя организация по отношению к клиенту. Он включает в себя контроль всего цикла отношений, начиная от информирования клиента, подписания договора, соблюдения требований закона в договоре, и заканчивая завершением отношений, в том числе, взысканием долгов» [6].

Так, согласно официальному релизу Банка России: «в январе-марте 2023 года Банк России получил 89 тыс. жалоб от потребителей финансовых услуг и инвесторов, что на 2,5% меньше, чем в аналогичный период предыдущего года» [7].

Несмотря на тот факт, что жалоб становится меньше, тем не менее, данное число до сих пор является достаточно большим, что обязывает ЦБ РФ тщательнее следить за положением дел. При этом, в том же релизе отмечается, что: «число жалоб на микрофинансовые организации (МФО) увеличилось (+36,8%), в частности, из-за участвовавших обращений людей, на имя которых мошенники взяли займы».

Такие недобросовестные практики, несомненно, вызывают опасение, поскольку ставят под сомнение всю финансовую систему России, поскольку не только допускают сам факт наличия финансового мошенничества, но и поскольку отталкивает потребителей и потенциальных инвесторов.

В современных исследованиях отмечается, что Россия на сегодняшний день в

рамках финансовой грамотности населения «занимает 23-е место из 26» [8, с. 72].

Помимо того, что Банку России необходимо постоянно осуществлять надзор за банками не только в финансовой сфере, но и в сфере обращения с клиентами, также нужно активно проводить программы повышения финансовой грамотности среди населения. Необходимо учесть с самого детства людей финансовой грамотности, а по мере взросления постепенно знакомить с азами инвестирования и капиталовложения.

Также важно отметить, что в настоящее время в России отсутствует единый нормативно-правовой акт, направленный на полное регулирование финансового рынка. Однако был разработан ряд нормативно-правовых актов, которые регулируют отдельные сферы права, такие как бюджетное и налоговое законодательство. Так, среди этих актов можно выделить:

1. Бюджетный кодекс, который определяет порядок формирования, исполнения и контроля бюджетов различных уровней;

2. Налоговый кодекс, который устанавливает правила и процедуры налогообложения и уплаты налогов;

3. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности», который регулирует деятельность банков, а также обеспечивает стабильность банковской системы.

Помимо вышеперечисленных, существуют и другие нормативно-правовые акты, которые регулируют конкретные аспекты финансового рынка, такие как:

1. Законодательство о ценных бумагах,
2. Инвестиционной деятельности,
3. Финансовом контроле и др.

#### **Библиографический список**

1. Таймасхаханова, Д.А. Основные тенденции развития финансового рынка РФ / Д.А. Таймасхаханова, М.Э. Халилова, И.И. Ибрагимова // *Инновации. Наука. Образование*. – 2021. – № 35. – С. 1559-1564.
2. Глотова И.И., Смольняков С.В. Состояние финансового рынка России в период санкционных ограничений // *Финансы и учетная политика*. – 2022. – №2 (28). – С. 22-27.
3. FinSkills Russia – конкурс профессионального мастерства специалистов финансового рынка // *Официальный сайт Высшей школы экономики*. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.hse.ru/announcements/219197783.html> (дата обращения: 13.06.2023).
4. Итоги 2022 года: инвесторы и рынки // *InvestProfit*. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://investprofit.info/results-2022/> (дата обращения: 13.06.2023).
5. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. от 29.11.2021 № 378-ФЗ) // *СЗ РФ*. 2002. № 28. Ст. 2790.

Несмотря на все вышеперечисленные акты, отсутствие единого акта, который регулировал бы непосредственно вопросы финансового рынка представляет собой достаточно актуальную проблему, поскольку вызывает в некотором роде сложности и неопределенности на практике.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что на данный момент российский финансовый рынок достаточно серьезно отстает от ведущих финансовых центров. На рассматриваемом виде рынке все еще существует множество проблем, которые требуют активного преодоления для обеспечения стабильности и успешного развития страны.

На данный момент наиболее значимыми проблемами были выделены Центральным Банком, и их устранение является приоритетным. Однако, учитывая сложное положение в финансовом секторе страны, для достижения значительных позитивных результатов необходимо комплексное внедрение рассмотренных мер.

Это во многом потребует совместных усилий со стороны государства, регуляторных органов и финансового сообщества. Необходимо активно работать над улучшением инфраструктуры рынка, усилением контроля и прозрачности финансовых операций, развитием финансовой грамотности, а также созданием благоприятного и предсказуемого регуляторного и правового окружения.

Только через системный и последовательный подход можно достичь значимых результатов и обеспечить долгосрочную устойчивость и успешное развитие финансового рынка в России.

6. Михаил Мамута: «Борьба с мисселингом – один из наших глобальных приоритетов» // Страхование Сегодня. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.insur-info.ru/press/146157/> (дата обращения: 13.06.2023).

7. Количество жалоб на банки снизилось: статистика I квартала // Официальный сайт Банка России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/press/event/?id=14746> (дата обращения: 13.06.2023).

8. Гаджиева К.А. Тенденции развития финансового рынка России / К.А. Гаджиева, Х.М. Мусаева // Тенденции развития науки и образования. – 2020. – № 58-5. – С. 70-72.

## **WHAT IS NECESSARY FOR THE DEVELOPMENT OF THE FINANCIAL MARKET OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**A.V. Eliseeva**, *Student*

**R.R. Yarullin**, *Doctor of Economic Sciences, Professor*

**Ufa Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)**

***Abstract.** This article examines the financial market as one of the fastest growing and rather risky elements of the financial system of the Russian Federation. Quite a lot of attention is paid and directed to the development and functioning of the financial market by investors and other legal entities. The article also examines the place of the financial market in the state system and its specifics, functions performed, and segments.*

***Keywords:** financial market, finance, market, stock market, investment.*

## СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И БРАЗИЛИИ В ОБЛАСТИ МИРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ

А.Д. Игнатова, студент  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI: 10.24412/2500-1000-2023-6-1-186-190

*Аннотация.* Эффективность российско-бразильских отношений, несмотря на отсутствие крупномасштабного взаимодействия на современном этапе, во многом будет зависеть от успехов реализации наиболее перспективных направлений сотрудничества. В настоящее время сфера мирного использования атомной энергии активно развивается. В статье рассмотрено сотрудничество России и Бразилии в данной области, выделены основные предметы взаимодействия. Уделено внимание национальным интересам двух стран в области обеспечения энергетической безопасности. Проанализировав современные тенденции сотрудничества в области атомной энергетики, автор приходит к выводу, что в среднесрочной перспективе обе страны заинтересованы в наращивании взаимодействия в данной сфере.

*Ключевые слова:* Бразилия, Россия, атомная энергия, энергетическая безопасность, энергетический баланс, атомная электростанция, сотрудничество.

Значительный потенциал энергетического сотрудничества России и Бразилии по наиболее перспективным направлениям является ключевым звеном в укреплении двусторонних отношений в условиях сложной международной ситуации.

На современном этапе с увеличением производственной мощности страны заинтересованы в защите экономики и населения от угроз нарушения бесперебойности энергоснабжения. Основные направления деятельности в обеспечении энергетической безопасности государства заключаются в диверсификации энергетического баланса с помощью разворачивания национальных программ, а также расширения спектра международного взаимодействия. Чтобы понять энергетическую ситуацию в Бразилии, необходимо обратить внимания на структуру производства электроэнергии.

Гидроэлектростанции обеспечивают три четверти производимой в стране электроэнергии (62,88% в 2022 году), что, с

одной стороны, позволяет считать Бразилию страной с возобновляемыми источниками энергии, а с другой стороны, означает зависимость Бразилии от этого сектора, поскольку она не смогла справиться с увеличением спроса, вызванным индустриализацией и приростом населения за последние десятилетия. Основная проблема заключается в сезонной нестабильности гидроэнергетического сектора. Период с мая по июль – сухой сезон, когда страна страдает от отсутствия осадков, что часто приводит к отключениям электроэнергии. Помимо гидроэнергетики, энергия ветра и сахарного тростника приобретают все большее значение для производства электроэнергии. Таким образом, бесперебойное энергоснабжение и снижение зависимости от гидроэнергетики как основного источника производства электроэнергии являются одними из наиболее постоянных проблем энергетической безопасности, с которыми сталкивается Бразилия.

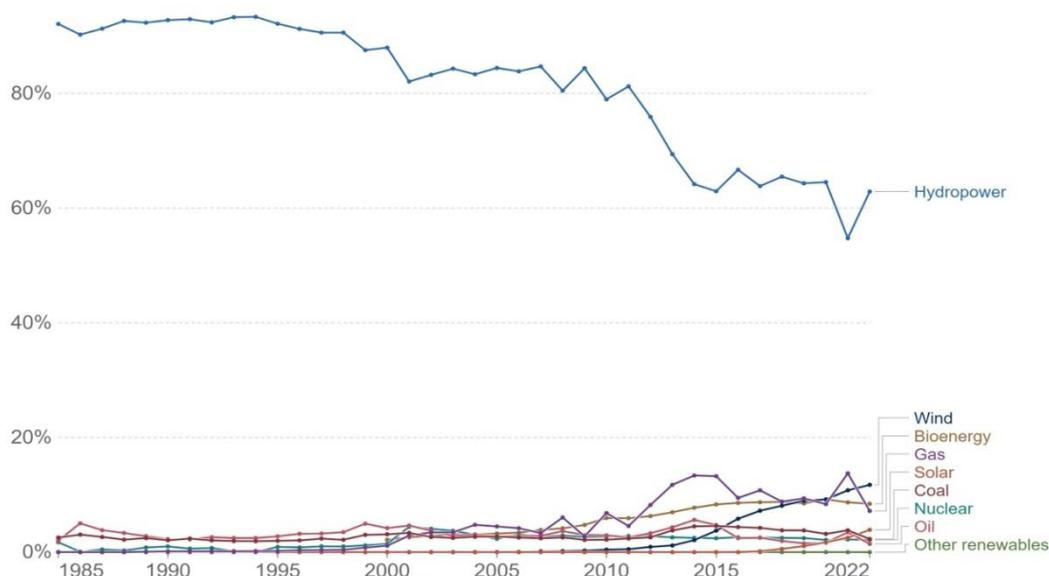


Рис. Доля производства электроэнергии в Бразилии по источникам [1]

На данный момент доля атомной энергии составляет 2,14% от общего объёма производства электроэнергии, но уровень научно-технологического развития подталкивает Бразилию к более широкому использованию атомной энергии в мирных целях. Основой для развития альтернативных источников энергии в Бразилии являются стратегические планы развития энергетической отрасли, за разработку и реализацию которых отвечает целый ряд федеральных министерств и ведомств. Так, в рамках долгосрочной перспективы в Национальном энергетическом плане Бразилии до 2050 года (Plano Nacional de Energia 2050) внимание акцентируется на необходимости увеличения доли ядерной энергетики в энергобалансе страны [2]. Согласно плану, Министерство горнорудной промышленности и энергетики должно способствовать более эффективному выбору новых ядерных объектов в стране с учётом прогнозов спроса на энергии, социально-экологических потребностей и привлечения новых инвестиций для обеспечения строительства станций. В перспективе на ближайшие 10 лет Энергетическая исследовательская компания (Empresa de Pesquisa Energética) разрабатывает и публикует Десятилетний план развития энергетического сектора (Plano Decenal de Expansão de Energia). В 2022 году был опубликован Десятилетний план до 2031

года, в котором среди основных пунктов указывается строительство нового атомного энергоблока мощностью не менее 10 ГВт [3]. В среднесрочное энергетическое планирование впервые были включены положения о строительстве АЭС, что ещё раз подчеркивает заинтересованность правительства Бразилии в развитие сектора атомной энергетики. Стоит отметить и тот факт, что создание полноценной ядерной индустрии является не только фактором экономического развития, но и необходимым условием достижения статуса «великой державы», к которому Бразилия стремится на протяжении последнего десятилетия. В условиях данной энергетической парадигмы Бразилия заинтересована в формировании механизмов многостороннего сотрудничества в энергетической сфере.

Со своей стороны, Россия как государство, добившееся значительных успехов в области мирного использования атомной и обладающее целым рядом современных технологий, уделяет значительное внимание формированию механизмов сотрудничества со странами Латинской Америки. Интенсификация деятельности на территории Бразилии, основного торгового партнёра, способно создать благоприятные условия для расширения сотрудничества с другими странами региона. Сотрудничество в сфере обеспечения энергетической

безопасности прописаны, в том числе, и в Концепции участия России в объединении БРИКС, что создаёт дополнительные условия и каналы связи для взаимодействия с Бразилией по данному вопросу [4].

Партнерство между РФ и ФРБ в данной сфере координируется Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Федеративной Республики Бразилии о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии [5]. В основном Россию представляет государственная корпорация «Росатом» и аффилированные с ней компании. Регион Латинской Америки является ключевым для «Росатома» с точки зрения развития сотрудничества. Так, в 2015 году была учреждена региональная компания «Росатом – Международная сеть» – ROSATOM America Latina, который призван активизировать взаимодействие с партнерами в данном регионе.

В сентябре 2021 года «Росатом» и «Electronuclear» (компания-оператор атомных электростанций Бразилии) подписали меморандум о взаимопонимании [6]. Меморандум предусматривает развитие сотрудничества по таким направлениям, как обслуживание и строительство атомных электростанций большой и малой мощности, переработка ядерных материалов, реализация проектов в области образования и ядерной медицины. Стоит отметить и меморандум сентября 2022 года между «Росатомом» и бразильской холдинговой компанией «ENBRPar», ответственной за функционирование атомных энергоблоков [7]. Бразилия располагает единственной атомной электростанцией в Рио-де-Жанейро, которая включает в себя три энергоблока. Строительство третьего энергоблока «Ангра-3» началось ещё в 1984 году и по различным причинам не завершилось и на сегодняшний день. В феврале 2022 года правительство Бразилии в очередной раз объявило о возобновлении работ по строительству «Ангра-3» [8]. Строительство планируется завершить к 2026 году. Это предоставляет для российской корпорации широкие возможности для расширения сотрудничества. В августе 2022 года дочерняя компания «Росатома»

и Industrias Nucleares do Brasil заключили контракт на поставку обогащенной урановой продукции, обеспечивающей потребности АЭС «Ангра» в 2023-2027 годах [9]. «Росатом» также готов сотрудничать в строительстве третьего энергоблока. В марте 2023 года корпорация сообщила о победе своего предприятия в тендере на поставку гидроксида лития-7, компонента для системы охлаждения «Ангра-3» [10].

Большим потенциалом в регионе обладает ядерные технологии в медицине. Активно ведутся переговоры о создании совместных предприятий, которые будут обеспечивать строительство ядерных установок для стерилизации оборудования. Кроме того, «Росатом» является крупным поставщиком медицинских изотопов в Бразилии [11]. Доля «Росатома» составляет почти половину всех поставок радиоизотопной продукции, которую закупает Институт энергетических и ядерных исследований Бразилии.

Россия и Бразилия ведут совместную подготовку специалистов в области ядерной науки и инженерии. В частности, Национальный исследовательский ядерный университет и Бразильский институт ядерных и энергетических технологий подписали в 2020 году меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области исследований и образования.

Можно заметить, что усилению сотрудничества способствует политическая поддержка сферы атомной энергетики. Так, в феврале 2022 года В.В. Путин провёл в Кремле переговоры с Ж. Болсонару [12]. По итогам встречи было принято совместное заявление, которое отражало намерение углубить диалог по таким темам, как атомная энергетика и добыча углеводородов. Президент РФ заявил, что Россия готова участвовать в строительстве новых энергоблоков, в том числе малых и плавучих. Стоит отметить, что Россия является единственной страной, где плавучая атомная электростанция (плавучая АЭС «Академик Ломоносов») находится в коммерческой эксплуатации.

Как и в ряде других случаев, российские государственные корпорации в технической сфере не допускают иностран-

ных партнёров к своим прогрессивным технологиям и предпочитают вести сотрудничество по схеме «продавец-покупатель», что и представляется наиболее серьёзной проблемой на данном этапе. В связи с этим, стоит продолжать диалог по поиску компромисса в вопросе передачи технологий для интенсификации сотрудничества.

Сфера мирного использования атомной энергии представляется как перспективная, и в настоящее время активно развива-

ется. Как для российской, так и для бразильской стороны сотрудничество в данной области позволяет взаимовыгодно реализовывать свои национальные интересы. Стоит продолжать движение в данном направлении, с обязательным масштабированием присутствия. Это позволит России использовать «мирный атом» как инструмент мягкой силы и усилить своё влияние в регионе, а Бразилии обеспечить свою энергетическую безопасность.

#### Библиографический список

1. Brazil: Energy Country Profile // Our World in Data. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ourworldindata.org/energy/country/brazil> (date of access 23.05.2023).
2. Brazil looks to nuclear expansion // World Nuclear News. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.world-nuclear-news.org/Articles/Brazil-looks-to-nuclear-expansion> (дата обращения 23.05.2023).
3. До 2031 года в Бразилии может быть построен новый атомный энергоблок // Страна Росатом. – 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://strana-rosatom.ru/2022/04/15/plan-razvitiya-energetiki-brazilii-do-2031/> (дата обращения 10.06.2023).
4. Концепция участия Российской Федерации в объединении БРИКС // Министерство иностранных дел Российской Федерации. – 2013. – 21 мар. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.mid.ru/ru/foreign\\_policy/news/1744621/](https://www.mid.ru/ru/foreign_policy/news/1744621/) (дата обращения 10.06.2023).
5. Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Федеративной Республики Бразилии о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии // МИД РФ. – 1994. – 15 сент. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/901724384> (дата обращения 08.04.2023).
6. Росатом подписал меморандум о взаимопонимании с бразильской Electronuclear // ТАСС. – 2021. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/12459633> (дата обращения 08.04.2023).
7. Росатом и бразильский оператор АЭС ENBPar подписали Меморандум о взаимопонимании // Росатом – 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rosatom.ru/journalist/news/rosatom-i-brazilskiy-operator-aes-enbpar-podpisali-memorandum-o-vzaimoponimanii/> (дата обращения 08.04.2023).
8. Contract signed allowing resumption of Angra 3 works // World Nuclear News. – 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.world-nuclear-news.org/Articles/Contract-signed-to-allow-resumption-of-Angra-3-works> (date of access 08.04.2023).
9. «Росатом» поставит урановую продукцию для бразильских АЭС «Ангра». – 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://strana-rosatom.ru/2022/12/06/rosatom-postavit-uranovuyu-produktsiyu-dlya-brazilskikh-aes-angra/> (дата обращения 08.04.2023).
10. Предприятие Топливной компании Росатома «ТВЭЛ» поставит литий-7 для атомных энергоблоков в Бразилии // Росатом. – 2023. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://rosatom.ru/journalist/news/predpriyatie-toplivnoy-kompanii-rosatoma-tvel-postavit-litij-7-dlya-atomnykh-energoblokov-v-brazilii/?sphrase\\_id=3918166](https://rosatom.ru/journalist/news/predpriyatie-toplivnoy-kompanii-rosatoma-tvel-postavit-litij-7-dlya-atomnykh-energoblokov-v-brazilii/?sphrase_id=3918166) (дата обращения 08.04.2023).
11. Росатом обеспечит Бразилию изотопами для нужд ядерной медицины // Росатом. – 2021. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rosatom.ru/journalist/news/rosatom-obespechit-braziliyu-izotopami-dlya-nuzhd-yadernoy-meditsiny/> (дата обращения 08.04.2023).

12. Переговоры с Президентом Бразилии Жаиром Болсонаро // Президент России: официальный сайт. – 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/catalog/persons/617/events/67778> (дата обращения 08.04.2023).

## COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND BRAZIL IN THE FIELD OF PEACEFUL USE OF NUCLEAR ENERGY

**A.D. Ignatova**, *Student*  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

**Abstract.** *The effectiveness of Russian-Brazilian relations, despite the absence of large-scale interaction at the present stage, will largely depend on the success of the implementation of the most promising areas of cooperation. Currently, the sphere of peaceful use of atomic energy is actively developing. The article examines the cooperation between Russia and Brazil in this area, highlights the main subjects of interaction. Attention is paid to the national interests of the two countries in the field of energy security. After analyzing the current trends of cooperation in the field of nuclear energy, the author comes to the conclusion that in the medium term, both countries are interested in increasing cooperation in this area.*

**Keywords:** *Brazil, Russia, nuclear energy, energy security, energy balance, nuclear power plant, cooperation.*

## ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И БРАЗИЛИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

А.Д. Игнатова, студент  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-191-194

**Аннотация.** В статье рассмотрены основные тенденции российско-бразильских торгово-экономических отношений и выделены предметы их взаимодействия. Уделено внимание ключевым проблемам, препятствующим реализации потенциала двустороннего экономического сотрудничества. На основе анализа различных статистических источников, автор пришел к выводу, что, несмотря на отсутствие крупномасштабного взаимодействия, Россия и Бразилия заинтересованы в интенсификации деятельности по основным торгово-экономическим аспектам.

**Ключевые слова:** Россия, Бразилия, экономическое сотрудничество, импорт, экспорт, торговый оборот, внешняя торговля.

Сотрудничество России и Бразилии следует рассматривать как отношения двух государств-гигантов, занимающих видное место на международной политической и экономической арене. Данное утверждение основывается на таких факторах как размер территории, численность населения, объём валового внутреннего продукта и внешнеторговый оборот. Несмотря на то, что Бразилия остаётся лидирующим торговым партнёром России в регионе Латинской Америки и Карибского бассейна, потенциал торгово-экономического сотрудничества на данный момент полностью не реализован. В условиях сложной международной обста-

новки для России важно развивать наиболее перспективные направления многовекторной повестки, укрепляя экономические отношения со странами, чья позиция по глобальным международным вопросам схожа или кардинально не отличается от текущей позиции России.

Рассматривая динамику основных показателей торговли России с Бразилией за последние несколько лет, можно отметить определённую нестабильность в экспортно-импортных операциях двух стран. Однако, в последние два года наблюдалось значительное увеличение внешнеторгового оборота.

Таблица. Внешняя торговля России с Бразилией [1]

	2018	2019	2020	2021	2022
Экспорт РФ в ФРБ	2581,8	2454,6	1994,1	5261,2	5877,0
Импорт РФ из ФРБ	2450,9	2154,1	2010,2	2223,1	2434,0

Экспорт России в Бразилию в 2021 году составил 5261,2 млн. долл. США, увеличившись на 163,47% по сравнению с 2020 годом, что объясняется, в том числе, снижением торгового оборота во время пандемии коронавируса. Экспорт за 2022 год в целом увеличился на 11,7% по сравнению с прошлым годом. В структуре экспорта основная доля поставок за последние 2 года пришлась на следующие виды товаров:

1. Продукция химической промышленности (около 69,90% от всего объёма);
2. Минеральные продукты (около 22,44% от всего объёма);
3. Металлы и изделия из них (около 5,49% от всего объёма);
4. Машины, оборудования и транспортные средства (около 5,49% от всего объёма);

5. Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (около 3,56% от всего объёма) [2].

Импорт России из Бразилии в 2021 году составил 2223,1 млн. долл. США, увеличившись на 10,59% по сравнению с 2020 годом. В 2022 году прирост объёмов импорта составил 9% по сравнению с прошлым годом. В структуре импорта России из Бразилии, в свою очередь, основная доля поставок пришлась на следующие виды товаров:

1. Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (72,6% от всего объёма);

2. Машины, оборудование и транспортные средства (13,86% от всего объёма);

3. Продукция химической промышленности (7,02% от всего объёма);

4. Металлы и изделия из них (4,27% от всего объёма);

5. Древесина и целлюлозно-бумажные изделия (1,13% от всего объёма).

Анализируя представленную статистическую информацию можно сделать некоторые выводы относительно текущего состояния российско-бразильского экономического сотрудничества. В первую очередь, стоит отметить общий рост внешне-торгового оборота между двумя странами, что свидетельствует об укреплении экспортно-импортной интеграции стран по тем статьям, для которых у них отсутствуют достаточные ресурсы национального воспроизведения. Однако остаются сомнения относительно сохранения положительных тенденций, сложившихся в период с 2021-2022 года. Рост торговли в этот период следует связывать, как и в предыдущие кризисные годы, с ростом спроса и цен на те или иные продовольственные товары на мировом рынке, ростом цен на удобрения, а также с другими нюансами, вызванными нестабильными ситуациями, в том числе, на территории Бразилии. При этом основные проблемы торгово-экономического сотрудничества между Бразилией и Россией сохраняются. К таким проблемам относятся слабо диверсифицированная структура торговли, проблемы с транспортными путями и логистикой, которые возникают из-за введе-

ния Западом санкций относительно России, и как следствие опасения бразильских компаний попасть под эти санкции. Исходя из этого, за стремительным ростом торговли следует ожидать заметное снижение. Так, в первом квартале 2023 года товарооборот России и Бразилии сократился на 20% по сравнению с предыдущим периодом [3]. Тем не менее, обе страны заинтересованы в расширении экономического взаимодействия в различных областях.

Для сохранения положительных тенденций в экспортно-импортных операциях России и Бразилии необходимо обратить внимание на расширение номенклатуры товаров. На данный момент внешняя политика обеих стран сосредоточена на вливании капитала преимущественно в энергетический сектор. Важно укрепить и расширить влияние новых акторов таких как промышленные, торговые и сельскохозяйственные корпорации, ведущие финансовые институты, ассоциации и союзы предпринимателей.

Тем не менее, необходимо и продолжать расширение сотрудничества по наиболее перспективным направлениям сотрудничества, существующим на современном этапе. Принимая во внимание масштабные программы модернизации бразильской энергосистемы, в среднесрочной перспективе стоит ожидать интенсификации сотрудничества. Речь идёт о совместном освоении топливных ресурсов, сооружении нефте- и газопроводов и реализации энергетических проектов в Бразилии. Учитывая ориентацию внешнеэкономической деятельности России на нефтегазовую продукцию, стоит ожидать повышение заинтересованности государственной компании ОАО «Газпром» в бразильском рынке. Так, в феврале 2023 года Посол Бразилии Родриго Соарес заявил, что его страна разработала новую правовую базу для газового сектора и ожидает инвестиций от «Газпрома» для серьезного присутствия большой российской компании [4].

Для снижения влияния западных санкций на результаты сотрудничества необходимо поэтапно выстроить независимую финансовую архитектуру и альтернатив-

ные транспортно-логистические цепочки. Государства-участники планируют ускорить работу по таким направлениям как интеграция платёжных систем и карт, собственная система обмена финансовыми сообщениями, альтернатива SWIFT, а также использование национальных валют по экспортно-импортным операциям. На данный момент продолжают проводиться переговоры по деолларизации внешнеторговых операций. Российская компания «Уралхим» уже продаёт удобрения в Бразилию с расчётами в юанях и видит готовность развивающихся стран платить в этой валюте. В целом, согласно сложившимся тенденциям, можно ожидать расширения сотрудничества в данном направлении [5].

Что касается политических факторов способных повлиять на экономическое сотрудничество России и Бразилии, стоит обратить внимание на событие внутривнутриполитической жизни Бразилии в конце октября 2022 года, когда на президентских выборах победил Луис Инасиу Лула да Силва [6]. Президентский срок Л.И. Лулы да Силвы, который стартовал 1 января 2023 года, способен внести существенные положительные коррективы во внешне-торговую политику Бразилии с Россией. Не следует забывать, что именно с его политикой связано выстраивание парадигмы российско-бразильского стратегического партнёрства.

Необходимо отметить, что прогнозирование развития торгово-экономического сотрудничества России и Бразилии с учётом современного вектора развития международных отношений и высоким уровнем турбулентности представляется проблематичным. Однако, принимая во внимание всё выше сказанное, можно сделать вывод относительно некоторых текущих тенденций.

Даже в результате высокого процентного увеличения объёмов внешней торговли между Россией и Бразилией в период с 2021-2022 гг., в абсолютном выражении показатели остаются довольно низкими с учётом потенциала обеих экономик и размеров их ВВП. Нынешняя модель взаимодействия пока не соответствует ни потенциальным возможностям, ни долгосрочным экономическим интересам двух государств. Сложная ситуация в мировой экономике, которая обусловлена прежде всего негативным влиянием незаконных односторонних принудительных мер, принятых коллективным Западом против России, не могла не сказаться на двустороннем товарообороте. Одной из приоритетных задач, наряду с налаживанием механизмов взаимодействия, остаётся минимизация уязвимости торговых связей от внешних факторов.

#### Библиографический список

1. Внешняя торговля Российской Федерации // Федеральная служба государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya\\_torgovlya](https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya_torgovlya) (дата обращения 28.05.2023).
2. Торговля между Россией и Бразилией в 2021 г. // Внешняя Торговля России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2022-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-braziliey-v-2021-g/> (дата обращения 28.05.2023).
3. Товарооборот России и Бразилии сократился на 20 процентов // Прайм. – 2023. – 14 июн. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://1prime.ru/state\\_regulation/20230614/840827080.html](https://1prime.ru/state_regulation/20230614/840827080.html) (дата обращения 27.06.2023).
4. Бразилия ожидает инвестиций России в газовый сектор страны, заявил посол // РИА Новости. – 2023. – 9 фев. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20230209/braziliya-1850919328.html> (дата обращения 02.06.2023).
5. Глава «Уралхим» заявил, что компания продаёт удобрения в Бразилию за юани // РИА Новости. – 2022. – 23 нояб. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20221123/uralkhim-1833567401.html> (дата обращения 28.05.2023).
6. Лула да Силва официально признан победителем на выборах президента Бразилии // РИА Новости. – 2022. – 31 окт. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20221031/silva-1827991336.html> (дата обращения 27.05.2023).

## TRADE AND ECONOMIC COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND BRAZIL AT THE PRESENT STAGE

**A.D. Ignatova**, *Student*  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

**Abstract.** *The article examines the main trends of Russian-Brazilian trade and economic relations and highlights the subjects of their interaction. Attention is paid to the key problems hindering the realization of the potential of bilateral economic cooperation. Based on the analysis of various statistical sources, the author came to the conclusion that, despite the absence of large-scale cooperation, Russia and Brazil are interested in intensifying activities on the main trade and economic aspects.*

**Keywords:** *Russia, Brazil, economic cooperation, import, export, trade turnover, foreign trade.*

## АНАЛИЗ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ ТЕОРИИ Б. СКИННЕРА

Д.А. Игнатовский, студент

Владивостокский государственный университет  
(Россия, г. Владивосток)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-195-198

**Аннотация.** Система мотивации персонала является важным инструментом для достижения успеха в любой компании. Правильно подобранная система мотивации повышает не только эффективность организации, но и удовлетворенность сотрудников от работы. Кроме того, система мотивации является своего рода визитной карточкой компании для потенциальных сотрудников: работник, чувствуя себя ценной частью коллектива, зачастую готов поделиться впечатлением о работе в компании с другими людьми. Это может привести к повышению репутации компании и помочь привлечь новых клиентов и сотрудников. В статье проведен анализ системы мотивации персонала организации на основе теории Б. Скиннера. В качестве примера приведена российская компания ООО «МВМ», занимающаяся розничной торговлей бытовой и компьютерной техникой.

**Ключевые слова:** система мотивации, теория мотивации, розничная торговля, рычаг мотивации, инструменты мотивации.

Теория мотивации – это научная концепция, которая объясняет, почему люди проявляют определенное поведение или действуют в определенном направлении. Теории мотивации помогают понять, какие факторы влияют на решение о вознаграждении за определенное поведение, каким образом люди формируют свои цели и как они измеряют успех в достижении этих целей. В бизнесе и менеджменте теории мотивации широко применяются для понимания и улучшения мотивации сотрудников и повышения эффективности организации в целом [1].

Ученые выделяют два основных типа теорий мотивации: содержательные и процессуальные.

Содержательные теории сосредоточены на том, что мотивирует людей к действию, на чем основываются их ценности, потребности и желания. Концепции Маслоу, Альдерфера, Герцберга, Мак-Клелланда, Абрахама относятся к содержательным теориям. Они формулируют иерархию потребностей, говорят о взаимосвязи между удовлетворением потребностей и удовлетворенностью работой.

Процессуальные теории мотивации основываются на поведении людей с учетом

их восприятия и познания. Они концентрируются на процессе мотивации, на том, как и почему люди принимают решение касательно определенного действия. К основным процессуальным теориям относят теорию ожидания Врума, теорию справедливости Адама, теория Х и теория Y Мак-Грегора, модель мотивации Портера-Лоулера. Они фокусируются на понимании механизмов, которые лежат в основе принятия решений, механизмов установления целей и ожиданий [2].

Оба типа теорий мотивации имеют свои преимущества и недостатки, а их успешное использование зависит от специфики ситуации в конкретной организации или условиях труда.

Мотивация в свою очередь подразделяется на нематериальную и материальную. Нематериальная мотивация включает в себя системы поощрения, не предполагающие выдачу сотрудникам материальных и безналичных средств. Это не означает, что компаниям не потребуется вкладывать финансовые средства в реализацию методов нематериальной мотивации. Материальная мотивация – это оплата труда, бонусы и различные премии [3].

Рассматриваемая компания ООО «МВМ» является одним из крупнейших участников рынка в сфере розничной торговли бытовой и компьютерной техникой на российском рынке. Магазины компании представлены на всей территории Российской Федерации. Помимо розничной торговли импортируемой и отечественной техникой, организация также выпускает телевизоры под собственной маркой Hi.

Рассмотрим мотивационную систему организации ООО «МВМ».

В первую очередь необходимо обозначить инструменты материальной мотивации в компании. Все товары в магазине разделены на 5 уровней, которые обозначаются на ценнике товара символом «звездочка». От количества «звездочек» (от 1 до 5) зависит величина процента, начисляемого сотруднику с продажи данного товара. Также в магазине существует категория товаров, с продажи которых сотрудник не получает процента напрямую. Выручка от продажи данных товаров направляется в директорский фонд и затем распределяется между тремя лучшими сотрудниками месяца.

В компании существует практика освобождения особо отличившихся сотрудников от выполнения личного плана продаж в случае успешного перевыполнения плана на предыдущий отчетный период.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что проценты с продаж и выплаты из директорского фонда являются основой материальной мотивации в компании ООО «МВМ».

В компании также существуют инструменты нематериальной мотивации. К ним относятся:

- Публичная похвала. Перед открытием магазина на планерке директор подводит итоги предыдущего рабочего дня и воодушевляет сотрудников на продуктивную работу, ставит остальному персоналу в пример выдающихся и отличившихся продавцов, публично отмечая их достижения.

- Помещение фотографии сотрудника на стенд «Лучшие сотрудники месяца». В компании ООО «МВМ» такая награда подразумевается для каждой должности, и

зависит от качества выполнения сотрудником своих обязанностей. Под фотографией продавца помещается информация об его среднем чеке и доле личных продаж от продаж коллектива/региона.

Теперь рассмотрим систему штрафов в организации ООО «МВМ». В компании существует лояльное отношение к мелким проступкам (например опоздание), за них предусмотрено 2 предупреждения, за которыми следует вычет из премии в размере 20%.

Серьезные правонарушения (кража, махинации с товаром) могут повлечь за собой увольнение вместе со штрафом, а также уголовное наказание, так как являются предметом не только трудовых конфликтов, но и уголовного разбирательства.

Изучив систему мотивации на предприятии ООО «МВМ» можно сделать вывод, что она основывается на принципах мотивационной теории подтверждения Б. Скиннера. Основываясь на данной теории мотивации, работодатель может игнорировать внутренние потребности сотрудников, когда пытается мотивировать их вести себя определенным образом. Теория предполагает, что сотрудники учатся изменять свое поведение в зависимости от того, что происходит с ними, если вести себя определенным образом и использовать рычаги [4].

В качестве рычагов мотивации теория Б. Скиннера предлагает 4 фактора:

- Положительное подтверждение – это вознаграждение, которое работодатель дает сотруднику, когда он демонстрирует желаемое поведение. Положительное подтверждение побуждает сотрудника продолжать демонстрировать это поведение.

- Отрицательное подтверждение также использует награды. Сотрудник получает вознаграждение за желаемое поведение, путем удаления чего-то неприятного.

- Наказание происходит, когда работодатель использует негативные последствия на рабочем месте, чтобы удержать или остановить членов команды от нежелательного поведения.

- Последствия относятся к остановке положительных подкреплений. Работодатель может остановить поведение, отка-

завшись от положительного подтверждения, которое привело к такому поведению [5].

Ниже представлено соответствие рычагов мотивации Б. Скиннера и мотивационной системы ООО «МВМ».

Таблица. соответствие рычагов мотивации Б. Скиннера и мотивационной системы ООО «МВМ»

Мотивационная система ООО «МВМ»	Рычаг мотивации по Б. Скиннеру
Начисление процентов к зарплате за успешные продажи определенного товара	Положительное подтверждение
Поощрение сотрудников с выдающимися результатами отчислениями из директорского фонда	Положительное подтверждение
Освобождение успешных сотрудников от личного плана продаж	Отрицательное подтверждение
Публичная похвала	Положительное подтверждение
Помещение фотографии сотрудника на стенд «Лучшие сотрудники месяца»	Положительное подтверждение
Вычет 20 процентов из премии в следствие неоднократного совершения мелких проступков	Последствие
Увольнение и/или штраф и уголовное наказание за совершение серьезных правонарушений	Наказание

Все эти рычаги мотивации так или иначе задействованы в процессе функционирования мотивационной системы компании ООО «МВМ».

В качестве положительного подтверждения выступают такие элементы материальной мотивации персонала как начисление процентов к зарплате от продаж, поощрение сотрудников отчислениями из директорского фонда. Среди элементов нематериальной мотивации рычагу «отрицательное подтверждение» соответствуют публичная похвала, помещение фотографии сотрудника на стенд. Отрицательным подтверждением служит освобождение сотрудника от личного плана в случае успешного перевыполнения плана на предыдущий отчетный период. Рычаг мотивации «Последствие» используется в случае неоднократного совершения сотрудником мелких проступков, например – опоздание на работу. «Наказание» применяется при совершении сотрудником серьезных правонарушений [6].

В целом, можно сделать вывод, что данная система мотивации, применяемая в ООО «МВМ» эффективна и подходит для компании, занимающейся розничной торговлей. Ее эффективность заключается в том, что она позволяет изменять поведение сотрудника согласно требованиям работодателя путем изменения внешних факто-

ров, влияющих на него. Такие элементы материальной и не материальной мотивации, как начисление процентов к зарплате, публичная похвала и стенд почёта, а также элементы наказаний, такие как вычеты из заработной платы и штрафы, побуждают сотрудника соответствовать предъявляемым работодателем требованиям, так как сотрудник осознает личную выгоду от наличия позитивных или отсутствия негативных факторов. Однако у данной системы существуют и недостаток: она сфокусирована в большей мере на внешнем влиянии на человека, и никак не учитывает внутренние мотивации сотрудника, такие как любопытство, поиск знаний, получение удовольствия от работы [7]. Так или иначе, данная и подобные ей системы являются достаточно распространенными в большинстве торговых и розничных организаций.

Таким образом, в работе было рассмотрено соответствие мотивационной системы компании ООО «МВМ» и мотивационной теории Б. Скиннера. Было выяснено, какие рычаги мотивации, согласно теории Б. Скиннера, применяются в рассматриваемой компании, а также показано соответствие конкретных элементов материальной и нематериальной мотивации в компании с мотивационными факторами данной теории.

**Библиографический список**

1. Егоршин, А.П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности : учебное пособие. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 378 с.
2. Кузнецова, А.Ю. Основные теории мотивации // Студенческий. – 2019. – № 2-2(46). – С. 39-41.
3. Нига́й Е.А., Бойко Т.С., Разумовская М.И. Теоретико-методологические основы исследования отношений, опосредующих формирование и удовлетворение потребностей индивида и работодателя в наёмном труде // Ученые записки Комсомольского-на-Амуре государственного технического университета. – 2012. – Т. 2, № 12. – С. 88-92.
4. Базаров, Т.Ю. Психология управления персоналом: учебник и практикум для вузов. – М.: Изд-во Юрайт, 2020. – 381 с.
5. Nedoluzhko O.V., Nigay E.A. Educating the ontological model of intellectual capital development using the method “categorical series” // Propositos y Representaciones. – 2020. – Т. 8, № 3. – С. 518.
6. Литвинюк, А.А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности. Теория и практика: учебник для бакалавров. – М.: Изд-во Юрайт, 2019. – 398 с.
7. Нига́й Е.А., Огорокова В.А., Петрова Д.Д. Совершенствование системы мотивации и стимулирования труда персонала ООО «Хапк «Гринагро» // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Т. 8, № 4 (29). – С. 293-296.

**ANALYSIS OF THE ORGANIZATION'S PERSONNEL MOTIVATION SYSTEM  
BASED ON B. SKINNER'S THEORY**

**D.A. Ignatovsky, Student**  
**Vladivostok State University**  
**(Russia, Vladivostok)**

***Abstract.** The personnel motivation system is an important tool for achieving success in any company. A well-chosen motivation system increases not only the efficiency of the organization, but also the satisfaction of employees from work. In addition, the motivation system is a kind of business card of the company for potential employees: an employee who feels like a valuable part of the team is often ready to share his impressions of working in the company with other people. This can lead to an increase in the company's reputation and help attract new customers and employees. The article analyzes the motivation system of the organization's personnel based on the theory of B. Skinner. The Russian household and computer equipment trading company MVM LLC is given as an example for the study.*

***Keywords:** motivation system, motivation theory, retail, motivation lever, motivation tools.*

## ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РФ НА БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

**Н.Ю. Изварина**, канд. экон. наук, доцент

**Е.А. Абливанцев**, студент

**А.А. Курилов**, студент

**Ю.А. Гурова**, студент

Донской государственный технический университет  
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-199-203

**Аннотация.** Влияние уровня развития оборонно-промышленного комплекса РФ на безопасность России обусловлено состоянием компаний в него входящих, их инновационными технологиями, обеспечивающими технологическую и научно-техническую компоненту производств, способствующих достижению высокого военного потенциала при развитой экономике. В статье представлена модель национальной безопасности страны, систематизированы интересы и приоритеты государства в этом направлении. Рассмотрено влияние уровня развития компаний ОПК РФ на безопасность России в целях достижения стратегических целей обороны. Влияние ОПК как оплота и гаранта национальной безопасности следует рассматривать в комплексном подходе.

**Ключевые слова:** оборонно-промышленный комплекс, модель национальной безопасности, национальные интересы, национальная оборона, безопасность государства.

В современных условиях глобализации и международной конкуренции за контроль над рынками сбыта, а также технологическими, информационными и природными ресурсами, обостряются проблемы обеспечения национальной безопасности России. Базисом этого понятия выступает самосохранение личности, нации, народа страны, как специфической общности, основанные на защите уставленных на территории государства идеалов, традиций.

Согласно Стратегии национальной без-

опасности Российской Федерации [1] понятие безопасности рассматривается через призму защищенности человека, общества и государства от внутренних и внешних угроз. Такое состояние дает возможность реализовывать законные права стране, обеспечивать соответствующий уровень жизни в ней, суверенитет, независимость на основе целостности, сохраняя при этом устойчиво-направленное развитие как в социальном, так и в экономическом плане.

Модель национальной безопасности представлена данными рисунка 1.

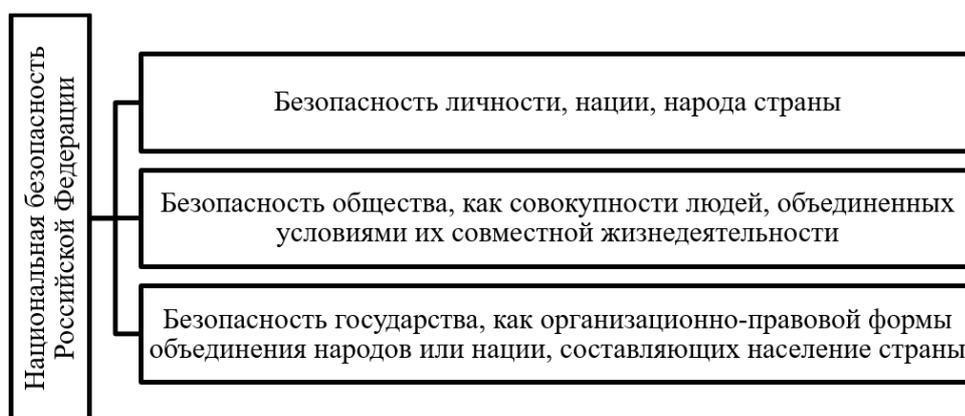


Рис. 1. Модель национальной безопасности РФ

Выделение фрагментов национальной безопасности в модели, представленной на рисунке 1, в самостоятельную единицу не представляется возможным, так как в системе национальной безопасности одно направление дополняет другое, а элементами могут выступать как безопасность личности, так и безопасность общества, или безопасность государства. Все эле-

менты системы связаны между собой, поэтому безопасность следует воспринимать как социально-правовое явление.

Для обеспечения национальной безопасности России необходимо соблюдение ее интересов и приоритетов в этом направлении, что представлено данными рисунка 2.



Рис. 2. Национальные интересы и стратегические приоритеты РФ

Для соблюдения национальных интересов, представленных на рисунке 2, необходимо придерживаться стратегических приоритетов страны. Основываясь на офи-

циальных документах эти понятия трактуются политологами и социологами во взаимосвязи с пониманием о государственном суверенитете, территориальной

целостности и независимости государства. Именно они определяют условия для реализации конституционных прав и свобод населения.

Важным направлением обеспечения безопасности страны, сохранения ее суверенитета, и независимости является реализация мероприятий по снижению угроз агрессоров использованием системы национальной обороны. В современных условиях мирового устройства защита национальных интересов страны становится объективной необходимостью для Российской Федерации.

Построение системы национальной обороны связано с решением первоочередной задачи по недопущению войн и конфликтов, которые могут нанести ущерб законным интересам государства и его гражданам. Национальной оборона выступает приоритетной задачей вооруженных сил страны. Обеспечение постоянной оборонной готовности к любым внешним угрозам за счет совершенствования боевой подготовки солдат и высокого инновационного уровня вооружения выступает ключевым направлением ее практической реализации [2, с. 17]. Именно поэтому такая категория, как «национальные интересы» стала важнейшей при принятии управленческих решений на уровне госу-

дарства.

Значимость ОПК для решения вопросов национальной безопасности в отношении интересов и приоритетов развития государства с помощью системы национальной обороны определяет тот уровень пристального внимания, которое направляется на администрирование вопросов его развития Президентом и Правительством РФ, становясь важным направлением государственного управления. Принимаемые организационно-управленческие решения сконцентрированы на оснащении армии современным вооружением (системами и комплексами военной техники), что гарантирует высокий уровень оснащения оборонно-промышленного комплекса страны [3, с. 138]. Интеллектуальные и финансовые ресурсы также сконцентрированы на военно-техническом развитии. На основе необходимого уровня защиты государства в конкретных политических событиях происходит развитие такого уровня ОПК в государстве, при котором возможно мирное поступательное развитие России на основе военной безопасности страны.

Влияние уровня развития компаний ОПК РФ на безопасность России в целях достижения стратегических целей обороны страны представлено данными рисунка 3.

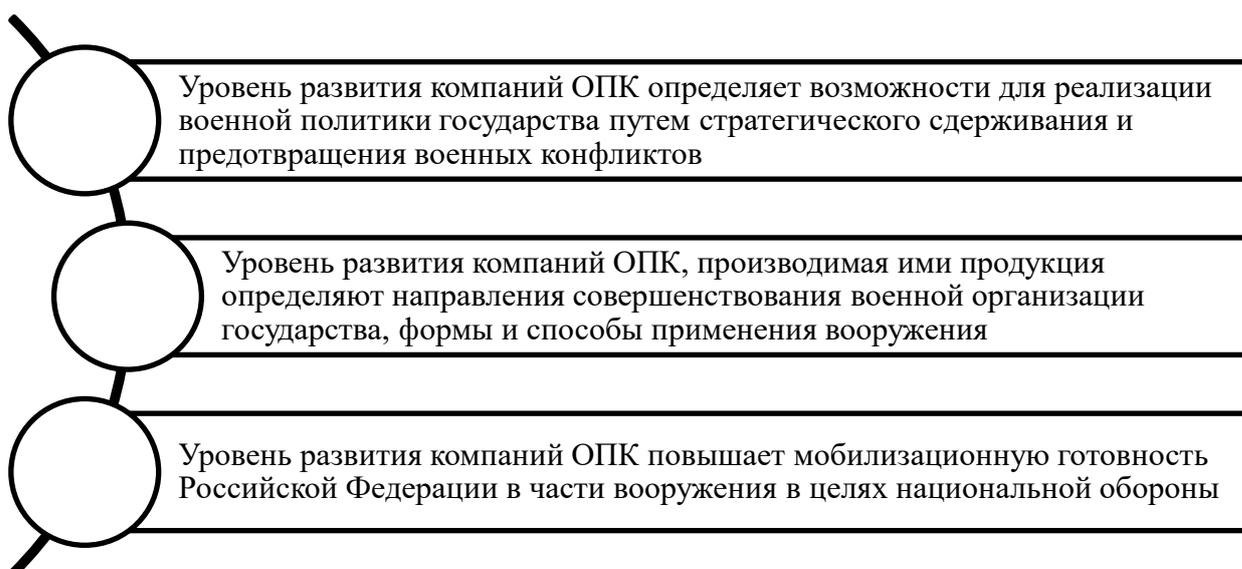


Рис. 3. Влияние уровня развития компаний ОПК РФ на безопасность России в целях достижения стратегических целей обороны

Представленное на рисунке 3 влияние уровня развития компаний ОПК РФ на

безопасность России в целях достижения стратегических целей обороны основано на возможностях этих компаний в период непосредственной угрозы.

Наиболее значимое влияние оказывает на возможности реализации военной политики государства. В условиях развитого ОПК стратегически важные управленческие решения принимаются исходя доступных способов снижения уровня угрозы, поэтому при наличии компаний этого сектора экономики с высоким уровнем готовой продукции, комплекс таких решений может быть существенно расширен и не ограничиваться какой-то одной единицей техники.

Еще одно значимое влияние, которое оказывает ОПК на безопасность государства заключается в том промышленном векторе, который задает производимая ими продукция на основе развития соответствующей научно-технической базы. Формы и способы применения вооружения должны неизменно из года в год совершенствоваться, внедряться передовые разработки [4, с. 8]. Количественное и каче-

ственное наполнение запасов техникой и вооружением зависит от ресурсного потенциала страны.

Важным представляется воздействие уровня развития компаний ОПК на мобилизационную готовность Российской Федерации в части вооружения в целях национальной обороны. Созданная в настоящее время система формирования запасов вооружения, военной техники, материально-технических средств и других мобилизационных ресурсов, позволяет оперативно отреагировать на любую угрозу или конфликт.

Базовым элементом, определяющим национальную безопасность, выступает именно безопасность государства в военном плане, потому развитие ОПК РФ оказывает прямое влияние на это направление и дает синергетический эффект по всем отраслям. Совокупное влияние оказывает наличие у государства военной продукции, которая конкурентоспособна и современна, а также высокотехнологичных заводоизготовителей, способных обеспечить производство такой продукции.

#### **Библиографический список**

1. Указ Президента РФ от 02.07.2021 №400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации». <https://www.garant.ru/> (дата обращения 28.05.2023).
2. Глазкова, В.В. Состояние и основные тенденции развития оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации / В.В. Глазкова // E-Management. – 2021. – Т. 4, № 4. – С. 16-23.
3. Оборонно-промышленный комплекс РФ, его структура и перспективы развития / А.С. Сорокин, Е.М. Астахов, Р.В. Борисов [и др.] // Молодой ученый. – 2021. – № 27 (369). – С. 137-139.
4. Рогатин, С.И. Оборонно-промышленный комплекс и потенциал его влияния на инновационное развитие экономики / С.И. Рогатин // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. – 2021. – № 4(50). – С. 5-9.

---

**THE INFLUENCE OF THE LEVEL OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN  
MILITARY-INDUSTRIAL COMPLEX ON THE SECURITY OF RUSSIA**

**N.Yu. Izvarina**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**E.A. Ablivantsev**, *Student*

**A.A. Kurilov**, *Student*

**J.A. Gurova**, *Student*

**Don State Technical University**

**(Russia, Rostov-on-Don)**

***Abstract.** The influence of the level of development of the defense industrial complex of the Russian Federation on the security of Russia is due to the state of the companies that are part of it, their innovative technologies that provide technological and scientific-technical component of production, contributing to the achievement of high military potential in a developed economy. The article presents a model of national security of the country, systematizes the interests and priorities of the state in this direction. The influence of the level of development of the defense industry companies of the Russian Federation on the security of Russia in order to achieve strategic defense goals is considered. The influence of the defense industry as a bulwark and guarantor of national security should be considered in an integrated approach.*

***Keywords:** defense-industrial complex, national security model, national interests, national defense, state security.*

## ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

А.М. Костышева, магистрант

Калужский филиал Финансового университета при Правительстве РФ  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-204-209

**Аннотация.** В исследовании проводится анализ рисков, связанных с бухгалтерским учетом. Кроме того, проводится изучение методов оценки рисков в бухгалтерском учете, а также исследуются особенности разработки системы управления рисками в бухгалтерском учете. Помимо этого, проводится оценка эффективности системы управления рисками в бухгалтерском учете и определяется ее влияние на финансовую ситуацию организаций. Исследование позволит выявить особенности управления рисками в бухгалтерском учете, а также определить возможности повышения эффективности управления рисками в финансовой деятельности организаций.

**Ключевые слова:** учет, оценка, риски, организация, финансы, контроль.

Бухгалтерский учет является одной из важнейших составляющих финансовой деятельности организаций, позволяющей контролировать финансовые потоки и управлять ими. Однако, финансовая деятельность несет в себе риски, которые могут привести к негативным последствиям для организации. Риск – это вероятность возникновения потерь при осуществлении определенной деятельности. В связи с этим, актуальной является проблема оценки и управления рисками в финансовой деятельности организаций.

Важно подчеркнуть, что управление рисками является ключевым фактором, влияющим на финансовую устойчивость и успех организации. Однако, несмотря на важность данной проблемы, сегодня мало исследований, посвященных этой теме в контексте бухгалтерского учета [5].

Рассмотрим анализ рисков, связанных с бухгалтерским учетом.

Бухгалтерский учет включает в себя процессы записи, классификации и отчетности о финансовых операциях организации. В связи с этим, существует ряд рисков, которые могут привести к негативным последствиям для организации.

Один из основных рисков – это ошибка при составлении отчетности. Ошибки могут возникать как из-за неправильного применения методов бухгалтерского учета, так и из-за человеческого фактора. Ошибки могут привести к неправильной

оценке финансового положения организации, что может повлиять на ее репутацию и отношения с партнерами.

Еще один риск – это нарушение законодательства о бухгалтерском учете. В разных странах существуют разные правила и стандарты, которые должны соблюдаться при ведении бухгалтерского учета. Нарушение этих правил может привести к штрафам, санкциям и даже к уголовной ответственности.

Третий риск, связанный с бухгалтерским учетом – это утечка конфиденциальной информации. В бухгалтерской отчетности может содержаться информация о финансовом положении организации, о ее партнерах и конкурентах. Если эта информация попадет в руки третьих лиц, то это может привести к негативным последствиям для организации.

Важно понимать, что для снижения рисков в бухгалтерском учете необходимо внедрять систему контроля и управления рисками. Риск-менеджмент в бухгалтерском учете поможет предотвратить ошибки в отчетности, соблюдать правила и стандарты бухгалтерского учета и защитить конфиденциальную информацию организации [4].

В России бухгалтерский учет является обязательным элементом деятельности любой организации, независимо от ее формы собственности и вида деятельности. Однако, в связи с недавними измене-

ниями в законодательстве о бухгалтерском учете, стало более актуальным вопрос обеспечения правильности отчетности и соблюдения законодательных требований.

Ошибки при составлении отчетности могут привести к недостоверной информации о финансовом положении организации, что может повлиять на ее дальнейшую деятельность и отношения с партнерами. Отсутствие контроля над процессами бухгалтерского учета может также привести к нарушению законодательных требований, что в свою очередь может повлечь за собой юридические последствия для организации и ее руководства.

Утечка конфиденциальной информации также является значительным риском для бухгалтерского учета в России. В бухгалтерской отчетности могут содержаться данные о финансовом положении организации, ее контрагентах и партнерах, а также другая конфиденциальная информация. Если эта информация станет доступной третьим лицам, то это может негативно сказаться на репутации организации и ее бизнес-партнеров.

В связи с этим, риск-менеджмент в бухгалтерском учете является необходимым инструментом для предотвращения негативных последствий. Разработка и внедрение системы контроля и управления рисками поможет снизить вероятность возникновения ошибок при составлении отчетности, соблюдать законодательные требования и защитить конфиденциальность информации организации.

Оценка рисков в бухгалтерском учете является сложным процессом, который требует использования различных методов и инструментов. Среди наиболее распространенных методов оценки рисков можно выделить методы статистического анализа и экспертные оценки.

Методы статистического анализа используются для анализа финансовых данных и выявления тенденций и паттернов в финансовой отчетности. Например, анализ коэффициентов финансовой устойчивости может помочь определить финансовые риски организации, такие как высокий уровень задолженности, низкий уровень прибыли и т.д. Также методы статистиче-

ского анализа могут использоваться для выявления аномальных значений и ошибок в бухгалтерской отчетности.

Экспертные оценки, в свою очередь, основаны на мнениях специалистов в области бухгалтерского учета и финансового анализа. Например, при оценке рисков, связанных с изменением законодательства, эксперты могут высказать свое мнение относительно вероятности изменений и возможных последствий для организации. Экспертные оценки также могут использоваться для оценки качества бухгалтерского учета и выявления слабых мест в системе управления рисками.

Другими методами оценки рисков могут быть использование аналоговых данных, сценарного анализа и т.д. Важно подобрать метод оценки рисков в зависимости от задач и характеристик организации.

Например, при оценке рисков нарушения законодательства о бухгалтерском учете можно использовать метод экспертных оценок. Специалисты в области бухгалтерского учета могут оценить вероятность нарушения и возможные последствия для организации. Если вероятность нарушения высока, то организация может принять меры для усиления контроля над процессами бухгалтерского учета.

В целом, использование методов оценки рисков является необходимым элементом в разработке системы управления рисками в бухгалтерском учете. Оценка рисков позволяет организации улучшить качество бухгалтерского учета и финансовой отчетности, снизить возможность ошибок и нарушений законодательства, а также минимизировать риски утечки конфиденциальной информации [3].

Например, при оценке рисков утечки конфиденциальной информации, организация может использовать метод сценарного анализа. В рамках этого метода организация может оценить возможные сценарии утечки информации и провести анализ вероятности и степени воздействия каждого сценария. Это позволит организации разработать соответствующие меры по снижению рисков утечки информации, такие как улучшение системы контроля доступа к конфиденциальной информации

или увеличение уровня защиты информационных систем.

Таким образом, методы оценки рисков являются важным инструментом в бухгалтерском учете, который помогает организациям справляться с финансовыми рисками и улучшать качество бухгалтерской отчетности. Однако, для эффективного использования методов оценки рисков необходимо проводить их регулярно и с учетом специфики организации и изменяющейся внешней среды.

Разработка системы управления рисками является важной задачей для организации, особенно для тех, кто занимается бухгалтерским учетом. Российская практика показывает, что многие организации не имеют достаточно эффективных систем управления рисками, что может приводить к возникновению финансовых потерь и проблем с законодательством.

Одним из методов управления рисками в бухгалтерском учете является метод "контрольных точек". Этот метод включает в себя создание механизма контроля на каждой стадии процесса бухгалтерского учета, начиная от получения первичных документов до составления финансовой отчетности. Например, контрольные точки могут включать в себя проверку подлинности первичных документов, сверку бухгалтерских записей с фактическими платежами или расходами, а также проверку соответствия финансовой отчетности законодательству.

Другим методом управления рисками является метод "SWOT-анализа". Этот метод позволяет оценить сильные и слабые стороны организации в области бухгалтерского учета, а также выявить возможности для улучшения и угрозы, которые могут повлиять на бухгалтерский учет и финансовую отчетность. Например, организация может использовать SWOT-анализ для выявления необходимости внедрения новой бухгалтерской системы или для разработки мер по снижению рисков нарушения законодательства.

Разработка системы управления рисками в бухгалтерском учете может включать в себя такие этапы, как оценка рисков, определение приоритетов, разработка и

внедрение мер по снижению рисков и мониторинг эффективности системы управления рисками. Например, организация может внедрить систему контроля доступа к конфиденциальной информации или создать систему обмена информацией между различными отделами организации для уменьшения риска ошибок в бухгалтерском учете.

Для успешной реализации системы управления рисками в бухгалтерском учете необходимо провести следующие этапы.

1. Определение рисков: необходимо провести анализ бухгалтерской отчетности и выявить потенциальные риски. Например, это могут быть ошибки в отчетности, нарушения законодательства, утечка конфиденциальной информации и т.д.

2. Оценка рисков: после того, как риски определены, необходимо оценить их вероятность возникновения и последствия. Для этого можно использовать методы статистического анализа, экспертные оценки и другие методы.

3. Разработка стратегии управления рисками: на основе результатов оценки рисков, необходимо разработать стратегию управления рисками. Это может быть как принятие мер для уменьшения рисков, так и принятие рисков в ситуациях, когда они могут быть оправданы.

4. Реализация стратегии управления рисками: после того, как стратегия управления рисками разработана, необходимо ее реализовать. Это может включать в себя внедрение новых систем контроля и мониторинга, обучение персонала и т.д.

5. Мониторинг и анализ результатов: для успешной работы системы управления рисками необходимо проводить регулярный мониторинг и анализ результатов. Это поможет выявлять новые риски и улучшать стратегию управления рисками.

Примером успешной реализации системы управления рисками в бухгалтерском учете может служить опыт компании «ЛУКОЙЛ». Компания разработала и внедрила систему управления рисками, которая позволила ей эффективно контролировать финансовые риски и минимизировать потенциальные убытки. В рамках

системы управления рисками были разработаны новые методы контроля и мониторинга, а также проведено обучение персонала. В результате компания смогла значительно снизить финансовые риски и повысить свою эффективность [2].

«Роснефть» использует систему управления рисками, которая помогает компании минимизировать риски в бухгалтерском учете. Она включает в себя мониторинг существующих рисков, разработку стратегий для снижения рисков, контроль над исполнением установленных мер и систематическое обновление рисков профилей. Компания также использует систему внутреннего контроля, которая помогает обеспечить соответствие процессов и процедур бухгалтерского учета правилам и стандартам.

«Газпром» также активно применяет систему управления рисками в своих операциях. В компании создано специальное подразделение, которое занимается управлением рисками и включает в себя экспертов в области финансов и бухгалтерского учета. Компания использует различные методы оценки рисков, включая статистический анализ, экспертные оценки и моделирование сценариев, чтобы предсказать потенциальные риски и разработать соответствующие стратегии по их снижению. «Газпром» также регулярно проводит аудиты, чтобы убедиться в соответствии своих процедур и процессов бухгалтерского учета правилам и стандартам [6].

Оценка эффективности системы управления рисками в бухгалтерском учете является важным этапом, который позволяет определить, насколько успешно система риск-менеджмента реализуется в организации. Для оценки эффективности системы управления рисками в бухгалтерском учете могут использоваться различные методы, такие как методы анализа данных, опросы сотрудников, а также экспертные оценки.

Примером компании, успешно реализующей систему управления рисками в бухгалтерском учете, может служить «Газпром нефть». Компания активно использует инструменты управления рисками для определения и анализа потенциальных

рисков, связанных с бухгалтерским учетом, и предпринимает необходимые меры для минимизации этих рисков. Также компания проводит регулярную оценку эффективности своей системы управления рисками в бухгалтерском учете и вносит соответствующие корректировки для ее улучшения.

Примером неэффективной системы управления рисками в бухгалтерском учете может служить «Транснефть». В 2018 году компания столкнулась с масштабной утечкой конфиденциальной информации, что привело к значительным финансовым потерям и ухудшению репутации компании. По данным экспертов, это произошло из-за неэффективной системы управления рисками в бухгалтерском учете, которая не была адаптирована к специфике деятельности компании и не учитывала риски утечки конфиденциальной информации.

Таким образом, эффективность системы управления рисками в бухгалтерском учете напрямую влияет на финансовую ситуацию организации. Правильное использование методов оценки рисков, а также разработка и реализация адаптированной системы управления рисками в бухгалтерском учете позволяют организациям снизить риски ошибок при составлении отчетности, нарушения законодательства о бухгалтерском учете и утечки конфиденциальной информации, а также повысить качество финансовой отчетности и улучшить общую финансовую ситуацию компаний. К примеру, компания «Альфа-Групп» реализовала систему управления рисками в бухгалтерском учете, которая включает в себя методы статистического анализа, экспертные оценки и мониторинг изменений в законодательстве. Эта система позволила компании снизить риски ошибок при составлении отчетности и нарушения законодательства, что привело к улучшению ее финансовой ситуации [1].

Другой пример – компания «Газпром нефть». Она разработала систему управления рисками в бухгалтерском учете, которая включает в себя оценку рисков на основе статистических данных, анализ факторов внутренней и внешней среды, а также мониторинг изменений в законодатель-

стве. Эта система помогла компании улучшить качество своей финансовой отчетности и снизить риски возникновения финансовых проблем.

Таким образом, правильное использование методов оценки рисков и разработка и реализация адаптированной системы управления рисками в бухгалтерском учете имеют важное значение для улучшения финансовой ситуации организаций в России.

В заключение, можно сделать следующие выводы:

1. Бухгалтерский учет является неотъемлемой частью управления финансами организации и играет важную роль в принятии решений.

2. Риск ошибок при составлении отчетности, нарушения законодательства о бухгалтерском учете и утечки конфиденциальной информации представляют серьезную угрозу для финансовой стабильности организации.

3. Изучение методов оценки рисков и их применение в бухгалтерском учете позволяют выявить потенциальные риски и предотвратить возможные негативные последствия.

4. Разработка и реализация адаптированной системы управления рисками в бухгалтерском учете является необходимым условием для обеспечения стабильности финансовой ситуации организации.

5. Правильное использование методов оценки рисков и системы управления рисками в бухгалтерском учете позволяет организациям снизить риски ошибок при составлении отчетности, нарушения законодательства о бухгалтерском учете и утечки конфиденциальной информации, а также повысить качество финансовой отчетности.

6. Результатом правильной оценки и управления рисками в бухгалтерском учете является улучшение финансовой ситуации организации и повышение доверия со стороны инвесторов и партнеров.

Таким образом, разработка и реализация системы управления рисками в бухгалтерском учете является необходимой мерой для обеспечения стабильности финансовой ситуации организации, а использование методов оценки рисков и анализа их влияния на бухгалтерский учет позволяет своевременно выявлять потенциальные риски и предотвращать возможные негативные последствия.

#### Библиографический список

1. Кацуба Е.Е., Наприс Ж.С. Система управления рисками и ее роль в организации бухгалтерского и налогового учета // *Управленческий учет*. – 2021. – № 12-3. – С. 669-675.
2. Климашина Ю.С. Бухгалтерский учет в системе оценки налоговых рисков // *Russian Economic Bulletin*. – 2020. – Т. 3. – № 4. – С. 65-69.
3. Козлюк Н.В., Абрамова И.А. Роль бухгалтерского учета и внутреннего контроля для снижения рисков деятельности организаций малого бизнеса // *Проблемы налогообложения, предпринимательства и менеджмента*. – 2019. – С. 164-168.
4. Лабынцев Н.Т., Шилова Л.Ф., Чухрова О.В. Роль бухгалтерского учета и контроля в управлении экономической безопасностью хозяйствующего субъекта // *Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования*. – 2021. – Т. 7. – № 2. – С. 165-178.
5. Сытник О.Е. Роль бухгалтеров в интегрированном управлении рисками экономического субъекта // *Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление*. – 2020. – № 1. – С. 19-25.
6. Яричина Г.Ф. и др. Роль бухгалтерского учета в обеспечении экономической безопасности организации // *Известия Дальневосточного федерального университета. Экономика и управление*. – 2019. – № 3 (91). – С. 183-188.

**FEATURES OF RISK MANAGEMENT IN ACCOUNTING**

**A.M. Kostysheva**, *Graduate Student*

**Kaluga Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation**  
**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** The study analyzes the risks associated with accounting. In addition, the methods of risk assessment in accounting are being studied, as well as the features of the development of a risk management system in accounting are being investigated. In addition, the effectiveness of the risk management system in accounting is assessed and its impact on the financial situation of organizations is determined. The study will reveal the features of risk management in accounting, as well as identify opportunities to improve the effectiveness of risk management in the financial activities of organizations.*

***Keywords:** accounting, assessment, risks, organization, finance, control.*

**РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ МАРИЙ ЭЛ****Е.И. Кушнир**, бакалавр**А.А. Зыкова**, бакалавр**Д.Л. Напольских**, канд. экон. наук, доцент**Поволжский государственный технологический университет****(Россия, г. Йошкар-Ола)**

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-210-213

**Аннотация.** Актуальность исследования заключается в рассмотрении и анализе инновационной деятельности в Республике Марий Эл как одного из приоритетных направлений развития региона. В ходе исследования определены приоритетные направления развития науки, технологий и техники, инновационные площадки, а также проанализированы основные показатели инновационной деятельности в Республике. Рассмотрены актуальные значения и проведен сравнительный анализ показателей подпрограммы «Развитие инновационной деятельности» государственной программы Республики Марий Эл «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности (2013-2025 гг.).

**Ключевые слова:** инновации, инновационные площадки, инновационная деятельность, экономика, проекты.

Развитие инновационной деятельности – это процесс создания, внедрения и распространения новых и усовершенствованных продуктов, услуг, технологий и процессов, который направлен на повышение конкурентоспособности экономики, улучшение качества жизни населения и обеспечение устойчивого экономического роста. Развитие инновационной деятельности является ключевым фактором экономического развития и процветания не только страны, но и регионов. Рассмотрим основные моменты развития инновационной деятельности на примере Республики Марий Эл.

В перечень приоритетных направлений развития науки, технологии и техники в Республике Марий Эл входят индустрия наносистем и материалов, информационно-телекоммуникационные системы, повышение качества жизни и здоровья населения, рациональное природопользование, производственные технологии, энергетика и энергосбережение, технологии живых систем, новые материалы и химические технологии, совершенствование технологий животноводства и растениеводства.

Наиболее эффективное использование передовых технологий и инновационных разработок осуществляется на предприятиях оборонно-промышленного комплек-

са. Оборонно-промышленный комплекс считается одним из ключевых секторов национальной экономики и обладает большими возможностями для развития наукоемкого и высокотехнологичного производства. В Республике Марий Эл – это АО «Марийский машиностроительный завод», АО «Завод полупроводниковых приборов» и ООО «Технотех», осуществляющие разработку новых видов электротехнических изделий для оборонно-промышленного комплекса. АО «Завод полупроводниковых приборов» является крупнейшим производителем металлокерамических корпусов в России. ООО «Технотех» внедряет новые технологии в процесс производства печатных плат и стеклотекстолита.

Основу инфраструктуры инновационной деятельности Республики Марий Эл составляют следующие инновационные площадки:

- Управление научной и инновационной деятельности ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»;
- Технопарк ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»;
- Центр искусственного интеллекта;
- Центр компетенций по археологии, Центр коллективного пользования;

- Центр акселерации и проектного взаимодействия;
- Точка кипения;
- Институт цифровых технологий;
- Научно-исследовательская лаборатория «A1 LABS»;
- Молодежный центр инновационного творчества (структурное подразделение ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»);
- Центры поддержки технологий и инноваций;
- Инжиниринговый центр;
- Научно-технологический парк «Волгатех»;
- Студенческое конструкторское бюро (структурное подразделение ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»);
- Бизнес-инкубатор (структурное подразделение ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»);

- Научно-инновационный центр консалтинга в области менеджмента и маркетинга (структурное подразделение ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»);
- Инжиниринговый центр автоматизированного машиностроения (структурное подразделение ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»);
- Центр коллективного пользования «Экология, биотехнологии и процессы получения экологически чистых энергоносителей» ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»;
- Центр трансфера технологий ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет».

Рассмотрим за последние 3 года статистические данные об инновационной деятельности в Республике, которые представлены в таблице 1 [2].

Таблица 1. Основные показатели инновационной деятельности в Республике Марий Эл

Показатель	Год		
	2019	2020	2021
Удельный вес организаций, осуществляющих инновационную деятельность, %	11,3	9,5	12,0
Объем инновационных товаров, работ, услуг организаций промышленного производства и сферы услуг (без НДС, акцизов и пр.) – всего, млн. руб.	16 365,5	8 233,3	10 641,6
Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг, %	10,6	6,2	6,2
Общие (капитальные и текущие) затраты на инновационную деятельность, млн. руб.	822,3	1 131,1	1 377,2

Анализируя имеющиеся показатели, можно сделать следующие выводы:

- по сравнению с 2019 годом, удельный вес организаций, осуществляющих инновационную деятельность в 2021 году, увеличился на 0,7%, а по сравнению с 2020 годом – на 2,5%;
- объем инновационных товаров в 2021 году по сравнению с 2019 снизился на 5723,9 млн. руб. (или на 65%), но увеличился на 2408,3 млн. руб. по сравнению с 2020 годом;
- удельный вес инновационных товаров в общем объеме отгруженных товаров сохранял стабильность 2 года подряд, однако по сравнению с 2019 годом снизился на 4,4%;

- общие затраты на инновационную деятельность за последние 3 года возросли на 554,9 млн. руб. (или на 67,5%).

Можно заметить, что в 2020 году часть показателей инновационной деятельности имели самые низкие значения. Это можно объяснить нестабильной экономической ситуацией в связи с неблагоприятной эпидемиологической обстановкой.

По используемым передовым производственным технологиям среди субъектов Российской Федерации в 2021 году Республика Марий Эл занимала 59 место. Что касается рейтинга по регионам Приволжского федерального округа в этом же году, то Республика замыкала его своим показателем (1227 единиц) [3].

В настоящее время в республике действует подпрограмма «Развитие инновационной деятельности» государственной программы Республики Марий Эл «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности (2013-2025 гг.)». По итогам реализации подпрограммы к 2025 году планируется достичь следующих результатов [1]:

- роста удельного веса организаций, осуществляющих инновационную деятельность с 8,8 до 20%;

- роста доли продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте относительно уровня 2011 года на 45%;

- ежегодное увеличение доли внутренних затрат на исследования и разработки в валовом региональном продукте на 8-15%.

По состоянию на 2022 год показатели достигли следующих значений (табл. 2).

Таблица 2. Показатели подпрограммы 2 «Развитие инновационной деятельности»

Показатель	2013	2021	Прирост/убыль, %
Удельный вес организаций, осуществляющих инновационную деятельность, %	8,8	12	12
Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте относительно уровня 2011 года, %	106,5	115,9	9,4

Как можно заметить, в настоящее время показатели сильно отстают от прогнозных значений на 8% и 35,6%, соответственно.

Доля внутренних затрат на исследования и разработки в ВРП за последнее десятилетие не имела стабильной тенденции увеличения. В некоторые года показатель превышал данные прошлого года на 20%, в другие не дотягивал и 30% до предыдущего значения. Последнее представленное Росстатом данные за 2020 год оказались меньше значения за 2019 год на 25%.

Прорыв в инновационной сфере и достижение прогнозных показателей могут быть обеспечены целевым вложением

средств в инновационный сектор Республики Марий Эл, возможностями Правительства Республики Марий Эл принимать активное участие в инновационном процессе, как путем реализации отдельных инновационных проектов, так и становлением новой системы экономического взаимодействия.

Только систематическая работа органов власти, взаимодействие их с субъектами инновационной деятельности позволят повысить показатели в сфере инноваций и вывести Республику Марий Эл на более высокий уровень развития по сравнению с другими регионами.

#### Библиографический список

1. Государственная программа Республики Марий Эл «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности (2013-2025 годы). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mari-el.gov.ru/upload/iblock/037/2t0j2qpch376ugz1cxoc161a7vzrbqxa.pdf> (Дата обращения 10.06.2023).

2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Марий Эл. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://12.rosstat.gov.ru/> (Дата обращения 10.06.2023).

3. Федеральная служба государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (Дата обращения 10.06.2023).

---

**DEVELOPMENT OF INNOVATIVE ACTIVITY IN THE REPUBLIC OF MARI EL**

**E.I. Kushnir**, *Bachelor*

**A.A. Zyкова**, *Bachelor*

**D.L. Napolskikh**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Volga Region State Technological University**

**(Russia, Yoshkar-Ola)**

***Abstract.** The relevance of the research is to consider and analyze innovation activities in the Republic of Mari El as one of the priority areas of development of the region. In the process of research priority directions of development of science, technologies and techniques, innovative platforms are defined, and also the basic indicators of innovative activity in the republic are analyzed. The actual values and comparative analysis of indicators of the subprogram «Development of innovation activities» of the state program of the Republic of Mari El «Development of industry and increasing its competitiveness (2013-2025)» are given.*

***Keywords:** innovation, innovation platforms, innovation activity, economy, projects.*

## ПРОЕКТ «СТУДУСПЕХ» КАК ПЛАТФОРМА КОНСОЛИДАЦИИ СТУДЕНЧЕСКОГО СООБЩЕСТВА И ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ РЕГИОНА

**В.А. Малышева, студент**

**Т.В. Кленова, канд. экон. наук, доцент**

**Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)**

DOI:10.24412/2500-1000-2023-6-1-214-217

***Аннотация.** Основными задачами современного управления следует считать создание новых форм привлечения молодежи в процесс принятия решений, направленных на социально-экономическое развитие региона. Именно молодое поколение, составляя основу инновационного потенциала общества, способно создавать проекты, повышающие качество жизни за счет создания наиболее востребованных у населения благ.*

*В статье находит отражение идея создания цифровой-платформы, способной консолидировать усилия трех взаимосвязанных и взаимозависимых сторон, государства в лице органов публичной власти региона, представителей бизнеса и студенчества.*

*Доказано, что именно инициатива студентов может выступать основой формирования идей различных проектов, реализация которых на практике уже представителями регионального бизнеса, позволит решать наиболее важные социальные и экономические задачи. В свою очередь, органы власти региона, выполняя роль «координатора» предлагаемого проекта, получают возможность аккумулировать информационные данные относительно имеющегося в регионе потенциала молодежных инициатив.*

***Ключевые слова:** цифровая-платформа, студенческое сообщество, социально-экономическое развитие региона, органы публичной власти, проект.*

Роль студенческой молодежи в социально-экономической сфере региона весьма значима, поскольку студенты во многом определяют его перспективы. Потенциал проектных инициатив студенческого сообщества может выступать в роли весомого фактора развития социально-экономической, общественно-политической и социокультурной сфер региона [1]. Различные формы содействия реализации студенческих инициатив и проектов – ключ к устойчивому социально-экономическому развитию Волгоградской области.

В настоящее время, посредством проявления различных инициатив, значительная часть студентов Волгоградской области демонстрирует желание принять участие в решении важнейших социально-экономических задач, которые стоят перед регионом (выполнение научных исследований, разработка и продвижение проектов и т.д.). Однако, масштаб идей, представляющих результаты учебной и научной

деятельности студентов, которые остаются невостребованными на практике, свидетельствует о недостаточно эффективных коммуникациях, которые в настоящее время выстраиваются между студенческим сообществом и органами публичной власти Волгоградской области, а также наличии ряда иных не менее значимых проблем, представляющих в совокупности серьезный сдерживающий фактор процесса реализации перспективных проектов студентов. Для решения данных актуальных проблем, а именно, создания условий, позволяющих максимально полно раскрыть и использовать на практике потенциал студенческой молодежи региона, был выполнен проект по созданию авторской цифровой-платформы консолидации студенческого сообщества и органов публичной власти региона «СтудУспех». Именно проектная деятельность доказывает эффективность реализации педагогического замысла, способствующего повышению интереса студентов и их мотивации в реше-

нии различных учебных и практических задач [2].

Первым этапом создания данного проекта было проведение опроса среди студентов региональных вузов на предмет наиболее серьезных барьеров, сдерживающих формирование и продвижение молодежных инициатив. Проведенный в феврале-марте 2023 года опрос показал, что 75% студентов заинтересованы в решении социально-экономических задач своего региона. При этом, наиболее серьезные проблемы, с которыми сталкиваются студенты в процессе осуществления проектной деятельности: недостаток информации (статистических данных); отсутствие наставника; поиск софинансирования; привлечение целевой аудитории; проблемы коммуникаций с общественными организациями; приведение проекта в соответствие с правилами.

Для решения выявленных проблем целесообразным является разработка принципиально нового инструмента, позволяющего создать условия для эффективного взаимодействия студенческого сообщества с представителями органов публичной власти. В результате поиска было принято оптимальное решение – проект по созданию цифровой-платформы «СтудУспех», способной интегрировать потенциал студенческого сообщества Волгоградской области и полномочий органов исполнительной власти для решения актуальных социально-экономических задач региона.

Задачи проекта: создание цифрового коммуникационного канала связи между студенческим сообществом и органами публичной власти; вовлечение молодежи в научную, научно-техническую, инновационную и проектную деятельность на уровне региона; формирование активной гражданской позиции среди студентов; снижение уровня нагрузки органов публичной власти в части разработки проектов по совершенствованию сфер жизни общества региона; повышение правосознания, уровня вовлеченности студенческого сообщества в принятие и разработку органами публичной власти решений, направленных на разрешение текущих проблем и развитие региона.

География проекта – региональный уровень (Волгоградская область). Тем не менее, благодаря инновационности и цифровому формату проекта, в случае достижения высоких показателей эффективности, допускается возможность тиражирования проекта в других субъектах Российской Федерации.

Цифровая-платформа включает 2 основных раздела:

**первый раздел – «Задания».** В нем предполагается размещение запросов органов публичной власти Волгоградской области на разработку проектов для решения конкретных задач социально-экономического характера. Данные запросы будут формироваться на основе подачи заявок от следующих субъектов: органов исполнительной власти, предприятий и организаций различных форм собственности и масштабов деятельности, индивидуальных предпринимателей, самозанятых. В целях удобного поиска информации по запросам планируется систематизация подачи заявок по категориям, на основе сфер жизни общества. Предусмотрено наличие электронной формы (анкеты) для жителей региона, желающих обозначить свою точку зрения относительно имеющихся проблем, что в дальнейшем может трансформироваться в запрос органа публичной власти. Такой инструмент будет сопровождаться аналитикой в режиме онлайн;

**второй раздел – «Библиотека»** – часть платформы, предоставляющая возможность студентам вузов региона размещать свои проекты, выполненные в рамках изучения дисциплин, выполнения научно-исследовательских работ, курсовых работ, личной инициативы. Все поступающие проекты классифицируются аналогично поданным запросам (раздел «Задания»). Данный раздел будет сопровождаться аналитическими данными (количество проектов, удельный вес проектов в каждой сфере/отрасли).

Социальная значимость проекта заключается в: совершенствовании механизма взаимодействия органов публичной власти и студенческого сообщества; повышении уровня вовлеченности студентов в развитие родного региона; повышении мотива-

ции к генерированию идей в студенческой среде по всем направлениям подготовки будущих специалистов. Следует обратить внимание и на тот факт, что, если проекты студентов найдут свое применение в родном регионе, то это положительно скажется на тенденции миграции трудоспособного молодого населения, которое жаждет новых перспектив и возможностей, но не может их реализовать по месту жительства.

Преимуществами интеграции студенческих проектов в процесс принятия решений и планы органов публичной власти являются: развитие основных сфер жизни общества на территории региона; повышение инновационного и инвестиционного потенциала предприятий и организаций (как следствие, и региона в целом), поскольку органы публичной власти могут стать координатором между студенческим сообществом и субъектами регионального бизнеса; повышение кадрового потенциала региона за счет роста доли инициативной молодежи.

Следует отметить, от реализации проекта «СтудУспех» выиграют все участвующие в его реализации стороны. Студенты

Волгоградской области получают реальную возможность воплощения своих идей, которые они разрабатывают и представляют в форме различных научных и учебных работ (курсовые, научно-исследовательские работы, выпускные квалификационные работы и т.д.). У представителей бизнеса региона появится возможность и доступ к «банку» инновационных идей, реализация на практике которых, позволит получать стабильный доход. Что касается органов публичной власти, реализация данного проекта позволит более эффективно и рационально решать наиболее значимые для Волгоградской области социально-экономические задачи устойчивого развития.

Таким образом, в рамках данной статьи было предложено описание проекта по созданию платформы консолидации студенческого сообщества и органов публичной власти Волгоградской области «СтудУспех». Его реализация на практике, по мнению авторов, будет одинаково важна тем субъектам региона, которые выполняя свои профессиональные задачи, вносят существенный вклад в развитие региона.

#### **Библиографический список**

1. Плетнев Д.А., Басырова Д.М. Влияние университетской науки на развитие регионов России // Социум и власть. – 2021. – №1 (87). – С. 41-59.
2. Зырянов И.В., Татаринцев П.С. Проектная деятельность студентов в научно-технических кружках как эффективный инструмент активации познавательной деятельности // Горный информационно-аналитический бюллетень. – 2022. – №5-2. – С. 243-251.

---

**THE PROJECT «STUDUSPEH» AS A PLATFORM FOR CONSOLIDATION OF THE STUDENT COMMUNITY AND PUBLIC AUTHORITIES OF THE REGION**

**V.A. Malysheva**, *Student*

**T.V. Klenova**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Volgograd State University**

**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** The main tasks of modern management should be considered the creation of new forms of involving young people in the decision-making process aimed at the socio-economic development of the region. It is the younger generation, forming the basis of the innovative potential of society, that is able to create projects that improve the quality of life by creating the benefits most in demand among the population.*

*The article reflects the idea of creating a digital platform capable of consolidating the efforts of three interrelated and interdependent parties, the state represented by the public authorities of the region, representatives of business and students.*

*It is proved that it is the initiative of students that can serve as the basis for the formation of ideas for various projects, the implementation of which in practice already by representatives of regional business, will allow solving the most important social and economic tasks. In turn, the regional authorities, acting as the «coordinator» of the proposed project, will have the opportunity to accumulate information data on the potential of youth initiatives in the region.*

***Keywords:** digital platform, student community, socio-economic development of the region, public authorities, project.*

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ**  
**гуманитарных и естественных наук**  
*№ 6-1 (81), июнь 2023 г.*

Редактор: Д.М. Матвеев  
Верстка: Ю.А. Матвеева

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.  
За достоверность сведений, изложенных в статьях,  
ответственность несут авторы.  
Материалы публикуются в авторской редакции.

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Контактная информация:

E-mail: [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Сайт: <http://intjournal.ru/>

Телефон: +7-905-951-51-63

Адрес редакции: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

Адрес учредителя и издателя: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

Подписано в печать 07.07.2023 г.

Дата выхода в свет 20.07.2023 г.

Усл. печ. л. 13,6. Уч.-изд. л. 10,9. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии ООО «Капитал»  
г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1  
Тел. 8(905)951-51-63, [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Цена печатного экземпляра: 490 руб.