МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА,
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ОТЧЕТ

по проектно-технологической практике

ИП «Чемис Игорь Сергеевич»

Студент
группы БЭУ-22-ХД1 _____ Ф.А. Мельник

Руководитель
канд. экон. наук, доцент _____ Н.Ю. Титова

Нормоконтролер
канд. экон. наук, доцент _____ Н.Ю. Титова

Индивидуальный предприниматель _____ И.С. Чемис

Владивосток 2025

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ

на производственную технологическую (проектно-технологическую) практику

Студент: Мельник Феликс Александрович

Группы БЭУ-22-ХД1

1. Отчет по практике должен содержать следующие разделы:

Отчет составляется в печатном виде с выполнением требований СК-СТО-ТР-04-1.005–2015 и состоит из следующих разделов:

Введение.

Во введении обосновывается цель и задачи прохождения практики.

Раздел 1. 1. Отразить полное название организации, ее реквизиты, миссию, цели и основные виды деятельности. В конце раздела необходимо представить анализ основных технико-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия (организации): выручка, себестоимость, прибыль от продаж, фонд оплаты труда, среднегодовая заработная плата, рентабельность основной деятельности. По результатам анализа сделать краткие выводы.

Раздел 2. Проектный (см. ФОС).

Рассчитать определенную группу показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия (организации), процесс использования ресурсов, эффективность деятельности, выявить тенденции изменения рассчитанных показателей, сделать выводы и в общем виде сформулировать предложения по оптимизации деятельности предприятия (организации). Результаты расчетов должны быть представлены в табличном виде (2.1. Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах и вертикальный анализ бухгалтерского баланса; 2.2. Анализ ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности предприятия (организации)).

Заключение.

В заключении указать выполнение поставленных во введении целей и задач практики.

2. В качестве источников информации при выполнении отчета по практике студент использует нормативную, справочную и учебную литературу (раздел 10 программы практики).

3. К защите представить: 19.07.2025 г. (самый крайний срок)

Руководитель практики Титова Н.Ю.

Задание получил «16» июня 2025 г.

«_____»

(подпись)

РАБОЧИЙ ГРАФИК (ПЛАН) ПРОВЕДЕНИЯ ПРАКТИКИ

Студент Мельник Феликс Александрович
Фамилия Имя Отчество

Кафедра экономики и управления гр. БЭУ-22-ХД1

Руководитель практики Титова Наталья Юрьевна
Фамилия Имя Отчество

Инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности прошел Чемис И.С.
(подпись уполномоченного лица, МП)

С правилами трудового распорядка ознакомлен Мельник Ф.А.
(подпись обучающегося)

Этапы практики	Виды работы	Срок выполнения	Отметка руководителя о выполнении
1. Подготовительный	Организационное собрание	16.06.2025	
	Инструктаж по технике безопасности	16.06.2025	
2. Практический	Анализ основных технико-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия	17.06.2025 – 01.07.2025	
	Рассчитать определенную группу показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия	01.07.2025 – 09.07.2025	
	Указать выполнение поставленных во введении целей и задач практики	09.07.2025 – 16.07.2025	
3. Заключительный	Подготовка и сдача отчета	16.07.2025 – 19.07.2025	

Руководитель производственной практики
канд. экон. наук,
доцент кафедры экономики и управления Титова Н.Ю.

Руководитель практики от предприятия Чемис И.С.

Отзыв-характеристика

На студента 3 курса группы БЭУ-22-ХД1 направления бухгалтерский учет, анализ хозяйственной деятельности и аудит, кафедры экономики и управления ФГБОУ ВО «ВВГУ»

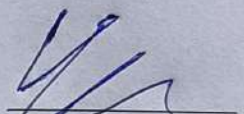
(Мельник Феликс Алксандрович) с 16 июня 2025 года по 19 июля 2025 года прошла (прошел) производственную практику по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности в ИП Чемис Игорь Сергеевич.

В период практики были изучены вопросы сбора, анализа и обработки, полученных в предприятии данных, которые необходимы для оценки основных экономических показателей деятельности предприятия, методы экономического анализа.

Во время прохождения практики (Мельник Феликс Александрович) показал отличный уровень теоретических знаний и умений применять их на практике, хорошо справлялся с поставленными перед ним задачами, проявлял активный интерес к работе. Проявил себя как трудолюбивый, отзывчивый, исполнительный сотрудник, который ответственно подходит к работе.

В целом работа (Фамилия, Имя, Отчество) заслуживает оценки «Хорошо».

Руководитель практики от предприятия,
Индивидуальный предприниматель
Дата 18.07.2025



(подпись)

Чемис И.С.

Содержание

Введение 3
1 Раздел 1 4
2 Раздел 2. Проектный 6
Заключение 15
Список использованных источников 16
Приложение А. Оборотно-сальдовая ведомость по счету 90 17

Введение

В период с 16 июня по 16 июля 2025 года проходил учебную практику у индивидуального предпринимателя «Чемис Игорь Сергеевич», осуществляющего деятельность в сфере онлайн-торговли. Основное направление, это продажа одежды через маркетплейс «Wildberries» [1].

Целью практики было развитие профессиональных и аналитических навыков, а также закрепление теоретических знаний, полученных в ходе обучения. Основной акцент был сделан на умении эффективно искать и структурировать информацию, а также на формировании практических умений, необходимых в современной экономической и предпринимательской среде.

В процессе практики удалось ознакомиться с особенностями функционирования онлайн-торговли, включая этапы размещения товаров на маркетплейсе, ведение товарного и управленческого учёта, а также с процессами анализа продаж и документооборота.

Конкретные задачи, которые стояли в ходе практики:

- Ознакомление с различными аспектами работы предпринимателя, включая логистику, ценообразование, работу с клиентами и документооборот;
- Сбор данных, необходимых для расчёта экономических показателей деятельности;
- Анализ и интерпретация ключевых бизнес-показателей;
- Формирование навыков оформления управленческих решений и составления аналитических материалов.

В результате прохождения практики был получен ценнейший опыт работы в реальных условиях, расширены знания в области электронной коммерции, приобретены навыки анализа информации и оформления профессиональной документации. Участие в реальных бизнес-процессах позволило более глубоко понять особенности современной предпринимательской деятельности и повысить уровень собственной подготовки к будущей профессиональной деятельности.

1 Раздел 1

Реквизиты индивидуального предпринимателя представлены в таблице 1.1

Таблица 1.1 – Реквизиты индивидуального предпринимателя

Наименование	Содержание
Полное название	Индивидуальный предприниматель «Чемис Игорь Сергеевич»
ИНН	253717959347
ОГРНИП	323253600100558
ОКПО	2028014865
ОКАТО	05401364000
ОКТМО	05701000001
БИК	044525974
Адрес регистрации	690037, Приморский край, г. Владивосток, ул. Адмирала Кузнецова, д. 56А, кв. 42
Налоговый режим	УСН
Виды деятельности	Торговля розничная по почте или по информационно-коммуникационной сети Интернет (47.91)

Миссия предпринимателя заключается в обеспечении потребителей качественной и доступной одеждой посредством онлайн-продаж, с применением современных инструментов электронной коммерции. Предприниматель ориентирован на оперативное удовлетворение потребностей целевой аудитории, высокое качество обслуживания и постоянное расширение ассортимента.

Цели предпринимателя заключаются в обеспечение устойчивого роста продаж на маркетплейсе, расширение ассортимента реализуемых товаров и географии поставок, повышение уровня удовлетворённости клиентов.

Технико-экономические показатели за 2023 и 2024 год представленны в таблице 1.2

Таблица 1.2 – Технико-экономические показатели за 2023 и 2024 год

Показатель	2023	2024	Абсолютное отклонение	Темп прироста, %
Выручка (руб.)	7 543 217	10 183 327	2 640 110	35
Себестоимость (руб.)	6 942 451	8 969 132	2 026 681	29.2
Прибыль от продаж (руб.)	600 766	1 214 195	613 429	102.2
Рентабельность основной деятельности, %	8.65	13.54	4.89	–

Анализ основных технико-экономических показателей за 2023 и 2024 годы показывает уверенный рост показателей индивидуального предпринимателя. Выручка от продаж увеличилась с 7543217 рублей в 2023 году до 10183327 рублей в 2024 году, что свидетельствует о расширении объёмов реализации. Себестоимость за тот же период выросла с 6942451 до 8969132 рублей. Прибыль от продаж увеличилась более чем вдвое — с 600766 до 1214195 рублей [2].

Рентабельность основной деятельности составила 8,65% в 2023 году и 13,54% в 2024 году, что говорит о повышении эффективности использования ресурсов и улучшении структуры затрат. В целом, по результатам анализа можно сделать вывод о положительной динамике, росте прибыльности и повышении устойчивости предпринимательской деятельности [3].

Следует также отметить, что достигнутые показатели были обеспечены без расширения численности персонала, что говорит о высокой производительности труда. Индивидуальный предприниматель продемонстрировал способность масштабировать бизнес-процессы и повышать эффективность без значительного увеличения административных и трудовых затрат. Всё это указывает на положительную динамику развития, потенциал дальнейшего роста.

При сохранении текущих темпов роста и дальнейшем совершенствовании внутренних процессов можно ожидать дальнейшего увеличения выручки и прибыли, а также закрепления устойчивых конкурентных позиций.

2 Раздел 2. Проектный

В рамках настоящего раздела был проведён комплексный анализ финансово-хозяйственной деятельности индивидуального предпринимателя за 2023 и 2024 годы. Целью анализа является выявление тенденций в изменении ключевых показателей эффективности, ликвидности, деловой активности и финансовой устойчивости, а также формулирование предложений, направленных на оптимизацию использования ресурсов, повышение прибыльности и обеспечение устойчивого развития деятельности. Особое внимание уделено оценке выполнения финансовых планов и соблюдению сроков исполнения обязательств. Результаты анализа позволили выявить как позитивные тенденции, так и существующие проблемы в финансово-хозяйственной деятельности

Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах представлен в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах

Показатель	2023	2024	Абсолютное отклонение	Темп прироста, %
Выручка (руб.)	7 543 217	10 183 327	2 640 110	35
Себестоимость (руб.)	6 942 451	8 969 132	2 026 681	29.2
Прибыль от продаж (руб.)	600 766	1 214 195	613 429	102.2
Рентабельность основной деятельности, %	8.65	13.54	4.89	–
Количество продаж, шт.	2032	3126	1094	34.99

В 2024 году предпринимателю удалось значительно увеличить объём выручки, которая выросла на 35,0% по сравнению с предыдущим годом. Рост себестоимости продаж составил 29,2%, что существенно ниже прироста выручки, что указывает на повышение операционной эффективности. Прибыль от продаж выросла более чем вдвое (на 102,2%), а рентабельность деятельности увеличилась почти на 5 процентных пунктов, что свидетельствует об улучшении финансовых результатов, более эффективной закупочной и логистической политике. При этом всем количество продаж увеличилось на 1094 единицы за год и составило 3126 единиц против 2032 единиц годом ранее [4].

Вертикальный анализ бухгалтерского баланса показан в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Вертикальный анализ бухгалтерского баланса

Наименование показателя	2023	2024	Абсолютное отклонение	Темп прироста (%)
I. Внеоборотные активы				
Нематериальные активы (руб.)	167 000	189 000	22 000	13.17
Основные средства (руб.)	35 000	35 000	0	0
Итого по разделу I	202 000	224 000	22 000	10.89
II. Оборотные активы				
Запасы (руб.)	450 000	730 000	280 000	62.22
Денежные средства (руб.)	400 000	610 000	210 000	52.5
Итого по разделу II	850 000	1 340 000	490 000	57.65
Баланс (Активы)	1 052 000	1 564 000	512 000	48.67
III. Капитал и резервы				
Собственный капитал	320 000	520 000	200 000	62.5
Итого по разделу III	320 000	520 000	200 000	62.5
IV. Долгосрочные обязательства				
Долгосрочные займы (руб.)	172 000	342 000	170 000	98.84
Итого по разделу IV	172 000	342 000	170 000	98.84
V. Краткосрочные обязательства				
Кредиторская задолженность (руб.)	560 000	702 000	142 000	25.36
Итого по разделу V	560 000	702 000	142 000	25.36
Баланс (Пассивы)	1 052 000	1 564 000	512 000	48.67

Общая стоимость внеоборотных активов увеличилась на 22 000 руб. (темп прироста 10,89%). Нематериальные активы выросли на 22 000 руб. (13,17%), что может быть связано с приобретением новых нематериальных активов (например, лицензий, программного обеспечения). Основные средства остались без изменений (0%), что говорит об отсутствии инвестиций в производственные мощности или их списании [5].

Оборотные активы значительно увеличились на 490 000 руб. (57,65%), что свидетельствует о росте ликвидности компании. Запасы выросли на 280 000 руб. (62,22%), что может быть связано с увеличением объемов производства или закупок сырья. Денежные средства увеличились на 210 000 руб. (52,5%), что говорит о росте финансовой устойчивости и платежеспособности.

Общий итог по активам: Валюта баланса (активы) увеличилась на 512 000 руб. (48,67%), что указывает на значительное расширение хозяйственной деятельности компании.

Собственный капитал вырос на 200 000 руб. (62,5%), что может быть связано с увеличением нераспределенной прибыли или дополнительными вложениями собственников.

Долгосрочные займы увеличились на 170 000 руб. (98,84%), что почти в 2 раза выше уровня 2023 года. Это может свидетельствовать о привлечении кредитов для финансирования долгосрочных проектов.

Кредиторская задолженность выросла на 142 000 руб. (25,36%), что может быть связано с увеличением закупок в кредит или задержками платежей.
Общий итог по пассивам: Рост пассивов полностью соответствует росту активов (+512 000 руб.), что подтверждает сбалансированность бухгалтерского баланса.

Компания активно наращивает оборотные активы, что повышает ее ликвидность. Увеличение запасов и денежных средств может свидетельствовать о подготовке к расширению производства или увеличению продаж. Рост долгосрочных займов говорит о привлечении заемных средств для развития бизнеса, но также увеличивает финансовые риски. Увеличение кредиторской задолженности требует контроля за своевременностью расчетов с

поставщиками. Рост собственного капитала укрепляет финансовую устойчивость предприятия.

Далее проанализируем ликвидность предпринимателя, таблица 2.3.

Таблица 2.3 – Анализ ликвидности

Наименование показателя	2023	2024	Абсолютное отклонение	Темп прироста (%)
Коэффициент текущей ликвидности	1.52	1.91	0.39	25.66
Коэффициент быстрой ликвидности	0.71	0.87	0.16	22.54
Коэффициент абсолютной ликвидности	0.71	0.87	0.16	22.54

Коэффициент текущей ликвидности в 2024 году составляет 1.91, что превышает нормативное значение (1.5). Это говорит о том, что ИП способен покрыть краткосрочные обязательства за счёт оборотных активов, в том числе запасов. Рост с 1.52 в 2023 году означает улучшение финансовой устойчивости.

Коэффициент быстрой ликвидности вырос с 0.71 до 0.87. Несмотря на рост, он ещё не достигает желательного уровня 1.0, то есть без запасов покрытие обязательств ограничено. Однако положительная динамика говорит о повышении платёжеспособности.

Коэффициент абсолютной ликвидности (считается как отношение денежных средств к краткосрочной задолженности) также вырос с 0.71 до 0.87. Это означает, что в 2024 году ИП может покрыть 87% текущих обязательств моментально за счёт имеющихся денежных средств. Это очень хороший показатель, особенно для ИП.

Запасы значительно выросли (на 62%), что может указывать на подготовку к увеличению продаж, но одновременно увеличивает риски оборачиваемости и хранения. Это важно контролировать.

Краткосрочные обязательства выросли лишь на 25%, что говорит о более сдержанной долговой политике в части текущих обязательств и положительно сказывается на ликвидности.

Общая положительная динамика ликвидности свидетельствует о качественном росте бизнеса: увеличилась выручка, прибыль, денежные остатки и запасы, при этом сохраняется контроль над обязательствами.

Финансовое состояние индивидуального предпринимателя по показателям ликвидности в 2024 году улучшилось. Все коэффициенты ликвидности демонстрируют положительную динамику. Особенно важен рост коэффициента текущей ликвидности до 1.91 и почти полное покрытие обязательств денежными средствами.

Далее проанализируем финансовую устойчивость, таблица 2.4.

Таблица 2.4 – Анализ финансовой устойчивости

Наименование показателя	2023	2024	Абсолютное отклонение	Темп прироста (%)
Коэффициент автономии	0.304	0.333	0.029	9.54
Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала	2.29	2.01	-0.28	-12.23
Коэффициент текущей ликвидности	1.52	1.91	0.39	25.66
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0.14	0.22	0.08	57.14
Коэффициент финансовой устойчивости	0.47	0.55	0.08	17.02
Доля заемных средств	0.70	0.67	-0.03	-4.29

Коэффициент автономии вырос с 0.304 до 0.333. Это означает, что ИП стал чуть более независим от внешних источников финансирования, однако

показатель всё ещё ниже рекомендованного значения 0.4. Следовательно, финансовая устойчивость пока остаётся умеренной.

Соотношение заемного и собственного капитала снизилось с 2.29 до 2.01. Это позитивный тренд, свидетельствующий о снижении зависимости от заёмных средств. Однако при норме до 1.5, показатель всё ещё находится выше оптимума, что указывает на среднюю степень финансового риска.

Коэффициент текущей ликвидности вырос с 1.52 до 1.91. Это хороший показатель (при норме >1.5), свидетельствующий о достаточной способности погашать краткосрочные обязательства за счёт оборотных активов.

Обеспеченность собственными оборотными средствами выросла с 0.14 до 0.22, что является прогрессом, хотя всё ещё находится ниже желаемого уровня (0.3 и выше). Это говорит о том, что ИП всё ещё зависит от краткосрочных заёмных источников в финансировании оборота.

Коэффициент финансовой устойчивости вырос с 0.47 до 0.55, что значительно улучшает положение предприятия. Это означает, что более 50% активов финансируются за счёт устойчивых источников (собственные + долгосрочные средства) — это хороший уровень.

Доля заемных средств снизилась с 70% до 67%, что указывает на тенденцию к снижению долговой нагрузки.

Финансовая устойчивость ИП заметно улучшилась в 2024 году по сравнению с 2023. Рост собственных средств, снижение зависимости от краткосрочных обязательств, улучшение ликвидности и структуры капитала подтверждают положительную динамику.

Тем не менее доля заемных средств всё ещё значительная. Коэффициент автономии и обеспеченность собственными оборотными средствами ниже оптимальных уровней, что требует осторожности в долгосрочном планировании и возможного привлечения дополнительного капитала за счёт прибыли или инвестиций.

Рекомендация, продолжать укрепление капитала, контролировать уровень заёмных средств и стремиться к устойчивому росту без чрезмерного использования кредитов.

Далее проанализируем деловую активность, таблица 2.5.

Таблица 2.5 – Анализ деловой активности

Наименование показателя	2023	2024	Абсолютное отклонение	Темп прироста (%)
Оборачиваемость активов (раз)	8.27	7.38	-0.89	-10.76
Оборачиваемость оборотных активов (раз)	10.89	9.49	-1.40	-12.85
Оборачиваемость собственного капитала (раз)	26.68	22.96	-3.72	-13.95
Коэффициент оборачиваемости запасов (раз)	17.36	13.56	-3.80	-21.89
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности (раз)	13.62	13.42	-0.20	-1.47
Продажи на 1 рубль активов (руб.)	2.03	2.00	-0.03	-1.48
Средний чек (руб.)	3 712.87	3 257.75	-455.12	-12.26

Оборачиваемость активов показывает, сколько раз в течение года предприниматель смог «прокрутить» все свои активы, генерируя выручку. В 2023 году этот показатель равнялся 8,27, а в 2024 — снизился до 7,38. Такое снижение на 10,76% свидетельствует о том, что несмотря на рост выручки, активы предприятия выросли ещё быстрее. Это означает, что эффективность использования всех активов несколько ухудшилась. Возможная причина — значительные вложения в основные средства и оборотные активы, которые ещё не полностью начали приносить дополнительный доход. В краткосрочной перспективе это может быть нормально для развивающегося бизнеса, однако

долгосрочно низкая оборачиваемость активов негативно сказывается на рентабельности.

Оборачиваемость оборотных активов отражает, насколько эффективно предприниматель использует текущие активы (запасы, денежные средства и прочее) для обеспечения операционной деятельности и получения выручки. Снижение с 10,89 в 2023 году до 9,49 в 2024 году указывает на замедление оборота оборотных средств, что подтверждается существенным ростом запасов на 62,22%. Это может означать избыточное накопление запасов или замедление реализации продукции, что приводит к "замораживанию" средств. Такое снижение эффективности может ограничить гибкость бизнеса и увеличить риски устаревания или порчи товаров.

Оборачиваемость собственного капитала демонстрирует, насколько эффективно предприниматель использует собственные средства для генерации выручки. Значение показателя снизилось с 26,68 в 2023 году до 22,96 в 2024 году, что говорит о том, что рост капитала не сопровождается пропорциональным ростом выручки. В частности, собственный капитал вырос на 62,5%, а выручка всего на 35%. Это может означать либо инвестиции в долгосрочные проекты, либо накопление средств, которые пока не используются максимально эффективно для получения дохода.

Коэффициент оборачиваемости запасов показывает, сколько раз в год предприниматель продает и восстанавливает запасы. Снижение с 17,36 до 13,56 — существенное падение на 21,9%, которое вместе с ростом запасов почти на 62% свидетельствует о накоплении продукции на складах и замедлении продаж. Это может привести к увеличению издержек на хранение и рискам устаревания продукции. Для улучшения ситуации стоит обратить внимание на оптимизацию закупок и активизацию сбыта.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает, как быстро компания оплачивает свои краткосрочные обязательства перед поставщиками. Незначительное снижение с 13,62 до 13,42 говорит о том, что политика расчетов с кредиторами осталась практически неизменной.

Предприниматель продолжает эффективно управлять кредиторской задолженностью, своевременно рассчитываясь с партнёрами, что положительно сказывается на деловой репутации и может способствовать получению выгодных условий сотрудничества.

Продажи на 1 рубль активов показывают, сколько продаж приходится на каждый рубль активов компании. Снижение с 2,03 до 2,00 указывает на небольшое снижение эффективности использования активов в части генерации количества продаж. Это может быть связано с изменением ассортимента, стратегией ценообразования или накоплением менее ликвидных товаров. Тем не менее, изменение незначительно и требует дальнейшего наблюдения.

Средний чек — величина средней суммы продажи на одну операцию. Снижение среднего чека на 12,3% с 3713 рублей до 3257 рублей может свидетельствовать о смене клиентской базы или ценовой стратегии, ориентированной на увеличение объема продаж за счет снижения цен. При этом общее количество продаж выросло на 34,99%, что частично компенсирует снижение среднего чека и вместе с ростом выручки указывает на успешное наращивание клиентской активности.

Общий вывод: анализ коэффициентов деловой активности показывает, что бизнес находится в стадии активного роста с увеличением выручки и прибыли. Однако снижение оборачиваемости по большинству показателей сигнализирует о необходимости повысить эффективность использования активов, особенно оборотных средств и запасов. Оптимизация управления запасами, повышение скорости оборачиваемости и контроль над ростом активов будут способствовать повышению общей рентабельности и финансовой устойчивости ИП.

Заключение

В рамках проведенного исследования тщательно изучалась бухгалтерская и финансовая отчетность предпринимателя, выявлялись ключевые факторы, влияющие на текущие показатели.

Сбор, анализ и обработка данных, которые происходили в ходе практики, способствовали развитию аналитических и исследовательских навыков. Также были получены практические знания в области документального оформления управленческих решений, что является ключевым аспектом работы в финансовом секторе. Все поставленные задачи были успешно выполнены, что подтвердило важность и полезность полученного опыта.

В результате практики не только укрепились профессиональные навыки, но и появилась уверенность в силах для дальнейшего развития карьеры. Эта практика послужила мощным стимулом для дальнейшего обучения и профессионального роста, открыв новые перспективы и возможности.

Практика также позволила глубже понять механизмы функционирования, а также изучить основные инструменты и технологии, применяемые для анализа финансовых потоков и управления рисками. Были приобретены ценные навыки работы с специализированным программным обеспечением, что значительно повысило уровень профессиональной компетенции.

Список использованных источников

1 ИП Чемис Игорь Сергеевич // Rusprofilez: [сайт]. – URL: https://www.rusprofile.ru/ip/323253600100558 (дата обращения: 11.07.2025).

2 Расчёт и анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия // Spravochnick: [сайт]. – URL: https://spravochnick.ru/ekonomika_predpriyatiya/raschet_i_analiz_tehniko-ekonomicheskih_pokazateley_deyatelnosti_predpriyatiya (дата обращения: 11.07.2025).

3 Анализ технико-экономических показателей // Ekonomika: [сайт]. – URL: https://ekonomika-prosto.ru/economic/technical-economic-indicators/ (дата обращения: 11.07.2025).

4 Ближе к делу // Kdelu: [сайт]. – URL: https://kdelu.vtb.ru/articles/kak-provodit-finansovyj-analiz-kompanii (дата обращения: 11.07.2025).

5 Формула вертикального анализа: методика и пример использования // Skypro: [сайт]. – URL: https://sky.pro/wiki/analytics/formula-vertikalnogo-analiza-metodika-i-primer-ispolzovaniya (дата обращения: 11.07.2025).

6 Что такое коэффициент финансовой зависимости // Совкомблог: [сайт]. – URL: https://journal.sovcombank.ru/glossarii/chto-takoe-koeffitsient-finansovoi-zavisimosti (дата обращения: 11.07.2025).

7 Анализ ценообразования: как выбрать оптимальный метод // Priceva: [сайт]. – URL: https://priceva.ru/blog/article/rekomendatsii-po-provedeniyu-analiza-tsenoobrazovaniya (дата обращения: 11.07.2025).

Приложение А. Оборотно-сальдовая ведомость по счету 90

Период: 2023 г

Субсчет	Сальдо начальное		Оборот за период		Сальдо конечное	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
90.01	-	-	-	7 543 217	-	-
90.02	-	-	6 942 451	-	-	-
90.09	-	-	-	-	-	600 766
Итого	-	-	9 642 451	7 543 217	-	600 766

Период: 2024 г.

Субсчет	Сальдо начальное		Оборот за период		Сальдо конечное	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
90.01	-	-	-	10 183 327	-	-
90.02	-	-	8 969 132	-	-	-
90.09	-	-	-	-	-	1 214 195
Итого	-	-	8 969 132	10 183 327	-	1214 195