

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА,
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ОТЧЕТ

по производственной технологической практике

ООО «Партнер», г. Уссурийск

Студент
группы ВДБОУ-21-Х/1



Е.В. Сикачева

Руководитель
канд. экон. наук, доцент



А.А. Вертинова

Руководитель от предприятия
директор

Р.Я. Балашов

Нормоконтролер
канд. экон. наук, доцент

А.А. Вертинова

Владивосток 2025

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ЗАДАНИЕ

на производственную технологическую (проектно-технологическую) практику

Студентка: Спачневой Виктория Викторовна

Группы: ЭПБЭУ-21-ХД

Срок сдачи отчета: 11.03-16.03.2024

Содержание отчета по производственной технологической (проектно-технологической) практике:

Введение:

Задание 1: определить цель и задачи практики, основные методы, необходимые для их достижения.

Раздел 1 Особенности деятельности предприятия (организации)

Задание 2: Дать краткое описание организации: организационно-правовая форма, виды деятельности, организационная структура, система менеджмента. Провести анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности: выручка, себестоимость, прибыль от продаж, затраты на 1 рубль продукции (услуг), среднегодовая численность основных производственных фондов, фондотдача, среднемесячная численность персонала, выработка, фонд оплаты труда, средняя годовая заработная плата, рентабельность основной деятельности. Провести сравнение со среднотраслевыми показателями (ПК-1, ПК-2).

Раздел 2 Анализ бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности предприятия (организации)

Задание 3: Осуществить горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, выявить положительные и отрицательные тенденции, сделать выводы о необходимости проведения дополнительного анализа по той или иной группе показателей (ПК-1, ПК-2).

Раздел 3 Расчет показателей деятельности организации и пути их оптимизации

Задание 4: Основываясь на выводах, сделанных в разделе 2, рассчитать определенные группу показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия (организации), процесс использования ресурсов, эффективность деятельности, выявить тенденции изменения рассчитанных показателей, сделать выводы и в общем виде сформулировать предложения по оптимизации деятельности предприятия (организации). (ПК-2).

Заключение.

Задание 5: Сделать вывод о влиянии выбранного управленческого решения на результаты деятельности организации.

Список использованных источников (не менее 10-ти позиций)

Задание 6: Составить список литературы, включающий учебную литературу, профессиональные базы данных и профессиональные Интернет-ресурсы.

Руководитель практики
канд. экон. наук, доцент кафедры ЭУ

Задание получено:

Задание согласовано:

Директор ООО «Партнер»



РАБОЧИЙ ГРАФИК (ПЛАН) ПРОВЕДЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ (ПРОЕКТНО- ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ) ПРАКТИКИ

Студент Сикачева Е.В.

Кафедра экономики и управления

гр. ЭДБОУ-21-ХД

Руководитель практики – А.А.Вертинова

Инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности проведен

(подпись, дата, место, должность, ФИО)

Р.В.Балашихин

С правилами трудового распорядка ознакомлен

(подпись обучающегося)



Этапы практики	Виды работы	Срок выполнения	Оценка руководителя о выполнении
1. Подготовительный	Организационное обучение Инструктаж по технике безопасности	12.02.2024- 13.02.2024	выполнено
2. Практический	Краткое описание организации: организационно-правовые формы, виды деятельности, организационная структура, система налогообложения. Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности. Проведение сравнения со среднотрибуновными показателями. Горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, анализа эффективности, формулировка выводов о эффективности проведения деятельности, анализ по одной из групп показателей. Расчет, выбранной группы показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия (организации). Также использование ресурсов, эффективности деятельности, выявление тенденций и тенденций расчетных показателей, формулировка выводов и предложений по оптимизации деятельности предприятия (организации).	14.02.2024- 16.03.2024	выполнено
3. Заключительный	Подготовка и сдача отчета	11.03.2024- 16.03.2024	выполнено

Руководитель практики

зам. экон. наук, доцент кафедры ЭУ

Задание получил:

Задание согласовано:

Директор ООО

А.А.Вертинова

Е.В.Сикачева

Р.В.Балашихин



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА,
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ОТЧЕТ

по производственной технологической практике

ООО «Партнер», г. Уссурийск

Студент группы ВДБЭУ-21-ХД	_____	Е.В.Сикачева
Руководитель канд. экон. наук, доцент	_____	А.А.Вертинова
Руководитель от предприятия директор	_____	Р.В.Балашов
Нормоконтролер канд. экон. наук, доцент	_____	А.А.Вертинова

Владивосток 2024

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ЗАДАНИЕ

на производственную технологическую (проектно-технологическую) практику

Студентке: Сикачевой Екатерине Викторовне

Группы: ЗДБЭУ-21-ХД

Срок сдачи отчета: 11.03-16.03.2024

Содержание отчета по производственной технологической (проектно-технологической) практике:

Введение:

Задание 1: определить цель и задачи практики, основные методы, необходимые для их достижения.

Раздел 1 Особенности деятельности предприятия (организации)

Задание 2: Дать краткое описание организации: организационно-правовая форма, виды деятельности, организационная структура, система налогообложения. Провести анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности: выручка, себестоимость, прибыль от продаж, затраты на 1 рубль продукции (услуг), среднегодовая стоимость основных производственных фондов, фондоотдача, среднесписочная численность персонала, выработка, фонд оплаты труда, среднегодовая заработная плата, рентабельность основной деятельности. Провести сравнение со среднеотраслевыми показателями (ПК-1, ПК-2).

Раздел 2 Анализ бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности предприятия (организации)

Задание 3: Осуществить горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, выявить положительные и отрицательные тенденции, сделать выводы о необходимости проведения дополнительного анализа по той или иной группе показателей (ПК-1, ПК-2).

Раздел 3 Расчет показателей деятельности организации и пути их оптимизации

Задание 4: Основываясь на выводах, сделанных в разделе 2, рассчитать определенную группу показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия (организации), процесс использования ресурсов, эффективность деятельности, выявить тенденции изменения рассчитанных показателей, сделать выводы и в общем виде сформулировать предложения по оптимизации деятельности предприятия (организации). (ПК-2).

Заключение.

Задание 5: Сделать вывод о влиянии выбранного управленческого решения на результаты деятельности организации.

Список использованных источников (не менее 10-ти позиций)

Задание 6: Составить список литературы, включающий учебную литературу, профессиональные базы данных и профессиональные Интернет-ресурсы.

Руководитель практики

канд. экон. наук, доцент кафедры ЭУ

_____ А.А.Вертинова

Задание получил:

_____ Е.В.Сикачева

Задание согласовано:

Директор ООО «Партнер»

_____ Р.В.Балашов

**РАБОЧИЙ ГРАФИК (ПЛАН) ПРОВЕДЕНИЯ
ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ (ПРОЕКТНО-
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ) ПРАКТИКИ**

Студент – Сикачева Е.В.

Кафедра – экономики и управления

гр. ЗДБЭУ-21-ХД

Руководитель практики – А.А.Вертинова

Инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности прошел

_____ Р В Балашов
(подпись уполномоченного лица, МП)

С правилами трудового распорядка ознакомлен _____ Е.В.Сикачева
(подпись обучающегося)

Этапы практики	Виды работы	Срок выполнения	Отметка руководителя о выполнении
1. Подготовительный	Организационное собрание Инструктаж по технике безопасности	12.02.2024- 13.02.2024	выполнено
2. Практический	Краткое описание организации: организационно-правовая форма, виды деятельности, организационная структура, система налогообложения. Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности. Проведение сравнения со среднеотраслевыми показателями. Горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, выявление тенденций, формулировка выводов о необходимости проведения дополнительного анализа по той или иной группе показателей. Расчет выбранной группы показателей, характеризующих ту или иную сторону деятельности предприятия (организации), процесс использования ресурсов, эффективность деятельности, выявить тенденции изменения рассчитанных показателей, формулировка выводов и предложений по оптимизации деятельности предприятия (организации).	14.02.2024- 10.03.2024	выполнено
3. Заключительный	Подготовка и сдача отчета	11.03.2024- 16.03.2024	выполнено

Руководитель практики

канд. экон. наук, доцент кафедры ЭУ

Задание получил:

Задание согласовано:

Директор ООО «Партнер»

_____ А.А.Вертинова

_____ Е.В.Сикачева

_____ Р.В.Балашов

Содержание

Введение	2
1 Особенности деятельности ООО «Партнер»	5
2 Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности ООО «Партнер»	10
3 Расчет показателей деятельности организации и пути их оптимизации	Error! Bookmark not defined.
Заключение	26
Список использованных источников	24
Приложение А. Бухгалтерский баланс	Error! Bookmark not defined.
Приложение Б. Отчет о финансовых результатах	30

Введение

Производственная технологическая практика проходила в период с 15.01.2024 по 10.02.2024.

Данная практика является очень важной составляющей учебного процесса в формировании компетенции будущего специалиста.

По результатам производственной практики можно определить насколько ты готов к дальнейшей самостоятельной работе и к применению на практике полученных знаний и умений.

Комплекс информации для обеспечения процесса управления экономическим объектом включает в себя бухгалтерскую и статистическую отчетность, информацию по операционной деятельности, другие неформализуемые данные. Бухгалтерская (финансовая) и статистическая отчетность используется для эффективного оперативного и стратегического управления и является важной компонентой общего информационного обеспечения процессов управления. Система информации включает группы показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

На основе показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности проводится экспресс-оценка состояния имущества предприятия, ликвидности баланса и предприятия в целом, источников капитала, определяются финансовая устойчивость, платежеспособность и доходность организации, а также выявляются тенденции экономического развития и прогноз кризисных состояний.

Цель производственной технологической практики – развитие и применение полученных в ходе теоретического обучения знаний при решении конкретных экономических и производственных задач, а также приобретение практических умений и навыков, опыта самостоятельной профессиональной деятельности.

Задачами производственной технологической практики являются:

- ознакомление с различными аспектами деятельности предприятия (организации): целями и видами хозяйственной деятельности, организационной

структурой, системой налогообложения, структурой и функциями подразделения – места прохождения практики;

- развитие умений проводить анализ исходных данных, необходимых для расчета экономических и финансовых показателей, характеризующих деятельность предприятия (организации), и навыков интерпретации его результатов;

- развитие умений расчета основных групп показателей в системе экономического и финансового анализа, навыков их интерпретации и использования полученных результатов для формулирования предложений по оптимизации деятельности предприятия (организации).

Место прохождения практики: Общество с ограниченной ответственностью «Партнер». Продолжительность практики – 27 дней.

1 Особенности деятельности ООО «Партнер»

ООО «Партнер» г. Уссурийск, ул. Тимирязева, д. 29, помещ. 1 зарегистрирована 11.02.2019 регистратором ИНСПЕКЦИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ ПО ЛЕНИНСКОМУ РАЙОНУ Г. ВЛАДИВОСТОКА.

Руководитель организации: генеральный директор Балашов Роман Дмитриевич

Ответственность за ущерб, который может быть причинен третьим лицам ввиду недостоверности указанного в документах местонахождения ООО «Партнер», несет в порядке, установленном действующим законодательством РФ.

ООО «Партнер» создается и действует для насыщения российского рынка товарами и услугами, получения прибыли и других целей, также создается без ограничения срока деятельности. Прекращение деятельности ООО «Партнер» производится в порядке, определяемом в соответствии с действующим законодательством РФ.

Является юридическим лицом, т.е. имеет в собственности обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Предприятие открывает расчетный, валютный и иные счета в любых кредитно-финансовых учреждениях, как в рублях, так и в иностранной валюте, как в РФ, так и за пределами РФ.

ООО «Партнер» обладает полной хозяйственной самостоятельностью в вопросах определения формы управления, принятия хозяйственных решений, сбыта, установления цен, оплаты труда, распределения чистой прибыли в порядке, предусмотренном внутренними актами.

Компания ориентируется на долгосрочное сотрудничество со своими партнерами, предлагая различные программы отсрочки и снижения затрат. Это и кредитование физических лиц, и дисконтная система, и система контрактных поставок, потому что стратегия компании – это акцент на постоянное расширение взаимовыгодного сотрудничества на принципах равноправного

партнерства и деловой этики. [7]

С момента создания фирмы в основу её деятельности были положены следующие принципы:

- четкое выполнение взятых обязательств;
- индивидуальный подход к клиенту;
- высокий уровень надежности, безотказности произведенной продукции и ее совместимости с другими видами оборудования потребителя;
- постоянное расширение технической поддержки и предоставление её покупателю;
- при проектировании компьютерного оборудования самым доскональным образом вникать суть поставленных потребителем задач с тем, чтобы потребитель мог максимально выгодно и удобно их решать.
- сотрудники компании имеют высокий интеллектуальный и профессиональный уровень и подготовлены в лучших традициях менеджмента, поэтому закон «все для клиента» здесь непреложная истина.

Менеджер по работе с клиентами:

- осуществляет анализ аудитории потенциальных клиентов, выявляет потребности клиентов, их уровень и направленность.
- разрабатывает методики поиска клиентов, планирует работу с клиентами, составляет схемы обращения к клиентам.
- непосредственно осуществляет поиск клиентов всеми доступными способами (путем размещения рекламы, участия в выставках, ярмарках, презентациях, направления предложений по средствам коммуникаций, электронной почтой, факсимильными сообщениями, пр.).
- организует и проводит предварительные переговоры с клиентами, заинтересовавшимися предложениями (принявшими оферту, пр.), уточняет потребности каждого конкретного клиента и подготавливает предложение, адресованное определенному клиенту.
- поддерживает постоянный контакт с существующими клиентами, организует работу с ними по устоявшимся деловым схемам.

- обеспечивает соблюдение интересов клиентов при выполнении условий договоров подразделениями предприятия.

- формирует банк данных о клиентах (клиентскую базу), своевременно вносит в нее изменения.

- изучает и анализирует политику конкурентов во взаимоотношениях с клиентами.

Организационная структура носит линейный характер, то есть каждое подразделение возглавляет руководитель, осуществляющий в его пределах единоличное руководство.

Линейная организационная структура управления - одна из простейших организационных структур управления. Она характеризуется тем, что во главе каждого структурного подразделения находится руководитель-единоначальник, наделенный всеми полномочиями и осуществляющий единоличное руководство подчиненными ему работниками и сосредоточивающий в своих руках все функции управления.

Все структурные подразделения взаимосвязаны между собой, и каждое из структурных подразделений выполняет определенную функцию.

Бухгалтерия осуществляет сбор, регистрацию и обобщение информации в денежном выражении о состоянии имущества, обязательств организации и их изменениях (движении денежных средств) путём сплошного, непрерывного и документального учёта всех хозяйственных операций.

Главный бухгалтер подчиняется непосредственно руководителю организации.

Основные технико-экономические показатели деятельности ООО «Партнер» за 2020-2022 года представлены в таблице 1.1.

Таблица 1. 1 – Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности
ООО «Партнер» за 2020-2022гг.

В тысячах рублей

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.			Изменение показателя		Средне-годовая величина, тыс. руб.
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	тыс. руб. (гр.4 - гр.2)	± % ((4-2) : 2)	
1. Выручка	2 248	2 979	5 072	+2 824	+125,6	3 433
2. Расходы по обычным видам деятельности	1 754	2 114	3 813	+2 059	+117,4	2 560
3. Прибыль (убыток) от продаж (1-2)	494	865	1 259	+765	+154,9	873
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	-25	-62	-29	-4	↓	-39
5. ЕВІТ (прибыль до уплаты процентов и налогов) (3+4)	469	803	1 230	+761	+162,3	834
6. Проценты к уплате	–	–	–	–	–	–
7. Налоги на прибыль (доходы)	67	136	185	+118	+176,1	129
8. Чистая прибыль (убыток) (5-6-7)	402	667	1 045	+643	+160	705

За весь анализируемый период наблюдался весьма значительный рост выручки – на 125,6% (до 5 072 тыс. руб.).

За период 01.01–31.12.2023 значение прибыли от продаж составило 1 259 тыс. руб. В течение анализируемого периода (с 31 декабря 2020 г. по 31 декабря 2023 г.) наблюдался весьма значительный рост финансового результата от продаж – на 154,9%.

Таким образом, по результатам проведённого анализа можно сделать вывод о снижении эффективности использования как финансовых, так и трудовых ресурсов предприятия. Деятельность предприятия в 2021г. была убыточной, предприятие снизило объемы предоставления услуг, поскольку снизилась численность клиентов, что может быть результатом ухудшения работы персонала, в частности отношения к своим обязанностям.

2 Анализ бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности предприятия

Приведенный ниже анализ финансового состояния ООО «Партнер» выполнен за период с 2020-2022гг. г. на основе данных бухгалтерской отчетности организации за 3 года.

Таблица 2.1 - Структура имущества и источники его формирования
ООО «Партнер» за 2020-2022гг

В тысячах рублей

Показатель	Значение показателя						Изменение за анализируемый период	
	в тыс. руб.				в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.5-гр.2)	± % ((гр.5-гр.2) : гр.2)
	2020	2021	2022	2023	на начало анализируемого периода (31.12.2020)	на конец анализируемого периода (31.12.2023)		
Актив								
Внеоборотные активы	—	—	—	—	—	—	—	—
Оборотные, всего	2 123	2 486	3 205	4 680	100	100	+2 557	+120,4
в том числе: запасы	—	—	—	—	—	—	—	—
денежные средства и их эквиваленты	32	22	1	25	1,5	0,5	-7	-21,9
Пассив								
Собственный капитал	2 017	2 430	3 129	3 639	95	77,8	+1 622	+80,4
Долгосрочные обязательства	—	—	—	686	—	14,7	+686	—
Краткосрочные обязательства*, всего	106	56	76	355	5	7,6	+249	+3,3 раза
в том числе: заемные средства	—	—	—	—	—	—	—	—
Валюта баланса	2 123	2 486	3 205	4 680	100	100	+2 557	+120,4

Рост активов организации связан с ростом показателя по строке "финансовые и другие оборотные активы" на 2 564 тыс. руб. (или 100% вклада в прирост активов).

Одновременно, в пассиве баланса прирост наблюдается по строкам:

- капитал и резервы – 1 622 тыс. руб. (63,4%)
- долгосрочные заемные средства – 686 тыс. руб. (26,8%)
- кредиторская задолженность – 249 тыс. руб. (9,7%)

Среди отрицательно изменившихся статей баланса можно выделить "денежные средства и денежные эквиваленты" в активе (-7 тыс. руб.).

Собственный капитал организации на 31 декабря 2023 г. равнялся 3 639,0 тыс. руб. Изменение собственного капитала за весь рассматриваемый период составило +1 622,0 тыс. руб. При этом на рост показателя также указывает и усредненный (линейный) тренд.

Таблица 2.2 - Оценка стоимости чистых активов организации
ООО «Партнер» за 2020-2022гг

В тысячах рублей

Показатель	2020	2021	2022	Относительное отклонение, %		Абсолютное отклонение, (+,-)
				2021- 2020	2021- 2020	
Чистые активы	-23 375	-30 653	-22 523	-22,6	-9,6	+852

По состоянию на 31.12.2022 чистые активы ООО «Партнер» составляют отрицательную величину. Отрицательная величина чистых активов негативно характеризует финансовое положение и не удовлетворяет требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. В случае, если стоимость чистых активов общества останется меньше его уставного капитала по окончании финансового года, следующего за вторым финансовым годом или каждым последующим финансовым годом, по окончании которых стоимость чистых активов общества оказалась меньше его уставного капитала, общество не позднее чем через шесть месяцев после окончания соответствующего финансового года обязано уменьшить уставный капитала до размера, не превышающего стоимости его чистых активов, либо принять решение о ликвидации (п. 4 ст. 30 Федерального закона от 08.02.1998 г. N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью"). При этом, определив текущее

состояние показателя, следует отметить увеличение чистых активов за два последних года. На конец отчетного периода не соблюдается базовое законодательное требование к величине чистых активов.

Таблица 2.3 - Анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств

В тысячах рублей

Показатель	2020	2021	2022	Относительное отклонение, %		Абсолютное отклонение, (+,-)
				2021-2020	2021- 2020	
СОС ₁ (рассчитан без учета долгосрочных и краткосрочных пассивов)	-47 477	-46 940	-113 596	-140 885	-121 354	+852
СОС ₂ (рассчитан с учетом долгосрочных пассивов; фактически равен чистому оборотному капиталу, NetWorkingCapital)	60 653	180 500	-5 466	-23 148	+106 086	-
СОС ₃ (рассчитанные с учетом как долгосрочных пассивов, так и краткосрочной задолженности по кредитам и займам)	60 653	180 500	-5 466	-23 148	+106 086	-

Поскольку на 31.12.2022 наблюдается недостаток только собственных оборотных средств, рассчитанных по 1-му варианту (СОС₁), финансовое положение организации по данному признаку можно характеризовать как нормальное.

При этом нужно обратить внимание, что два из трех показателей покрытия собственными оборотными средствами запасов в течение анализируемого периода улучшили свои значения.

Таблица 2.4 - Анализ рентабельности ООО «Партнер» за 2020-2022гг

В тысячах рублей

Показатели рентабельности	2021	2022	Изменение показателя	
1 Рентабельность продаж (величина прибыли от продаж в каждом рубле выручки). Нормальное значение для данной отрасли: не менее 4%.	8,2	17,2	+9	+110,2
2 Рентабельность продаж по ЕВІТ (величина прибыли от продаж до уплаты процентов и налогов в каждом рубле выручки).	5	7,8	+12,8	↑
3 Рентабельность продаж по чистой прибыли (величина чистой прибыли в каждом рубле выручки). Нормальное значение: не менее 2%.	-5	7,8	+12,8	↑
<i>Справочно:</i> Прибыль от продаж на рубль, вложенный в производство и реализацию продукции (работ, услуг)	8,9	20,8	+11,9	+133,2
Коэффициент покрытия процентов к уплате (ICR), коэфф. Нормальное значение: 1,5 и более.	—	—	—	—

За последний год организация получила прибыль как от продаж, так и в целом от финансово-хозяйственной деятельности, что и обусловило положительные значения всех трех представленных в таблице показателей рентабельности.

Прибыль от продаж в анализируемом периоде составляет 20,8% от полученной выручки. К тому же имеет место рост рентабельности обычных видов деятельности по сравнению с данным показателем за период с 01.01.2021 по 31.12.2021 (+9%).

Рентабельность, рассчитанная как отношение прибыли до налогообложения и процентных расходов (ЕВІТ) к выручке организации, за 2022 год составила 7,8%. Это значит, что в каждом рубле выручки ООО «Партнер» содержалось 7,8 коп. прибыли до налогообложения и процентов к уплате.

Ниже обобщены ключевые финансовые показатели ООО «Партнер» в течение анализируемого периода.

С очень хорошей стороны финансовое положение и результаты деятельности организации характеризуют следующие показатели:

- положительная динамика рентабельности продаж;
- за 2022 год получена прибыль от продаж (19 247 тыс. руб.), более того наблюдалась положительная динамика по сравнению с предшествующим годом (+13 149 тыс. руб.);
- чистая прибыль за последний год составила 8 741 тыс. руб. (+12 427 тыс. руб. по сравнению с предшествующим годом);
- рост прибыли до процентов к уплате и налогообложения (ЕВІТ) на рубль выручки ООО «Партнер».

Следующие 2 показателя финансового положения ООО «Партнер» имеют отрицательные значения:

- чистые активы меньше уставного капитала, при этом за период имело место увеличение чистых активов;
- отрицательное изменение собственного капитала относительно общего изменения активов организации.

Перейдем к расчету основных показателей финансовой устойчивости предприятия (таблица 2.5). Финансовая устойчивость отражает степень платежеспособности предприятия. Оценка финансовой устойчивости – это один из важнейших этапов финансового анализа предприятия, потому что он определяет степень независимости предприятия от своих долгов и обязательств.

Таблица 2.5– Основные показатели финансовой устойчивости
ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг.

В тысячах рублей

Показатели	Оптимальное значение	2020	2021	2022	Темп роста 2022 г. к 2020г., %
Коэффициент автономии	0,5-0,6 (> 0,5)	1	0,9	0,93	93
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,1	0,99	0,49	0,71	72
Коэффициент сохранности собственного капитала	> 1	1,2	1,02	1,16	96,7

Продолжение таблицы 2.5

Коэффициент маневренности собственного капитала	$>0,05$	0,09	0,1	0,18	200
Коэффициент обеспеченности запасов	$\geq 0,5$	3,2	16,3	43,2	1350
Соотношение текущих активов и иммобилизованных средств	$>K_{зс}$ (> 1)	0,1	0,23	0,32	320
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	0,9 – 1,0	18,1	0,18	0,56	3

Значение коэффициента автономии ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг. находится выше нормы. Это означает, что предприятие независимо от внешних кредиторов.

ООО «Партнер» обладает достаточным количеством собственных средств для финансирования своей деятельности. Это подтверждает уровень коэффициента обеспеченности собственными средствами за 2020 – 2022 гг. За три года значение коэффициента снизилось на 28 %.

Коэффициент сохранности собственного капитала за рассматриваемый период находится в рамках нормы.

Значение коэффициента маневренности собственного капитала ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг. находится выше нормы. При этом данный показатель имеет динамику роста. На конец 2022 г. доля собственных оборотных средств в структуре собственного капитала составила 18 %.

Коэффициент обеспеченности запасов за три года вырос в 13,5 раз. По данным на конец 2022 г. значение показателя равно 43,2, что соответствует устойчивому финансовому состоянию предприятия.

В 2022 г. на 1 рубль внеоборотных активов приходится 0,32 руб. оборотных активов. За три года показатель соотношения текущих активов и мобилизованных средств вырос в 3,2 раза.

Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности показывает, какая сумма дебиторской задолженности приходится на один рубль обязательств перед кредиторами. В 2021 г. это показатель самый низкий – 0,18 руб. Это свидетельствует о низком отвлечении денежных средств из оборота предприятия. В 2020 г. значение показателя достигло отметки 18,1 руб., что превышает норму в 18 раз. Это состояние могло повлечь за собой риск

необходимости привлечения кредитов и займов при нехватке средств для обеспечения деятельности ООО «Партнер». Кредиты банков или займы являются платными. Соответственно, это отрицательно влияет на финансовое состояние предприятия.

Перейдем к анализу финансовой устойчивости предприятия по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств. Наличие (отсутствие) собственных оборотных средств – это абсолютный показатель, который используется для определения ликвидности предприятия. По сути, этот показатель характеризует чистый оборотный капитал [8].

Результаты анализа источников формирования оборотных средств в ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг. представлены в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Источники формирования оборотных средств
ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг.

В тысячах рублей

Виды источников	2020.	2021	2022	Темп роста 2022 г. к 2020 г., %
Наличие (+), отсутствие (-) собственных оборотных средств (СОС)	2422	2921	6137	253,4
Наличие (+), отсутствие (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования оборотных средств (чистых мобильных активов) (СД)	2422	3121	6137	253,4
Наличие (+), отсутствие (-) собственных источников, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов для формирования оборотных средств (ОИ)	2449	5930	8604	351,3

За рассматриваемый период значение собственных оборотных средств >0 , следовательно, формирование запасов и финансирование затрат предприятия происходило за счет собственного капитала.

В таблице 2.7 представлены результаты расчета коэффициентов ликвидности ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг.

Таблица 2.7 – Коэффициенты ликвидности ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг.

В тысячах рублей

Показатели	Оптимальное значение	2020	2021	2022	Темп роста 2022 / 2020, %
Коэффициент промежуточной ликвидности	0,8	62,9	0,35	1,88	3
Коэффициент текущей ликвидности	2	90,7	2,1	3,5	4
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2	44,8	0,17	1,3	3

Коэффициент промежуточной ликвидности – это показатель платежеспособности предприятия, рассчитанный на основе среднеликвидных и быстроликвидных активов. Соответственно, чем выше значение показателя, тем выше способность предприятия расплачиваться в среднесрочном и краткосрочном периоде. В 2020 г. коэффициент промежуточной ликвидности ООО «Партнер» был равен 62,9. Уровень коэффициента выше 3 свидетельствует о нерациональной структуре капитала предприятия и наличии денежных средств, незадействованных в хозяйственной деятельности. По результатам деятельности ООО «Партнер» в 2022 г. показатель равен 1,88, что говорит о высокой степени платежеспособности предприятия.

Коэффициент абсолютной ликвидности предприятия выше нормы, что подтверждает способность предприятия расплачиваться по своим обязательствам с помощью наиболее ликвидных активов. Показатели ликвидности ООО «Партнер» за последние три года имеют динамику снижения.

Проведенный анализ говорит о том, что бухгалтерский баланс ООО «Партнер» обладает абсолютной ликвидностью. Это подтверждается выполнением следующих нормативов: $A1 \geq П1$; $A2 \geq П2$; $A3 \geq П3$; $A4 \leq П4$.

3 Расчет показателей деятельности организации и пути их оптимизации

Оценка платежеспособности по балансу осуществляется на основе характеристики ликвидности оборотных активов.

Ликвидность баланса – возможность субъекта хозяйствования обратить активы в наличность и погасить свои платежные обязательства [6].

Техническая сторона ликвидности баланса заключается в сопоставлении средств по активу с обязательствами по пассиву.

При этом активы должны быть сгруппированы по степени их ликвидности, расположены в порядке убывания, а обязательства – по срокам погашения и расположены в порядке возрастания сроков уплаты.

Анализ ликвидности баланса ООО «Партнер» за 2020 - 2022 годы представлен в таблице 3.1.

Таблица 3.1 - Анализ ликвидности баланса ООО «Партнер» за 2020 - 2022 гг.

В тысячах рублей

Актив	Покрытие (актив)			Пассив	Сумма обязательств (пассив)		
	2020	2021	2022		2020	2021	2022
Наиболее ликвидные активы, А1	-	168	762	Наиболее срочные обязательства, П1	890563	674873	661328
Наиболее ликвидные активы, А1	11664	4235	5196	Наиболее срочные обязательства, П1	890563	674873	661328
Быстро реализуемые активы, А2	1235607	1255011	978040	Краткосрочные пассивы, П2	200376	210967	179803
Медленно реализуемые активы, А3	139328	248862	265733	Долгосрочные пассивы, П,	372957	441063	172118
Трудно реализуемые активы, А4	632331	408763	389766	Постоянные пассивы, П4	555034	589968	625486
Баланс	2020930	1916871	1638735	Баланс	2020930	1916871	1638735

Как показывает таблица, предприятие имеет долгосрочные и краткосрочные пассивы. Постоянные пассивы с каждым годом увеличиваются. Данная тенденция является благоприятной с точки зрения финансовой устойчивости предприятия.

Таблица 3.2 – Оценка выполнения условий ликвидности баланса ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг.

В тысячах рублей

Условия ликвидности	Выполнение условий ликвидности			Результат расчета			Ликвидность
	2020	2021	2022	2020	2021	2022	
A1 ≥ П1	нет	нет	нет	-878899	-670638	-656132	текущая ликвидность
A2 ≥ П2	да	да	да	1035231	1044044	798237	
A3 ≥ П3	нет	нет	да	-233629	-192201	93615	перспективная ликвидность
A4 ≤ П4	нет	да	да	-77297	181205	235720	

Как видно из данной таблицы, на конец 2022 г. выполняются три из четырех условий ликвидности. Это означает, что предприятие может погасить обязательства за счет быстрореализуемых и медленно реализуемых активов.

Таблица 3.3 – Коэффициенты, характеризующие платежеспособность ООО «Партнер» за 2020 - 2022 гг.

Наименование показателя	Норматив	2020	2021	2022	Отклонение 2022 к 2020, ±
Коэффициент абсолютной ликвидности, L2	$L2 \geq 0.1 - 0.7$	0,011	0,005	0,006	-0,005
Коэффициент Партнерликвидности, L3	$L3 \approx 1 \text{ opt} = 0.7 - 0.8$	1,143	1,422	1,169	0,026
Коэффициент текущей ликвидности, L4	$L4 \approx 1.5 - 2$	1,271	1,702	1,485	0,214
Общий коэффициент покрытия, L10	$L10 > 2 - 2.5$	0,947	1,137	1,233	0,285
Коэффициент маневренности функционирующего капитала, L5	$L5 > 0.2 - 0.5$	0,200	0,238	0,346	0,146
Доля оборотных средств	$L6 \geq 0.5$	0,687	0,787	0,762	0,075

в активах, L6					
---------------	--	--	--	--	--

Продолжение таблицы 3.3

Наименование показателя	Норматив	2020	2021	2022	Отклонени е 2022к2020 , ±
Коэффициент обеспеченности собственными средствами, L7	$L7 \geq 0.1$	-0,056	0,120	0,189	0,244

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена немедленно, и рассчитывается как отношение наиболее ликвидных оборотных активов к текущим обязательствам должника. Значение коэффициента снизилось на 0,005 и составило 0.006, т.е. платежеспособность предприятия снизилась.

Коэффициент текущей ликвидности (критической оценки) характеризует обеспеченность организации оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения обязательств и определяется как отношение ликвидных активов к текущим обязательствам должника.

Значение коэффициента текущей ликвидности в 2022 г. по сравнению с 2020 г. увеличилось на 0,214 и составило 1,48, т.е. платежеспособность возросла, однако все равно не достигает нормативного значения.

В целом можно сделать вывод о незначительном повышении платежеспособности ООО «Партнер», однако все равно она не достигает нормативных значений, следовательно, данное предприятие на конец 2022 г. можно назвать не платежеспособным.

В экономической литературе даются разные подходы к анализу финансовой устойчивости. Рассмотрим методику Шеремета А.Д. и Сайфулина Р.С., рекомендующую для оценки финансовой устойчивости определять трехкомпонентный показатель типа финансовой ситуации.

Значения показателей, рассчитанных в таблице 3.4, позволяют сделать вывод о том, что в ООО «Партнер» за анализируемый период наблюдается нормальная устойчивость финансового состояния, гарантирующая его платежеспособность.

Таблица 3.4 – Анализ обеспеченности запасов источниками их формирования ООО «Партнер» за 2020 - 2022 гг.

В тысячах рублей

Показатель	2020	2021	2022	Отклонение (+,-)
Общая величина запасов и затрат	139328	248862	265733	126405
Наличие собственных оборотных средств	-77297	181205	235720	313017
Перманентный капитал	1158310	1436216	1213760	55450
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат	2034499	2098672	1875088	-159411
Излишек (недостаток) собственных оборотных средств	-216625	-67657	-30013	186612
Излишек (недостаток) перманентного капитала	1018982	1187354	948027	-70955
Излишек (недостаток) всех источников	1895171	1849810	1609355	-285816
Трехмерный показатель типа финансового состояния	{0, 1, 1}	{0, 1, 1}	{0, 1, 1}	x

Это говорит о том, что предприятие использует все источники финансовых ресурсов и полностью покрывает запасы и затраты. Но следует отметить, что за период 2020 – 2022 годы наметилась отрицательная тенденция.

Анализ финансового состояния ООО «Партнер», проведенный во второй главе работы позволил сформулировать ряд проблем, оказывающих влияние на финансовое состояние организации. Однако, если соотнести их с особенностями деятельности компании, то им можно дать рациональное объяснение.

Как показал расчет коэффициентов абсолютной, и текущей ликвидности, их уровни в несколько раз ниже нормативных, и при этом не показывают

какой-либо положительной динамики. То есть маловероятно, что в ближайшее время данная ситуация исправится.

Второй проблемой отрицательной оценки финансового состояния компании являются низкие уровни коэффициентов платёжеспособности. Значения коэффициентов капитализации и автономии в несколько раз ниже нормативных значений, а коэффициент маневренности собственного оборотного капитала является отрицательным. При этом в изменении коэффициентов прослеживается положительная динамика, однако даже при ее сохранении, достичь рекомендуемых значений вряд ли удастся в ближайшие годы. Основной причиной низкого уровня коэффициентов капитализации и автономии является неудовлетворительная структура капитала, при которой собственный капитал составляет лишь 17% от общей суммы пассивов. На коэффициент манёвренности собственного оборотного капитала также влияет «тяжелая» структура активов, 98% которой составляют внеоборотные активы.

Несмотря на то, что за последние три года выручка ООО «Партнер» выросла в 1,5 раза, а проведенный экономический анализ финансовых показателей предприятия показал, что она обладает абсолютной финансовой устойчивостью, не зависит от внешних кредитов и достаточно платежеспособна, финансовая составляющая экономической безопасности предприятия может быть подвержена определенным угрозам (рис.3.1).



Рисунок 3.1 – Потенциальные угрозы экономической безопасности ООО «Партнер»

Рассмотрим обозначенные выше угрозы подробнее:

– ликвидность отражает способность актива быть проданным в кратчайшие сроки желательно по рыночной стоимости. Оценка ликвидности ООО «Партнер» послужила одним из главных этапов анализа его финансового состояния, поскольку именно значения показателей ликвидности дают характеристику платежеспособности предприятия.

Соответственно, риск потери ликвидности означает возможную неспособность ООО «Партнер» рассчитываться по своим обязательствам, т.е. своевременно оплачивать налоги, поставки материалов и кредиты.

Интегральный показатель ликвидности ООО «Партнер» за 2020 – 2022 гг. снизился на 96,5%. Это было вызвано снижением значений всех рассчитанных коэффициентов ликвидности за три года. Соответственно, уровень платежеспособности предприятия за рассмотренный период также уменьшился. Однако полученный результат можно связать с высокими показателями ликвидности в 2020 г. Значения рассчитанных показателей за три года находятся в рамках порогового значения, следовательно, предприятие обладает достаточным уровнем платежеспособности.

Рост уровня показателей ликвидности ООО «Партнер» может быть достигнут путем снижения текущих обязательств.

– финансовая устойчивость – это основа успешной работы любого предприятия в современных условиях. Под ней необходимо понимать такое состояние предприятия, при котором оно не только существует на рынке, но и развивается, а также отвечает по всем своим обязательствам.

ООО «Партнер» согласно проведенному исследованию обладает абсолютной финансовой устойчивостью, которая характеризуется независимостью от внешних кредиторов, грамотным управлением своих финансовых потоков и оборотных средств.

Оценка финансовой составляющей экономической безопасности ООО «Партнер» показала снижение интегрального показателя финансовой устойчивости за 2020 – 2022 гг. на 97,7 %. Это произошло из-за низкого

значения коэффициента финансовой активности в 2020 г. – всего 0,001, что, в свою очередь, было вызвано невысоким уровнем кредиторской задолженности. В последующие годы значение коэффициента увеличилось, что сказалось на снижении отклонения от порогового уровня и степени финансовой безопасности предприятия.

Необходимо отметить, что перечисленные выше угрозы финансовой безопасности ООО «Партнер» по результатам проведенной оценки являются наиболее возможными. Показатели финансовой безопасности предприятия в основном находятся в границах обозначенной нормы или превышают ее. Поэтому наступление угрозы потери ликвидности или угрозы снижения финансовой устойчивости ООО «Партнер» маловероятно.

Для нейтрализации угроз финансовой безопасности ООО «Партнер» необходимо повысить результаты деятельности предприятия в целом. Для этого предприятию необходимо выбрать один из путей развития:[28]

- диверсификация деятельности;
- выход на новые рынки сбыта;
- наращивание объемов оказываемых услуг.

Рассмотрим каждое предложение более подробно:

1 Диверсификация оказываемых услуг может потребовать дополнительных вложений для освоения новой деятельности, новые услуги могут не найти своих покупателей, да и отвлечение ресурсов от основного направления работы ООО «Партнер», возможно, негативно отразится на финансовых результатах предприятия в целом.

Поэтому первый вариант улучшения финансового состояния предприятия является довольно рискованным.

2 Выход на новые рынки сбыта предполагает деятельность предприятий не только, но и в соседних регионах. В данном случае необходимо провести анализ конкурентной среды предполагаемых территорий, а также сделать выводы о целесообразности развития сети ООО «Партнер» в соседних регионах.

3 Наращивание объемов оказываемых услуг в данном случае означает заключение большего количества договоров. При условии, что основным заказчиками данных видов услуг являются органы государственной и муниципальной власти, увеличение количества заключенных договоров напрямую зависит от числа выигранных тендеров.

Помимо работы по исполнению тендерных соглашений, важно не упускать частных клиентов. Для их привлечения необходимо разработать удобный и понятный сайт ООО «Партнер», который должен содержать информацию не только о видах и ценах услуг, но и примеры уже проделанной работы. В качестве продвижения услуг может выступать адресная (таргетированная) реклама предприятия, основная задача которой – информирование подходящей целевой аудитории.

Заключение

В отчет по практике была дана организационно-экономическая характеристика предприятия, осуществлен анализ бухгалтерского баланса, а также отчета о финансовых результатах ООО «Партнер», в результате чего были выявлены преимущества и недостатки деятельности организации и разработаны соответствующие рекомендации для улучшения финансового состояния.

Во время прохождения практики научилась применять полученные в процессе обучения знания, умения и навыки. Получили практический опыт работы, углубила навыки работы с нормативными правовыми актами.

Во второй главе работы был проведен анализ динамики, структуры оборотных активов, в процессе которого были получены следующие результаты. Проведенный анализ финансового состояния ООО «Партнер» за 2021-2022 гг. показал, что происходит снижение эффективности деятельности организации, однако оно является финансово устойчивым и платежеспособным.

ООО «Партнер» использует компромиссный тип политики финансирования оборотных активов, которые предполагает, что за счет собственного и долгосрочного заемного капитала должна финансироваться постоянная часть оборотных активов, в то время как за счет краткосрочного заемного капитала – весь объем переменной части.

Список использованных источников

- 1 Андреева, С.В. Экономическая безопасность предприятий АПК: учеб. пособие / С.В. Андреева. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. – 117 с.
- 2 Басовский, Л.Е. Финансовый менеджмент/ Л.Е. Басовский. - Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 458 с.
- 3 Блажевич, О.Г. Содержание понятия «финансовая безопасность предприятия» и формирование системы показателей для ее оценки // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. - 2019. - №2. - С. 30-36.
- 4 Вагина, Н.Д. Финансовая безопасность предприятия: практические аспекты/ Н.Д. Вагина// «Экономика и социум» - № 12 (31). - 2016 – 19 с.
- 5 Васильева, Н.К. Обеспечение эффективности управления деятельностью предприятия / Н.К. Васильева, М.Л. Ушвицкий // Аграрная наука. – 2017 – №8. – С.5–8.
- 6 Витязева, Т.А. Учетно-аналитическое обеспечение финансовой безопасности предприятия/ Т.А. Витязева // Науковедение. – 2018 - №4, - С. 15-19.
- 7 Глинский, В.В. Статистика: учебник / В.В. Глинский, В.Г. Ионин, Л.К. Серга [и др.]; под ред. В.Г. Ионина. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва: ИНФРА-М, 2017. — 355 с.
- 8 Гудков, А.А. Концепция финансовой безопасности промышленного предприятия/ А.А. Гудков, А.А. Миронюк// Управление финансовыми рисками, 2016 г. № 4(48), с. 298-311.
- 9 Завгородний, В. И. Информация и экономическая безопасность предприятия / В.И. Завгородний. – Москва: Синергия, 2017. – 569 с.
- 10 Зуб А.Т. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для академического бакалавриата / А. Т. Зуб. – 4-е изд., пер. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2018 – 375 с.
- 11 Каранина, Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, предприятия, личности)/ Е.В. Каранина. – Монография. – Киров: ФГБУ ВО «ВятГУ», 2015 – 239 с.

12 Каранина, Е.В. Экономическая безопасность: на уровне государства, региона, предприятия: учебник / Е.В. Каранина. – Киров: ВятГУ, 2016. – 391 с.

13 Касперович, С.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения/ А.А. Касперович, Е.А. Дербинская// Труды БГТУ, 2016 № 7, с. 278 – 282.

14 Коваленко, О. А. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие / Коваленко О.А., Малютина Т.Д., Ткаченко Д.Д. - Москва :ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2020. - 359 с

15 Кормишкина, Л.А. Экономическая безопасность предприятия (предприятия): учебное пособие / Л.А. Кормишкина, Е.Д. Кормишкин, И.Е. Илякова. — М: РИОР: ИНФРА-М, 2018. — 293 с.

16 Круш, З.А. Принципы коммерческого расчета как основа формирования финансовой безопасности предприятий /Круш З.А., Татаринская А.В.// Финансовый вестник. - 2016 - № 21 (113). – С. 5-9.

17 Крылов, С. И. Финансовый анализ: учебное пособие / С. И. Крылов. — Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016 — 160 с.

18 Курганская, А.К. Сущностная характеристика и значение финансовой безопасности предприятия/ А.К. Курганская// Инновационное развитие экономики. Сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции, 2018г. – 28 – 35 с.

19 Овсянникова, А.А. Понятие и методика оценки финансовой безопасности предприятия/ А.А. Овсянникова, В.И. Зубкова// Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. Том 2 (68), - 2016 г. № 3, - 82-88 с.

20 Олейников, Е.А. Факторы угрожающие финансовой безопасности предприятия/ Е.А. Олейников // Эксперт. - 2018. - №11. - С. 23-27.

21 Папехин, Р.С. Индикаторы финансовой безопасности предприятий/ Р.С. Папехин. – Москва: 2016 – 245 с.

22 Сергеев, А. А. Экономическая безопасность предприятия: учебник и практикум для вузов / А. А. Сергеев. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 273 с.

23 Сергеева, И.А. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятия: учеб. пособие / И.А. Сергеева, А.Ю. Сергеев, — Пенза: Изд-во ПГУ, 2017. — 122 с.

24 Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность»/ А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 271 с.

25 Тимошина, Н.В. Формирование системы экономической безопасности для управления финансовой деятельностью предприятия/ Н.В. Тимошина, О.В. Комарова, Е.И. Фомичева// Журнал «E-Scio», 2017 — с. 26-39.

26 Хазанович, Э. С. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебное пособие / Э.С. Хазанович. — Москва: КНОРУС, 2017 — 272 с.

27 Цветкова, Е.С. Проблемы обеспечения финансовой безопасности предприятия и пути их преодоления/ Е.С. Цветкова, Ю.П. Мамонтова // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. - 2017. - №3. -С. 501-504.

28 Экономическая безопасность: учебник/ под ред. д-ра экон. наук, проф. И.В. Манаховой. — Саратов: Саратовский социально- экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2019 — 304 с.

29 Экономическая безопасность: учеб. пособие / под ред. Н.В. Манохиной. — Москва: ИНФРА-М, 2017. — 320 с.

30 Экономическая безопасность: учебник для вузов / под общ. ред. Л. П. Гончаренко. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2018 — 340 с.

31 Экономическая безопасность: учебно-методическое пособие/ Крутиков В.К., Дорожкина Т.В. Костина О.И. и др., — Калуга: ИП Стрельцов И.А. (Изд-во «Эйдос»), — 2017 — 196 с.

Приложение А

Бухгалтерский баланс ООО «Партнер» за 2020-2022 гг.

<i>Пояснения¹</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строк и</i>	<i>На 31 декабря 2023 года</i>	<i>На 31 декабря 2022 год</i>	<i>На 31 декабря 2021 года</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
АКТИВ					
	Материальные внеоборотные активы ²	1150	-	-	-
	Нематериальные, финансовые и другие	1170	-	-	-
	Запасы	1210	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	25	1	22
	Финансовые и другие оборотные активы ⁴	1230	4 655	3 204	2 464
	БАЛАНС	1600	4 680	3 205	2 486
ПАССИВ					
	Капитал и резервы ⁵	1300	3 638	3 129	2 430
	Целевые средства	1350	-	-	-
	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества и иные	1360	-	-	-
	Долгосрочные заемные средства	1410	686	-	-
	Другие долгосрочные обязательства	1450	-	-	-
	Краткосрочные заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская	1520	355	76	56
	Другие краткосрочные обязательства	1550	-	-	-
	БАЛАНС	1700	4 680	3 205	2 486

Приложение Б

Отчет о финансовых результатах ООО «Партнер» за 2020-2022 гг.

<i>Пояснения⁶</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>На 31 декабря 2023 года.</i>	<i>На 31 декабря 2022 года.</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
	Выручка ⁷	2110	5 072	2 979
	Расходы по обычной	2120	(3 813)	(2 114)
	Проценты по уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	26	-
	Прочие расходы	2350	(55)	(62)
	Налоги и прибыль (доходы) ⁹	2410	(185)	(136)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	1 045	667