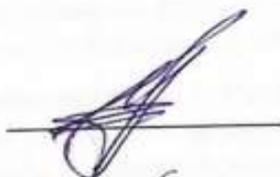


МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА,  
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ  
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

*хорошо*  
*ОТЧ*

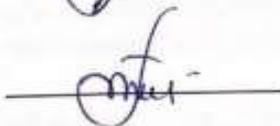
ОТЧЕТ  
по производственно-технологической  
(проектно-технологической) практике  
ООО «ТРОЯ ДВ», г. Владивосток

Студент  
группы БМН-21-Б32



П.В. Макогонова

Руководитель  
канд. экон. наук, до-  
цент



И.В. Попова

Руководитель от предприятия  
Директор ООО «ТРОЯ ДВ»



Р.В. Машенко

Нормоконтролер  
канд. экон. наук, доцент



И.В. Попова



Владивосток 2024

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ  
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ

на производственно-технологическую (проектно-технологическую) практику

Студент: Макогонова Полина Валерьевна

Группа: БМН-21-Б32

Срок сдачи: 10.07.2024

Содержание отчета по производственной технологической (проектно-технологической) практике:

**Введение**

Определить цель и задачи практики, основные методы, необходимые для их достижения; объект и предмет исследования, а также его информационная база.

**Раздел 1 Характеристика организации (ОПК-2)**

1. Собрать, структурировать и проанализировать информацию, раскрывающую особенности деятельности предприятия (организации):

- составить «Паспорт организации» - основные реквизиты (название, форма собственности, юридический адрес, местонахождение и т.п.); основные виды деятельности;
- особенности организационно-правовой формы;
- система налогообложения;
- анализ организационной структуры;
- проанализировать основные технико-экономические показатели хозяйственной деятельности за три последних отчетных года (см. таблицу в Приложении).

**Раздел 2 Нормативно-правовые аспекты деятельности организации (ОПК-2)**

Провести анализ нормативно-правовой базы, регулирующей деятельность предприятия (организации): российские и международные акты, законы, постановления, инструкции, положения, стандарты, правила и другие нормативные правовые акты, а также локальные, корпоративные акты, уставы, договоры, которые используются организацией своей деятельности

**Раздел 3 Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации (ОПК-2)**

Провести анализ эффективности и результатов финансово-хозяйственной деятельности организации в динамике за 3 года и сделать соответствующие выводы.

Структура анализа финансово-хозяйственной деятельности организации должна включать:

- анализ состава и структуры трудовых ресурсов, а также показателей движения персонала;
- анализ состава и структуры имущества, а также источников его формирования;
- анализ формирования финансового результата организации;
- индивидуальное задание по вариантам в соответствии с профилем основной профессиональной образовательной программы.

*Вариант 4*

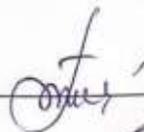
Охарактеризовать оборотный капитал, состав и структуру оборотных фондов и оборотных средств предприятия. Описать методику определения потребности предприятия в оборотных фондах и оборотных средствах, источники пополнения оборотных средств. Рассчитать показатели оборачиваемости, производственный и финансовый циклы организации. Сделать выводы о наличии и использовании оборотного капитала предприятия.

**Раздел 4 Разработка рекомендаций по совершенствованию финансово-хозяйственной деятельности организации (ОПК-2)**

Необходимо разработать рекомендации, направленные на устранение выявленных в ходе анализа финансово-хозяйственной деятельности проблем и недостатков, а также направленное на развитие деятельности организации. Рекомендации должны быть логичны и экономически обоснованы, сопровождаться расчетами, описывающими затраты организации на их реализацию, а также подтверждающими их положительное влияние на соответствующие показатели деятельности организации.

Оформить отчет в соответствии с требованиями университета.

Руководитель  
к.э.н., доцент кафедры ЭУ



И.В. Попова

Задание получил:  
«10» июня 2024 г.



П.В. Макогонова

Задание согласовано:  
Руководитель практики  
от профильной организации  
Директор ООО «ТРОЯ ДВ»



Р.В. Машенко



## РАБОЧИЙ ГРАФИК (ПЛАН) ПРОВЕДЕНИЯ ПРАКТИКИ

Студент \_\_\_\_\_ Макогонова Полина Валерьевна \_\_\_\_\_  
Фамилия Имя Отчество

Кафедра экономики и управления \_\_\_\_\_ гр. БМН-21-Б32 \_\_\_\_\_

Руководитель практики \_\_\_\_\_ Попова Инна Викторовна \_\_\_\_\_  
Фамилия Имя Отчество

Инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности прошел

\_\_\_\_\_  
 ФИО уполномоченного лица  
 (подпись уполномоченного лица, МП)

С правилами трудового распорядка ознакомлен \_\_\_\_\_  
(подпись обучающегося)

Этапы практики	Виды работы	Срок выполнения	Отметка руководителя о выполнении
1. Подготовительный	Организационное собрание	10.06.2024	Выполнено
	Инструктаж по технике безопасности	10.06.2024	Выполнено
2. Практический	Раздел 1 Характеристика организации	14.06.2024	Выполнено
	Раздел 2 Нормативно-правовые аспекты деятельности организации	20.06.2024	Выполнено
	Раздел 3 Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации	25.06.2024	Выполнено
	Раздел 4 Разработка рекомендаций по совершенствованию финансово-хозяйственной деятельности организации	04.07.2024	Выполнено
3. Заключительный	Подготовка и сдача отчета	10.07.2024	Выполнено

Руководитель учебной практики  
 канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры ЭУ \_\_\_\_\_  
И.В. Попова

Руководитель практики  
 от предприятия \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
 Р.В. Мащенко



## Характеристика

На студента ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный университет»  
Макогонову Полину Валерьевну, Прошедшую производственно-технологическую (проектно-технологическую) практику в ООО «ТРОЯ ДВ» с 10.06.2024 г. по 13.07.2024 г.

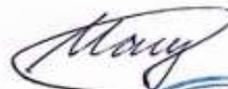
Полина Валерьевна успешно прошла практику в ООО "Троя ДВ", продемонстрировав высокий уровень профессиональных знаний, ответственный подход к выполнению поставленных задач и активное участие в деятельности организации. В ходе практики Полина проявила отличные аналитические способности, умение работать с большими объемами информации и глубокое понимание экономических процессов.

Макогонова Полина Валерьевна провела всесторонний анализ нормативно-правовой базы, регулирующей деятельность ООО "Троя ДВ". В отчете рассмотрены российские и международные акты, законы, постановления, инструкции, положения, стандарты, правила и другие нормативные правовые акты. Студент также изучил локальные корпоративные акты, уставы и договоры, используемые организацией.

Полина Валерьевна осуществила детальный анализ эффективности и результатов финансово-хозяйственной деятельности организации в динамике за три года. На основании проведенного анализа, Полина Валерьевна разработала логичные и экономически обоснованные рекомендации по устранению выявленных проблем и недостатков. Предложенные меры сопровождались расчетами, описывающими затраты организации на их реализацию и подтверждающими положительное влияние на показатели деятельности. Выполняла задания с высоким качеством работы и без ошибок, рационально использовала рабочий день. Своей практической работой оказала существенную помощь в работе финансового отдела.

Все вышеизложенное позволяет утверждать, что практика Макогоновой Полины Валерьевны заслуживает отличной оценки.

Директор ООО «ТРОЯ ДВ», г. Владивосток



Мащенко Р.В.



## Содержание

Введение.....	6
1 Характеристика организации.....	8
1.1 Особенности деятельности организации.....	8
1.2 Анализ основных технико-экономических показателей .....	10
2 Нормативно-правовые аспекты деятельности организации.....	13
2.1 Российские нормативно-правовые акты.....	13
2.2 Международные нормативно-правовые акты.....	14
2.3 Локальные и корпоративные акты .....	15
3 Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации.....	18
3.1 Состав и структура трудовых ресурсов.....	18
3.2 Анализ состава и структуры имущества .....	19
3.3 Анализ формирования финансового результата организации .....	20
3.4 Индивидуальное задание.....	21
4 Рекомендации по совершенствованию финансово-хозяйственной деятельности организации .....	25
Заключение .....	29
Список использованных источников .....	30
Приложение А. Бухгалтерский баланс .....	33
Приложение Б. Отчет о финансовых результатах .....	34

## Введение

Практика в учебной деятельности является особенно важной составляющей в профессиональной подготовке студента, ведь именно на практики можно закрепить все теоретические знания, полученные в ходе обучения, а также приобрести и усовершенствовать практические навыки и умения по выбранной специальности. Практика является обязательной частью образовательной программы высшего учебного образования, виды и сроки практики определяются образовательными стандартами специальностей, учебными планами, графиком учебного процесса и решениями кафедр.

Цель практики заключается в приобретении и закреплении практических навыков анализа и оценки деятельности организации на основе изучения ее финансово-хозяйственной деятельности, организационной структуры и нормативно-правовой базы. Это включает понимание ключевых аспектов управления организацией, оценку ее экономической эффективности и разработку рекомендаций по улучшению работы.

Задачами практики являются:

- 1) изучение и анализ характеристик организации;
- 2) оценка технико-экономических показателей;
- 3) анализ нормативно-правовой базы;
- 4) анализ финансово-хозяйственной деятельности;
- 5) разработка рекомендаций по совершенствованию деятельности.

Объект исследования – Общество с ограниченной ответственностью.

Предмет исследования – отношения, возникающие между участниками трудовой деятельности ООО «ТРОЯ ДВ», непосредственно наблюдаемые действия, состояния и результаты деятельности предприятия.

Отрасль деятельности предприятия – строительство, судоремонт.

В современном мире многие отрасли бизнеса нуждаются в использовании специализированной техники для успешной реализации своих проектов. Однако

приобретение и обслуживание собственного парка спецтехники может быть финансово и организационно сложным заданием для многих компаний. В таких случаях аренда спецтехники становится незаменимым решением.

ООО «ТРОЯ ДВ» имеет обширный опыт в области аренды спецтехники и всегда готово предложить клиентам консультации и рекомендации по выбору наиболее подходящей техники для их проектов. Общество стремится установить долгосрочные партнерские отношения с клиентами и предлагает гибкие условия аренды, чтобы удовлетворить их потребности и требования.

ООО «ТРОЯ ДВ» участвует в строительстве жилых и нежилых объектов недвижимости на территории Приморского края посредством предоставления услуг спецтехники. ООО «ТРОЯ ДВ» является контрагентом многих строительных, а также судоремонтных предприятий.

## 1 Характеристика организации

### 1.1 Особенности деятельности организации

Для первоначального представления организации в процессе прохождения производственной технологической (проектно-технологической) практики был составлен паспорт организации ООО «ТРОЯ ДВ», представленный в таблице 1.

Таблица 1 – Паспорт организации ООО «ТРОЯ ДВ»

Полное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «ТРОЯ ДВ»
Сокращённое наименование	ООО «ТРОЯ ДВ»
ИНН/КПП	2537098869/ 253701001
ОГРН	1132537002322
Юридический и фактический адрес	690012, ПРИМОРСКИЙ КРАЙ, Г. ВЛАДИВОСТОК, УЛ. БЕРЕЗОВАЯ, Д. 25, ОФИС 518
Телефон приёмной	+7 (953) 225-57-97
Электронная почта	albionco@mail.ru
Директор	Мащенко Роман Викторович
Телефон директора	+7 (951) 009-38-89
Размер уставного капитала	10 000 рублей
Основной код ОКВЭД	46.38.1 Торговля оптовая рыбой, ракообразными и моллюсками, консервами и пресервами из рыбы и морепродуктов
Коды ОКВЭД, по которым осуществляется хозяйственная деятельность	77.32 Аренда и лизинг строительных машин и оборудования; 77.39.23 Аренда и лизинг подъемно-транспортного оборудования
Система налогообложения	ОСНО
Организационная структура	Единоличный исполнительный орган общества (Директор); Финансовый отдел; Технический отдел
Штатная численность	6 человек
Дата регистрации	15.05.2013

ООО «ТРОЯ ДВ» располагается в г. Владивосток, осуществляет деятельность в сфере строительства, а конкретно, предоставляет в срочное пользование спецтехнику для осуществления строительных работ.

Организационно-правовая форма – общество с ограниченной ответственностью.

Размер уставного капитала – 10 000 рублей.

Система налогообложения е ООО «ТРОЯ ДВ» общая (ОСН).

Общая (традиционная) система налогообложения (сокращенно ОСН или ОСНО) - вид налогообложения, при котором организациями в полном объеме ведется бухгалтерский учет и уплачиваются все общие налоги НДС, налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций).

Организационная структура – линейная, которая состоит из руководителя (предприятия) и нескольких подчиненных работников.

У ООО «ТРОЯ ДВ» организационная структура состоит из директора и подчиненных ему главного бухгалтера, менеджера, водителей-механиков. Она представлена на рисунке 1.

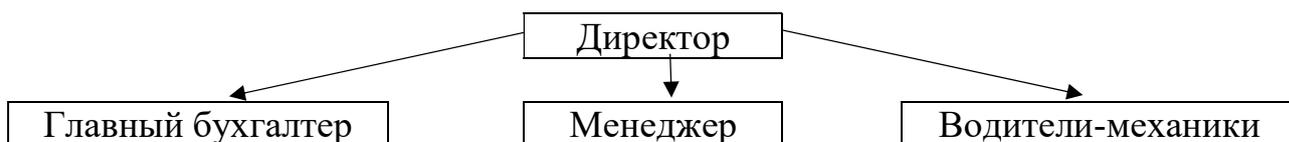


Рисунок 1 – Организационная структура ООО «Троя ДВ»

Штатная численность персонала в 2023 году составила 6 человек.

Ежемесячные расходы на заработную плату общества представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Ежемесячные расходы ООО «ТРОЯ ДВ»

Постоянные расходы	Оклад	Количество сотрудников	Сумма
Директор	40 000	1	35 000
Менеджер	30 000	1	32 000
Главный бухгалтер	40 000	1	30 000
Водитель-механик	37 000	3	111 000
Страховые взносы			53 600
Итого ФОТ			261 600

Директор общества является единоличным исполнительным органом организации. Курирует работу остальных сотрудников. Редактирует и подписывает финансово-хозяйственную документацию.

Менеджер поддерживает двустороннюю связь с клиентами. Сопровождает оказываемые обществом услуги. Занимается поиском и привлечением новых клиентов ООО «ТРОЯ ДВ».

Главный бухгалтер отвечает за финансовые потоки организации. Осуществляет сдачу налогово-бухгалтерской отчетности. Ведет управленческий учет организации для анализа и повышения эффективности деятельности предприятия.

Водители-механики работают непосредственно на технике, предоставляемой ООО «ТРОЯ ДВ» ее контрагентам, следят за техническим состоянием машин, и, в случае необходимости, производят мелкий ремонт техники.

## 1.2 Анализ основных технико-экономических показателей

В данном разделе представлен анализ основных технико-экономических показателей организации, которые играют важную роль в изучении эффективности работы предприятия.

Оценка и интерпретация этих показателей позволяют получить информацию о различных аспектах экономической деятельности, таких как выручка, затраты, численность персонала, рентабельность и др.

Основные технико-экономические показатели деятельности общества представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Основные технико-экономические показатели ООО «ТРОЯ ДВ»

Показатели	Отчетный год (2023)	Базовый год (2022)	Абсолютное отклонение (2023-2022)	Относительное отклонение, % (2023-2022)
1. Выручка от реализации продукции (услуг), тыс. руб.	13 500,00	11 723,00	1 776,00	15,15
2. Среднесписочная численность работающих	6,00	5,00	1,00	20,00

## Продолжение таблицы 3

Показатели	Отчетный год (2023)	Базовый год (2022)	Абсолютное отклонение (2023-2022)	Относительное отклонение % (2023-2022)
3. Среднегодовая выработка 1 работающего, тыс. руб.	2 250,00	2 344,00	-94,00	-4,04
4. Фонд оплаты труда, тыс. руб.	240,00	190,00	50,00	26,08
5. Среднегодовой уровень оплаты труда, тыс. руб.	40,00	38,07	1,93	5,07
6. Среднегодовая стоимость ОПФ, руб./руб.	2,50	2,20	0,30	13,64
7. Фондоотдача, руб./руб.	5,40	5,10	0,30	5,88
8. Фондоёмкость, руб./руб.	0,19	0,20	-0,01	-5,61
9. Себестоимость продукции (услуг), тыс. руб.	9 000,00	7 500,00	1 500,00	0,20
10. Затраты на 1 рубль реализованной продукции, руб.	0,67	0,64	0,03	4,69
11. Прибыль от продаж, тыс. руб.	4 500,00	3 500,00	1 000,00	28,57
12. Рентабельность продукции, %	30	29	1	3,00
13. Рентабельность производства, %	38	37	1	3,00
14. Рентабельность продаж, %	28	28	0	-

По результатам анализа, можно сделать следующие выводы:

1 Выручка увеличилась на 1776 тыс. руб. (15.15%) в 2023 году по сравнению с 2021 годом, что свидетельствует о росте спроса на услуги аренды спецтехники.

2 Численность сотрудников выросла на 20%, что может быть связано с расширением деятельности и увеличением объема заказов.

3 Среднегодовая выработка одного сотрудника снизилась на 4,04%, что может указывать на необходимость повышения производительности труда.

4 Фонд оплаты труда увеличился на 26,08%, что может быть обусловлено ростом численности сотрудников и увеличением заработной платы.

5 Среднегодовой уровень оплаты труда вырос на 5,07%, что говорит о повышении уровня заработной платы сотрудников.

6 Среднегодовая стоимость ОПФ увеличилась на 13,64%, что может свидетельствовать о модернизации или приобретении нового оборудования.

7 Фондоотдача увеличилась на 5,88%, что указывает на более эффективное использование основных фондов.

8 Фондоёмкость снизилась на 5,61%, что говорит о повышении эффективности использования основного капитала.

9 Себестоимость продукции увеличилась на 20%, что требует детального анализа затрат для выявления причин роста.

10 Затраты на 1 рубль продукции выросли на 4,69%, что также требует анализа для оптимизации расходов.

11 Прибыль от продаж увеличилась на 28,57%, что свидетельствует о росте финансовой эффективности деятельности организации.

12 Рентабельность продукции и производства выросли, что указывает на улучшение экономических показателей организации.

Организация демонстрирует положительную динамику в большинстве технико-экономических показателей, что свидетельствует о ее успешной деятельности. Однако, необходимо обратить внимание на снижение производительности труда и рост себестоимости продукции, что требует внедрения мер по повышению эффективности и оптимизации затрат.

Основными контрагентами ООО «ТРОЯ ДВ» являются организации осуществляющие свою деятельность в сфере строительства, которые не обеспечены или слабо обеспечены строительными машинами и механизмами для строительства.

## 2 Нормативно-правовые аспекты деятельности организации

### 2.1 Российские нормативно-правовые акты

В своей деятельности ООО «ТРОЯ ДВ» руководствуется Гражданским, Налоговым и Трудовым кодексами Российской Федерации, федеральными законами.

#### **Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ)**

Раздел III. Обязательственное право, глава 34 «Аренда» регулирует основные условия договоров аренды, права и обязанности арендодателя и арендатора, порядок заключения и расторжения договора аренды. Это критически важно для организации, так как все договоры аренды автокранов должны соответствовать положениям ГК РФ, что обеспечивает юридическую защиту интересов обеих сторон.

Организация должна разрабатывать типовые договоры аренды с учетом требований ГК РФ, обеспечивать их правовую экспертизу и контроль за соблюдением условий аренды [2].

#### **Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ)**

Части I и II НК РФ определяют налоговые обязательства организации, включая налогообложение доходов от аренды спецтехники (налог на прибыль), налог на добавленную стоимость (НДС), налог на имущество, транспортный налог и другие.

Организация обязана вести налоговый учет, своевременно уплачивать налоги и предоставлять налоговую отчетность. Это влияет на финансовое планирование и бюджетирование компании [3,4].

#### **Трудовой кодекс Российской Федерации (ТК РФ)**

ТК РФ регулирует трудовые отношения, права и обязанности работников и работодателей, вопросы охраны труда и техники безопасности.

Организация должна соблюдать трудовые права сотрудников, обеспечивать безопасные условия труда, проводить инструктажи и тренинги по технике безопасности [5].

### **Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»**

Закон регулирует правовой статус, права и обязанности участников, порядок создания, реорганизации и ликвидации общества с ограниченной ответственностью (ООО).

Организация, действующая в форме ООО, должна соблюдать требования закона в части корпоративного управления, принятия решений, ведения протоколов собраний участников и регистрации изменений в уставе [7].

### **Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»**

Закон регулирует вопросы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, что может включать льготы, субсидии и гранты.

Организация может воспользоваться программами государственной поддержки, если она подпадает под критерии малого или среднего предприятия [10].

### **Федеральный закон от 21.07.1997 № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»**

Закон регулирует требования к безопасности эксплуатации спецтехники, включая автокраны.

Организация обязана обеспечивать соответствие автокранов требованиям промышленной безопасности, проводить регулярные технические осмотры и аттестации оборудования, обучать персонал по вопросам безопасности [6].

## **2.2 Международные нормативно-правовые акты**

В своей деятельности ООО «ТРОЯ ДВ» может руководствоваться следующими документами международного права.

### **Конвенция ООН о международных договорах купли-продажи товаров (Венская конвенция)**

Венская конвенция регулирует международные договоры купли-продажи, что может быть применимо к аренде спецтехники в международной деятельности.

Организация должна учитывать требования Венской конвенции при заключении международных договоров аренды, особенно если планируется сотрудничество с иностранными компаниями [1].

### **Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО)**

Применимы к финансовой отчетности организации, ведущей международную деятельность или привлекающей международные инвестиции.

Организация может применять МСФО для подготовки финансовой отчетности, если это требуется инвесторами или международными партнерами, что повышает прозрачность и доверие к финансовой информации компании.

### **2.3 Локальные и корпоративные акты**

Общество с ограниченной ответственностью обязано иметь следующие документы:

- документы, подтверждающие государственную регистрацию общества;
- устав общества;
- решение о создании общества;
- лицензии;
- договоры (контракты), заключенные обществом (в том числе взаиморасчетные документы);
- кадровые документы;
- различные документы налоговой и бухгалтерской отчетности;
- иные документы, предусмотренные федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, уставом и внутренними документами общества, решениями общего собрания участников, совета директоров (наблюдательного совета) и исполнительных органов.

Рассмотрим подробнее некоторые из них.

#### **Устав организации**

По смыслу пункта 1 статьи 12 Федерального закона "Об обществах с ограниченной ответственностью" устав общества является учредительным документом, в основе которого лежит товарищеское соглашение участников (учредителей), носящее в силу своей правовой природы гражданско-правовой характер.

Он определяет правовой статус, цели и задачи деятельности организации, права и обязанности участников, порядок управления.

Устав должен содержать положения, соответствующие законодательству и интересам участников, определять процедуры принятия решений и регулировать внутреннюю деятельность организации.

### **Кадровые документы**

К ним относятся: штатное расписание общества, сведения о результатах аттестации рабочих мест, должностные инструкции работников, список работников общества, доверенности, выданные от имени общества, документы, подтверждающие прохождение обязательных медицинских осмотров работниками, в том числе списки лиц, подлежащих обязательным медицинским осмотрам, таблицы учета рабочего времени, приказы лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа (например, о выплате работникам, включая лицо, осуществляющее функции единоличного исполнительного органа, заработной платы или о ее изменении, о выдаче материальной помощи, об утверждении учетной политики, об основной деятельности общества), платежные ведомости о выплате заработной платы, премиальных, поощрений работникам общества, своды начислений, удержаний, прочих доходов, выплат по заработной плате сотрудников.

### **Внутренние положения и инструкции**

Они регламентируют порядок аренды спецтехники, техническое обслуживание, охрану труда, правила эксплуатации и т.д.

Организация должна разработать и утвердить внутренние документы, обеспечивающие эффективное управление и безопасную эксплуатацию техники.

### **Договоры аренды**

В них содержатся условия аренды спецтехники, права и обязанности сторон, порядок оплаты, ответственность за повреждения и т.д.

Договоры должны быть юридически выверены и соответствовать законодательству, включать все существенные условия и предусматривать защиту интересов организации.

### **Корпоративные стандарты и правила**

Определяют качество предоставляемых услуг, обслуживание клиентов, техническое состояние техники, требования к персоналу.

Организация должна внедрять и соблюдать корпоративные стандарты, направленные на повышение качества услуг и удовлетворенности клиентов.

### **Документы бухгалтерской и налоговой отчетности**

К ним относятся: сведения о предоставленных и полученных кредитах и займах, бухгалтерские книги по учету основных средств, находящихся (находившихся) на балансе общества, документы, подтверждающие приобретение, списание, реализацию, выбытие и прочее перемещение основных средств и товарно-материальных ценностей, сметы расходов, годовые отчеты, формы бухгалтерской отчетности общества (бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, приложения и пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах), пояснительные записки к годовой бухгалтерской отчетности, налоговые декларации, расчет по страховым взносам, отчетность в СФР, расшифровки начисляемых и уплачиваемых налогов в бюджеты различных уровней и отчислений во внебюджетные фонды, прочие документы.

Анализ нормативно-правовой базы показал, что деятельность организации по аренде спецтехники регулируется широким спектром нормативных актов на национальном и международном уровнях. Соблюдение данных норм и правил обеспечивает законность и безопасность деятельности организации, а также способствует повышению ее эффективности и конкурентоспособности. Локальные и корпоративные акты дополняют общие нормативные требования, конкретизируя их в рамках специфики работы организации.

### 3 Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации

#### 3.1 Состав и структура трудовых ресурсов

В данном разделе представлен анализ эффективности и результатов финансово-хозяйственной деятельности организации, занимающейся сдачей в аренду спецтехники (автокранов) в динамике за последние три года. Анализ включает рассмотрение состава и структуры трудовых ресурсов, имущества, источников формирования имущества, финансовых результатов, а также оборотного капитала.

Показатели состава, структуры и движения персонала ООО «ТРОЯ ДВ» представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Показатели состава, структуры и движения персонала ООО «ТРОЯ ДВ»

Показатели	Отчетный год (2023)	Базовый год (2022)	Предыдущий год (2021)	Абсолютное отклонение (2023-2022)	Относительное отклонение, % (2023-2022)
1. Среднесписочная численность работающих, чел., из них:	6	5	5	1	20
- административный персонал (директор):	1	1	1	0	0
технический персонал (водители-механики)	3	2	2	1	50
- обслуживающий персонал (главный бухгалтер, менеджер)	2	2	2	0	0
2. Коэффициенты текучести кадров и увольнения, %	0	0	0	0	-
3. Коэффициент приема на работу, %	1	0	0	1	-

За рассматриваемый период количество персонала увеличилось на 1 работающего – водителя-механика.

В общей структуре персонала доля административного персонала (директор) составила 20% в 2021-2022 гг. и 17% в 2023 г., технического (водители-механики) 40% в 2021-2022 гг. и 50% в 2023 г., обслуживающего (главный бухгалтер, менеджер): 40% в 2021-2022 гг. и 33% в 2023 г.

Коэффициенты текучести кадров и увольнения составил 0 % (2021-2023), коэффициент приема на работу: 0 % (2021-2022), 17 % (2023).

Таким образом, организация демонстрирует положительную динамику в стабилизации трудовых ресурсов. Отсутствие текучести и увольнений свидетельствует об удовлетворенности сотрудников условиями труда и управления персоналом.

### 3.2 Анализ состава и структуры имущества

Показатели состава и структуры имущества, а также источников его формирования ООО «ТРОЯ ДВ» представлены в Приложении А.

По результатам рассмотрения результатов, представленных в Приложении А, можно сделать следующие выводы по итогам сравнения данных за 2022-2023 гг.:

1. Имущество компании и источники его формирования выросли на 11,5 %.
2. В структуре имущества выделяются основные средства (спецтехника, автокраны), их доля составила 65 % в 2023 г., но при этом их доля снизилась на 3 % по сравнению с 2022 г.
3. На втором месте находятся оборотные средства – 28 % в 2023 г., при этом их доля выросла по сравнению с 2022 г. на 2 %. Темп их прироста был наиболее значительным среди имущества предприятия - 20 %.
4. На третьем месте нематериальные активы с долей 7 % в 2023 г. Их доля в составе имущества увеличилась на 1 % по сравнению с 2022 г.
5. Увеличение стоимости основных средств и оборотных средств свидетельствует о расширении и обновлении парка спецтехники. Рост нематериальных активов указывает на инвестирование в развитие технологий и улучшение качества услуг.
6. Доля собственных средств снизилась за 2022-2023 гг. на 1 %, но при этом их абсолютное значение выросло на 5 млн. руб. за тот же период.
7. Доля заемных средств, напротив, увеличилась на 1 %, темп прироста за 2022-2023 гг. составил 14,6 %.

8. Увеличение заемных средств указывает на активное привлечение внешнего финансирования для расширения деятельности.

### 3.3 Анализ формирования финансового результата организации

Показатели формирования финансового результата ООО «ТРОЯ ДВ» представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Показатели формирования финансового результата ООО «ТРОЯ ДВ»

Показатель	Значение показателя, млн. руб.			Изменение показателя		Средне-годовая величина, млн. руб.
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	млн. руб.	± %	
1	2	3	4	5	6	7
1. Выручка	11,7	12	13,5	+1,8	+15,4	12,4
2. Расходы по обычным видам деятельности	8,2	8	9	+0,8	+9,7	8,4
3. Прибыль (убыток) от продаж (1-2)	3,5	4	4,5	+1	+28,5	12
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	-0,19	-0,2	-0,23	+0,04	↑	-0,2
5. <i>ЕВИТ (прибыль до уплаты процентов и налогов) (3+4)</i>	3,31	3,8	4,27	+0,96	+29	3,79
6. Проценты к уплате	–	–	–	–	–	–
7. Налоги на прибыль (доходы)	0,66	0,76	0,85	+0,19	+28,8	0,76
8. Чистая прибыль (убыток) (5-6-7)	2,65	3,04	3,42	+0,77	+29	3,04

По результатам рассмотрения результатов, представленных в таблице 6, можно сделать следующие выводы по итогам сравнения данных за 2022-2023 гг.:

1. Темпы прироста выручки и прибыли от продаж составили 15% и 28,5 %, а чистой прибыли – 29 %.
2. Положительная динамика выручки, прибыли от продаж, а также показателя рентабельности продаж свидетельствует о росте спроса на услуги аренды спецтехники и повышении эффективности деятельности организации.
3. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате выросли, их среднегодовое значение за анализируемый период составило -0,2 млн. рублей.

### 3.4 Индивидуальное задание

В процессе финансового анализа важно не только рассчитывать и интерпретировать различные коэффициенты, но и понимать, сколько времени требуется для полного оборота различных видов активов и обязательств компании. Оборотные средства, которые включают запасы, дебиторскую задолженность и денежные средства, играют ключевую роль в обеспечении текущей операционной деятельности компании. Эффективное управление этими активами позволяет компании поддерживать достаточный уровень ликвидности, минимизировать финансовые риски и улучшать общую финансовую устойчивость.

Коэффициенты оборачиваемости помогают оценить эффективность использования активов и управления обязательствами. В частности, они показывают, сколько раз в течение определенного периода активы или обязательства полностью обновляются или "оборачиваются". Это, в свою очередь, позволяет сделать выводы о скорости и эффективности финансовых операций компании.

Для более детального анализа необходимо рассчитать длительность одного оборота (средний срок) для всех оборотных средств и для каждого из них по отдельности. Этот показатель показывает среднее количество дней, необходимое для полного цикла превращения активов в денежные средства. Рассмотрим основные составляющие оборотных средств:

Рассчитав длительность одного оборота для каждого вида оборотных средств и всех оборотных средств в целом, мы получим более полное представление о ликвидности и эффективности операционной деятельности компании. Это позволит выявить узкие места в управлении активами и обязательствами и принять обоснованные управленческие решения для их оптимизации.

Таблица 7 – Показатели оборачиваемости ООО «ТРОЯ ДВ» в днях

Показатель оборачиваемости	Значение в днях			Коэфф. 2021 г.	Коэфф. 2023 г.	Изменение, дн.
	2021 г.	2022 г.	2023 г.			
1	2	3	4	5	6	7
Оборачиваемость оборотных средств	201	175	143	0,55	0,39	-58
Оборачиваемость кредиторской задолженности	36	39,2	42	10	8,57	+6
Оборачиваемость активов	811	1095	1162	2,2	3,2	+351
Оборачиваемость собственного капитала	1780	2351	2563	4,8	7	+783

Показатели оборачиваемости ООО «ТРОЯ ДВ» представлены в таблице 7.

Таблица 8 – Показатели оборачиваемости ООО «ТРОЯ ДВ» в деньгах

Показатели	Отчетный год (2023)	Базовый год (2022)	Предыдущий год (2021)	Абсолютное отклонение (2023-2022)	Относительное отклонение, % (2023-2022)
1. Оборотные фонды (запасы, расходные материалы), млн. руб.	15	12	10	3	25
2. Оборачиваемость запасов, раз в год	3,0	2,5	2,0	0,5	20
3. Оборачиваемость дебиторской задолженности, раз в год	5,0	4,5	4,0	0,5	11

По результатам рассмотрения результатов, представленных в таблице 7, можно сделать следующие выводы по итогам сравнения данных за 2022-2023 гг.:

1. Темп прироста оборотных фондов (запасы, расходные материалы) составил 25 %.

2. Оборачиваемость запасов выросла с 2,5 до 3 раз в год.

3. Оборачиваемость дебиторской задолженности выросла с 4,5 до 5 раз в год.

4. Ускорение оборачиваемости оборотных фондов и средств уменьшает потребность предприятия в оборотных средствах, позволяет использовать денежные и материальные ресурсы более эффективно.

**Методика определения потребности в оборотных фондах и оборотных средствах**

Потребность в оборотных фондах и средствах определяется на основе анализа текущих и прогнозируемых объемов деятельности, планирования закупок, производства и продаж. Основные этапы методики:

1. Анализ текущих запасов и дебиторской задолженности.
2. Прогнозирование объема продаж и закупок на следующий период.
3. Определение необходимых запасов для обеспечения непрерывной деятельности.
4. Расчет ожидаемой дебиторской задолженности.
5. Определение необходимого уровня денежных средств для поддержания ликвидности.

### **Производственный и финансовый циклы**

Производственный цикл включает в себя время от закупки материалов до сдачи автокрана в аренду. Средняя продолжительность: 30 дней.

Финансовый цикл включает в себя время от получения платежа за аренду до момента оплаты за материалы и услуги. Средняя продолжительность: 45 дней.

Таблица 9 – Производственный и финансовый циклы ООО «ТРОЯ ДВ»

Цикл	Этап	Средняя продолжительность (дни)
Производственный	Закупка материалов	10
	Производство/Подготовка к аренде	15
	Сдача в аренду	5
Итого		30
Финансовый	Получение платежа	30
	Оплата за материалы и услуги	15
Итого		45

Рост показателей оборачиваемости запасов и дебиторской задолженности свидетельствует о повышении эффективности управления оборотным капиталом. Сокращение производственного и финансового циклов указывает на улучшение управления процессами и повышение ликвидности компании.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации показал положительную динамику основных показателей за последние три года. Организация успешно управляет трудовыми ресурсами, активно расширяет и обновляет свой парк спецтехники, эффективно использует собственные и заемные средства, а также демонстрирует стабильный рост выручки и прибыли. Улучшение показателей оборачиваемости и сокращение циклов деятельности подтверждают высокую эффективность управления оборотным капиталом. На основании проведенного анализа можно сделать вывод о высокой устойчивости и перспективности развития организации.

## 4 Рекомендации по совершенствованию финансово-хозяйственной деятельности организации

Проведенный анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «ТРОЯ ДВ» не выявил существенных проблем и недостатков. Однако организации необходимо предпринимать различные действия для повышения эффективности ее деятельности:

1. Увеличение объема продаж: для этого можно усилить маркетинговую активность по привлечению новых клиентов, повысить качество обслуживания. Установление долгосрочных отношений с клиентами, предоставление качественных услуг и своевременное выполнение заказов поможет увеличить лояльность клиентов и, соответственно, доходность компании [14].

2. Сокращение затрат: необходимо проанализировать все статьи затрат с целью выявления резервов по их сокращению.

3. Улучшение управления финансами: можно внедрить систему бюджетирования, контролировать расходы, повысить эффективность использования ресурсов. Регулярный мониторинг ключевых финансовых показателей (прибыльность, рентабельность, ликвидность) позволит выявить проблемные зоны и принять соответствующие меры [13].

4. Развитие новых направлений бизнеса: можно искать новые рынки сбыта, предлагать новые услуги, расширять географию деятельности.

5. Внедрение современных технологий: можно использовать системы автоматизации процессов, внедрять IT-решения для повышения эффективности работы.

6. Оптимизация бизнес-процессов: можно пересмотреть структуру организации, усовершенствовать логистику, упростить процедуры документооборота.

7. Повышение квалификации персонала через рост их профессионального уровня.

8. Мониторинг результатов: необходимо регулярно анализировать финансовые показатели и бизнес-процессы, чтобы оценить эффективность принятых мер и своевременно корректировать стратегию развития [15].

Для улучшения финансового состояния компании необходимо обеспечивать рост собственного капитала, уровень оборачиваемости оборотных активов, снижать сумму дебиторской задолженности, сумму краткосрочных займов и кредиторской задолженности, обеспечивать прирост выручки.

Наиболее важной для ООО «ТРОЯ ДВ» является работа по снижению дебиторской задолженности. Для этого необходимо продумать систему стимулирования должников к погашению долгов: скидки, специальные условия, прощение части долга и др. В крайнем случае продать банку дебиторскую задолженность. Пересмотреть на будущее оценку деловых партнеров, подсчет рисков, прогнозы возврата дебиторской задолженности.

Система управления дебиторской задолженностью должна включать следующие элементы:

1. Постоянный контроль за сроками оплаты счетов.
2. Своевременное напоминание о просроченных платежах.
3. Предоставление скидок за раннюю оплату счетов.
4. Использование штрафных санкций за несвоевременную оплату счетов.
5. Контроль за процессом сбора долгов.
6. Ведение базы данных по клиентам с информацией о задолженности каждого из них.
7. Разработка стратегии по работе с проблемными должниками.
8. Оценка эффективности системы управления дебиторской задолженностью и ее корректировка при необходимости.

Также для ООО «ТРОЯ ДВ» важно поддержание финансовой устойчивости, а именно – оптимальное соотношение собственного и заемного капитала.

Норма рентабельности собственного капитала (ROE) составляет 10-12%. У ООО «ТРОЯ ДВ» этот показатель составлял 6,4%, 6,7% и 7% в 2021, 2022 и 2023 годах соответственно.

Чтобы провести более глубокий анализ показателя ROE и понять, как его увеличить, используют формулу Дюпона, которая создана из стандартной формулы расчёта рентабельности капитала:

$ROE = (\text{Чистая прибыль} / \text{Выручка}) \times (\text{Выручка} / \text{Активы}) \times (\text{Активы} / \text{Собственный капитал})$

Согласно ей, рентабельность собственного капитала зависит от трёх финансовых показателей:

- чистая прибыль / Выручка = Рентабельность продаж.
- выручка / Активы = Оборачиваемость активов.
- активы / Собственный капитал = Финансовый рычаг.

Чтобы увеличивать ROE, нужно влиять на эти три компонента.

Рентабельность продаж показывает, сколько прибыли получает компания с каждого рубля выручки. Способы её повышения: снижение расходов, контроль цен поставщиков и при необходимости заключение договоров с другими поставщиками, увеличение стоимости услуг, пересмотр маркетинговой стратегии в сторону привлечения большего количества клиентов [16].

Оборачиваемость активов показывает, как быстро активы компании начинают приносить прибыль. Чтобы повысить оборачиваемость, нужно отслеживать, какие услуги быстрее продаются, и масштабировать их продажу.

Финансовый рычаг показывает, сколько активов приходится на каждый рубль собственного капитала. Чем выше значение финансового рычага, тем больше заёмных средств используют для финансирования активов.

Нормативная величина финансового рычага — не более 2. Это значит, что заёмных денег в общем объёме активов должно быть не больше половины.

У ООО «ТРОЯ ДВ» этот показатель составлял 1,7, 1,75 и 1,78 в 2021, 2022 и 2023 годах соответственно, т.е. доля заёмных средств растёт.

Также при этом важно следить, чтобы стоимость заёмных средств (ставка привлечения заёмного капитала) была ниже рентабельности активов (ROA).

Так, нормальное значение ROA колеблется в диапазоне от 2% до 8%.

У ООО «ТРОЯ ДВ» этот показатель составлял 3,8%, 3,9% и 3,9% в 2021, 2022 и 2023 годах соответственно, что является нормальным для данной отрасли.

Рентабельность активов — один из ключевых показателей финансовой производительности организации. Он отражает, насколько эффективно используются имеющиеся активы для извлечения прибыли.

Более высокое значение ROA в процентном отношении обычно свидетельствует об увеличении рентабельности бизнеса. Низкое значение ROA может указывать на неэффективное использование активов.

Чтобы ROA увеличился, нужно наращивать прибыль и оптимизировать активы. К примеру, можно продать ненужное оборудование, сдать в аренду пустующие помещения, повысить цены на реализуемые товары и т.п [17].

Таким образом, для ООО «Троя ДВ» в целях повышения ее финансовой устойчивости целесообразно проводить мероприятия, направленные на увеличение прибыли (рост продаж, снижение затрат, улучшение качества услуг, увеличение числа клиентов), увеличение активов (расширение бизнеса через покупку нового оборудования/транспортных средств), снижение среднего значения активов (продажа неэффективных или устаревших активов), оптимизацию структуры активов (изменение структуры активов, например, заменив долгосрочные на краткосрочные активы или наоборот).

## Заключение

В ходе практики были проведены исследование и анализ, направленные на изучение характеристик организации, нормативно-правовых аспектов, а также финансово-хозяйственной деятельности.

В первой главе проведен социально-экономический анализ отрасли, что позволило получить полное представление о текущем состоянии и перспективах развития отрасли. Были выявлены особенности деятельности организации и проведен анализ основных экономических показателей, что способствовало оценке его финансовой устойчивости и эффективности.

Во второй главе проанализированы нормативно-правовые аспекты деятельности организации, регулирующие ее деятельность: российские и международные акты, законы, а также локальные нормативные документы, которые ООО «Троя ДВ» использует непосредственно в ходе своей деятельности.

В третьей главе проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности организации, а именно: анализ трудовых ресурсов, структуры имущества, формирования финансового результата, оборотного капитала.

В четвертой главе даны рекомендации по совершенствованию финансово-хозяйственной деятельности организации.

В ходе практики было проведено знакомство с основными направлениями деятельности организации, ее нормативно-правовой базой, показателями финансово-хозяйственной деятельности.

Изучение показателей финансово-хозяйственной деятельности организации помогло разработать рекомендации по совершенствованию ее финансово-хозяйственной деятельности, необходимые для повышения финансовой устойчивости и развития.

## Список использованных источников

1 Конвенция ООН о международных договорах купли-продажи товаров (Венская конвенция): заключена в г. Вене 11.04.1980. – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

2 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон №14-ФЗ: [принят Государственной думой 22 декабря 1995 года]: (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

3 Налоговый кодекс (часть первая): Федеральный закон №146-ФЗ: [принят Государственной думой 16 июля 1998 года]: (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

4 Налоговый кодекс (часть вторая): Федеральный закон №117-ФЗ: [принят Государственной думой 19 июля 2000 года]: (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

5 Трудовой кодекс: Федеральный закон №197-ФЗ: [принят Государственной думой 21 декабря 2001 года]: (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

6 Федеральный закон от 21.07.1997 № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

7 Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

8 Растегаева Н.С. Тенденции российского рынка спецтехники // Молодежь и системная модернизация страны. 2021. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=46128995> (дата обращения: 25.06.2024).

9 Кряжевских Д.Ф. Обзор рынка дорожно-строительной техники в России за 2012-2021 гг. // Инновационная наука. 2021. №12-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obzor-rynka-dorozhno-stroitelnoy-tehniki-v-rossii-za-2012-2021-gg> (дата обращения: 25.06.2024).

10 Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

11 Соловьева С.В. ЭТИЧЕСКИЕ КОДЕКСЫ ПРОФЕССИИ HR-МЕНЕДЖЕРА // Вестник Самарского университета. Экономика и управление. 2022. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/eticheskie-kodeksy-professii-hr-menedzhera> (дата обращения: 27.06.2024).

12 Богданова А.А. Анализ основных ошибок бизнес-этикета менеджеров // Экономика и бизнес: теория и практика. 2023. №4-1 (98). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-osnovnyh-oshibok-biznes-etiketa-menedzherov> (дата обращения: 28.06.2024).

13 Новиков Ю.И., Бондарева В.В., Головки Д.Ф., Садыков Р.М. Анализ и контроль эффективности использования оборотных средств // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2018. №4 (15). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-i-kontrol-effektivnosti-ispolzovaniya-oborotnyh-sredstv> (дата обращения: 01.07.2024).

14 Трунина Оксана Юрьевна Типовые маркетинговые стратегии предприятий: рекомендации по совершенствованию // НК. 2023. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tipovye-marketingovye-strategii-predpriyatiy-rekomendatsii-po-sovershenstvovaniyu> (дата обращения: 04.07.2024).

15 Сподарева Е.Г., Сажникова Я.В. Мониторинг как способ управления финансовыми потоками на предприятии // Вестник экономики, управления и права. 2022. №2 (59). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/monitoring-kak-sposob-upravleniya-finansovymi-potokami-na-predpriyatii> (дата обращения: 02.07.2024).

16 Тахумова О.В., Калитка В.В., Кухтинова А.А., Свиридова Д.А. Анализ рентабельности организации как этап финансового планирования // ЕГИ. 2022. №40 (2). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-rentabelnosti-organizatsii-kak-etap-finansovogo-planirovaniya> (дата обращения: 02.07.2024).

17 Халяпин А.А., Шешунова К.А., Дерипаско А.В. Оценка формирования и управления оборотными активами организации // 2022. №41 (3). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-formirovaniya-i-upravleniya-oborotnymi-aktivami-organizatsii> (дата обращения: 02.07.2024).

## Приложение А

Таблица 10 – Бухгалтерский баланс ООО «ТРОЯ ДВ»

Показатель	Значение показателя					Изменение за анализируемый период	
	в млн. руб.			в % к валюте баланса		млн. руб.	± %
	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	на начало анализируемого периода (31.12.2021)	на конец анализируемого периода (31.12.2023)		
1	2	3	4	5	6	7	8
<b>Актив</b>							
Внеоборотные активы	–	–	–	–	–	–	–
Оборотные, всего	20	25	30	20	30	+10	+50
в том числе: запасы	6	11	13	6	13	+3	+116
денежные средства и их эквиваленты	0,3	0,1	0,05	0,3	0,05	-0,25	-84
<b>Пассив</b>							
Собственный капитал	60	65	70	72	89	+10	+16
Долгосрочные обязательства	–	–	–	–	–	–	–
Краткосрочные обязательства*, всего	17	15	8	28	11	-58	-69
в том числе: заемные средства	35	41	47	0,4	1,4	+59	+76,6
<b>Валюта баланса</b>	<b>20</b>	<b>25</b>	<b>30</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>+10</b>	<b>+50</b>

## Приложение Б

Таблица 11 – Отчет о финансовых результатах ООО «ТРОЯ ДВ»

Показатель	Значение показателя, млн. руб.			Изменение показателя		Средне-годовая величина, млн. руб.
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	млн. руб.	± %	
1	2	3	4	5	6	7
1. Выручка	11,7	12	13,5	+1,8	+15,4	12,4
2. Расходы по обычным видам деятельности	8,2	8	9	+0,8	+9,7	8,4
3. Прибыль (убыток) от продаж (1-2)	3,5	4	4,5	+1	+28,5	12
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	-0,19	-0,2	-0,23	+0,04	↑	-0,2
5. ЕВИТ (прибыль до уплаты процентов и налогов) (3+4)	3,31	3,8	4,27	+0,96	+29	3,79
6. Проценты к уплате	–	–	–	–	–	–
7. Налоги на прибыль (доходы)	0,66	0,76	0,85	+0,19	+28,8	0,76
8. Чистая прибыль (убыток) (5-6-7)	2,65	3,04	3,42	+0,77	+29	3,04