

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА,
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ОТЧЕТ

по учебной ознакомительной практике

Магазин розничной торговли, ИП Литвинов Илья
Александрович, г. Владивосток

Студент
группы БЭУ-22-ХД2



А.Р. Михалёва

Руководитель
канд. экон. наук,
доцент, доцент каф. ЭУ



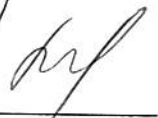
Т.А. Левченко

Руководитель от предприятия
управляющий директор



И.А. Литвинов

Нормоконтролер
канд. экон. наук, доцент, доцент
каф. ЭУ



Т.А. Левченко

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
Кафедра экономики и управления

ЗАДАНИЕ
на учебную ознакомительную практику

Студенту: Михалёвой Алике Родионовне
Группы: БЭУ-22-ХД2

1. Цель учебной ознакомительной практики - получение студентами первичных профессиональных умений и навыков по сбору, анализу и обработке данных, необходимых для решения профессиональных задач на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы.

2. Задачи практики:

- получение практических навыков поиска информации о деятельности организации в СПС;

- ознакомление с различными аспектами деятельности предприятия (организации) базы практики: направлениями и видами хозяйственной деятельности, организационной структурой, системой налогообложения, основными показателями хозяйственной деятельности, и др.;

- развитие навыков сбора данных для проведения расчетов экономических показателей деятельности предприятий(организаций);

- развитие навыков расчета и анализа современной системы показателей, характеризующих деятельность хозяйствующего субъекта;

- развитие умений интерпретировать основные экономические показатели на микро- и макроуровне.

3. Отчет по учебной ознакомительной практике должен содержать следующие разделы:
Введение.

Раздел 1. Особенности деятельности, производственно-экономическая характеристика исследуемого предприятия (организации), анализ основных экономических показателей его деятельности (ОПК-2)

Раздел 2. Социально-экономический анализ сферы розничной торговли Приморского края (ОПК-3)

Заключение.

Список использованных источников (не менее 10 позиций не старше 2019 года).

4. К защите представить Отчет, выполненный в письменной форме в соответствии с Требованиями к оформлению текстовой части выпускных квалификационных работ, курсовых работ (проектов), рефератов, контрольных работ, отчетов по практикам, лабораторным работам (СК-СТО-ТР-04-1.005–2015). К отчету прилагаются рабочий график (план), характеристика от предприятия, заверенная руководителем практики от предприятия и печатью организации.

Руководитель практики от университета
канд. экон. наук, доцент, доцент каф. ЭУ



Левченко Т.А.

Задание получил. «10» июня 2024 г.



Михалёва А.Р.

Задание согласовано:
Руководитель практики от профильной организации
управляющий директор, ИП «Литвинов»



Литвинов И.А.

Отзыв-характеристика

Выдана Михалёвой Алике Родионовне, студенту 2 курса группы БЭУ-22-ХД2, направления Бухгалтерский учет и анализ хозяйственной деятельности, кафедры экономики и управления ФГБОУ ВО ВВГУ.

С 10 июня 2024 года по 13 июля 2024 года прошла учебную ознакомительную практику в ИП «Литвинов», г. Владивосток.

В период прохождения практики Михалёва А.Р. зарекомендовала себя как исполнительный, целеустремлённый и ответственный сотрудник.

Из личностных качеств можно отметить коммуникабельность, пунктуальность, умение эффективно взаимодействовать с коллегами. Михалёва А.Р. выполняла поставленные перед ней задачи в срок.

В целом, Алика Родионовна зарекомендовала себя с самой лучшей стороны и показала хороший уровень подготовки, что позволяет рекомендовать ее как перспективного специалиста.

Претензий и замечаний к работе студентки не было.

По результатам практики работа Михалёвой А.Р. заслуживает оценки «отлично».

Руководитель практики от предприятия
управляющий директор



Литвинов И.А.



Содержание

Введение	3
1 Особенности деятельности, производственно-экономическая характеристика исследуемого предприятия (организации), анализ основных экономических показателей его деятельности	4
2 Социально-экономический анализ сферы розничной торговли Приморского края	11
Заключение	18
Список использованных источников	19
Приложение А. Бухгалтерский баланс	21
Приложение Б. Отчёт о финансовых результатах	22

Введение

Учебная ознакомительная практика является необходимым приоритетом в формировании качеств в подготовке студентов, с целью становления их как специалистов.

Целью по учебной ознакомительной практики является получение студентами первичных профессиональных умений и навыков по сбору, анализу и обработке данных, необходимых для решения профессиональных задач на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы.

Задачами можно выделить следующее:

- получение практических навыков поиска информации о деятельности организации в СПС;
- ознакомление с различными аспектами деятельности предприятия (организации) базы практики: направлениями и видами хозяйственной деятельности, организационной структурой, системой налогообложения, основными показателями хозяйственной деятельности, и др.;
- развитие навыков сбора данных для проведения расчетов экономических показателей деятельности предприятий(организаций);
- развитие навыков расчета и анализа современной системы показателей, характеризующих деятельность хозяйствующего субъекта;
- развитие умений интерпретировать основные экономические показатели на микро- и макроуровне.

Учебная ознакомительная практика направлена на формирование и применение, уже имеющихся в арсенале, навыков и знаний непосредственно на предприятии, являющаяся необходимой составляющей учебного процесса по подготовке студентов.

Объектом исследования является магазин розничной торговли, ИП Литвинов Илья Александрович.

Предметом исследования являются бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах ИП Литвинов Илья Александрович за 2022-2023гг.

Период прохождения практики – с 10.06.2024 по 13.07.2024.

1 Особенности деятельности, производственно-экономическая характеристика исследуемого предприятия (организации), анализ основных экономических показателей его деятельности

Учебная ознакомительная практика была пройдена в ИП Литвинов Илья Александрович. Учредителем и управляющим директором является Литвинов Илья Александрович. Идентификационный номер налогоплательщика: 280881348310. Юридический адрес: г. Владивосток, ул. Сельская 11, кв.23. Фактический адрес: г. Владивосток, ул. Октябрьская д.12.

Организационно-правовая форма – Индивидуальный предприниматель (ИП), свойственная для микро-бизнеса. Данная форма не предполагает образования юридического лица – предприниматель в этом случае является физическим лицом и действует от своего лица, самостоятельно принимая решения. Также индивидуальный предприниматель несет ответственность своим имуществом за результаты работы. Данная организационно-правовая форма позволяет применять специальные режимы налогообложения, это дает предпринимателям законную возможность оптимизировать налоговые платежи и, соответственно, снижать налоговую нагрузку [1]. ИП Литвинов Илья Александрович применяет патентную систему налогообложения.

В соответствии с общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД) основным видом деятельности является торговля розничная преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями в неспециализированных магазинах (47.11). Кроме этого у ИП Литвинов Илья Александрович имеется также 3 дополнительных видов деятельности, такие как подача напитков (56.30), деятельность ресторанов и услуги по доставке продуктов питания (56.10), деятельность предприятий общественного питания по обслуживанию торжественных мероприятий (56.21) [2].

ИП Литвинов Илья Александрович зарегистрировано инспекцией федеральной налоговой службы по Ленинскому району г. Владивостока 2 августа 2018 году. Уже 6 лет ИП занимается розничной торговлей напитков,

пищевых продуктов, табачных изделий в HookahPlace, следя за качеством своих товаров.

Анализ основных экономических показателей – важный инструмент, который помогает оценить текущее финансовое состояние организации. С помощью него можно выявить недостатки финансово-хозяйственной деятельности для дальнейшего устранения и предотвращения кризиса. Регулярное проведение анализа хозяйственной деятельности организации имеет важное значение. Извлечение максимальной прибыли является ключевой целью для собственника. На базе полученных расчетных данных руководитель разрабатывает и принимает управленческие решения, определяющие итоговые результаты работы функционирующего бизнеса.

Бухгалтерский баланс является ключевым и информативным документом финансовой отчетности организации. Он представляет собой источник сведений, необходимых для планирования, контроля и оценки финансовой устойчивости предприятия. Анализ балансовых данных позволяет получить информацию о структуре активов и пассивов.

Наряду с бухгалтерским балансом, важным источником данных для всестороннего анализа финансово-экономического состояния организации является отчет о финансовых результатах. Анализ информации, содержащейся в отчете о финансовых результатах, дает возможность оценить прибыльность бизнеса, а также определить факторы, оказывающие влияние на итоговый финансовый результат [3].

Достоверность и актуальность данных являются ключевыми факторами для качественного аналитического исследования. Поэтому руководство предоставило мне заверенные печатью бухгалтерский баланс (Приложение А) и отчет о финансовых результатах (Приложение Б) за 2022 и 2023 годы, анализ которых будет представлен далее.

Для более удобной и наглядной оценки финансовых показателей, я также составлю дополнительные аналитические таблицы на основе предоставленной отчетности.

В первую очередь мне бы хотелось проанализировать структуру и динамику актива и пассива баланса, отражённых в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Структура и динамика актива и пассива баланса за 2022 и 2023 годы

В тысячах рублях

Наименование показателя	2022	Удельный вес, %	2023	Удельный вес, %	Абсолютное отклонение (+;-)	Относительное отклонение (%)
Актив						
1 Материальные внеоборотные активы	245	15,25	410	21,04	165	5,79
2 Запасы	430	26,76	545	27,96	115	1,21
3 Денежные средства и денежные эквиваленты	932	58,00	994	51	62	-7
БАЛАНС	1607	100	1949	100	-	-
Пассив						
1 Кредиторская задолженность	1607	100	1949	100	342	0
БАЛАНС	1607	100	1949	100	-	-

Анализируя первую часть таблицы актив можно сделать вывод, что наибольшее изменение в 2023 году по сравнению с 2022 годом имеет такой показатель, как 1 Материальные внеоборотные активы, абсолютное отклонение данного показателя 165 тыс.руб., относительное отклонение составляет 5,79 процентов. Также положительную тенденцию имеет такой показатель, как 2 Запасы, отклонение в 2023 году по сравнению с 2022 годом в абсолютной величине составило 115 тыс.руб., в относительной величине 1,21 процент. Отрицательная же тенденция в относительной величине наблюдается у такого показателя, как 3 Денежные средства и денежные эквиваленты, отклонение составило 7 процентов, это произошло в результате того, что в 2022 году удельный вес этого показателя составлял 58 процентов, но в 2023 году он снизился и удельный вес составил 51 процент. Если говорить про абсолютное отклонение данного показателя, то мы можем заметить увеличение на 62 тыс.руб.

Анализируя вторую часть таблицы пассив можно сделать следующие выводы, весь удельный вес в данном разделе баланса приходится на кредиторскую задолженность, данный показатель имеет положительную динамику, так в 2023 году по сравнению с 2022 годом его абсолютное отклонение составило 342 тыс.руб., из чего следует, что расходы предприятия растут, вследствие чего и доходы.

Во вторую очередь мне бы хотелось проанализировать основные технико-экономические характеристики ИП Литвинов Илья Александрович, представленные в таблице 1.2.

Таблица 1.2 – Анализ основных технико-экономических показателей

В тысячах рублях

Показатели	2022	2023	Абсолютное отклонение (+;-)	Темп прироста, %
1 Выручка от реализации	1425	1860	435	30,53
2 Себестоимость продаж	1242	1354	112	9,02
3 Чистая прибыль	175,78	471,88	296,1	168,45
4 Рентабельность продаж, %	12,34	25,37	13,03	105,67
5 Стоимость активов	1607	1949	342	21,28
6 Рентабельность активов, %	10,94	24,21	13,27	121,34
7 Численность, чел	9	9	0	0
8 Среднегодовой ФОТ	567	661	94	16,58
9 Среднегодовая заработная плата	63	73,44	10,44	16,58

Проведём анализ таблицы. Первый показатель выручка от реализации, выраженный в тысячах рублях, находится в первой строке финансового результата. Абсолютное отклонение данного показателя в 2023 году по сравнению с 2022 годом составляет 435 тыс.руб., что является положительной динамикой. Темп прироста был мною рассчитан как отношение абсолютного отклонения к 2022 году умноженное на 100. Темп прироста выручки составил 30,53 процентов, что говорит о увеличивающемся показателе.

Второй показатель себестоимость продаж, выраженный в тысячах рублях, находится во второй строке финансового результата ИП. Абсолютное отклонение данного показателя в 2023 году по сравнению с 2022 годом 112

тыс.руб., таким образом темп прироста себестоимости продаж составил 9,02 процентов.

Третий показатель чистая прибыль, выраженный также в тыс.руб., является финансовым результатом ИП. Имея положительные значения в 2022 и в 2023 годах, говорит о прибыли. Абсолютное отклонение в 2023 году по сравнению с 2022 годом составляет 296,1 тыс.руб. Темп прироста данного показателя составил 168,45, что говорит о значительном увеличении заработка самого предпринимателя.

Четвертым показателем является рентабельность продаж, выраженная в относительной величине или процентах. Рентабельность продаж определяется как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации умноженное на 100. Рентабельность продаж - это показатель, отображающий прибыльность бизнеса. Он демонстрирует долю чистой прибыли в общем объеме реализации. Расчет данного показателя позволяет оценить эффективность развития предприятия и определить дальнейшие шаги по повышению доходности. Именно по этой причине все компании стремятся тщательно контролировать и активно управлять рентабельностью продаж [4]. Абсолютное отклонение данного показателя в 2023 году по сравнению с 2022 годом составляет 13,03 процента, тем самым относится к среднему коэффициенту, который обеспечивает возможность стабильной работы фирмы. Темп прироста составил 105,67 процентов.

Показатель пять стоимость активов, выраженный в тыс.руб., является балансом ИП, величина, по которой активы отражаются в бухгалтерском балансе. Стоимость активов по балансу, является ключевым индикатором, отражающим финансовое состояние компании на конкретную отчетную дату. Абсолютное отклонение данного показателя в 2023 году по сравнению с 2022 годом составляет 342 тыс.руб. Темп прироста составил 21,28 процентов, что указывает на рост стоимости активов.

Шестой показатель рентабельность активов, выраженный в процентном отношении. Данный показатель рассчитывается как отношение чистой прибыли к стоимости активов умноженный на 100 и отражает, сколько чистой прибыли приходится на каждый рубль, вложенный в активы компании. Высокое значение данного коэффициента свидетельствует о более эффективном использовании имущества организации для получения прибыли. Абсолютное отклонение данного показателя 13,27 процентов, темп прироста составил 121,34 процента, это означает, что данный показатель значительно увеличился по сравнению с предыдущим периодом - более чем в 2 раза. Столь высокий темп прироста свидетельствует о существенном повышении эффективности использования активов организации, что позитивно сказывается на ее финансовых результатах.

Показатель семь показывает изменение численности сотрудников в ИП. По результатам анализа, численность в 2023 году по сравнению с 2022 годом остается прежней.

Показатель восемь среднегодовой фонд оплаты труда, выраженный в тыс.руб., представляет собой общую сумму денежных средств, потраченных организацией на выплату заработной платы и других вознаграждений персоналу за отчетный год. Данный показатель рассчитывается путем деления общей суммы расходов на оплату труда за отчетный период на количество месяцев в этом периоде. Среднегодовой фонд оплаты труда отражает масштаб затрат компании на содержание трудовых ресурсов и позволяет анализировать динамику этих расходов. Абсолютное отклонение данного показателя в 2023 году по сравнению с 2022 годом составляет 94 тыс.руб. Темп прироста составил 16,58 процентов. Таким образом, мы наблюдаем рост затрат организации на оплату труда персонала в отчетном периоде, что может быть связано с увеличением доли высококвалифицированных, более дорогостоящих специалистов, повышением заработной плат, выплатой премий, бонусов, компенсаций и других стимулирующих выплат сотрудникам, или другими факторами.

Последним показателем является среднегодовая заработная плата, выраженный в тыс.руб. Среднегодовая заработная плата - это средний размер оплаты труда работников организации за отчетный год. Этот показатель рассчитывается путем деления общего фонда оплаты труда за год на среднюю численность персонала за тот же период. Абсолютное отклонение составило 10,44 тыс.руб, что свидетельствует о значительном повышении уровня оплаты труда работников организации в отчетном периоде. Темп прироста составил в 2023 году по сравнению с 2022 годом 16,58 процентов. Таким образом, можно сделать вывод, что ИП проводил политику повышения заработных плат, что отразилось на динамике фонда оплаты труда.

Основываясь на анализе структуры и динамики актива и пассива баланса ИП Литвинов Илья Александрович за 2022 и 2023 годы, можно сделать следующие общие выводы: ИП находится в устойчивом финансовом состоянии, имеет хорошие перспективы развития и способно своевременно погашать свои обязательства.

Проведенный технико-экономический анализ свидетельствует о достаточно устойчивом и стабильном положении предприятия. Наблюдаются положительные тенденции в ключевых производственных и финансовых показателях, что позволяет сделать вывод об эффективной работе ИП и перспективах его дальнейшего развития.

2 Социально-экономический анализ сферы розничной торговли Приморского края

Торговля является самостоятельной единицей экономики, и реализует важные функции социально-экономического характера. Торговля - это уникальный сектор экономики, вид деятельности, целью которого является реализация товаров посредством их покупки, продажи и обмена. Помимо этого, торговля включает в себя целый ряд дополнительных услуг, таких как обслуживание клиентов, доставка, хранение и подготовка товаров к продаже. Как экономический вид деятельности, торговля выступает в качестве связующего звена, обеспечивающего перемещение товаров и выполняющего посредническую функцию между производителями и конечными потребителями. Исходя из реализуемых функций и задач торговля может быть оптовой либо розничной.

«Оптовая торговля – вид торговой деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров для использования их в предпринимательской деятельности, в том числе для перепродажи, или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Розничная торговля – вид торговой деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров для использования их в личных, семейных, домашних и иных целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности» [5].

В данном разделе мы проведем социально-экономический анализ именно розничной торговли Приморского края. На сайте территориального органа Федеральной службы государственной статистики мною был найден краткий статистический сборник Приморского края, анализ которого я провела.

Форма собственности торговых предприятий оказывает значительное влияние на структуру, объем и динамику оборота розничной торговли.

Государственные торговые предприятия обладают определенными преимуществами благодаря поддержке со стороны государства. Они могут

рассчитывать на предоставление различных льгот и преференций. Кроме того, такие компании, как правило, отличаются более высокой устойчивостью к экономическим кризисам и колебаниям рынка.

Для частных торговых предприятий характерны высокая адаптивность, склонность к внедрению инноваций и оперативное реагирование на изменения рыночной ситуации. Частный бизнес в розничной торговле обеспечивает широкое разнообразие форматов и ассортиментных позиций, что позволяет удовлетворять самые разные запросы и предпочтения потребителей.

По данным сборника я составила таблицу 2.1, которая представляет собой анализ оборота розничной торговли Приморского края по формам собственности.

Таблица 2.1 - Распределение оборота розничной торговли по формам собственности по Приморскому краю [6]

В миллиардах рублей

Показатели	2022	Удельный вес, %	2023	Удельный вес, %	Абсолютное отклонение (+;-)	Относительное отклонение (%)
Оборот розничной торговли	587,6	100	646,5	100	-	-
в том числе:						
государственная	1,3	0,22	1,1	0,2	-0,2	-0,05
муниципальная	0,8	0,14	0,7	0,11	-0,1	-0,03
частная	528,1	89,87	616,4	95,34	88,3	5,47
другие	57,4	9,77	28,3	4,38	-29,1	-5,39

Анализируя таблицу «Распределение оборота розничной торговли по формам собственности» по Приморскому краю можно сделать вывод, что наибольшее изменение в абсолютной величине имеет такой показатель как частная собственность, в 2023 году по сравнению с 2022 годом произошло увеличение на 88,3 млрд. рублей. Это говорит о доминирующей роли частного бизнеса в розничной торговле региона. Также указывает на расширение присутствия и увеличение потребительского спроса на товары и услуги частных

торговых организаций. Другие же показатели в абсолютной величине снизились. Так, например, государственная собственность в 2023 году по сравнению с 2022 годом снизилась на 0,2 млрд. рублей; муниципальная собственность снизилась на 0,1 млрд. рублей. Это может быть связано с постепенным сокращением присутствия органов власти в торговом бизнесе Приморского края. Их роль в торговом секторе региона сохраняется, но не является определяющей. Наибольшую же отрицательную тенденцию в абсолютной величине имеет такой показатель как другие, к этому показателю можно отнести коллективную собственность, такую как кооперативная, корпоративная, совместная собственность хозяйственных и религиозных товариществ и обществ, изменение в 2023 году по сравнению с 2022 годом составляет 29,1 млрд. рублей. Анализируя удельный вес, выраженный в процентном соотношении, можно сделать вывод того что, наибольшую долю в обороте розничной торговли Приморского края как в 2022, так и в 2023 годах составляет именно частная собственность.

В целом, структура оборота розничной торговли в Приморском крае демонстрирует преобладание частных торговых организаций и сокращение доли государственного и муниципального участия в этом секторе экономики региона.

Не менее важное, чтобы я хотела рассмотреть в данной главе, это основные показатели розничной торговли по Приморскому краю.

Оборот розничной торговли служит важным ориентиром для оценки состояния потребительского сектора в регионе. Исследование структуры данного индикатора по различным товарным группам позволяет более детально проанализировать тенденции развития розничной торговли в Приморском крае.

Объем розничных продаж продовольственных товаров характеризует количество реализованных пищевых продуктов, напитков и табачных изделий. Данный показатель отражает спрос на базовые товары первой необходимости, который во многом определяется уровнем доходов и потребительской активности населения. Динамика продаж продовольствия демонстрирует изменения в структуре потребления, а также предпочтения покупателей относительно качества, ассортимента и цен на эту категорию товаров [7].

Розничный оборот непродовольственных товаров, в свою очередь, демонстрирует объем реализации потребительских товаров, не относящихся к пищевой продукции. Сюда входят товары для дома и быта, одежда, обувь, предметы интерьера, бытовая техника, транспортные средства, культурно-развлекательные товары и прочие непродовольственные изделия. Данный показатель в большей степени подвержен колебаниям потребительских настроений, экономической ситуации и платежеспособного спроса населения [8].

Соотношение показателей розничного оборота продовольственных и непродовольственных товаров отражает структуру расходов потребителей в регионе. Комплексный анализ динамики и структуры розничных продаж продовольственных и непродовольственных товаров позволяет оценить состояние внутреннего потребительского рынка, выявить ключевые тенденции и перспективы его развития.

Анализ оборота розничной торговли продовольственных и непродовольственных товаров Приморского края представлен в таблице 2.2.

Таблица 2.2 - Основные показатели розничной торговли по Приморскому краю
В миллиардах рублей

Показатели	2022	Удельный вес, %	2023	Удельный вес, %	Абсолютное отклонение (+;-)	Относительное отклонение (%)
Оборот розничной торговли	587,6	100	646,5	100	-	-
в том числе:						
продовольственные товары	298,1	0,51	328,5	0,51	30,4	0,00
непродовольственные товары	289,5	0,49	318	0,49	28,5	0,00

Анализируя таблицу «Основные показатели розничной торговли» по Приморскому краю можно сделать вывод того, что в абсолютной величине продовольственные товары увеличились в 2023 году по сравнению с 2022 годом

на 30,4 млрд. рублей. Это демонстрирует, что продовольственная группа товаров по-прежнему занимает значительную долю в структуре потребительского спроса региона. Непродовольственные же товары в 2023 году по сравнению с 2022 годом увеличились на 28,5 млрд. рублей. Эта тенденция свидетельствует об укреплении платежеспособности населения Приморского края и росте спроса на непродовольственные товары - одежду, бытовую технику, товары для досуга и другие группы. Так показатель оборот розничной торговли в совокупности увеличился в 2023 году на 58,9 млрд. рублей. Удельный вес продовольственных и непродовольственных товаров в 2023 году по сравнению с 2022 годом одинаковый - 51 процент и 49 процентов.

Положительная динамика основных показателей розничной торговли в Приморском крае свидетельствует об улучшении экономической обстановки в регионе и росте уровня жизни местного населения. Для сохранения и дальнейшего укрепления этого тренда необходимо продолжать работу в нескольких ключевых направлениях.

Во-первых, это развитие транспортной и логистической инфраструктуры, которая обеспечивает бесперебойные поставки товаров во все уголки Приморья. Во-вторых, создание благоприятных условий для ведения торгового бизнеса, включая поддержку предпринимательской активности и снижение административных барьеров. И в-третьих, совершенствование мер государственной поддержки торговых предприятий, будь то налоговые льготы, субсидии или иные формы стимулирования [9].

Реализация этих мер позволит закрепить положительные тенденции развития розничной торговли в Приморском крае, что в свою очередь будет способствовать укреплению экономической стабильности региона и повышению благосостояния его жителей.

Анализ оборота розничной торговли по различным формам его проявления открывает широкие возможности для выявления ключевых тенденций и структурных изменений в розничном секторе. По данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Приморскому

краю, я сформировала таблицу 2.3, которая показывает оборот розничной торговли по формам ее проявления [10].

Таблица 2.3 - Оборот розничной торговли по формам проявления
В миллионах рублей

Показатели	2022	Удельный вес, %	2023	Удельный вес, %	Абсолютное отклонение (+;-)	Относительное отклонение, %
Оборот розничной торговли - всего	587608,8	100	646506	100	-	-
в том числе: торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей вне рынка	548351,2	93,32	605233	93,62	56881,8	0,3
продажа товаров на розничных рынках и ярмарках	39257,6	6,68	41273	6,38	2015,4	-0,3

Анализируя таблицу можно сделать вывод, что оборот розничной торговли в том числе: торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей вне рынка в абсолютной величине увеличился в 2023 году по сравнению с 2022 годом на 56881,8 млн.рублей. Относительное отклонение данного показателя составляет 0,3 процента, что свидетельствует об увеличении доли этого сегмента в общем обороте розничной торговли.

Таким образом, проведенный анализ позволяет сделать вывод, что оборот розничной торговли торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей вне рынка продемонстрировал положительную динамику в 2023 году, увеличившись как в абсолютном, так и относительном выражении.

Оборот розничной торговли в том числе: продажа товаров на розничных рынках и ярмарка в абсолютной величине увеличился в 2023 году на 2015,5 млн.рублей по сравнению с 2022 годом. Относительное отклонение данного показателя имеет снижающуюся тенденцию и составляет минус 0,3 процента.

Таким образом, хотя абсолютная величина оборота в сегменте розничных рынков и ярмарок выросла, его доля в общем обороте розничной торговли уменьшилась на 0,3 процентных пункта.

Этот факт может указывать на снижение популярности традиционных рынков и ярмарок среди покупателей, вероятно в пользу других форматов розничной торговли, таких как стационарные магазины или интернет-магазины.

Подобный анализ позволяет не только выявить структурные изменения в обороте розничной торговли, но и понять ключевые тренды, происходящие в потребительских предпочтениях и развитии различных каналов продаж.

Структура розничной торговли Приморского края характеризуется преобладанием продовольственных товаров, что обусловлено спецификой региона как территории с развитым сельскохозяйственным и рыбопромышленным комплексами. Богатые природные ресурсы и плодородные земли Приморья способствуют производству широкого ассортимента сельскохозяйственной продукции и морепродуктов, которые находят высокий спрос у местного населения.

Розничный торговый рынок Приморского края отличается высокой конкурентной средой, в которой сосуществуют и успешно развиваются как крупные торговые сети, так и независимые торговые предприятия. Такая ситуация на региональном рынке способствует формированию благоприятных условий для потребителей, предоставляя им широкий выбор товаров и услуг по конкурентным ценам. Конкуренция между торговыми сетями и локальными игроками стимулирует постоянное совершенствование ассортимента, качества обслуживания и внедрение современных технологий в розничной торговле Приморья.

Заключение

По результатам практики, я получила первичные профессиональные умения и навыки по сбору, анализу и обработке данных, необходимых для решения профессиональных задач на основе типовых методик и нормативно-правовой базы.

Я была ознакомлена с различными аспектами деятельности ИП Литвинов Илья Александрович. Проведенный анализ бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах компании позволяет сделать ряд положительных выводов.

Наблюдается рост активов предприятия. Увеличение стоимости основных средств говорит об инвестициях в развитие бизнеса. Кроме того, положительным моментом является рост оборотных активов, в частности, денежных средств, что свидетельствует об улучшении финансового положения ИП. Анализ отчета о финансовых результатах показывает рост доходов и прибыли. Увеличение выручки от продаж говорит об эффективной коммерческой деятельности. Положительная динамика валовой, операционной и чистой прибыли свидетельствует об улучшении финансовых результатов. Повышение эффективности деятельности ИП выражается в увеличении рентабельности активов, а также росте производительности.

В целом, проведенный анализ свидетельствует о положительной динамике ключевых финансовых показателей ИП Литвинов Илья Александрович, что отражает улучшение его финансового положения, платежеспособности, прибыльности и эффективности деятельности.

Социально-экономический анализ сферы розничной торговли Приморского края позволяет сделать следующий вывод. Розничная торговля является одной из ведущих отраслей экономики Приморского края, демонстрируя устойчивые темпы развития в последние годы. Оборот розничной торговли в крае ежегодно увеличивается, отражая растущий потребительский спрос и активизацию деловой активности в регионе.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Захарова А.А. Индивидуальный предприниматель как форма ведения бизнеса: Текст электронный / А.А. Захарова., О.А. Артемьева // Вестник «Вектор экономики». – 2021. – №9. – С. 2-11. – URL: http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2021/9/taxes/Zakharova_Artemieva.pdf (дата обращения: 11.06.2024).

2 Кнышова, В. В. Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя в России: Текст электронный / В. В. Кнышова // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2021. – № 3-3 (71). – С. 62-65. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=45726557> (дата обращения: 13.06.2024).

3 Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Министерства Финансов РФ от 29.07.98 г. № 60н // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.06.2024).

4 Университет inSales: Рентабельность продаж: что это такое и как рассчитать: Текст электронный // Статья. – 2023. – URL: <https://www.insales.ru/blogs/university/rentabelnost-prodazh-cto-eto-takoe-i-kak-rasschitat> (дата обращения: 17.06.2024).

5 Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации: Федеральный закон № 381-ФЗ: [принят Гос. Думой 18 декабря 2009 года; одобрен Советом Федерации 25 декабря 2009 года] – 2 Ст. (дата обращения: 17.06.2024).

6 Баукова Н.Г. Приморский край в цифрах: Текст электронный / Н.Г. Баукова, М.И. Карпова // Краткий статистический сборник Приморскстат. - 2024. – № 311 – С. 66 – URL: <https://25.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Приморский%20край%20в%20цифрах%202023.pdf> (дата обращения: 20.06.2024).

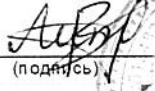
7 Информационного агентства «INFOLine» [сайт]. – URL: <https://infoline.spb.ru> (дата обращения: 22.06.2024).

8 Ильющенко С.В. Статистическое исследование оборота розничной торговли непродовольственных товаров РФ: Текст электронный / С.В. Ильющенко // Статья в сборнике трудов конференции. – 2020. - № 1 – С. 342-345 - URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22606307> (дата обращения: 28.06.2024).

9 Штакал А.К. Розничная торговля и факторы, влияющие на ее развитие на примере Приморского края: Текст электронный / А.К. Штакал // Актуальные вопросы экономических наук. – 2021. - №3 – С. 153-158 - URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_26186217_78090188.pdf (дата обращения: 29.06.2024).

10 Федеральная служба государственной статистики [сайт]. - URL: <https://25.rosstat.gov.ru/folder/28590> (дата обращения: 30.06.2024).

Приложение А. Бухгалтерский баланс

(в ред. Приказов Минфина России от 06.04.2015 № 57н, от 19.04.2019 № 61н)				
Бухгалтерский баланс				
на <u>31 декабря</u> 20 <u>23</u> г.				
		Форма по ОКУД Дата (число, месяц, год)		Коды 0710001
		по ОКПО		31 12 23
Организация <u>ИП "Литвинов"</u>				ИНН 280881348310
Идентификационный номер налогоплательщика				по ОКВЭД 2 47.11
Вид экономической деятельности				по ОКОПФ/ОКФС
Организационно-правовая форма/форма собственности <u>ИП/частная</u>				по ОКЕИ 384
Единица измерения: тыс. руб.				
Местонахождение (адрес) <u>г. Владивосток, ул. Октябрьская д. 12</u>				
Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 года	На 31 декабря 2022 года	На 31 декабря 22__ года
1	2	3	4	5
АКТИВ				
Материальные внеоборотные активы (включая основные средства, незавершенные капитальные вложения в основные средства)	1150	410	245	
Нематериальные, финансовые и другие внеоборотные активы (включая результаты исследований и разработок, незавершенные вложения в нематериальные активы, исследования и разработки, отложенные налоговые активы)	1170	-	-	
Запасы	1210	545	430	
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	994	932	
Финансовые и другие оборотные активы (включая дебиторскую задолженность)	1230	-	-	
БАЛАНС	1600	1949	1607	
ПАССИВ				
Капитал и резервы (Целевые средства, Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества и иные целевые фонды)	1300	-	-	
Долгосрочные заемные средства	1410	-	-	
Другие долгосрочные обязательства	1450	-	-	
Краткосрочные заемные средства	1510	-	-	
Кредиторская задолженность	1520	1949	1607	
Другие краткосрочные обязательства	1550	-	-	
БАЛАНС	1700	1949	1607	
Руководитель <u></u>	Литвинов И.А.			
(подпись)	(расшифровка подписи)			
" <u>31</u> " <u>декабря</u> 20 <u>23</u> г.				


Приложение Б. Отчёт о финансовых результатах

(в ред. Приказов Минфина России
от 06.04.2015 № 57н, от 19.04.2019 № 61н)

Отчет о финансовых результатах
за декабрь 2023 г.

	Форма по ОКУД	Коды	
Дата (число, месяц, год)	0710002	31	12
Организация <u>ИП "Литвинов"</u>	по ОКПО	31	12
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	280881348310	
Вид экономической деятельности	по ОКВЭД 2	47.11	
Организационно-правовая форма/форма собственности <u>ИП/частная</u>	по ОКОПФ/ОКФС		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384	

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 года	На 31 декабря 2022 года
1	2	3	4
Выручка (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов)	2110	1860	1425
Расходы по обычной деятельности (включая себестоимость продаж, коммерческие и управленческие расходы)	2120	(1354)	(1242)
Проценты к уплате	2330	(-)	(-)
Прочие доходы	2340	24	16
Прочие расходы	2350	(28)	(12)
Налоги на прибыль (доходы) (включая текущий налог на прибыль, отложенный налог на прибыль)	2410	30,12	11,22
Чистая прибыль (убыток)	2400	471,88	175,78

Руководитель  Литвинов И.А.
(подпись) (расшифровка подписи)

" 31 " декабря 2023 г.

